

KLEO

Mandanten Report:

**„Sehr seriös, kompetent
und zuverlässig“**

Immoplana aus Nürnberg



Kostenloses Erstgespräch vereinbaren

KLEO



Immoplana aus Nürnberg



Wer sind Sie, was tun Sie und seit wann sind Sie Klient bei KLEO Immobilien?

Wir sind die Firma Immoplana aus Nürnberg. Mit mir ist gemeint, mein Geschäftspartner Karl Walus und ich, David Hlavacek. Wir sind seit 20 Jahren partnerschaftlich zusammen unterwegs und seit ungefähr 2017 in der Immobilienbranche tätig.

Wir beschäftigen uns in erster Linie mit dem Bestandsaufbau fürs eigene Portfolio, klassische Mehrfamilienhäuser, Gewerbeobjekte, ab und zu auch die ein oder andere Grundstücksentwicklung.

In erster Linie jedoch das klassische Asset Mehrparteienhaus.

Wir arbeiten seit circa einem Jahr mit Daniel zusammen, sind sehr zufrieden und freuen uns definitiv auf jeden Fall auf die weitere Zusammenarbeit.



David Hlavacek
Immoplana Nürnberg

KLEO



Diese Erfahrungen hat die ImmoPlana aus Nürnberg mit KLEO Immobilien gemacht:

Welche Ziele haben Sie in der Zusammenarbeit verfolgt?

Das Ziel bei der Zusammenarbeit mit Daniel ist ganz klar immer wieder an gute und attraktive Investmentmöglichkeiten zu kommen, schöne Mehrfamilienhäuser mit gutem Entwicklungspotenzial in unser Bestandsportfolio aufzunehmen und an diesem Ziel arbeiten wir zusammen mit Daniel.

Wie wurden Sie von KLEO Immobilien hierbei unterstützt?

Das Leistungsspektrum, welches wir bei KLEO und Daniel in Anspruch nehmen, ist im Endeffekt der Vertrieb bzw. der Ankauf oder die Vermittlung von klassischen Mehrfamilienhäusern und Gewerbeimmobilien, gerne auch mal eine sanierungsbedürftige Altbauimmobilie und dementsprechend sind wir immer auf der Suche bzw. haben Daniel damit beauftragt, diese Assetklasse an uns zu vermitteln.

KLEO



Welche Ziele haben Sie in der Zusammenarbeit verfolgt?

So muss es sein, genauso stelle ich es mir vor, wenn ich von einem Makler eine Information brauche, dann brauche ich die schnell und natürlich auch verbindlich, genauso bekommt er im Gegenzug auch eine verbindliche Rückantwort oder eine Kaufpreisbestätigung oder auch wenn es nicht das Portfolio passt eine dementsprechende faire Absage.

Das heißt, die Zusammenarbeit können wir uns nicht besser vorstellen und wir freuen uns auf die weiteren Geschäfte miteinander.

Wie war die Zusammenarbeit mit KLEO Immobilien?

Die Zusammenarbeit mit Daniel empfinden wir als überaus angenehm, wir sprechen auf Augenhöhe, wir kommunizieren offen, transparent und immer direkt und ehrlich.

Die Erreichbarkeit ist optimal, Rückfragen werden wirklich sehr zuverlässig, kompetent und natürlich auch profund beantwortet.

KLEO



Können Sie KLEO Immobilien weiterempfehlen?

Wir können Daniel uneingeschränkt weiterempfehlen, die Zusammenarbeit macht erstens sehr viel Spaß. Zweitens läuft alles sehr seriös, kompetent und zuverlässig ab – dementsprechend ganz klare Weiterempfehlung von Daniel und KLEO Immobilien.

Wie war der größte Mehrwert für Sie während der Zusammenarbeit mit KLEO Immobilien?

Der größte Mehrwert in der Zusammenarbeit mit Daniel liegt für mich ehrlich gesagt an Daniel selbst. Er ist einfach ein sehr cooler Typ, er ist menschlich wirklich sehr angenehm, das, was vereinbart wird, wird eingehalten. Man kann auch mal den einen oder anderen Witz machen, sei es in einer Besichtigung oder auch gerne mal beim Kaffee danach.

Dinge werden sauber und transparent kommuniziert und ich glaube, das sind vor allem wichtige Eigenschaften, die bei jeder Immobilien-Transaktion wichtig sind.



David Hlavacek
Immoplana Nürnberg



A dark, semi-transparent portrait of a man with short brown hair and a beard, looking directly at the camera. The image serves as the background for the advertisement.

KLEO

**Jetzt mit der Nr. 1
Maklerboutique für Mehrfamilien-
häuser verkaufen – geräuschlos,
gezielt, gewinnbringend.**

Kostenloses Erstgespräch vereinbaren

KLEO Immobilien | Daniel Pelikan | Badstrasse 13-15 | 90762 Fürth
Telefon: +49 151 52529581 | E-Mail: info@kleo-immobilien.de | Web: <https://kleo-immobilien.de>