

**Exklusive Finanzdienstleistungen der Zukunft – Ihre
globale Lösung für moderne Investitionen und
Abwicklungen**

**Innovative Finanz- und Treuhandservices:
Diskret, flexibel, grenzenlos**

Vorwort

Sehr geehrte zukünftige Kunden und Interessenten,

Wir freuen uns, Ihnen in dieser Broschüre unser einzigartiges Portfolio an exklusiven Finanzdienstleistungen präsentieren zu dürfen. Unser Angebot umfasst eine Vielzahl professioneller Lösungen, die in ihrer Kombination und Qualität weltweit ihresgleichen suchen. Ob es um innovative Investitionen, sichere Zahlungsabwicklungen, Vermögensverwaltung oder hochdiskrete Treuhandservices geht – bei uns finden Sie alles, was Sie zur modernen Finanzabwicklung benötigen.

Unsere Services zeichnen sich durch höchste Flexibilität und Diskretion aus. Wir bieten Ihnen Zugang zu einer breiten Palette von Finanzprodukten und -dienstleistungen, wie es sie in dieser Form auf dem internationalen Markt nirgendwo anders gibt. Dabei achten wir selbstverständlich darauf, alle gesetzlichen Vorschriften zu erfüllen. Für Dienstleistungen, die unter KYC (Know Your Customer) und Anti-Terror-Bestimmungen fallen, halten wir uns strikt an die Vorgaben der Schweiz und der Europäischen Union. Gleichzeitig garantieren wir, dass bestimmte Leistungen, wie OTC-Dienstleistungen, im gesetzlichen Rahmen so anonym wie gewünscht erfolgen – sowohl in der Schweiz als auch in der EU, je nach Ihrem Standort.

Darüber hinaus verfügen wir über eigenständige Filialen in internationalen Jurisdiktionen wie der City of London, Nordzypern, Dubai, Singapur und Hongkong. Diese Standorte unterliegen jeweils unterschiedlichen gesetzlichen Regelungen, die gegebenenfalls noch mehr Diskretion und Flexibilität in der Abwicklung von Finanzgeschäften ermöglichen. So können wir Ihnen den Service bieten, der perfekt auf Ihre individuellen Bedürfnisse abgestimmt ist.

Unsere Dienstleistungen stehen nicht nur Ihnen zur Verfügung, sondern auch allen, die Sie gerne weiterempfehlen möchten. Wir laden Sie herzlich ein, sich selbst von der Qualität und Exklusivität unseres Angebots zu überzeugen. Gemeinsam können wir Ihre finanzielle Zukunft sicher, diskret und erfolgreich gestalten.

Mit freundlichen Grüßen,
Ihr Team für internationale Finanzdienstleistungen

Index der Finanzdienstleistungen

I. Zahlungs- und Überweisungsdienste

1. Ein- und Auszahlungen

- Bareinzahlung
- Blitzüberweisungen
- Internationale Geldtransfers

2. Treuhand- und Sicherungsdienste

- Treuhandkontoeröffnung
- Smart Contracts
- Premium-Treuhandservice
- Sicherheits-Treuhandservice für große Vermögenstransfers
- Treuhand-Dienstleistung für Immobilien

3. Kreditvergabe und Absicherungsdienste

- Sofort-Kredite / Mikro-Kredite
- Kreditvergabe
- Kreditabsicherung und Rückversicherungsdienstleistungen
- Konsortialkredit-Plattform
- Peer-to-Peer-Kreditplattform
- Digitaler Kreditmarktplatz
- Kreditverbriefung für Firmen

II. Investitions- und Vermögensverwaltungsdienste

1. Vermögensverwaltung und -beratung

- Persönliche Vermögensverwaltungs-KI
- Diskrete Vermögensverwaltung für VIP-Kunden
- Digitales Family Office
- Digitale Anlageberatung mit Robo-Advisory
- Synthetische Vermögenswerte
- Krypto-Indexfonds und Staking-Pools

2. Investmentplattformen

- Crowdfunding-Plattform für alternative Investments
- Private Equity Crowdfunding-Plattform
- Real Estate Crowdfunding Plattform

- Micro-Investment-Plattform
- Genossenschaftliche Investitionsplattform

3. Spezialisierte Vermögensverwaltung

- NFT Vermögensverwaltung
- Edelmetallsparpläne
- Automatisierter Krypto-Trading-Service
- Rohstoffhandel und -finanzierung
- Luxusgüter-Absicherung und Finanzierung

III. Handels- und Wechselgeschäfte

1. Währungs- und Kryptowährungsdienste

- Devisenwechsel
- Krypto-to-Fiat-Umwandlung
- Crypto-Staking und -Lending Services
- Digitale Wechselstuben (Crypto-ATMs)
- Payment-Gateway mit Krypto-Zahlungsintegration
- Währungsabsicherung mit künstlicher Intelligenz
- Risikomanagement-Dienstleistungen für Wechselkursabsicherung

2. Transaktionsabwicklungsdienste

- Zahlungsabwicklung für E-Commerce
- Überweisungsabonnement (Flatrate)
- Chargeback-Absicherung
- Business Expense Management Tool
- Virtuelle Event-Zahlungsdienste

IV. Treuhand-, Identitäts- und Verifizierungsdienste

1. Treuhand- und Abwicklung

- Treuhandservice
- Smart Contracts
- Premium-Treuhandservice

2. Identitäts- und Verifizierungsdienste

- Dezentrale Identitätsmanagement-Dienstleistung
- Digitale Identitätsprüfung und -verifizierung

3. **Vertrags- und Sicherheitssysteme**

- Automatisierte Vertragsverwaltung mit Smart Contracts
- Spezialversicherung für Kryptowährungen

V. Finanzierungs- und Versicherungsdienste

1. **Unternehmens- und Kreditfinanzierung**

- Intelligente Immobilienfinanzierung
- Unternehmensbewertung und M&A-Beratung

2. **Versicherung und Absicherung**

- Spezialversicherung für Kryptowährungen
- Kreditabsicherung und Rückversicherungsdienstleistungen

VI. Nachhaltigkeits- und Impact-Investments

1. **Nachhaltige Finanzprodukte**

- Sustainable Investing-Portfolio
- Carbon Credits Handel und Investitionen
- Health-Impact-Investing

VII. Digitale Innovation und Technologien

1. **Digitale und Blockchain-basierte Dienste**

- Tokenisierung von Vermögenswerten
- Biometrische Zahlungslösungen
- Virtuelle Immobilienverwaltung
- Dezentrale Identitätsmanagement-Dienstleistung
- Automatisierter Krypto-Trading-Service

Gebühren und Tabellen

Die Gebührenstruktur zu den oben genannten Dienstleistungen ist in den hochgeladenen Dateien detailliert aufgeführt:

- **Version 1.0:** [Allgemeine Zahlungs- und Überweisungsdienste, E-Commerce und Kreditvergabe](Tabelle Gebühren, V. 1.0).
- **Version 1.1:** [Investitionsplattformen, Edelmetalle, und Treuhanddienste](Zusatz-Tabelle Gebühren...).
- **Version 1.2:** [KI-gestützte Dienste, Kreditplattformen, und Krypto-Integration](Zusatz-Tabelle Gebühren...).
- **Version 1.3:** [Family Office, DeFi-Integration, Immobilienverwaltung](Zusatz-Tabelle Gebühren...).

- **Version 1.4:** [NFT, Biometrische Zahlungslösungen, Leasingmodelle](Zusatz-Tabelle Gebühren...).
- **Version 1.5:** [Dezentrale Identitätsdienste, Impact-Investing](Zusatz-Tabelle Gebühren...).

I. Zahlungs- und Überweisungsdienste

1. Ein- und Auszahlungen

- **Bareinzahlung**

Beschreibung: Unser Bareinzahlungsservice ermöglicht es Ihnen, Geld direkt in bar auf ein Konto bei uns oder unseren Partnern einzuzahlen. Die Einzahlung wird dann automatisch auf das angegebene Zielkonto gutgeschrieben.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten Bargeld schnell auf ein Konto einzahlen, zum Beispiel, um eine dringende Zahlung zu leisten? Bringen Sie einfach das Bargeld zu einer unserer Partnerstellen. Nach der Einzahlung wird der Betrag umgehend auf Ihr Konto überwiesen."

- **Blitzüberweisungen**

Beschreibung: Mit unseren Blitzüberweisungen können Sie Gelder innerhalb kürzester Zeit, sowohl national als auch international, transferieren. Dieser Service eignet sich besonders für Situationen, in denen Eilüberweisungen notwendig sind.

Beispiel für den Kunden: "Sie müssen eine dringende Zahlung ins Ausland vornehmen? Mit unserem Blitzüberweisungsservice erreicht Ihr Geld den Empfänger innerhalb weniger Minuten, unabhängig von seiner geografischen Lage."

- **Internationale Geldtransfers**

Beschreibung: Wir ermöglichen sichere und kostengünstige internationale Geldtransfers in verschiedene Währungen. Durch den Einsatz effizienter Übertragungsnetzwerke wie SWIFT oder SEPA können wir schnelle und zuverlässige Auslandsüberweisungen gewährleisten.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten eine Zahlung in Euro an einen Geschäftspartner in der EU senden? Unser internationaler Geldtransfer macht dies einfach, schnell und zu attraktiven Wechselkursen möglich."

2. Treuhand- und Sicherungsdienste

- **Treuhandkontoeröffnung**

Beschreibung: Unsere Treuhandkonten ermöglichen es Ihnen, Zahlungen für einen bestimmten Zweck sicher zu hinterlegen. Die Gelder werden erst dann freigegeben, wenn die vereinbarten Bedingungen erfüllt sind. Dies bietet Sicherheit für beide Parteien in einer Transaktion.

Beispiel für den Kunden: "Wenn Sie eine Immobilie kaufen und sicherstellen möchten, dass Ihr Geld erst nach erfolgreicher Übergabe an den Verkäufer geht, eröffnen wir ein Treuhandkonto für Sie. Das Geld wird treuhänderisch verwahrt und nach Abschluss der Transaktion an den Verkäufer ausgezahlt."

- **Smart Contracts**

Beschreibung: Unsere Smart-Contract-Lösungen automatisieren Vertragsprozesse mithilfe der Blockchain-Technologie. Die Verträge werden digital erstellt und führen sich selbst aus, sobald die vordefinierten Bedingungen erfüllt sind, was Betrug und Missverständnissen vorbeugt.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten ein Auto verkaufen, aber nur unter der Bedingung, dass der Käufer den vollen Betrag überweist? Mit einem Smart Contract wird der Betrag treuhänderisch verwaltet und automatisch an Sie freigegeben, sobald das Auto geliefert ist."

- **Premium-Treuhandservice**

Beschreibung: Unser Premium-Treuhandservice bietet zusätzliche Absicherung für Transaktionen mit hohen Beträgen. Dies beinhaltet umfassende Sicherheitsmaßnahmen, detaillierte Überprüfungen und eine Versicherung der Gelder, um sowohl Käufer als auch Verkäufer optimal zu schützen.

Beispiel für den Kunden: "Sie planen den Kauf einer teuren Kunstsammlung und möchten sicherstellen, dass alles korrekt abläuft? Unser Premium-Treuhandservice verwahrt den Kaufbetrag sicher, bis das Kunstwerk einwandfrei bei Ihnen angekommen ist."

- **Sicherheits-Treuhandservice für große Vermögenstransfers**

Beschreibung: Bei sehr großen Vermögenstransfers bietet unser Sicherheits-Treuhandservice eine sichere Zwischenlagerung der Gelder. Wir führen erweiterte Identitätsprüfungen und Absicherungen durch, um maximalen Schutz für alle Parteien zu gewährleisten.

Beispiel für den Kunden: "Sie verkaufen ein Unternehmen und der Betrag ist enorm? Unser Sicherheits-Treuhandservice sorgt dafür, dass die Gelder während des gesamten Prozesses sicher verwahrt und nur nach erfolgreicher Übertragung des Eigentums freigegeben werden."

- **Treuhand-Dienstleistung für Immobilien**

Beschreibung: Unsere Treuhand-Dienstleistung für Immobilien bietet eine sichere Abwicklung von Immobilienkäufen und -verkäufen. Der Kaufpreis wird auf einem Treuhandkonto hinterlegt und erst nach der erfolgreichen Eigentumsübertragung an den Verkäufer ausgezahlt.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten eine Immobilie kaufen, aber nur zahlen, wenn alle Unterlagen korrekt sind? Mit unserem Immobilien-Treuhandservice wird der Kaufbetrag erst dann an den Verkäufer ausgezahlt, wenn die Grundbucheintragung erfolgreich durchgeführt wurde."

3. Kreditvergabe und Absicherungsdienste

- **Sofort-Kredite / Mikro-Kredite**

Beschreibung: Unser Service für Sofort- und Mikrokredite ermöglicht es Privatpersonen und kleinen Unternehmen, schnell und unkompliziert kurzfristige Darlehen zu erhalten. Die Kreditanfrage wird in wenigen Minuten bearbeitet und bei erfolgreicher Genehmigung erfolgt die Auszahlung sofort.

Beispiel für den Kunden: "Sie benötigen dringend 5.000 CHF, um eine dringende Reparatur zu bezahlen? Beantragen Sie einfach einen Sofort-Kredit bei uns, und nach einer kurzen Prüfung überweisen wir Ihnen den Betrag direkt auf Ihr Konto."

- **Kreditvergabe**

Beschreibung: Wir bieten umfassende Kreditvergabedienstleistungen für Privatpersonen und Unternehmen. Unsere Kreditangebote reichen von Konsumentenkrediten bis zu Geschäftskrediten und werden individuell an Ihre Bedürfnisse angepasst.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten Ihr Unternehmen erweitern und benötigen dafür ein Darlehen? Wir prüfen Ihre Anfrage und erstellen ein maßgeschneidertes Kreditangebot, das Ihnen finanzielle Flexibilität ermöglicht."

- **Kreditabsicherung und Rückversicherungsdienstleistungen**

Beschreibung: Unsere Kreditabsicherungs- und Rückversicherungsdienste bieten Kreditgebern Schutz vor Zahlungsausfällen. Wir fungieren als Rückversicherer, der das Risiko von Kreditausfällen übernimmt, wodurch Ihre Kreditvergabe sicherer und kalkulierbarer wird.

Beispiel für den Kunden: "Sie haben einem Geschäftspartner einen Kredit gewährt, möchten aber nicht das volle Ausfallrisiko tragen? Unsere Kreditabsicherungsdienstleistung sichert Ihren Kredit gegen Ausfallrisiken ab."

- **Konsortialkredit-Plattform**

Beschreibung: Unsere Konsortialkredit-Plattform ermöglicht es Unternehmen, große Kreditbeträge durch die Zusammenarbeit mehrerer Kreditgeber zu erhalten. Die Plattform koordiniert die Kreditvergabe, die Auszahlung und die Rückzahlung des Kredits.

Beispiel für den Kunden: "Ihr Unternehmen plant eine größere Investition, aber ein Kreditgeber alleine reicht nicht aus? Mit unserer Konsortialkredit-Plattform bündeln wir die Mittel mehrerer Kreditgeber, um Ihnen die benötigte Finanzierung bereitzustellen."

- **Peer-to-Peer-Kreditplattform**

Beschreibung: Auf unserer Peer-to-Peer-Kreditplattform können Privatpersonen und Unternehmen direkt Kredite an andere vergeben. Als Vermittler übernehmen wir die Kreditprüfung, Risikobewertung und Zahlungsabwicklung, um den Prozess für beide Seiten sicher und effizient zu gestalten.

Beispiel für den Kunden: "Sie suchen eine alternative Finanzierungsmöglichkeit für Ihre Geschäftsidee? Auf unserer Peer-to-Peer-Plattform können Sie direkt von anderen Privatpersonen oder Unternehmen finanzieren lassen."

- **Digitaler Kreditmarktplatz**

Beschreibung: Unser digitaler Kreditmarktplatz verbindet Kreditnehmer und Kreditgeber direkt miteinander. Kreditnehmer können ihre Kreditanfragen präsentieren und Kreditgeber entscheiden, in welche Kredite sie investieren möchten. Wir prüfen die Kreditnehmer und wickeln die Kreditvergabe ab.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten einen Kredit aufnehmen, aber die Angebote der Banken sind nicht zufriedenstellend? Stellen Sie Ihre Kreditanfrage auf unserem Marktplatz ein und finden Sie einen passenden Kreditgeber."

- **Kreditverbriefung für Firmen**

Beschreibung: Unsere Kreditverbriefungsdienste ermöglichen es Unternehmen, ihre Kreditforderungen zu verbriefen und in handelbare Wertpapiere umzuwandeln. Dies bietet eine zusätzliche Möglichkeit, Liquidität zu schaffen und das finanzielle Risiko zu streuen.

Beispiel für den Kunden: "Ihr Unternehmen hat viele offene Forderungen und benötigt kurzfristig Kapital? Wir können Ihre Forderungen bündeln und als Wertpapiere am Markt platzieren, um Ihnen sofortige Liquidität zu verschaffen."

II. Investitions- und Vermögensverwaltungsdienste

1. Vermögensverwaltung und -beratung

- **Persönliche Vermögensverwaltungs-KI**

Beschreibung: Unsere KI-gestützte Vermögensverwaltung analysiert Ihre Finanzsituation und erstellt automatisch eine auf Ihre Ziele und Risikoneigung zugeschnittene Anlagestrategie. Mit fortlaufender Marktanalyse und Anpassung sorgt die KI dafür, dass Ihr Vermögen optimal verwaltet wird.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten ein diversifiziertes Portfolio aufbauen, haben aber keine Zeit, sich selbst um die Marktentwicklung zu kümmern? Unsere KI übernimmt diese Aufgabe für Sie und passt Ihre Investitionen laufend an die aktuellen Marktbedingungen an."

- **Diskrete Vermögensverwaltung für VIP-Kunden**

Beschreibung: Wir bieten eine exklusive, diskrete Vermögensverwaltung für Kunden mit hohem Vermögen. Dieser Service beinhaltet maßgeschneiderte Anlagestrategien, diskrete Abwicklung und Zugang zu exklusiven Investmentmöglichkeiten wie Kunst, Luxusgüter oder Immobilien. Ein persönlicher Berater steht Ihnen jederzeit zur Seite.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten in hochwertige Kunstwerke oder seltene Immobilien investieren, ohne öffentlich in Erscheinung zu treten? Unsere diskrete Vermögensverwaltung sorgt für eine anonyme und sichere Abwicklung Ihrer Investments."

- **Digitales Family Office**

Beschreibung: Unser digitales Family Office bietet eine umfassende Vermögensverwaltung und Beratung für vermögende Familien. Zu unseren Dienstleistungen zählen Investitionsplanung, Steueroptimierung, Nachlassregelung und die Verwaltung von Immobilien oder Unternehmensbeteiligungen. Alles wird über eine sichere, digitale Plattform mit persönlicher Beratung abgewickelt.

Beispiel für den Kunden: "Ihre Familie besitzt ein umfangreiches Vermögen, das professionell verwaltet werden muss? Unser digitales Family Office unterstützt Sie bei der Planung und Verwaltung Ihrer Finanzanlagen, sodass Sie alle Aspekte Ihres Familienvermögens an einem Ort koordinieren können."

- **Digitale Anlageberatung mit Robo-Advisory**

Beschreibung: Unsere Robo-Advisory-Plattform ermöglicht eine vollständig digitale Anlageberatung. Die KI-basierte Plattform analysiert Ihr Profil, erstellt ein individuell abgestimmtes Portfolio und passt die Strategie kontinuierlich an die Marktbedingungen an.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten langfristig in den Markt investieren, wissen aber nicht, wie Sie Ihr Portfolio gestalten sollen? Unsere Robo-Advisory-Plattform übernimmt die Analyse und schlägt Ihnen eine optimale Anlagestrategie vor, die automatisch auf Ihre Bedürfnisse zugeschnitten ist."

- **Synthetische Vermögenswerte**

Beschreibung: Wir bieten Zugang zu synthetischen Vermögenswerten, die den Wert realer Vermögensgegenstände (wie Aktien, Immobilien oder Rohstoffe) nachbilden. Kunden können so in verschiedene Märkte investieren, ohne den zugrunde liegenden Vermögenswert tatsächlich zu besitzen.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten in Immobilien investieren, ohne den Aufwand des tatsächlichen Erwerbs? Unsere synthetischen Vermögenswerte erlauben es Ihnen, an der Wertentwicklung teilzuhaben, ohne sich um die Verwaltung der Immobilien kümmern zu müssen."

- **Krypto-Indexfonds und Staking-Pools**

Beschreibung: Mit unseren Krypto-Indexfonds können Sie in ein diversifiziertes Portfolio

verschiedener Kryptowährungen investieren. Zudem bieten wir Staking-Pools an, mit denen Sie von den Erträgen des Proof-of-Stake-Mechanismus ausgewählter Kryptowährungen profitieren.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten in den Kryptomarkt einsteigen, aber nicht jede Kryptowährung einzeln auswählen? Mit unserem Krypto-Indexfonds erhalten Sie eine breite Streuung und können zusätzlich durch Staking Erträge erzielen."

2. Investmentplattformen

- **Crowdfunding-Plattform für alternative Investments**

Beschreibung: Unsere Crowdfunding-Plattform ermöglicht es Ihnen, in innovative Projekte wie Start-ups, Immobilien oder erneuerbare Energien zu investieren. Sie können sich mit kleinen Beträgen an diesen Projekten beteiligen und profitieren, wenn sie erfolgreich sind.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten in nachhaltige Energieprojekte investieren, aber nicht selbst nach passenden Unternehmen suchen? Unsere Crowdfunding-Plattform bietet Ihnen die Möglichkeit, sich mit kleinen Beträgen an ausgewählten Projekten zu beteiligen."

- **Private Equity Crowdfunding-Plattform**

Beschreibung: Auf unserer Private Equity Crowdfunding-Plattform können Sie in private Unternehmen investieren. Kunden können sich mit kleineren Beträgen an Start-ups oder wachsenden Unternehmen beteiligen und so von zukünftigen Unternehmensgewinnen profitieren.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten Anteile an einem aufstrebenden Start-up erwerben? Unsere Plattform ermöglicht es Ihnen, sich mit geringen Beträgen an Privatunternehmen zu beteiligen und von deren Erfolg zu profitieren."

- **Real Estate Crowdinvesting Plattform**

Beschreibung: Unsere Real Estate Crowdinvesting Plattform ermöglicht es Ihnen, in Immobilienprojekte zu investieren, ohne ein großes Kapital zu binden. Investoren erwerben Anteile an Immobilien und profitieren von Mieteinnahmen oder Wertsteigerungen.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten in Immobilien investieren, haben aber nicht das Budget für ein komplettes Objekt? Auf unserer Plattform können Sie sich mit kleineren Beträgen an Immobilienprojekten beteiligen und an den Erträgen teilhaben."

- **Micro-Investment-Plattform**

Beschreibung: Die Micro-Investment-Plattform bietet Ihnen die Möglichkeit, bereits mit kleinen Beträgen (ab 1 CHF) in Aktien, Fonds oder andere Anlageprodukte zu investieren. Die Plattform bündelt Ihre Investitionen, sodass Sie in kleine Anteile von größeren Investitionen investieren können.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten auch mit kleinem Budget in den Aktienmarkt einsteigen? Unsere Micro-Investment-Plattform ermöglicht es Ihnen, bereits mit wenigen Franken in ein breit gestreutes Portfolio zu investieren."

- **Genossenschaftliche Investitionsplattform**

Beschreibung: Mit unserer genossenschaftlichen Investitionsplattform können Kunden als Genossenschaftsmitglieder gemeinsam in größere Projekte wie erneuerbare Energien, Infrastruktur oder Immobilien investieren. Jeder Teilnehmer erhält Stimmrechte und Dividenden entsprechend seiner Beteiligung.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten in Solarparks investieren, aber gemeinsam mit anderen? Auf unserer Plattform können Sie sich als Genossenschaftsmitglied an nachhaltigen Projekten beteiligen und von den Erträgen profitieren."

3. Spezialisierte Vermögensverwaltung

- **NFT Vermögensverwaltung**

Beschreibung: Unser Service zur NFT-Vermögensverwaltung umfasst die sichere Aufbewahrung, Bewertung, Versicherung, den Kauf, Verkauf und die Vermietung von Non-Fungible Tokens (NFTs). Damit erhalten Sie Zugang zu einzigartigen digitalen Vermögenswerten, wie digitale Kunst, Musik oder Sammlerstücke.

Beispiel für den Kunden: "Sie besitzen digitale Kunst in Form von NFTs und möchten diese sicher verwahren und handeln? Unsere NFT-Vermögensverwaltung bietet Ihnen eine umfassende Betreuung Ihres digitalen Portfolios."

- **Edelmetallsparpläne**

Beschreibung: Mit unseren Edelmetallsparplänen investieren Sie regelmäßig in Edelmetalle wie Gold, Silber, Platin oder Palladium. Ihre Metalle werden in sicheren Tresoren gelagert und können bei Bedarf physisch ausgeliefert oder verkauft werden.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten langfristig in Gold sparen? Mit unserem Edelmetallsparplan investieren Sie regelmäßig einen festgelegten Betrag und profitieren von der sicheren Lagerung und Wertsteigerung des Metalls."

- **Automatisierter Krypto-Trading-Service**

Beschreibung: Unser automatisierter Krypto-Trading-Service nutzt Algorithmen und künstliche Intelligenz, um die Entwicklungen auf den Kryptowährungsmärkten zu analysieren und Handelsentscheidungen in Echtzeit zu treffen. Ziel ist es, die Gewinne für unsere Kunden zu optimieren.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten in Kryptowährungen investieren, ohne sich selbst um den Handel zu kümmern? Unsere automatisierten Trading-Algorithmen analysieren den Markt für Sie und führen die Trades in Ihrem Namen durch."

- **Rohstoffhandel und -finanzierung**

Beschreibung: Wir bieten die Möglichkeit, in Rohstoffe wie Edelmetalle, Öl, Gas oder Agrarprodukte zu investieren. Neben dem direkten Handel bieten wir auch Finanzierungsdienstleistungen für den Erwerb und die Lagerung dieser Rohstoffe an.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten in Rohstoffe wie Gold oder Öl investieren, benötigen jedoch eine Finanzierung für den Kauf? Wir finanzieren den Erwerb und bieten Ihnen sichere Lagerlösungen an."

- **Luxusgüter-Absicherung und Finanzierung**

Beschreibung: Mit unserem Service können Sie Luxusgüter wie Yachten, Flugzeuge, Schmuck, Uhren und Kunst als Sicherheiten für Kredite nutzen. Zudem bieten wir spezielle Versicherungen gegen Wertverluste, Schäden oder Diebstahl an. Auf Wunsch bewerten und lagern wir diese Güter sicher in unserem Netzwerk.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten einen Kredit aufnehmen und Ihr wertvolles Schmuckstück als Sicherheit hinterlegen? Wir bewerten den Wert, bieten eine Finanzierung und versichern den Schmuck für die gesamte Laufzeit des Kredits."

III. Handels- und Wechselgeschäfte

1. Währungs- und Kryptowährungsdienste

- **Devisenwechsel**

Beschreibung: Wir bieten Ihnen schnelle und sichere Devisenwechsel-Dienstleistungen zu attraktiven Wechselkursen. Egal, ob Sie für private Zwecke oder geschäftliche Transaktionen Währungen tauschen möchten – unsere Services ermöglichen Ihnen den Wechsel von einer Vielzahl globaler Währungen.

Beispiel für den Kunden: "Sie planen eine Geschäftsreise nach Asien und möchten Schweizer Franken in Yen umtauschen? Unser Devisenwechsel-Service bietet Ihnen günstige Wechselkurse und eine schnelle Abwicklung, damit Sie gut vorbereitet starten können."

- **Krypto-to-Fiat-Umwandlung**

Beschreibung: Unsere Krypto-to-Fiat-Umwandlungsdienste ermöglichen es Ihnen, Kryptowährungen wie Bitcoin, Ethereum und andere sicher in traditionelle Fiat-Währungen (z. B. CHF, USD, EUR) umzutauschen. Dieser Service ist besonders für Investoren und Händler interessant, die Krypto-Gewinne in reale Währungen umwandeln möchten.

Beispiel für den Kunden: "Sie haben in Kryptowährungen investiert und möchten jetzt Ihre Gewinne in Schweizer Franken umwandeln? Mit unserem Krypto-to-Fiat-Service können Sie Ihre digitalen Währungen in Echtzeit und zu fairen Kursen in CHF umtauschen."

- **Crypto-Staking und -Lending Services**

Beschreibung: Wir bieten Ihnen die Möglichkeit, Ihre Kryptowährungen zu staken oder zu verleihen und damit passives Einkommen zu generieren. Unsere Plattform übernimmt die Verwaltung der gestakten Kryptowährungen und sorgt für sichere Staking- oder Lending-Prozesse, um regelmäßige Erträge zu gewährleisten.

Beispiel für den Kunden: "Sie besitzen Kryptowährungen und möchten diese für Sie arbeiten lassen? Mit unserem Staking-Service hinterlegen Sie Ihre Coins und erhalten regelmäßige Belohnungen in Form von zusätzlichen Krypto-Einheiten."

- **Digitale Wechselstuben (Crypto-ATMs)**

Beschreibung: Unsere digitalen Wechselstuben oder Crypto-ATMs bieten Ihnen einen bequemen Zugang zu Kryptowährungen. An strategischen Standorten können Sie Kryptowährungen kaufen, verkaufen oder in Fiat-Währungen umwandeln. Die Transaktionen sind sicher, anonym und jederzeit verfügbar.

Beispiel für den Kunden: "Sie sind unterwegs und möchten spontan Bitcoin in Bargeld umtauschen? Nutzen Sie unsere Crypto-ATMs, um direkt vor Ort Kryptowährungen in Schweizer Franken abzuheben."

- **Payment-Gateway mit Krypto-Zahlungsintegration**

Beschreibung: Unser Payment-Gateway für Online-Händler ermöglicht neben den traditionellen Zahlungsmethoden auch die Akzeptanz von Kryptowährungen. Dabei werden die Kryptowährungszahlungen automatisch in Fiat-Währungen umgewandelt und dem Händlerkonto gutgeschrieben, um Wechselkursschwankungen zu minimieren.

Beispiel für den Kunden: "Sie betreiben einen Online-Shop und möchten Ihren Kunden auch Krypto-Zahlungen anbieten? Unser Payment-Gateway ermöglicht es Ihren Kunden, mit Bitcoin und Co. zu bezahlen, während Sie den Betrag in Ihrer bevorzugten Währung auf Ihr Konto erhalten."

- **Währungsabsicherung mit künstlicher Intelligenz**

Beschreibung: Unsere KI-basierte Währungsabsicherung analysiert in Echtzeit Wechselkursschwankungen und sichert Ihre internationalen Geldtransaktionen optimal ab. Das System passt sich laufend den Marktbedingungen und Ihren individuellen Bedürfnissen

an, um mögliche Verluste durch ungünstige Wechselkursentwicklungen zu minimieren.

Beispiel für den Kunden: "Ihr Unternehmen führt regelmäßig Transaktionen in Fremdwährungen durch? Mit unserer KI-basierten Währungsabsicherung sichern Sie Ihre Geschäfte gegen unvorhersehbare Wechselkursschwankungen ab und behalten stets die Kontrolle über Ihre Finanzen."

- **Risikomanagement-Dienstleistungen für Wechselkursabsicherung**

Beschreibung: Unsere Risikomanagement-Dienstleistungen für Wechselkursabsicherung helfen Ihnen, Ihre globalen Geldtransaktionen gegen Wechselkursschwankungen abzusichern. Mit verschiedenen Instrumenten wie Devisentermingeschäften oder Optionen können wir feste Wechselkurse für zukünftige Transaktionen garantieren.

Beispiel für den Kunden: "Sie planen, in drei Monaten eine größere Zahlung in US-Dollar zu leisten und möchten sich gegen Wechselkursschwankungen absichern? Wir bieten Ihnen Devisentermingeschäfte, die den Wechselkurs schon heute festlegen, damit Sie bei der Zahlung keine Überraschungen erleben."

2. Transaktionsabwicklungsdienste

- **Zahlungsabwicklung für E-Commerce**

Beschreibung: Unsere Zahlungslösungen für E-Commerce ermöglichen Ihnen eine sichere und bequeme Abwicklung von Online-Zahlungen. Unser Payment-Gateway unterstützt eine Vielzahl von Zahlungsmethoden, darunter Kreditkarten, Banküberweisungen, mobile Zahlungen und Kryptowährungen.

Beispiel für den Kunden: "Sie betreiben einen Online-Shop und möchten, dass Ihre Kunden flexibel bezahlen können? Unsere E-Commerce-Zahlungslösung integriert gängige Zahlungsmethoden, um Ihren Kunden ein reibungsloses Einkaufserlebnis zu bieten."

- **Überweisungsabonnement (Flatrate)**

Beschreibung: Für Vielnutzer bieten wir ein Überweisungsabonnement an, bei dem Sie eine monatliche Flatrate zahlen und damit eine unbegrenzte Anzahl an Inlands- und Auslandsüberweisungen tätigen können. Dies ist ideal für Unternehmen und Privatpersonen mit hohem Überweisungsaufkommen.

Beispiel für den Kunden: "Sie führen regelmäßig Überweisungen ins Ausland durch und möchten die Kosten unter Kontrolle halten? Mit unserem Flatrate-Abonnement zahlen Sie einen festen monatlichen Betrag und können beliebig viele Überweisungen ohne zusätzliche Gebühren durchführen."

- **Chargeback-Absicherung**

Beschreibung: Unser Chargeback-Absicherungsservice schützt Online-Händler vor betrügerischen Rückbuchungen. Wir überprüfen und verifizieren Transaktionen und übernehmen das Risiko im Falle eines unrechtmäßigen Chargebacks, um Ihre Umsätze zu sichern.

Beispiel für den Kunden: "Sie verkaufen Waren über Ihren Online-Shop und möchten sich vor ungerechtfertigten Rückbuchungen schützen? Unsere Chargeback-Absicherung prüft jede Zahlung und schützt Sie vor betrügerischen Chargebacks."

- **Business Expense Management Tool**

Beschreibung: Unser Business Expense Management Tool ermöglicht es Unternehmen, ihre Geschäftsausgaben effizient zu verwalten. Mit virtuellen Geschäftskreditkarten, automatisierter Ausgabenverfolgung und Berichten haben Sie jederzeit die volle Kontrolle über Ihre Unternehmensausgaben.

Beispiel für den Kunden: "Ihr Team gibt regelmäßig Geld für Geschäftsreisen und

Büromaterial aus? Mit unserem Tool können Sie Ausgaben in Echtzeit verfolgen, genehmigen und verbuchen – alles auf einer zentralen Plattform."

- **Virtuelle Event-Zahlungsdienste**

Beschreibung: Wir bieten spezielle Zahlungslösungen für virtuelle Events und Konferenzen an. Diese umfassen die Integration verschiedener Zahlungsmethoden für Eintrittskarten, Sponsoring und virtuelle Stände. Unsere Plattform ermöglicht eine automatische Abwicklung der Gebühren, um Veranstaltern eine einfache Monetarisierung zu ermöglichen.

Beispiel für den Kunden: "Sie veranstalten ein virtuelles Event und möchten den Ticketverkauf sowie Sponsorenbeiträge einfach abwickeln? Unser virtueller Event-Zahlungsdienst bietet Ihnen eine Komplettlösung für die Zahlungsabwicklung und automatisierte Buchhaltung."

IV. Treuhand-, Identitäts- und Verifizierungsdienste

1. Treuhand- und Abwicklung

- **Treuhandservice**

Beschreibung: Unser Treuhandservice bietet Ihnen eine sichere Abwicklung von Geschäften zwischen zwei Parteien. Dabei wird der Zahlungsbetrag zunächst auf einem Treuhandkonto hinterlegt und erst freigegeben, wenn die vereinbarten Bedingungen erfüllt sind. Dies garantiert Transparenz und Sicherheit für Käufer und Verkäufer.

Beispiel für den Kunden: "Sie kaufen eine hochwertige Maschine von einem ausländischen Lieferanten und möchten sicherstellen, dass der Betrag erst nach erfolgreicher Lieferung freigegeben wird? Unser Treuhandservice verwahrt das Geld und zahlt es erst aus, wenn die Maschine geliefert und überprüft wurde."

- **Smart Contracts**

Beschreibung: Smart Contracts sind digitale Verträge, die auf Blockchain-Technologie basieren und sich automatisch ausführen, sobald die festgelegten Bedingungen erfüllt sind. Unser Service zur Erstellung und Verwaltung von Smart Contracts ermöglicht eine sichere, transparente und schnelle Vertragsabwicklung ohne Mittelsmänner.

Beispiel für den Kunden: "Sie vermieten eine Ferienwohnung und möchten sicherstellen, dass die Zahlung automatisch bei Schlüsselübergabe erfolgt? Mit einem Smart Contract wird die Zahlung automatisch an Sie freigegeben, sobald der Gast den Check-in abgeschlossen hat."

- **Premium-Treuhandservice**

Beschreibung: Unser Premium-Treuhandservice richtet sich an Kunden, die besonders große und komplexe Transaktionen durchführen. Dieser Service umfasst erweiterte Sicherheitsmaßnahmen, wie detaillierte Identitätsprüfungen, Versicherungen der hinterlegten Gelder und zusätzliche Beraterleistungen zur Absicherung der Transaktion.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten eine Yacht erwerben und wollen sicherstellen, dass alle rechtlichen Aspekte geprüft sind? Unser Premium-Treuhandservice sorgt dafür, dass der Kaufbetrag erst nach einer umfassenden Prüfung und der Übergabe des Besitzes freigegeben wird."

2. Identitäts- und Verifizierungsdienste

- **Dezentrale Identitätsmanagement-Dienstleistung**

Beschreibung: Mit unserem dezentralen Identitätsmanagement-System können Kunden ihre persönlichen Informationen sicher auf einer Blockchain speichern und verwalten. Diese Lösung ermöglicht die schnelle und sichere Freigabe von Identitätsdaten für KYC-Prozesse, Online-Verträge oder Authentifizierungsdienste, ohne sensible Daten wiederholt weiterzugeben.

Beispiel für den Kunden: "Sie müssen sich bei verschiedenen Finanzdienstleistern verifizieren, möchten Ihre sensiblen Daten aber nicht bei jedem einzeln einreichen? Mit unserem dezentralen Identitätsmanagement haben Sie die volle Kontrolle über Ihre Daten und geben sie nur dann frei, wenn es wirklich nötig ist."

- **Digitale Identitätsprüfung und -verifizierung**

Beschreibung: Unsere digitale Identitätsprüfung nutzt künstliche Intelligenz und Blockchain-Technologie, um Identitäten in Echtzeit zu verifizieren. Dieser Service bietet höchste Sicherheit und vereinfacht KYC-Prozesse (Know Your Customer) für Kunden und Unternehmen.

Beispiel für den Kunden: "Sie eröffnen ein neues Geschäftskonto und müssen Ihre Identität bestätigen? Unsere digitale Identitätsprüfung ermöglicht Ihnen eine schnelle und sichere Verifizierung, ohne dass Sie persönlich erscheinen müssen."

3. Vertrags- und Sicherheitssysteme

- **Automatisierte Vertragsverwaltung mit Smart Contracts**

Beschreibung: Unsere automatisierte Vertragsverwaltung basiert auf Smart Contracts, die den gesamten Vertragslebenszyklus digital abbilden und automatisieren. Der Vertrag wird auf der Blockchain gespeichert und führt sich automatisch aus, sobald die festgelegten Bedingungen erfüllt sind. Dies reduziert das Risiko von Betrug und sorgt für eine effiziente Abwicklung.

Beispiel für den Kunden: "Sie liefern Waren an Kunden und möchten sicherstellen, dass die Zahlung erst dann erfolgt, wenn die Ware angekommen ist? Mit der automatisierten Vertragsverwaltung setzen wir einen Smart Contract auf, der die Zahlung nach erfolgreicher Lieferung freigibt."

- **Spezialversicherung für Kryptowährungen**

Beschreibung: Unsere Spezialversicherung für Kryptowährungen schützt Ihre digitalen Vermögenswerte vor Risiken wie Diebstahl, Hacking oder sonstigen Sicherheitsvorfällen. Wir arbeiten mit führenden Versicherungsanbietern zusammen, um maßgeschneiderte Policen für verschiedene Kryptowährungen und -mengen anzubieten.

Beispiel für den Kunden: "Sie haben eine beträchtliche Menge an Bitcoin und möchten sich gegen die Risiken eines Hackerangriffs absichern? Unsere Spezialversicherung schützt Ihre digitalen Vermögenswerte und bietet Ihnen ein hohes Maß an Sicherheit und Seelenfrieden."

V. Finanzierungs- und Versicherungsdienste

1. Unternehmens- und Kreditfinanzierung

- **Intelligente Immobilienfinanzierung**

Beschreibung: Unsere intelligente Immobilienfinanzierung basiert auf fortschrittlicher KI-Technologie, die den Immobilienmarkt, Zinsentwicklungen und individuelle Kundenprofile analysiert, um maßgeschneiderte Finanzierungsmöglichkeiten zu ermitteln. Dies ermöglicht Ihnen, Ihre Immobilienfinanzierung optimal an Ihre Bedürfnisse und die aktuelle Marktsituation anzupassen.

Beispiel für den Kunden: "Sie planen den Kauf eines Mehrfamilienhauses und möchten die beste Finanzierungsoption finden? Unsere KI analysiert die Marktlage, Zinsen und Ihre finanzielle Situation, um Ihnen ein maßgeschneidertes Angebot für die Finanzierung zu unterbreiten."

- **Unternehmensbewertung und M&A-Beratung**

Beschreibung: Unser Unternehmensbewertungs- und M&A-Beratungsteam unterstützt Sie bei der Beurteilung des Wertes Ihres Unternehmens und der Planung von Fusionen oder Übernahmen (M&A). Wir bieten detaillierte Analysen, Due-Diligence-Prüfungen und begleiten Sie durch den gesamten Prozess, um sicherzustellen, dass Sie fundierte Entscheidungen treffen können.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten Ihr Unternehmen verkaufen und sind sich unsicher über dessen Wert? Unsere Experten führen eine gründliche Unternehmensbewertung durch, prüfen alle rechtlichen und finanziellen Aspekte und beraten Sie während des gesamten Verkaufsprozesses, um den besten Preis zu erzielen."

2. Versicherung und Absicherung

- **Spezialversicherung für Kryptowährungen**

Beschreibung: Unsere Spezialversicherung für Kryptowährungen bietet einen umfassenden Schutz für Ihre digitalen Vermögenswerte gegen Risiken wie Diebstahl, Hacking oder Betrug. In Zusammenarbeit mit führenden Versicherungsanbietern erstellen wir individuelle Versicherungspolicen für verschiedene Kryptowährungen und -mengen, sodass Sie den größtmöglichen Schutz erhalten.

Beispiel für den Kunden: "Sie haben eine große Menge an Ethereum in Ihrer digitalen Wallet und möchten sich gegen potenzielle Verluste durch Cyberangriffe absichern? Unsere Spezialversicherung schützt Ihr Kryptovermögen und gibt Ihnen die Gewissheit, dass Ihre digitalen Werte umfassend abgesichert sind."

- **Kreditabsicherung und Rückversicherungsdienstleistungen**

Beschreibung: Unsere Kreditabsicherungs- und Rückversicherungsdienstleistungen schützen Kreditgeber vor Zahlungsausfällen und vermindern das finanzielle Risiko. Wir übernehmen die Rückversicherung Ihrer Kredite, sodass im Falle eines Ausfalls die finanzielle Belastung minimiert wird. Dies ermöglicht Ihnen eine sicherere und stabilere Kreditvergabe.

Beispiel für den Kunden: "Sie haben einem Geschäftspartner einen größeren Kredit gewährt und möchten das Risiko eines Zahlungsausfalls minimieren? Mit unserer Kreditabsicherung übernehmen wir das Risiko für Sie, sodass Sie auch bei einem Zahlungsausfall finanziell abgesichert sind."

VI. Nachhaltigkeits- und Impact-Investments

1. Nachhaltige Finanzprodukte

- **Sustainable Investing-Portfolio**

Beschreibung: Unser Sustainable Investing-Portfolio ermöglicht Ihnen Investitionen in Unternehmen und Projekte, die sich durch eine nachhaltige Geschäftstätigkeit auszeichnen und auf hohe Standards in den Bereichen Umwelt, Soziales und Unternehmensführung (ESG) setzen. Wir helfen Ihnen dabei, ein Portfolio aufzubauen, das nicht nur finanzielle Rendite, sondern auch positive gesellschaftliche und ökologische Auswirkungen erzielt.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten Ihr Kapital in eine nachhaltige Zukunft investieren? Mit unserem Sustainable Investing-Portfolio legen Sie Ihr Geld in Unternehmen an, die hohe ESG-Standards erfüllen und gleichzeitig eine attraktive Rendite bieten."

- **Carbon Credits Handel und Investitionen**

Beschreibung: Unser Service für den Handel und die Investition in Kohlenstoffemissionszertifikate (Carbon Credits) ermöglicht Ihnen, aktiv zum Klimaschutz beizutragen. Carbon Credits repräsentieren eine bestimmte Menge CO₂, die durch Umweltprojekte reduziert wird. Unternehmen und Privatpersonen können in diese Zertifikate investieren, um ihren CO₂-Fußabdruck zu kompensieren oder von der steigenden Nachfrage nach Emissionsrechten zu profitieren.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten Ihre Geschäftsaktivitäten klimaneutral gestalten? Durch den Kauf von Carbon Credits über unseren Service können Sie Ihre CO₂-Emissionen ausgleichen und gleichzeitig in den wachsenden Markt für Emissionsrechte investieren."

- **Health-Impact-Investing**

Beschreibung: Mit unserem Health-Impact-Investing-Service investieren Sie gezielt in Projekte und Unternehmen, die einen positiven Einfluss auf die Gesundheitsversorgung und das Wohlbefinden der Gesellschaft haben. Dazu zählen Investitionen in Biotechnologie, nachhaltige Lebensmittelproduktion, Gesundheitszentren oder innovative Medizinprodukte. Sie profitieren sowohl finanziell als auch durch die Förderung sozialer und gesundheitlicher Fortschritte.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten in Unternehmen investieren, die mit ihren Produkten und Dienstleistungen die Gesundheitsversorgung verbessern? Mit unserem Health-Impact-Investing-Service unterstützen Sie Unternehmen, die im Bereich Biotechnologie und Medizin innovative Lösungen entwickeln, und profitieren gleichzeitig von deren Wachstum."

VII. Digitale Innovation und Technologien

1. Digitale und Blockchain-basierte Dienste

- **Tokenisierung von Vermögenswerten**

Beschreibung: Die Tokenisierung von Vermögenswerten ermöglicht es Ihnen, reale Werte wie Immobilien, Kunstwerke oder Unternehmensbeteiligungen in digitale Token auf der Blockchain umzuwandeln. Diese Token sind handelbar und repräsentieren einen Bruchteil des zugrunde liegenden Vermögenswerts, wodurch ein flexibler Zugang zu Investitionen ermöglicht wird.

Beispiel für den Kunden: "Sie besitzen eine Immobilie und möchten einen Teil ihres Wertes verkaufen, ohne die gesamte Immobilie veräußern zu müssen? Durch die Tokenisierung können Sie digitale Anteile Ihrer Immobilie herausgeben, die von Investoren gehandelt werden können, während Sie die Kontrolle über den Rest behalten."

- **Biometrische Zahlungslösungen**

Beschreibung: Unsere biometrischen Zahlungslösungen bieten Ihnen eine sichere und komfortable Möglichkeit, Zahlungen mit Fingerabdruck, Gesichtserkennung oder Retina-Scan durchzuführen. Diese innovative Technologie stellt sicher, dass Ihre Transaktionen geschützt sind und ermöglicht einen schnellen Zahlungsprozess ohne den Einsatz von physischen Karten oder Geräten.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten Ihren Kunden ein besonders schnelles und sicheres Zahlungserlebnis bieten? Mit unseren biometrischen Zahlungslösungen können Ihre Kunden einfach durch einen Fingerabdruck oder Gesichtserkennung bezahlen – ohne Karten, Bargeld oder Mobilgeräte."

- **Virtuelle Immobilienverwaltung**

Beschreibung: Unsere virtuelle Immobilienverwaltung ermöglicht es Ihnen, in digitale Immobilien in virtuellen Welten und Metaversen zu investieren, diese zu verwalten, zu vermieten oder zu handeln. Wir übernehmen die Buchhaltung, Verwaltung und Wertsteigerung dieser digitalen Grundstücke, sodass Sie von neuen Investitionsmöglichkeiten im digitalen Raum profitieren.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten in den aufstrebenden Markt virtueller Immobilien einsteigen? Mit unserem Service erwerben Sie virtuelle Grundstücke, die Sie anschließend vermieten oder verkaufen können – und wir kümmern uns um die gesamte Verwaltung im digitalen Raum."

- **Dezentrale Identitätsmanagement-Dienstleistung**

Beschreibung: Unsere dezentrale Identitätsmanagement-Dienstleistung ermöglicht es Ihnen, Ihre persönlichen Informationen sicher auf der Blockchain zu speichern und zu verwalten. Sie haben die volle Kontrolle über Ihre Identitätsdaten und können diese für KYC-Prozesse, Online-Verträge oder Authentifizierungsdienste sicher und schnell freigeben, ohne Ihre sensiblen Daten jedes Mal erneut übermitteln zu müssen.

Beispiel für den Kunden: "Sie nutzen verschiedene Online-Dienste und müssen Ihre Identität ständig bestätigen? Mit unserer dezentralen Identitätsmanagement-Lösung hinterlegen Sie Ihre Daten einmalig auf der Blockchain und geben sie nur bei Bedarf frei – sicher, schnell und transparent."

- **Automatisierter Krypto-Trading-Service**

Beschreibung: Unser automatisierter Krypto-Trading-Service nutzt fortschrittliche Algorithmen und künstliche Intelligenz, um die Entwicklungen auf den Kryptowährungsmärkten in Echtzeit zu analysieren. Die Plattform trifft selbstständig Handelsentscheidungen, um optimale Gewinne für Sie zu erzielen, ohne dass Sie sich selbst

um den Markt kümmern müssen.

Beispiel für den Kunden: "Sie möchten von den Chancen des Kryptowährungsmarktes profitieren, aber haben keine Zeit, den Markt ständig zu beobachten? Unser automatisierter Trading-Service übernimmt diese Aufgabe für Sie, analysiert den Markt und führt Trades in Ihrem Namen durch, um optimale Renditen zu erzielen."

Tabelle Gebühren

Dienstleistung	Gebühr (CHF)	Zusätzliche Kosten / Prozentuale Gebühren international Verkehr
Ein- und Auszahlungen		
Bareinzahlung	4.00 – 10.00 CHF pro Einzahlung	3 – 5 % des Betrags bei Beträgen über 1'000 CHF
Blitzüberweisungen	10.00 CHF pro Überweisung	1 – 4% des Überweisungsbetrags
Internationale Geldtransfers	20.00 – 40.00 CHF pro Transfer	5 – 30 % des Überweisungsbetrags
Treuhandservice		
Treuhandkontoeröffnung	100.00 – 200.00 CHF einmalige Gebühr	3 - 5% des Transaktionsbetrags für die Treuhandabwicklung
Smart Contracts	200.00 – 400.00 CHF für die Einrichtung	3 – 5 % des Transaktionsbetrags
Factoring und Inkasso		
Rechnungsaufkauf (Factoring)	100.00 – 200.00 CHF pro Rechnung	4 – 8% des Rechnungsbetrags
Inkasso-Service	40.00 – 100.00 CHF pro Forderung	Erfolgsprovision: 20 – 60% des eingetriebenen Betrags
OTC- Wertpapiertransaktionen		
Anonymer OTC-Handel	200.00 – 600.00 CHF pro Transaktion	2 – 5 % des Handelswerts
Beleihung von Wertpapieren	400.00 – 1'000.00 CHF Einrichtungskosten	Zins: 6 – 12% pro Jahr, einmalige Beleihungsgebühr: 4%, max. 85 % Auszahlung
Finanzdienstleistungen		
Devisenwechsel	10.00 CHF pro Wechsel	0.4 – 2% Wechselkursgebühr
Kreditvergabe	200.00 – 600.00 CHF Bearbeitungsgebühr	Zins: 10 – 20% pro Jahr
Zahlungsabwicklung für E- Commerce	1.00 CHF pro Transaktion	3 – 6% des Zahlungsbetrags

Tabelle Gebühren

Zusammenfassung der Gebühren der neuen Dienstleistungen

Dienstleistung	Gebühr (CHF)	Zusätzliche Kosten / Prozentuale Gebühren
Multiwährungs-Konto	10 – 20 CHF pro Monat	0.5 – 1% Wechselkursgebühr
Virtuelle Kreditkarten	5 – 10 CHF pro Karte	1 – 2% pro Zahlung
Sofort-Kredite / Mikro-Kredite	50 – 100 CHF Bearbeitung	10 – 20% Zins pro Jahr
Zahlungspläne / Ratenzahlung	100 – 200 CHF pro Händler	2 – 3% des Einkaufsbetrags
Treuhand-Dienstleistung für Immobilien	500 – 1'000 CHF pro Transaktion	0.5 – 1% des Immobilienwerts
Überweisungsabonnement (Flatrate)	50 – 100 CHF pro Monat	1% für zusätzliche Überweisungen über 10'000 CHF
Krypto-to-Fiat-Umwandlung	-	1 – 3% des Umwandlungsbetrags
Premium-Treuhandservice	1'000 – 5'000 CHF Einrichtung	0.5 – 2% des Transaktionswerts
Chargeback-Absicherung	20 – 50 CHF pro Monat	1 – 2% pro abgesicherter Transaktion
Digitale Notar-Dienstleistungen	100 – 200 CHF pro Dokument	200 – 500 CHF pro Abwicklung
Business Expense Management Tool	50 – 100 CHF pro Monat	0.5 – 1% pro Transaktion

Diese zusätzlichen Dienstleistungen und innovativen Produkte erweitern das Angebot und bieten sowohl Privat- als auch Geschäftskunden einen umfassenden Service. Die Gebühren sind auf die jeweiligen Services abgestimmt, um sowohl attraktiv als auch profitabel zu sein.

1. Rohstoffhandel und -finanzierung

- **Beschreibung:** Bieten Sie Rohstoffhandels- und Finanzierungsdienstleistungen an. Kunden können in Rohstoffe wie Edelmetalle, Öl, Gas oder Agrarprodukte investieren und mit Hilfe des Zahlungsdienstleisters den Handel oder die Finanzierung dieser Rohstoffe abwickeln.
- **Gebühren:**
 - **Handelsgebühr:** 0.5 – 1.5% des Handelsvolumens pro Transaktion.
 - **Lagergebühren:** 0.1 – 0.5% des Wertes pro Monat (bei physischen Rohstoffen, z. B. Edelmetallen).
 - **Finanzierungsgebühr:** 2 – 5% des finanzierten Betrags pro Jahr.

2. Seltene Sammler- und Kunstgegenstände als Sicherheiten

- **Beschreibung:** Ermöglichen Sie Kunden, seltene Sammlerobjekte wie Kunst, Oldtimer oder seltene Weine als Sicherheiten für Kredite zu verwenden. Die Gegenstände werden durch den Dienstleister bewertet, sicher verwahrt und können bei Bedarf verkauft werden.
- **Gebühren:**
 - **Bewertungskosten:** 1 – 2% des Schätzwertes des Gegenstands.
 - **Lagerung:** 0.2 – 1% des Wertes pro Monat.
 - **Kreditvergabe:** 5 – 10% des Kreditbetrags pro Jahr.
 - **Verkaufsprovision:** 5% des Verkaufspreises (bei Veräußerung des Objekts).

3. Risikomanagement-Dienstleistungen für Wechselkursabsicherung

- **Beschreibung:** Bieten Sie Kunden die Möglichkeit, ihre internationalen Geschäfte gegen Wechselkursschwankungen abzusichern. Mithilfe von Devisentermingeschäften, Optionen und anderen Derivaten können Kunden feste Wechselkurse für zukünftige Transaktionen sichern.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 50 – 100 CHF pro Vertrag.
 - **Absicherungsgebühr:** 0.5 – 1% des abgesicherten Betrags.
 - **Transaktionskosten:** 20 – 50 CHF pro Devisengeschäft.

4. Crowdfunding-Plattform für alternative Investments

- **Beschreibung:** Ein exklusiver Service für Kunden, die in alternative Projekte (z. B. Start-ups, Immobilien, Kunstprojekte) investieren möchten. Der Zahlungsdienstleister fungiert als Plattformbetreiber und Treuhänder, der die Einlagen der Investoren verwaltet und an die Projektträger auszahlt, sobald die Finanzierungsziele erreicht sind.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtung für Projektträger:** 500 – 1'000 CHF pro Projekt.
 - **Investorengebühren:** 1 – 2% des investierten Betrags.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1% des investierten Kapitals pro Jahr.

- **Auszahlungsgebühr:** 2% des Gesamtbetrags, der an Projektträger ausgezahlt wird.

5. Edelmetallsparpläne

- **Beschreibung:** Bieten Sie Edelmetallsparpläne an, bei denen Kunden regelmäßig in Gold, Silber, Platin oder Palladium investieren können. Die Metalle werden in sicheren Tresoren gelagert und können bei Bedarf physisch ausgeliefert oder verkauft werden.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 50 – 100 CHF einmalig.
 - **Sparplan-Management:** 0.5 – 1% des Sparvolumens pro Jahr.
 - **Lagerungskosten:** 0.2 – 0.5% des Wertes pro Monat.
 - **Auslieferungsgebühr:** 100 – 200 CHF (bei physischer Auslieferung des Edelmetalls).

6. Crypto-Staking und -Lending Services

- **Beschreibung:** Erlauben Sie Kunden, ihre Kryptowährungen zu staken oder zu verleihen, um passives Einkommen zu generieren. Der Dienstleister verwaltet die gestakten Kryptowährungen und verteilt die Erträge an die Kunden.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 20 – 50 CHF pro Kryptowährung.
 - **Staking-Gebühr:** 2 – 5% der gestakten Erträge.
 - **Lending-Zinsen:** 5 – 15% des verliehenen Betrags pro Jahr (abhängig vom Kryptowährungs-Markt).

7. Internationales Nachlass- und Erbmanagement

- **Beschreibung:** Bieten Sie einen Service für internationales Nachlass- und Erbmanagement an, bei dem Vermögenswerte weltweit identifiziert, verwaltet und gemäß dem Nachlassplan des Kunden übertragen werden. Inklusive Beratung und Abwicklung im Rahmen der internationalen Erbrechtsgesetze.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtung:** 1'000 – 2'000 CHF einmalig.
 - **Verwaltungskosten:** 0.5 – 1% des Nachlasswerts pro Jahr.
 - **Transaktionsgebühren:** 1 – 2% des übertragenen Vermögens.

8. Sicherheits-Treuhandservice für große Vermögenstransfers

- **Beschreibung:** Ein spezieller Treuhandservice für extrem hohe Vermögenswerte, z. B. bei Firmenübernahmen oder Immobilienkäufen. Der Dienstleister bietet zusätzliche Sicherheitsmaßnahmen wie erweiterte Verifizierungen und Versicherungen.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 5'000 – 10'000 CHF pro Transaktion.
 - **Verwahrungsgebühr:** 0.5 – 1% des Transaktionsbetrags.

- **Zusätzliche Sicherheitsprüfungen:** 500 – 1'000 CHF pro Überprüfung.

9. Kryptowährungs-Tresor

- **Beschreibung:** Ein hochsicherer Offline-Tresor für die Lagerung von Kryptowährungen. Dieser Service richtet sich an Kunden, die ihre digitalen Vermögenswerte gegen Hackerangriffe schützen wollen.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtung:** 100 – 200 CHF pro Kryptowährung.
 - **Lagergebühren:** 0.1 – 0.5% des Wertes pro Monat.
 - **Zugriffsgebühr:** 50 – 100 CHF pro Abhebung.

10. Kreditverbriefung für Firmen

- **Beschreibung:** Bieten Sie Firmenkunden die Möglichkeit, ihre Kreditforderungen zu verbriefen und als handelbare Wertpapiere zu verkaufen. Der Dienstleister strukturiert und bewertet die Verbriefung und platziert sie am Markt.
- **Gebühren:**
 - **Strukturierungsgebühr:** 1'000 – 5'000 CHF pro Verbriefung.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1% des Forderungsbetrags pro Jahr.
 - **Platzierungsgebühr:** 1 – 3% des Verbriefungsvolumens.

Gebührentabelle für die neuen Dienstleistungen 1

Dienstleistung	Gebühr (CHF)	Zusätzliche Kosten / Prozentuale Gebühren
Rohstoffhandel und -finanzierung	-	0.5 – 1.5% des Handelsvolumens; 0.1 – 0.5% Lagergebühr pro Monat; 2 – 5% Finanzierungsgebühr pro Jahr
Sammler- und Kunstgegenstände	-	1 – 2% Bewertungskosten; 0.2 – 1% Lagergebühr pro Monat; 5 – 10% Kreditvergabezins; 5% Verkaufsprovision
Wechselkursabsicherung	50 – 100 CHF pro Vertrag	0.5 – 1% des abgesicherten Betrags; 20 – 50 CHF pro Transaktion
Crowdfunding-Plattform	500 – 1'000 CHF pro Projekt	1 – 2% Investorengebühren; 0.5 – 1% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 2% Auszahlungsgebühr
Edelmetallsparpläne	50 – 100 CHF einmalig	0.5 – 1% Sparplan-Management pro Jahr; 0.2 – 0.5% Lagerungskosten pro Monat; 100 – 200 CHF Auslieferungsgebühr
Crypto-Staking und -Lending Services	20 – 50 CHF pro Kryptowährung	2 – 5% der gestakten Erträge; 5 – 15% Lending-Zinsen pro Jahr
Internationales Nachlass- und Erbmanagement	1'000 – 2'000 CHF einmalig	0.5 – 1% des Nachlasswerts pro Jahr; 1 – 2% Transaktionsgebühren
Sicherheits-Treuhandservice	5'000 – 10'000 CHF pro Transaktion	0.5 – 1% Verwahrungsgebühr; 500 – 1'000 CHF pro Sicherheitsprüfung
Kryptowährungs-Tresor	100 – 200 CHF pro Kryptowährung	0.1 – 0.5% Lagergebühr pro Monat; 50 – 100 CHF Zugriffsgebühr
Kreditverbriefung für Firmen	1'000 – 5'000 CHF pro Verbriefung	0.5 – 1% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 1 – 3% Platzierungsgebühr

Diese Dienstleistungen bieten eine Vielzahl an Möglichkeiten, neue Kunden zu gewinnen und bestehende Kunden besser zu bedienen. Die Gebühren sind darauf ausgerichtet, die Komplexität und den Wert dieser Dienstleistungen widerzuspiegeln.

1. Persönliche Vermögensverwaltungs-KI

- **Beschreibung:** Bieten Sie eine personalisierte Vermögensverwaltung basierend auf künstlicher Intelligenz (KI) an. Die KI analysiert das Finanzverhalten und erstellt automatisch eine optimierte Anlagestrategie, angepasst an die individuellen Ziele und Risikobereitschaft des Kunden.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 200 – 500 CHF einmalig.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1.5% des verwalteten Vermögens pro Jahr.
 - **Erfolgsgebühr:** 5 – 10% des Gewinns, der über einen definierten Benchmark hinaus erzielt wird.

2. Peer-to-Peer-Kreditplattform

- **Beschreibung:** Erstellen Sie eine Plattform, auf der Privatpersonen und Unternehmen direkt Kredite an andere vergeben können. Der Zahlungsdienstleister übernimmt die Vermittlung, Kreditprüfung und Zahlungsabwicklung. Der Kreditgeber erhält Zinsen, und der Zahlungsdienstleister erhebt eine Vermittlungsgebühr.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr für Kreditnehmer:** 50 – 100 CHF pro Kredit.
 - **Vermittlungsgebühr:** 1 – 2% des Kreditbetrags.
 - **Verwaltungsgebühr für Kreditgeber:** 0.5 – 1% der Zinszahlungen.

3. Zahlungsdienste für virtuelle Events und Konferenzen

- **Beschreibung:** Bieten Sie Veranstaltern virtueller Events und Konferenzen eine einfache Zahlungsmöglichkeit für Eintrittskarten, Sponsoring und virtuelle Stände. Die Plattform ermöglicht die Einbindung von verschiedenen Zahlungsmethoden und die automatische Abwicklung der Gebühren.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 200 CHF pro Veranstaltung.
 - **Transaktionsgebühren:** 2 – 3% pro Zahlung.
 - **Zusätzliche Servicegebühr:** 10% der Einnahmen aus Sponsoring und Standbuchungen.

4. Tokenisierung von Vermögenswerten

- **Beschreibung:** Ermöglichen Sie die Tokenisierung von Vermögenswerten wie Immobilien, Kunst, oder Unternehmensbeteiligungen. Diese Vermögenswerte werden in digitale Token umgewandelt, die auf einer Blockchain gehandelt werden können. Dies schafft Liquidität für Vermögenswerte, die normalerweise illiquide sind.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 1'000 – 3'000 CHF pro Vermögenswert.
 - **Tokenisierungsgebühr:** 1 – 2% des Wertes des tokenisierten Vermögenswerts.

- **Handelsgebühr:** 0.5 – 1% des Handelsvolumens pro Transaktion.

5. Payment-Gateway mit Krypto-Zahlungsintegration

- **Beschreibung:** Ein Payment-Gateway für Online-Händler, das neben traditionellen Zahlungsmethoden auch die Akzeptanz von Kryptowährungen ermöglicht. Zahlungen werden sofort in Fiat-Währungen umgewandelt und auf das Konto des Händlers gutgeschrieben.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 200 CHF pro Händlerkonto.
 - **Transaktionsgebühren:** 1.5 – 2.5% pro Zahlung.
 - **Umwandlungsgebühr:** 0.5 – 1% bei Krypto-zu-Fiat-Konvertierung.

6. Offshoring-Konten

- **Beschreibung:** Bieten Sie Geschäftskunden die Möglichkeit, Offshore-Konten in verschiedenen Jurisdiktionen zu eröffnen, um ihre internationalen Geschäftsaktivitäten zu erleichtern. Der Zahlungsdienstleister übernimmt die rechtliche Beratung, Kontoeröffnung und Verwaltung der Gelder.
- **Gebühren:**
 - **Kontoeröffnungsgebühr:** 1'000 – 2'000 CHF pro Offshore-Konto.
 - **Monatliche Kontoführungsgebühr:** 100 – 200 CHF.
 - **Transaktionsgebühren:** 0.5 – 1% pro Überweisung.

7. Diskrete Vermögensverwaltung für VIP-Kunden

- **Beschreibung:** Ein exklusiver Service für VIP-Kunden, bei dem der Zahlungsdienstleister als persönlicher Vermögensverwalter auftritt. Dieser Service beinhaltet diskrete und maßgeschneiderte Anlagestrategien, persönlichen Support, und eine hohe Liquidität durch Zugriff auf alternative Investments.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 2'000 – 5'000 CHF einmalig.
 - **Verwaltungsgebühr:** 1 – 2% des verwalteten Vermögens pro Jahr.
 - **Erfolgsgebühr:** 10 – 20% des erwirtschafteten Gewinns.

8. Kreditabsicherungs- und Rückversicherungsdienstleistungen

- **Beschreibung:** Bieten Sie Kreditgebern die Möglichkeit, ihre Kredite abzusichern und zu versichern. Der Zahlungsdienstleister fungiert als Rückversicherer und übernimmt das Risiko für Kreditrückzahlungen, wodurch die Liquidität und Sicherheit für Kreditgeber verbessert wird.
- **Gebühren:**
 - **Absicherungsgebühr:** 1 – 2% des Kreditbetrags.
 - **Rückversicherungsgebühr:** 0.5 – 1% des Kreditvolumens pro Jahr.
 - **Einrichtungsgebühr:** 500 – 1'000 CHF pro Kreditabsicherung.

9. Digitale Identitätsprüfung und -verifizierung

- **Beschreibung:** Ein Dienst zur digitalen Identitätsprüfung, der mittels KI und Blockchain-Technologie die Identität und Bonität von Kunden überprüft. Diese Lösung bietet höchste Sicherheit und vereinfacht KYC-Prozesse für den Kunden.
- **Gebühren:**
 - **Einmalige Einrichtungsgebühr:** 50 – 100 CHF pro Kunde.
 - **Transaktionskosten:** 5 – 10 CHF pro Verifizierungsanfrage.
 - **Monatliche Wartungsgebühr:** 20 – 50 CHF pro Unternehmen, das den Service nutzt.

10. Digitale Wechselstuben (Crypto-ATMs)

- **Beschreibung:** Aufstellung von digitalen Wechselstuben oder Krypto-ATMs, an denen Kunden Kryptowährungen kaufen, verkaufen oder in Fiat-Währungen umwandeln können. Die Krypto-ATMs werden an strategisch wichtigen Standorten platziert und bieten einen schnellen Zugang zu Kryptowährungen.
- **Gebühren:**
 - **Transaktionsgebühr:** 2 – 5% des Wechselbetrags.
 - **Monatliche Wartungsgebühr:** 100 – 200 CHF pro ATM.
 - **Auszahlungsgebühr:** 1% bei Auszahlung in Fiat-Währung.

Gebührentabelle für die zusätzlichen Dienstleistungen 2

Dienstleistung	Gebühr (CHF)	Zusätzliche Kosten / Prozentuale Gebühren
Persönliche Vermögensverwaltungs-KI	200 – 500 CHF einmalig	0.5 – 1.5% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 5 – 10% Erfolgsgebühr
Peer-to-Peer-Kreditplattform	50 – 100 CHF pro Kredit	1 – 2% Vermittlungsgebühr; 0.5 – 1% Verwaltungsgebühr für Kreditgeber
Virtuelle Event-Zahlungsdienste	100 – 200 CHF pro Event	2 – 3% pro Zahlung; 10% der Einnahmen aus Sponsoring
Tokenisierung von Vermögenswerten	1'000 – 3'000 CHF pro Vermögenswert	1 – 2% des Wertes; 0.5 – 1% Handelsgebühr
Payment-Gateway mit Krypto-Integration	100 – 200 CHF pro Händlerkonto	1.5 – 2.5% Transaktionsgebühr; 0.5 – 1% Umwandlungsgebühr
Offshoring-Konten	1'000 – 2'000 CHF pro Konto	100 – 200 CHF monatlich; 0.5 – 1% Transaktionsgebühr
Diskrete Vermögensverwaltung	2'000 – 5'000 CHF einmalig	1 – 2% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 10 – 20% Erfolgsgebühr
Kreditabsicherung und Rückversicherung	500 – 1'000 CHF pro Kreditabsicherung	1 – 2% Absicherungsgebühr; 0.5 – 1% Rückversicherungsgebühr
Digitale Identitätsprüfung	50 – 100 CHF pro Kunde	5 – 10 CHF pro Verifizierungsanfrage; 20 – 50 CHF monatlich
Digitale Wechselstuben (Crypto-ATMs)	-	2 – 5% Transaktionsgebühr; 100 – 200 CHF Wartungsgebühr pro Monat; 1% Auszahlungsgebühr

Diese zusätzlichen Dienstleistungen sind innovativ und auf die Bedürfnisse sowohl von Privat- als auch Geschäftskunden ausgerichtet. Die Gebühren sind so gestaltet, dass sie den Wert und die Einzigartigkeit der angebotenen Services widerspiegeln, während sie auch einen lukrativen Ertrag für den Zahlungsdienstleister ermöglichen.

1. Digitales Family Office

- **Beschreibung:** Ein exklusiver, digitaler Service, der wohlhabenden Familien eine umfassende Vermögensverwaltung, Nachlassplanung, und Beratung bietet. Das Family Office umfasst Dienstleistungen wie Investitionsplanung, Steueroptimierung, Nachlassregelungen und die Verwaltung von Immobilien, Kunstsammlungen oder Unternehmensbeteiligungen. Alles wird über eine sichere digitale Plattform angeboten, mit persönlichem Beraterkontakt.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 5'000 – 10'000 CHF einmalig.
 - **Verwaltungsgebühr:** 1 – 2% des gesamten verwalteten Vermögens pro Jahr.
 - **Zusatzleistungen (z.B. Steuerberatung, Nachlassplanung):** 200 – 500 CHF pro Stunde.

2. Krypto-Indexfonds und Staking-Pools

- **Beschreibung:** Ermöglichen Sie Kunden den Zugang zu einem diversifizierten Portfolio von Kryptowährungen über einen Krypto-Indexfonds. Zusätzlich können Kunden in Staking-Pools investieren, um von den Erträgen des Proof-of-Stake-Mechanismus verschiedener Kryptowährungen zu profitieren.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 300 CHF pro Fondsbeteiligung.
 - **Verwaltungsgebühr:** 2 – 3% des investierten Kapitals pro Jahr.
 - **Staking-Gebühr:** 5 – 10% der Erträge aus den Staking-Pools.

3. Crowdsourced Kreditversicherungen

- **Beschreibung:** Eine innovative Lösung, bei der private Anleger und Unternehmen gemeinsam ein Kreditrisiko tragen können. Ein Kreditnehmer kann sich gegen Zahlungsausfälle absichern, und die Kreditversicherer (Anleger) teilen sich die Risiken und erhalten im Gegenzug Prämien.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 500 – 1'000 CHF pro Kreditversicherung.
 - **Versicherungsprämie:** 1 – 3% des versicherten Kreditbetrags, aufgeteilt unter den Kreditversicherern.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1% der Versicherungsprämie.

4. Real Estate Crowdfunding Plattform

- **Beschreibung:** Eine Plattform, auf der Kunden in Immobilienprojekte investieren können, die über Crowdfunding finanziert werden. Investoren können schon mit kleinen Beträgen Anteile an Immobilien erwerben und von Mieteinnahmen oder Verkaufsgewinnen profitieren. Der Dienstleister übernimmt die Abwicklung und Verwaltung der Investitionen.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr für Projektträger:** 1'000 – 3'000 CHF pro Projekt.

- **Investitionsgebühr:** 1 – 2% des investierten Betrags.
- **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1% des investierten Kapitals pro Jahr.
- **Gewinnbeteiligung:** 5 – 10% der Nettoerträge (z.B. Mieteinnahmen, Verkaufserlöse).

5. Internationales Mitarbeiter-Entgelt-Management

- **Beschreibung:** Bieten Sie Unternehmen eine Plattform für die internationale Abwicklung von Gehaltszahlungen und Sozialleistungen für Mitarbeiter in verschiedenen Ländern. Die Plattform ermöglicht es, Gehälter in verschiedenen Währungen zu zahlen, Abzüge für Steuern und Sozialabgaben automatisch zu berechnen und Mitarbeiter ihre Auszahlungspräferenzen anzugeben.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 1'000 – 2'000 CHF pro Unternehmen.
 - **Monatliche Servicegebühr:** 20 – 50 CHF pro Mitarbeiter.
 - **Transaktionsgebühr:** 1 – 2% pro Zahlungstransaktion.

6. Synthetische Vermögenswerte

- **Beschreibung:** Bieten Sie Kunden die Möglichkeit, in synthetische Vermögenswerte zu investieren, die den Wert eines anderen Vermögenswerts (z.B. Aktien, Rohstoffe, Immobilien) nachbilden. Der Zahlungsdienstleister bietet eine Plattform, auf der Kunden synthetische Vermögenswerte erstellen, handeln und absichern können, ohne den zugrunde liegenden Vermögenswert tatsächlich zu besitzen.
- **Gebühren:**
 - **Erstellungsgebühr:** 1 – 2% des Wertes des synthetischen Vermögenswerts.
 - **Handelsgebühr:** 0.5 – 1% des Handelsvolumens pro Transaktion.
 - **Verwaltungsgebühr:** 1% des Wertes pro Jahr.

7. DeFi-Integration (Dezentrale Finanzdienstleistungen)

- **Beschreibung:** Ermöglichen Sie Kunden den Zugang zu dezentralen Finanzdienstleistungen (DeFi) über eine sichere Plattform. Kunden können in Liquiditätspools investieren, auf dezentralen Börsen handeln und Kredite in Kryptowährungen aufnehmen, alles über eine benutzerfreundliche Schnittstelle.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 200 CHF pro DeFi-Konto.
 - **Transaktionsgebühr:** 0.5 – 1% pro DeFi-Transaktion.
 - **Liquiditätsgebühr:** 1 – 3% der in die Pools investierten Beträge.

8. Digitale Anlageberatung mit Robo-Advisory

- **Beschreibung:** Ein vollständig digitaler Anlageberatungsdienst, bei dem eine KI-basierte Plattform die Portfoliozusammensetzung, Risikoanalyse und Umschichtungen automatisch verwaltet. Die Plattform berücksichtigt das Profil des Kunden und passt die Anlagestrategie laufend an die Marktbedingungen an.

- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 50 – 100 CHF pro Kunde.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1% des verwalteten Kapitals pro Jahr.
 - **Erfolgsgebühr:** 5 – 10% des über dem Benchmark erzielten Gewinns.

9. Virtuelle Geschäftsreise-Plattform mit Zahlungsmanagement

- **Beschreibung:** Ein Service für Unternehmen, der virtuelle Geschäftsreisen über eine digitale Plattform abwickelt. Die Plattform ermöglicht es, Zahlungen für Reisekosten, Hotelreservierungen und sonstige Ausgaben zentral zu verwalten und in Echtzeit zu verfolgen.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 500 – 1'000 CHF pro Unternehmen.
 - **Monatliche Servicegebühr:** 20 – 50 CHF pro Mitarbeiterkonto.
 - **Transaktionsgebühr:** 1 – 2% pro Zahlung.

10. Carbon Credits Handel und Investitionen

- **Beschreibung:** Bieten Sie eine Plattform für den Handel und die Investition in Kohlenstoffemissionszertifikate (Carbon Credits) an. Unternehmen und Privatpersonen können so in den Klimaschutz investieren oder ihren CO₂-Fußabdruck ausgleichen.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 300 CHF pro Handelskonto.
 - **Handelsgebühr:** 1 – 2% des Handelsvolumens pro Transaktion.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5% des Wertes der gehaltenen Carbon Credits pro Jahr.

Gebührentabelle für die weiteren Dienstleistungen 3

Dienstleistung	Gebühr (CHF)	Zusätzliche Kosten / Prozentuale Gebühren
Digitales Family Office	5'000 – 10'000 CHF einmalig	1 – 2% des verwalteten Vermögens pro Jahr; 200 – 500 CHF pro Stunde Zusatzleistungen
Krypto-Indexfonds und Staking-Pools	100 – 300 CHF pro Fondsbeteiligung	2 – 3% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 5 – 10% Staking-Gebühr
Crowdsourced Kreditversicherungen	500 – 1'000 CHF pro Kreditversicherung	1 – 3% Versicherungsprämie; 0.5 – 1% Verwaltungsgebühr
Real Estate Crowdfunding Plattform	1'000 – 3'000 CHF pro Projekt	1 – 2% Investitionsgebühr; 0.5 – 1% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 5 – 10% Gewinnbeteiligung
Internationales Mitarbeiter-Entgelt	1'000 – 2'000 CHF pro Unternehmen	20 – 50 CHF pro Mitarbeiter monatlich; 1 – 2% Transaktionsgebühr
Synthetische Vermögenswerte	-	1 – 2% Erstellungsgebühr; 0.5 – 1% Handelsgebühr; 1% Verwaltungsgebühr pro Jahr
DeFi-Integration	100 – 200 CHF pro Konto	0.5 – 1% Transaktionsgebühr; 1 – 3% Liquiditätsgebühr
Digitale Anlageberatung (Robo-Advisory)	50 – 100 CHF pro Kunde	0.5 – 1% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 5 – 10% Erfolgsgebühr
Virtuelle Geschäftsreise-Plattform	500 – 1'000 CHF pro Unternehmen	20 – 50 CHF pro Mitarbeiter monatlich; 1 – 2% Transaktionsgebühr
Carbon Credits Handel	100 – 300 CHF pro Konto	1 – 2% Handelsgebühr; 0.5% Verwaltungsgebühr pro Jahr

Diese Dienstleistungen sind modern, teilweise einzigartig und auf ein exklusives Kundenklientel ausgerichtet. Die Gebühren sind so kalkuliert, dass sie den hohen Wert und die Komplexität dieser Services widerspiegeln, während sie gleichzeitig eine attraktive Ertragsquelle für den Zahlungsdienstleister darstellen.

1. Luxusgüter-Absicherung und Finanzierung

- **Beschreibung:** Bieten Sie Absicherung und Finanzierung für Luxusgüter wie Yachten, Flugzeuge, Schmuck, Uhren und Kunst an. Kunden können diese Luxusgüter als Sicherheiten für Kredite nutzen oder eine spezielle Versicherung gegen Wertverluste, Schäden oder Diebstahl abschließen. Der Dienstleister bewertet, lagert und finanziert die Luxusgüter und kann diese bei Bedarf auch verkaufen.
- **Gebühren:**
 - **Bewertungsgebühr:** 1 – 2% des Wertes des Luxusguts.
 - **Absicherungsgebühr:** 2 – 4% des versicherten Wertes pro Jahr.
 - **Kreditvergabegebühr:** 1 – 3% des Kreditbetrags.
 - **Lagergebühr:** 0.5 – 1% des Wertes pro Monat (falls Einlagerung erforderlich).

2. Genossenschaftliche Investitionsplattform

- **Beschreibung:** Entwickeln Sie eine Plattform, auf der Kunden als Genossenschaftsmitglieder gemeinsam in größere Projekte wie erneuerbare Energien, Infrastruktur, Immobilien oder Start-ups investieren können. Jedes Mitglied erhält Stimmrechte und Dividenden entsprechend seiner Beteiligung. Der Zahlungsdienstleister verwaltet die Plattform, Investitionen und Dividendenzahlungen.
- **Gebühren:**
 - **Mitgliedsbeitrag:** 100 – 500 CHF pro Jahr.
 - **Investitionsgebühr:** 1 – 2% des investierten Betrags.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1% des investierten Kapitals pro Jahr.
 - **Dividendenbearbeitungsgebühr:** 1% des ausgeschütteten Betrags.

3. Non-Fungible Tokens (NFT) Vermögensverwaltung

- **Beschreibung:** Bieten Sie eine spezielle Vermögensverwaltung für NFTs (Non-Fungible Tokens) an. Diese Dienstleistung umfasst die sichere Aufbewahrung, Bewertung, Versicherung, Kauf, Verkauf und Vermietung von NFTs. Diese können digitale Kunst, Musik, Sammlerstücke oder andere einzigartige digitale Vermögenswerte repräsentieren.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 300 CHF pro NFT.
 - **Verwaltungsgebühr:** 2 – 5% des Wertes des NFTs pro Jahr.
 - **Transaktionsgebühr:** 1 – 3% des Handelwertes pro NFT-Transaktion.
 - **Vermietungsgebühr:** 10% der Vermietungseinnahmen.

4. Biometrische Zahlungslösungen

- **Beschreibung:** Entwickeln Sie eine Zahlungslösung, die auf biometrischer Identifikation basiert, wie z.B. Fingerabdruck, Gesichtserkennung oder Retina-Scan. Diese Lösung ist besonders sicher und eignet sich für exklusive Veranstaltungen, Luxushotels oder private

Clubs. Kunden können ihre biometrischen Daten bei der Registrierung hinterlegen und für sichere Zahlungen nutzen.

- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 200 – 500 CHF pro Kunde.
 - **Transaktionsgebühr:** 1 – 2% pro Zahlung.
 - **Monatliche Servicegebühr:** 20 – 50 CHF pro Kunde.

5. Virtuelle Immobilienverwaltung

- **Beschreibung:** Eine Plattform zur Verwaltung virtueller Immobilien in Metaversen oder virtuellen Welten. Der Dienstleister ermöglicht es Kunden, virtuelle Grundstücke zu kaufen, zu verkaufen, zu vermieten und zu verwalten. Die Plattform übernimmt die Buchhaltung, Mietzahlungen und Wertsteigerungen der digitalen Immobilien.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 500 CHF pro virtuelle Immobilie.
 - **Verwaltungsgebühr:** 1 – 2% des Wertes der virtuellen Immobilie pro Jahr.
 - **Transaktionsgebühr:** 1 – 3% des Transaktionswertes.
 - **Vermietungsgebühr:** 5 – 10% der Mieteinnahmen.

6. Automatisierte Vertragsverwaltung mit Smart Contracts

- **Beschreibung:** Ein digitaler Vertragsverwaltungsservice, der auf Smart Contracts basiert. Der Dienstleister erstellt, verwaltet und automatisiert die Ausführung von Verträgen auf der Blockchain. Dieser Service ist ideal für Lieferanten, Dienstleister und Kunden, die rechtliche Sicherheit und Effizienz bei der Vertragsabwicklung suchen.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 300 CHF pro Smart Contract.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1% des Vertragsvolumens pro Jahr.
 - **Transaktionsgebühr:** 1% pro Ausführung.

7. Währungsabsicherung mit künstlicher Intelligenz

- **Beschreibung:** Bieten Sie einen KI-basierten Währungsabsicherungsservice an, der mithilfe von maschinellem Lernen Wechselkursschwankungen analysiert und optimal absichert. Der Service passt sich automatisch an die Marktbedingungen und den individuellen Bedarf des Kunden an.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 200 – 500 CHF pro Konto.
 - **Absicherungsgebühr:** 0.5 – 1% des abgesicherten Betrags.
 - **Monatliche Servicegebühr:** 50 – 100 CHF.
 - **Erfolgsgebühr:** 10% des eingesparten Betrags durch die Absicherung.

8. Kommerzielles Leasing für digitale Vermögenswerte

- **Beschreibung:** Bieten Sie ein Leasingmodell für digitale Vermögenswerte wie Softwarelizenzen, KI-Modelle, digitale Marketing-Tools oder Musiklizenzen an. Kunden können diese digitalen Güter für eine bestimmte Laufzeit leasen, ohne sie zu kaufen.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 300 CHF pro Leasingvertrag.
 - **Leasingrate:** 5 – 10% des Wertes des digitalen Vermögenswerts pro Monat.
 - **Leasingabschlussgebühr:** 1% des Leasingwerts.

9. Micro-Investment-Plattform

- **Beschreibung:** Eine Plattform, auf der Kunden mit Kleinstbeträgen (z.B. ab 1 CHF) in Aktien, ETFs, Immobilienfonds, oder andere Anlageprodukte investieren können. Die Plattform aggregiert die Investitionen der Kunden, wodurch sie in kleine Anteile von größeren Investitionen investieren können.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 20 – 50 CHF pro Konto.
 - **Transaktionsgebühr:** 0.5 – 1% pro Transaktion.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.2 – 0.5% des investierten Kapitals pro Jahr.
 - **Auszahlungsgebühr:** 1% des ausgezahlten Betrags.

10. Health-Impact-Investing

- **Beschreibung:** Eine Plattform für Kunden, die in Gesundheitsprojekte und -unternehmen investieren möchten, die einen positiven Einfluss auf die Gesundheit und das Wohlbefinden der Gesellschaft haben, wie z.B. Biotech-Start-ups, nachhaltige Lebensmittelproduktion oder Gesundheitszentren. Der Zahlungsdienstleister bietet eine Schnittstelle für Investitionen und das Management dieser Projekte.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 500 – 1'000 CHF pro Projekt.
 - **Investitionsgebühr:** 1 – 2% des investierten Kapitals.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1% des investierten Kapitals pro Jahr.
 - **Gewinnbeteiligung:** 5 – 10% der Nettoerträge.

Gebührentabelle für die weiteren Dienstleistungen 4

Dienstleistung	Gebühr (CHF)	Zusätzliche Kosten / Prozentuale Gebühren
Luxusgüter-Absicherung und Finanzierung	1 – 2% Bewertungsgebühr	2 – 4% Absicherungsgebühr pro Jahr; 1 – 3% Kreditvergabe; 0.5 – 1% Lagergebühr pro Monat
Genossenschaftliche Investitionsplattform	100 – 500 CHF pro Jahr	1 – 2% Investitionsgebühr; 0.5 – 1% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 1% Dividendenbearbeitungsgebühr
NFT Vermögensverwaltung	100 – 300 CHF pro NFT	2 – 5% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 1 – 3% Transaktionsgebühr; 10% Vermietungsgebühr
Biometrische Zahlungslösungen	200 – 500 CHF pro Kunde	1 – 2% Transaktionsgebühr; 20 – 50 CHF monatlich
Virtuelle Immobilienverwaltung	100 – 500 CHF pro Immobilie	1 – 2% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 1 – 3% Transaktionsgebühr; 5 – 10% Vermietungsgebühr
Smart Contracts Verwaltung	100 – 300 CHF pro Smart Contract	0.5 – 1% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 1% Transaktionsgebühr
KI-basierte Währungsabsicherung	200 – 500 CHF pro Konto	0.5 – 1% Absicherungsgebühr; 50 – 100 CHF monatlich; 10% Erfolgsgebühr
Leasing für digitale Vermögenswerte	100 – 300 CHF pro Vertrag	5 – 10% Leasingrate pro Monat; 1% Leasingabschlussgebühr
Micro-Investment-Plattform	20 – 50 CHF pro Konto	0.5 – 1% Transaktionsgebühr; 0.2 – 0.5% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 1% Auszahlungsgebühr
Health-Impact-Investing	500 – 1'000 CHF pro Projekt	1 – 2% Investitionsgebühr; 0.5 – 1% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 5 – 10% Gewinnbeteiligung

Diese weiteren Dienstleistungen sind speziell auf unterschiedliche Kundensegmente und Nischenmärkte ausgerichtet. Sie bieten dem Zahlungsdienstleister die Möglichkeit, sich auf dem Markt zu differenzieren und einzigartige Mehrwerte zu schaffen. Die Gebühren sind auf die Komplexität und den Wert der jeweiligen Dienstleistungen abgestimmt.

1. Dezentrale Identitätsmanagement-Dienstleistung

- **Beschreibung:** Bieten Sie ein dezentrales Identitätsmanagement-System an, bei dem Kunden ihre persönlichen Informationen sicher auf einer Blockchain speichern und kontrollieren. Kunden können ihre Identität schnell und sicher für KYC-Prozesse, Online-Verträge oder andere Authentifizierungsdienste freigeben, ohne jedes Mal sensible Daten erneut teilen zu müssen.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 300 CHF pro Identität.
 - **Transaktionsgebühr:** 1 – 5 CHF pro Verifizierung.
 - **Jährliche Servicegebühr:** 50 – 100 CHF.

2. Intelligente Immobilienfinanzierung

- **Beschreibung:** Ein auf künstlicher Intelligenz basierender Immobilienfinanzierungsservice, der Kunden bei der Auswahl der optimalen Finanzierungsmöglichkeiten unterstützt. Mithilfe von KI werden Immobilienmärkte, Zinsentwicklungen und individuelle Kundenprofile analysiert, um maßgeschneiderte Finanzierungsangebote zu erstellen.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 500 – 1'000 CHF pro Finanzierungsanfrage.
 - **Vermittlungsgebühr:** 0.5 – 1% des Finanzierungsbetrags.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5% des laufenden Kreditbetrags pro Jahr.

3. Unternehmensbewertung und M&A-Beratung

- **Beschreibung:** Ein umfassender Bewertungs- und Beratungsdienst für Unternehmensfusionen und -übernahmen (M&A). Der Dienstleister erstellt detaillierte Unternehmensbewertungen, führt Due-Diligence-Prüfungen durch und berät Kunden während des gesamten M&A-Prozesses.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 2'000 – 5'000 CHF pro Bewertung.
 - **Beratungsgebühr:** 200 – 500 CHF pro Stunde.
 - **Erfolgsprovision:** 1 – 3% des Transaktionsvolumens bei erfolgreicher M&A-Transaktion.

4. Private Equity Crowdfunding-Plattform

- **Beschreibung:** Eine Plattform, auf der Kunden in private Unternehmen oder Start-ups investieren können. Kunden können sich mit kleinen Beträgen an Private-Equity-Investitionen beteiligen und so von möglichen Unternehmensgewinnen profitieren. Der Dienstleister verwaltet die Plattform, die Investitionen und die Kommunikation zwischen Unternehmen und Investoren.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr für Unternehmen:** 1'000 – 3'000 CHF pro Projekt.

- **Investitionsgebühr:** 1 – 3% des investierten Kapitals.
- **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1% des investierten Kapitals pro Jahr.
- **Erfolgsbeteiligung:** 5 – 10% der Gewinne des Unternehmens.

5. Konsortialkredit-Plattform

- **Beschreibung:** Eine Plattform, die Unternehmen ermöglicht, Konsortialkredite zu erhalten, bei denen mehrere Kreditgeber zusammenarbeiten, um große Finanzierungsbeträge bereitzustellen. Der Zahlungsdienstleister koordiniert die Kreditvergabe, verwaltet die Auszahlung und die Rückzahlungen an die Kreditgeber.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 1'000 – 5'000 CHF pro Konsortialkredit.
 - **Vermittlungsgebühr:** 0.5 – 1% des Kreditbetrags.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.25 – 0.5% des Kreditbetrags pro Jahr.

6. Digitaler Kreditmarktplatz

- **Beschreibung:** Ein Marktplatz, auf dem Kreditnehmer direkt mit Kreditgebern in Kontakt treten können. Die Plattform ermöglicht es Privatpersonen und Unternehmen, ihre Kreditbedürfnisse zu präsentieren, und erlaubt es Kreditgebern, zu entscheiden, in welche Kredite sie investieren möchten. Der Dienstleister bewertet die Kreditnehmer und wickelt die Kreditvergabe ab.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 50 – 100 CHF pro Kreditnehmer.
 - **Vermittlungsgebühr:** 1 – 2% des Kreditbetrags.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1% der Zinszahlungen pro Jahr.

7. Spezialversicherung für Kryptowährungen

- **Beschreibung:** Eine spezielle Versicherung für Kunden, die ihre Kryptowährungsbestände gegen Diebstahl, Hacking oder andere Risiken absichern möchten. Der Zahlungsdienstleister arbeitet mit führenden Versicherungsanbietern zusammen, um maßgeschneiderte Versicherungspolice für unterschiedliche Kryptowährungen und -mengen anzubieten.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 300 CHF pro Versicherungsvertrag.
 - **Versicherungsprämie:** 1 – 3% des versicherten Wertes pro Jahr.
 - **Selbstbehalt:** 5 – 10% des versicherten Wertes im Schadensfall.

8. Automatisierter Krypto-Trading-Service

- **Beschreibung:** Ein automatisierter Trading-Service für Kryptowährungen, der mithilfe von Algorithmen und künstlicher Intelligenz Kryptowährungsmärkte analysiert und Handelstransaktionen durchführt, um optimale Gewinne für die Kunden zu erzielen.
- **Gebühren:**

- **Einrichtungsgebühr:** 100 – 500 CHF pro Konto.
- **Verwaltungsgebühr:** 1 – 2% des verwalteten Kapitals pro Jahr.
- **Erfolgsbeteiligung:** 10 – 20% des erzielten Gewinns.

9. Sustainable Investing-Portfolio

- **Beschreibung:** Ein Portfolio-Service, der auf nachhaltigen Investitionen (ESG - Environmental, Social, and Governance) basiert. Kunden können in nachhaltige Unternehmen, Projekte oder Fonds investieren, die auf die Verbesserung der Umwelt, des sozialen Wohlstands und guter Unternehmensführung ausgerichtet sind.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 100 – 300 CHF pro Portfolio.
 - **Verwaltungsgebühr:** 0.5 – 1.5% des investierten Kapitals pro Jahr.
 - **Erfolgsbeteiligung:** 5 – 10% des erzielten Gewinns.

10. Digitaler Carbon Footprint Tracker

- **Beschreibung:** Ein Service, der es Kunden ermöglicht, ihren persönlichen oder geschäftlichen CO₂-Fußabdruck zu berechnen und zu verfolgen. Der Zahlungsdienstleister bietet auch Beratungsdienste an, um den CO₂-Ausstoß zu reduzieren und ermöglicht den Handel mit CO₂-Zertifikaten.
- **Gebühren:**
 - **Einrichtungsgebühr:** 50 – 100 CHF pro Konto.
 - **Monatliche Servicegebühr:** 20 – 50 CHF.
 - **Beratungsgebühr:** 100 – 300 CHF pro Beratungsstunde.
 - **CO₂-Zertifikathandel:** 1 – 3% des Handelswertes pro Transaktion.

Gebührentabelle für die weiteren Dienstleistungen 5

Dienstleistung	Gebühr (CHF)	Zusätzliche Kosten / Prozentuale Gebühren
Dezentrale Identitätsmanagement	100 – 300 CHF pro Identität	1 – 5 CHF pro Verifizierung; 50 – 100 CHF jährlich
Intelligente Immobilienfinanzierung	500 – 1'000 CHF pro Anfrage	0.5 – 1% Vermittlungsgebühr; 0.5% Verwaltungsgebühr pro Jahr
Unternehmensbewertung und M&A-Beratung	2'000 – 5'000 CHF pro Bewertung	200 – 500 CHF pro Stunde; 1 – 3% Erfolgsprovision
Private Equity Crowdfunding-Plattform	1'000 – 3'000 CHF pro Projekt	1 – 3% Investitionsgebühr; 0.5 – 1% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 5 – 10% Erfolgsbeteiligung
Konsortialkredit-Plattform	1'000 – 5'000 CHF pro Kredit	0.5 – 1% Vermittlungsgebühr; 0.25 – 0.5% Verwaltungsgebühr pro Jahr
Digitaler Kreditmarktplatz	50 – 100 CHF pro Kreditnehmer	1 – 2% Vermittlungsgebühr; 0.5 – 1% Verwaltungsgebühr pro Jahr
Spezialversicherung für Kryptowährungen	100 – 300 CHF pro Vertrag	1 – 3% Versicherungsprämie pro Jahr; 5 – 10% Selbstbehalt im Schadensfall
Automatisierter Krypto-Trading-Service	100 – 500 CHF pro Konto	1 – 2% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 10 – 20% Erfolgsbeteiligung
Sustainable Investing-Portfolio	100 – 300 CHF pro Portfolio	0.5 – 1.5% Verwaltungsgebühr pro Jahr; 5 – 10% Erfolgsbeteiligung
Digitaler Carbon Footprint Tracker	50 – 100 CHF pro Konto	20 – 50 CHF monatlich; 100 – 300 CHF pro Beratungsstunde; 1 – 3% Handelsgebühr

Diese zusätzlichen Dienstleistungen sind hoch spezialisiert und bedienen spezifische Marktbedürfnisse. Sie ermöglichen es einem Zahlungsdienstleister, sich als umfassender Anbieter innovativer Finanzprodukte zu positionieren. Die Gebühren reflektieren den Wert und die Komplexität dieser Dienstleistungen, während sie gleichzeitig attraktive Ertragsmöglichkeiten bieten.

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens



Unsere Dienstleistungen sind darauf ausgerichtet, die administrativen und operativen Herausforderungen Ihres Unternehmens zu bewältigen, damit Sie sich voll und ganz auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können. Wir laden Sie ein, sich mit unserer detaillierten Preisliste vertraut zu machen und die passenden Lösungen für Ihr Unternehmen zu finden. Bei Fragen oder speziellen Anforderungen steht Ihnen unser Team jederzeit zur Verfügung.

Entdecken Sie unsere Dienstleistungen und lassen Sie uns gemeinsam den Erfolg Ihres Unternehmens sichern! Angebot

Angebotserstellung und das Erstgespräch ist kostenfrei.

Zahlungsmodalitäten

Es werden Tagessätze zugrunde gelegt. Diese werden in festen zeitlichen Abständen, nach Erbringung der Leistung, in Rechnung gestellt. Vorschussregelungen werden gesondert vereinbart. Etwaige Beratungsleistungen > 9 Stunden sind werden anteilig berechnet.

Verrechnungssätze (Nettopreise) für

Leistungen werden auf der Basis unserer allgemeinen Geschäftsbedingungen mit folgenden Verrechnungssätzen und Pauschalen abgerechnet:

Beratungen

Beraterhonorar für Telefoncoaching	3,00 CHF / 1,90 EUR / min
Trainingshonorar; Beraterhonorar für Senior Consultant	2.275.- CHF / 2.150.- EUR / Tag
Trainingshonorar; Beraterhonorar für Junior Consultant	1.426.- CHF / 1.250.- EUR / Tag
Trainingshonorar; Beraterhonorar bei Sonderverträgen	1.750.- CHF / 1.450.- EUR / Tag
Konzeptnacharbeiten und Nachbereitung	800.- CHF / 625.- EUR / Tag

Beratungen

Beraterhonorar für Rechtsangelegenheiten, Strafverfahren und internationale Angelegenheiten	553.- CHF / 500.- EUR / Stunde
---	--------------------------------

Beratungen innerhalb eines Rahmenvertrages*

Trainingshonorar; Beraterhonorar	./. 10%
ab 8 Tage/Monat innerhalb eines Rahmenvertrages	./. 12%
Sekretariat- und Schreivarbeiten	75,00 CHF / 65,00 EUR / h
Grafik- und Satzarbeiten	115,00 CHF / 95,00 EUR / h

Zuschläge

Außerhalb der europäischen Union	+ 20 % / Stunde
Sonn- und Feiertag	+ 15 % / Stunde

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens

Reisekosten

KM – Satz Pkw 0,66 CHF / 0,50 EUR / km
Bahnreisen Klasse 1
Flugreisen Klasse 2

Spesensätze bei Dienstreisen

National 156,00 CHF / 120 EUR / Tag
EU 156,00 CHF / 120 EUR / Tag
Nicht EU 194,00 CHF / 150 EUR / Tag

Auftrag

Ein Auftrag kommt entweder durch Abschluss eines Vertrages zustande oder, bei kleineren Auftragsvolumen, durch mündliche Beauftragung / Vereinbarung. Aufträge werden auf der Basis unserer allgemeinen Geschäftsbedingungen (AGB) ausgeführt.

Abrechnungen und Auslagen

Telefon und Fax Gebühren (National) Pauschale/Monat 25,00 CHF / 20,00 EUR / Monat
Telefon und Fax Gebühren (EU) zzgl. 0,40 CHF / 0,30 EUR / min.
Telefon und Fax Gebühren (Nicht EU) zzgl. 0,55 CHF / 0,46 EUR / min.
Druckkosten Abrechnung nach Aufwand
Post-, Express- und Kurierdienst Abrechnung nach Aufwand
Raum- und Bewirtungskosten Abrechnung nach Aufwand
Sonstige Auslagen Abrechnung nach Aufwand

*Mindestlaufzeit 12 Monate / Mindestauftragsvolumen 96 Manntage.

Fragen zur Verlagerung Ihres Unternehmens:

https://eu1.documents.adobe.com/public/esignWidget?wid=CBFCIBAA3AAABLblqZhDTJ1XBhTt5fYYDEma1lioYk83ErJNr4hIBFsMgf30HV_F1n-Y-9VqB4el3OMvx7zk*

Unternehmenscheck 1:

https://eu1.documents.adobe.com/public/esignWidget?wid=CBFCIBAA3AAABLblqZhCGiVLq8_CSdy6FH4tHklqFbFAGbxtlW9WvxQpge_Xu8iOBo3Tl1ehfY8kg_Af5I1k*

Unternehmenscheck 2:

https://eu1.documents.adobe.com/public/esignWidget?wid=CBFCIBAA3AAABLblqZhA3rKnkCGcdWNgGIllrjit2lwxPDsOVZU3rRW9PKA6vGb0zOXUUG1b1Xwl5X57ICS0*

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens

1. Nordzypem / TRNC / LLC und weitere Konstrukte

Sie haben den Wunsch oder Bedarf, ein Unternehmen ausserhalb der EU oder Deutschland zu gründen oder wollen aus weiteren Gründen ihre Aktivitäten aus der Schweiz auch steuertechnisch verlagern, dann können wir Ihnen helfen.

- Wir können verschiedene Firmen Konstrukte gründen und eruieren (AGs, GmbHs, LLC etc.) wie z.B. die LLC. Hierfür berechnen wir für die Gründung mit allen dazu gehörigen Unterlagen und Arbeiten für 2.000 USD (einmalige Gründungskosten mit allen Statuten und Anmeldungen z.B. Florida oder New Mexico). Die jährlichen Gebühren nach der Gründung ab dem 2. Bestandsjahr belaufen sich auf jährlich 1.400 USD. Treuhand auf Anfrage und Buchungsaufwand / Pauschalangebote

Anfrage z.B. LLC und Fachfragen für Ihre Gründung binnen weniger Tage:

<https://form.jotform.com/242521675601351>

Um ein ausländisches Unternehmen in Nordzypem zu gründen:

- Es müssen 2 Personen beteiligt sein.
- Es sind €25.000 Kapital erforderlich (nach der Gründung des Unternehmens kann dieses Geld verwendet werden).
- Beide Personen müssen einen Strafregisterauszug vorlegen.
- Eine Adresse in Nordzypem ist erforderlich (nach der Gründung des Unternehmens muss es eine offizielle Büroadresse haben; diese können wir bei Bedarf stellen)
- Der Name des Unternehmens muss angegeben werden.
- Eine Bankgarantie in Höhe des 10-fachen Mindestlohns (ca. €10.000) ist erforderlich, die blockiert wird.
- Die Gebühr zur Gründung des Unternehmens beträgt € 4.000.
- Jährliche Gebühren ca. € 1.500
- Treuhand auf Anfrage /nach Aufwand oder nach Pauschale. Je nach Anzahl der Buchungen von 400.- bis 800.- je Monat inkl. Berichtserstattung

Um ein schweizer Unternehmen zu gründen:

Schweiz: AGs und GmbHs werden individuell und nach Bedarf koordiniert und gegründet. Preise erhalten Sie auf Anfrage. Verwaltungsrat Mandat Schweiz durch Dr. Schenk 4.400 CHF / Jahr netto.

Preise auf Anfrage und Bedarf.

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens

- Für die Koordinierung von allen weiteren Schritten wie z.B. Schaffung einer Genehmigung für einen bzw. Ihren neuen Wohnsitz auf Nordzypem (z.B. Bestätigung Bürgermeister etc.) als auch Konten, die „nicht“ von den Kantonalen Ämtern (Schweiz) oder deutschen Steuerämtern erfasst werden können, bieten wir Ihnen eine Pauschale von 3.000,00 EUR (Begleitung in den ersten 3 Monaten) an, in der „alle“ notwendigen Arbeiten, Empfehlungen für Genehmigungen enthalten sind.
In dieser Pauschale steht Ihnen auch ein Fachmann täglich über die dann bekannten Medien (WhatsApp, Threema, Signal, Telegram) immer für alle Fragen zur Verfügung für die ersten 3 Monate. Bitte beachten Sie jedoch, dass bei den Genehmigungen z.B. in der Schweiz oder Nordzypem weitere Gelder als Nachweis ihrer eigenen Finanzierung verlangt werden. Diese Gelder müssen gesondert nachgewiesen werden.

Sie wollen oder dürfen nicht in ihrer neuen Firma (z.B. LLC) erscheinen?

Dann stellen wir Ihnen bei Bedarf für eine monatliche Pauschale von 400,00 CHF einen Manager zur Verfügung, der 100% offensichtlich die Firma leitet, die Verantwortung nach aussen trägt und nur sie selbst im Innenverhältnis die Steuerung direkt halten. Somit ist es möglich, dass Sie auf Wunsch und Bedarf sofort agieren können und von den enormen steuerlichen Vorteilen partizipieren können. Somit wäre eine sofortige Tätigkeit ausserhalb z.B. von Deutschland möglich.

Short Info

US - LLC Gründung – direkt Gründung / € 2000 (einmalig)

- Gesamte Beantragung der EIN (Steuernummer)
- Firmengründung in wenigen Tagen
- inkl. Prüfung des Wunschnamens
- US Postadresse für Briefverkehr inkl. Führung

US LLC jährliche Gebühren – direkt Gründung / \$ 1400 (jährlich)

- Normgebühren für Abgabe aller erforderlichen Meldungen, Steuermeldungen etc.
- Aufnahme in die Community und Verbindung mit anderen US LLC Gründern

Wichtig:

- Treuhand für die LLC wird gesondert berechnet. Je nach Anzahl der Buchungen von 400.- bis 800.- je Monat inkl. Berichtserstattung

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens

2. Ihre gesamte Vorplanung

Begleitung 3 Monate für alle Vorplanungen, Fragen, Internas, nachgesetzten Dinge, Umsetzung etc. - 24/7 VIP-Erreichbarkeit inkl. Unterstützung bei Erlangung Ihrer z.B. für Nordzypem notwendigen Resident-ID.

EUR 3.000

<https://buy.stripe.com/6oE29c1c2gd6aFG4gM>

Zusätzlich können Sie einen Lehrgang inkl. 1 :1 Coaching buchen für 199,- EUR für Auswanderer & Investoren inkl. Videos, Formblätter, Hilfen, Empfehlungen und allen wichtigen Informationen rund um z.B. Nordzypem für Auswanderer, Investoren und Familien:



**Kenntnis 330 Tage im Jahr
und mehr steuerliche Vorteile
7% bei geringeren Umsätzen
Durch zinsfreie Wohnort
Nordzypem mehr Cash
Günstige Offshore-Training
Einkommensteuer
Spenden (Masse) und
Abgaben**

Auswanderer Training & Firma verlagern Nordzypem

Auswanderer Training & Firma verlagern Nordzypem Spare als Unternehmer und Unternehmen über 50% Steuer und erhalte mehr Cash durch Verlagerung und...

Veröffentlichung für die Schweiz :



- Weitere fachliche Veröffentlichungen in Buchform und Hörbuch auf Anfrage -

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens

3. CFO AS A SERVICE - Gesamtservice

AUTOMATISIERUNG VON ROUTINEPROZESSEN

Unser Modul und wir selbst sind kontinuierlich verbunden und unser System gleicht automatisch mit den Geschäftskonten des Kunden und ruft von dort sämtliche Kontotransaktionen ab. Wir agieren damit immer auf den aktuellen Cash Flow Ihres Unternehmens und Situation. Das Tool kategorisiert zudem wiederkehrende Einnahmen und Ausgaben automatisch, womit ein übersichtlicher Blick auf die Zusammensetzung von Einnahmen und Kosten ermöglicht wird. Die Kontrolle gelingt so leichter, was das Entwerfen von Strategien für die Kostenoptimierung einfacher macht. Hier stehen wir Ihnen ständig an Ihrer Seite.

Es ist auch nicht notwendig, dass Sie bei sich erneut eine neue Tool-Landschaft aufbauen müssen, um die Finanzprozesse zu managen. Das spart Zeit und schlussendlich auch Geld.

Unser Dashboard welches wir für Sie führen, kann individuell nach Ihren Wünschen, Bedarf und Belangen angepasst werden. Ob Unternehmen mit 3 Mitarbeitern oder mittelständisches Handwerksunternehmen mit 55 Mitarbeiter oder Produktions- oder Handelsunternehmer mit über 200 Mitarbeiter.

DETAILLIERTE CASH FLOW PLANUNG

Neben der Liquiditätsübersicht bieten wir auch eine ständige Liquiditätsplanung an. Dort können wir für Sie und mit Ihnen zusammen für die kommenden Monate die erwarteten Einnahmen und Ausgaben bei dem jeweiligen Unternehmen eintragen. Die Planung wird ebenfalls immer basierend auf den aktuellen Cash Flows aktualisiert. Weichen die Ist-Werte zu stark von den Planwerten ab, können und werden wir für Sie schnell reagieren und dies an ihre Abteilungen oder Sie persönlich kommunizieren. Drohende Liquiditätsengpässe werden so schon frühzeitig erkannt, womit man mehr Zeit hat zu agieren.

FUNDIERTE DATENGRUNDLAGE FÜR BESSERE ENTSCHEIDUNGEN

Wir selbst und Basis unseres digitalen Tools verliert oder vergisst keine Daten. Deswegen erhalten Sie eine fundierte Datengrundlage, auf die wir und Sie sich stützen können. Finanzielle Situationen werden so leichter analysiert und durchschaut, womit das Formulieren von Strategien einfacher wird. Kontinuierlich bei Bedarf unterbreiten wir auf diese Weise Ihnen konkrete Lösungsvorschläge, damit die besten Entscheidungen für das Unternehmen getroffen werden können. Das Resultat: Zufriedene Kunden und finanzieller Erfolg und Liquidität.

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens

Unsere Leistungen im Einzelnen:

- Zweimal monatlich einen Report über die Liquidität mit Vorschlägen zur Optimierung
- Quartalsweise Umsatzkontrolle und Ergebnisplanung
- Einmal monatlich eine Videokonferenz (zzgl. Nach Bedarf) mit ihrem persönlichen Consultant zum Abstimmen von neuen Maßnahmen, notwendigen Schritten, Zielen und Abarbeitung von Aufgaben
- Monatliche Risikoanalyse und Report
- Hilfe bei Bedarf Finanzierungsberatung & Planung & Unternehmensführung

Im VIP-Pauschalpaket 24/7 Erreichbarkeit u.a. durch Threema, Signal, Whatsapp und Telegram.
Pauschalpreis / Monat für gesamtes Leistungsangebot CFO as a service: 2.000,00 CHF/EUR etc. (netto).

Mindestlaufzeit 6 Monate.

0041 76 37 111 22 (Whatsapp), TRNC 0090 542 876 34 58

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens

4. COO (Chief Operation Officer) As-a-Service

Als externer Chief Operating Officer (COO) unterstütze ich Ihr Unternehmen dabei, operative Exzellenz zu erreichen – ohne die Notwendigkeit, eine Vollzeitstelle zu besetzen. Wenn Sie Ihr Geschäft effizienter und profitabler gestalten möchten, biete ich Ihnen die Expertise und Erfahrung, um Ihre operativen Abläufe zu optimieren und Ihre Ziele schneller zu erreichen.

Meine Aufgaben für Sie umfassen:

1. **Strategische Planung und Implementierung:** Ich entwickle und setze Strategien um, die Ihre operativen Prozesse verbessern und sicherstellen, dass Ihr Unternehmen auf Erfolgskurs bleibt.
2. **Prozessoptimierung:** Ich analysiere Ihre bestehenden Abläufe, identifiziere Engpässe und implementiere effizientere Arbeitsprozesse, damit Sie Ihre Ressourcen optimal nutzen können.
3. **Risikomanagement:** Ich helfe Ihnen, potenzielle Risiken frühzeitig zu erkennen und Maßnahmen zu ergreifen, um diese zu minimieren – sei es finanzieller oder operativer Natur.
4. **Führung und Mitarbeiterentwicklung:** Ich unterstütze Ihr Führungsteam dabei, Ihre Mitarbeiter zu motivieren und weiterzuentwickeln, damit jeder Einzelne zum Erfolg Ihres Unternehmens beiträgt.
5. **Reporting und KPI-Überwachung:** Ich erstelle regelmäßige Berichte und überwache die wichtigsten Leistungskennzahlen (KPIs), damit Sie stets den Überblick über Ihre Unternehmensleistung behalten.

Mit meiner Unterstützung können Sie flexibel auf Veränderungen im Markt reagieren und gleichzeitig sicherstellen, dass Ihre operativen Abläufe optimal aufgestellt sind. Lassen Sie uns gemeinsam Ihr Unternehmen auf das nächste Level bringen.

Im VIP-Pauschalpaket 24/7 Erreichbarkeit u.a. durch Threema, Signal, Whatsapp und Telegram.
Pauschalpreis / Monat für gesamtes Leistungsangebot COO as a service: 1.700 CHF/EUR etc. (netto).

Mindestlaufzeit 6 Monate.

0041 76 37 111 22 (Whatsapp), TRNC 0090 542 876 34 58

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens

5. Sie suchen eine Immobilie oder Investition in Immobilien ausserhalb der EU mit hohen Renditen und Wertsteigerung?

Dann besuchen Sie bitte unsere Seiten:

Das Internationale Portal mit über 53 Bauträgern und 142 Projekten und 256 Suchoptionen. Wir decken damit über 90% des Marktes auf Nordzypren ab.

www.cyprus-homes.info

Weitere Seiten:

www.sd-nc.com

<https://nordzypren-business.onepage.me>

www.nordzypren-business.com

Wir verfügen über den direkten Zugang zum einheimischen Markt; dies zu den führenden Anbietern und aller führenden Bauträger auf Nordzypren bestehend beste Grundlagen für Ihre Immobilie und Investition auf Nordzypren.

Weitere Einzelheiten für Ihren direkten Bedarf bzw. Suche für Eigennutzung einer Immobilie oder für Investitionen:

Fragebogen zu Ihrer Suche als Eigennutzer, Auswanderer oder Investor für Immobilien:

<https://www.jotform.com/form/240724464794464>

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens

6. Kauf einer Limited für 2.500 EUR inkl. Domizilierung in London, für das erste Jahr

Gesamtkosten: 2.500 EUR

Inklusive Leistungen:

- o Gründung der Limited
- o Domizilierung (Registered Office) für das erste Jahr

7. Service Office (monatlich 250 EUR) inkl. Office and Bookkeeping Full Service Paket

Gesamtkosten: 250 EUR pro Monat

Inklusive Leistungen:

1. Konto:

Beratung zur Kontoeröffnung bei Banken oder Zahlungsdienstleistern.

Empfehlung vertrauenswürdiger Banken/Zahlungsdienstleister.

Direktor muss dazu in GB gemeldet sein, sowie eine Citizen Nr. haben

2. VAT:

Erstellung und Einreichung aller erforderlichen Umsatzsteuermeldungen. Direktor muss dazu in GB gemeldet sein, sowie eine Citizen Nr. haben

3. Telefon:

Bereitstellung einer lokalen Telefonnummer mit Weiterleitung.

4. Scanservice:

Digitalisierung und Weiterleitung eingehender Post.

5. Postservice:

Erstellen und Versenden von Briefen im Namen des Kunden.

6. Fax to E-Mail:

Bereitstellung einer lokalen Faxnummer und Weiterleitung eingehender Faxe.

7. Bookkeeping:

Steuererklärungen und Steuerrückerstattungsmeldungen.

8. Annual Return:

Erstellung und Einreichung des jährlichen Jahresberichts.

9. Registered Office:

Bereitstellung eines Firmensitzes mit Meldeadresse.

10. Audit:

Erstellung eines auditierten Jahresberichts.

11. Online Servicebereich:

Zugang zu einem internen Verwaltungssystem.

Zusätzliche Dienstleistungen im Rahmen der Unternehmensgründung

1. Incorporation Documents:

- o Erstellung aller Gründungsdokumente.

HCFS GmbH

Kanton Luzern



HCFS GmbH | Zumhofstr. 64 | CH-6010 Kriens

2. Eintragung:

- o Übermittlung der Anmeldeunterlagen an die Behörden.

8. Kauf einer bestehenden Limited mit VAT-Nummer und Bankkonto für 4.500 EUR

Gesamtkosten: 4.500 EUR

Inklusive Leistungen:

- o Erwerb einer bestehenden Limited
- o Eingetragene VAT-Nummer
- o Bestehendes Bankkonto bei einer Fintec Bank

9. Kauf einer PLC mit dazugehöriger Ltd als 2ter Vorstand für 6.500 EUR

Gesamtkosten: 6.500 EUR

Inklusive Leistungen:

- o Gründung einer PLC (Aktiengesellschaft)
- o Gründung einer dazugehörigen Ltd
- o Eintragung als 2ter Vorstand

Ihre Ansprechpartner

Michael	Schweiz / Whatsapp Nordzypern	0041 76 37 111 22 0090 542 876 34 58
Werner	Deutschland	0049 178 3524203

CFO AS A SERVICE - Gesamtservice

AUTOMATISIERUNG VON ROUTINEPROZESSEN

Unser Modul und wir selbst sind kontinuierlich verbunden und unser System gleicht automatisch mit den Geschäftskonten des Kunden und ruft von dort sämtliche Kontotransaktionen ab. Wir agieren damit immer auf den aktuellen Cash Flow Ihres Unternehmens und Situation. Das Tool kategorisiert zudem wiederkehrende Einnahmen und Ausgaben automatisch, womit ein übersichtlicher Blick auf die Zusammensetzung von Einnahmen und Kosten ermöglicht wird. Die Kontrolle gelingt so leichter, was das Entwerfen von Strategien für die Kostenoptimierung einfacher macht. Hier stehen wir Ihnen ständig an Ihrer Seite.

Es ist auch nicht notwendig, dass Sie bei sich erneut eine neue Tool-Landschaft aufbauen müssen, um die Finanzprozesse zu managen. Das spart Zeit und schlussendlich auch Geld.

Unser Dashboard welches wir für Sie führen, kann individuell nach Ihren Wünschen, Bedarf und Belangen angepasst werden. Ob Unternehmen mit 3 Mitarbeitern oder mittelständisches Handwerksunternehmen mit 55 Mitarbeiter oder Produktions- oder Handelsunternehmer mit über 200 Mitarbeiter.

DETAILLIERTE CASH FLOW PLANUNG

Neben der Liquiditätsübersicht bieten wir auch eine ständige Liquiditätsplanung an. Dort können wir für Sie und mit Ihnen zusammen für die kommenden Monate die erwarteten Einnahmen und Ausgaben bei dem jeweiligen Unternehmen eintragen. Die Planung wird ebenfalls immer basierend auf den aktuellen Cash Flows aktualisiert. Weichen die Ist-Werte zu stark von den Planwerten ab, können und werden wir für Sie schnell reagieren und dies an ihre Abteilungen oder Sie persönlich kommunizieren. Drohende Liquiditätsengpässe werden so schon frühzeitig erkannt, womit man mehr Zeit hat zu agieren.

FUNDIERTE DATENGRUNDLAGE FÜR BESSERE ENTSCHEIDUNGEN

Wir selbst und Basis unseres digitalen Tools verliert oder vergisst keine Daten. Deswegen erhalten Sie eine fundierte Datengrundlage, auf die wir und Sie sich stützen können. Finanzielle Situationen werden so leichter analysiert und durchschaut, womit das Formulieren von Strategien einfacher wird. Kontinuierlich bei Bedarf unterbreiten wir auf diese Weise Ihnen konkrete Lösungsvorschläge, damit die besten Entscheidungen für das Unternehmen getroffen werden können. Das Resultat: Zufriedene Kunden und finanzieller Erfolg und Liquidität.

Unsere Leistungen im Einzelnen:

- Zweimal monatlich einen Report über die Liquidität mit Vorschlägen zur Optimierung
- Quartalsweise Umsatzkontrolle und Ergebnisplanung
- Einmal monatlich eine Videokonferenz (zzgl. Nach Bedarf) mit ihrem persönlichen Consultant zum Abstimmen von neuen Maßnahmen, notwendigen Schritten, Zielen und Abarbeitung von Aufgaben
- Monatliche Risikoanalyse und Report
- Hilfe bei Bedarf Finanzierungsberatung & Planung & Unternehmensführung

Im VIP-Pauschalpaket 24/7 Erreichbarkeit u.a. durch Threema, Signal, Whatsapp und Telegram.

Pauschalpreis / Monat für gesamtes Leistungsangebot CFO as a service: 2.000,00 CHF/EUR etc. (netto).

Mindestlaufzeit 6 Monate. 0041 76 37 111 22 (Whatsapp), TRNC 0090 542 876 34 58

COO (Chief Operation Officer) As-a-Service

Als externer Chief Operating Officer (COO) unterstütze ich Ihr Unternehmen dabei, operative Exzellenz zu erreichen – ohne die Notwendigkeit, eine Vollzeitstelle zu besetzen.

Wenn Sie Ihr Geschäft effizienter und profitabler gestalten möchten, biete ich Ihnen die Expertise und Erfahrung, um Ihre operativen Abläufe zu optimieren und Ihre Ziele schneller zu erreichen.

Meine Aufgaben für Sie umfassen:

1. Strategische Planung und Implementierung: Ich entwickle und setze Strategien um, die Ihre operativen Prozesse verbessern und sicherstellen, dass Ihr Unternehmen auf Erfolgskurs bleibt.
2. Prozessoptimierung: Ich analysiere Ihre bestehenden Abläufe, identifiziere Engpässe und implementiere effizientere Arbeitsprozesse, damit Sie Ihre Ressourcen optimal nutzen können.
3. Risikomanagement: Ich helfe Ihnen, potenzielle Risiken frühzeitig zu erkennen und Maßnahmen zu ergreifen, um diese zu minimieren – sei es finanzieller oder operativer Natur.
4. Führung und Mitarbeiterentwicklung: Ich unterstütze Ihr Führungsteam dabei, Ihre Mitarbeiter zu motivieren und weiterzuentwickeln, damit jeder Einzelne zum Erfolg Ihres Unternehmens beiträgt.
5. Reporting und KPI-Überwachung: Ich erstelle regelmäßige Berichte und überwache die wichtigsten Leistungskennzahlen (KPIs), damit Sie stets den Überblick über Ihre Unternehmensleistung behalten.

Mit meiner Unterstützung können Sie flexibel auf Veränderungen im Markt reagieren und gleichzeitig sicherstellen, dass Ihre operativen Abläufe optimal aufgestellt sind. Lassen Sie uns gemeinsam Ihr Unternehmen auf das nächste Level bringen.

Im VIP-Pauschalpaket 24/7 Erreichbarkeit u.a. durch Threema, Signal, Whatsapp und Telegram.

Pauschalpreis / Monat für gesamtes Leistungsangebot COO as a service: 1.700 CHF/EUR etc. (netto).

Mindestlaufzeit 6 Monate. 0041 76 37 111 22 (Whatsapp), TRNC 0090 542 876 34 58

**Gründung einer Gesellschaft
auf Nordzypem**

Vorwort

Liebe Klienten,

In einer Welt, die sich immer schneller verändert und von globalen Kräften wie der Europäischen Union (EU) und internationalen Organisationen wie dem Weltwirtschaftsforum (WEF) beeinflusst wird, ist die Frage nach der besten Wahl des Wohn- und Geschäftssitzes von entscheidender Bedeutung. Wir stehen heute vor beispiellosen Herausforderungen, insbesondere im Hinblick auf steuerliche Transparenz, Fiskalpolitik und zunehmende regulatorische Eingriffe, die unter dem Banner der Agenda 2030 und anderer internationaler Initiativen vorangetrieben werden.

Als Berater für Relocation und internationale Steuerstrategien möchte ich Ihnen hiermit eine Möglichkeit vorstellen, die oft übersehen wird: Nordzypern (Türkisch-Zypern). In einem direkten Vergleich zur Republik Zypern, einem Mitglied der Europäischen Union, bietet Nordzypern eine Vielzahl von Vorteilen, die insbesondere für jene attraktiv sind, die Flexibilität und Freiheit im Rahmen ihrer wirtschaftlichen Aktivitäten suchen.

Nordzypern im Vergleich zur Republik Zypern

Während Südzypern als EU-Mitglied strengen europäischen Vorschriften unterliegt, einschließlich wachsender Steuertransparenzmaßnahmen und der damit verbundenen potenziellen Überwachung und Kontrolle durch den Fiskus, bleibt Nordzypern eine weitgehend autarke Region mit einem unternehmensfreundlichen Steuersystem. Mit niedrigeren Körperschaftssteuersätzen, der Abwesenheit von Kapitalertrag- und Dividendensteuern sowie einem allgemein weniger regulierten Finanzumfeld bietet Nordzypern Vorteile für Unternehmer und Investoren, die nach Alternativen zu den immer stärker überwachten und regulierten Finanzsystemen der EU suchen.

Zunehmende Steuertransparenz und mögliche Beschlagnahmungen

Die wachsende internationale Forderung nach totaler finanzieller Transparenz birgt erhebliche Risiken. Initiativen wie die Agenda 2030 zielen auf eine nachhaltigere und gerechtere Welt ab, was jedoch auch mit zunehmenden Steuerbelastungen und der potenziellen Beschlagnahme von Vermögenswerten zur "gerechten Verteilung" einhergehen könnte. In Südzypern bedeutet dies, dass Unternehmen und Privatpersonen den strengen EU-Richtlinien unterworfen sind, die diese Transparenzmaßnahmen unterstützen. Dies kann zu Unsicherheiten führen, wenn es um den Schutz von Vermögenswerten und die langfristige finanzielle Planung geht.

Nordzypern hingegen bietet ein Umfeld, das weiterhin von einer relativen Unabhängigkeit von solchen internationalen Bestrebungen geprägt ist. Es unterliegt nicht den strikten EU-Regeln, was mehr Flexibilität bei der Strukturierung von Vermögenswerten, weniger steuerliche Belastungen und weniger Eingriffe in private und unternehmerische Entscheidungen ermöglicht.

Fazit: Ein strategischer Vorteil in unsicheren Zeiten

In einer Zeit, in der immer mehr staatliche Eingriffe und internationale Vereinbarungen wie die Agenda 2030 die finanzielle Freiheit und die unternehmerische Flexibilität einschränken könnten, stellt Nordzypern eine attraktive Alternative dar. Es bietet nicht nur steuerliche Vorteile, sondern auch eine gewisse Unabhängigkeit von den drakonischen Maßnahmen, die möglicherweise in naher Zukunft in Europa greifen werden.

Wenn Sie planen, Ihr Unternehmen oder Ihren Lebensmittelpunkt in eine Region zu verlegen, die Ihnen mehr Kontrolle über Ihre finanzielle Zukunft und weniger Regulierung bietet, dann könnte Nordzypern die richtige Wahl für Sie sein. Gerne stehe ich Ihnen beratend zur Seite, um die Möglichkeiten zu erörtern, die Nordzypern im Vergleich zu Südzypern und anderen EU-Mitgliedsstaaten bietet, und um gemeinsam eine maßgeschneiderte Relocation-Strategie zu entwickeln, die Ihren individuellen Bedürfnissen entspricht.

Mit besten Grüßen,

Ihr Relocation-Berater

Index

für die Gründung einer Gesellschaft in Nordzypern

1. Vorteile der Gründung in Nordzypern im Vergleich zu Republik Zypern

- **Steuervorteile:**
 - Körperschaftssteuer: Nordzypern 10%, Republik Zypern 12.5%(Gegenüberstellung der s...).
 - Mehrwertsteuer (MwSt.): Nordzypern 5-16%, Republik Zypern 19% (Standard) (Gegenüberstellung der s...).
 - Kapitalertragsteuer: Keine in Nordzypern, 20% in Republik Zypern(Gegenüberstellung der s...).
 - Dividendensteuer: Keine in Nordzypern, 17% in Republik Zypern(Gegenüberstellung der s...).
 - Einkommensteuer: Nordzypern 10-37%, Republik Zypern 20-35%(Gegenüberstellung der s...).
- **Regulatorische Vorteile:**
 - Weniger strenge regulatorische Anforderungen in Nordzypern (besonders attraktiv für Geschäfte mit der Türkei)(Gegenüberstellung der s...).
 - Geringere internationale Steuerverpflichtungen und mehr Flexibilität (Gegenüberstellung der s...).
- **Nachteile:**
 - Weniger Doppelbesteuerungsabkommen im Vergleich zur Republik Zypern (Gegenüberstellung der s...).
 - Kein Zugang zum EU-Binnenmarkt(Gegenüberstellung der s...).

2. Arbeitsaufwand für den Gründer

- **Vorbereitungen vor der Gründung:**
 - Benötigte Dokumente:
 - Strafregisterauszüge beider Gründer(To_open_a_foreign_compa...).
 - Adressnachweis für die offizielle Firmenadresse in Nordzypern (To_open_a_foreign_compa...).
 - Firmenname und Kapitalnachweis (€25.000 Mindestkapital) (To_open_a_foreign_compa...).
 - Erforderliche Bankgarantie: €10.000 (entspricht 10-fachem Mindestlohn) (To_open_a_foreign_compa...).
 - Gründungsgebühr: €3.000(To_open_a_foreign_compa...).

- **Zeitraumen:**
 - Vorbereitung der Dokumente: 1-2 Wochen (abhängig von der Verfügbarkeit der Strafregisterauszüge und Bankgarantien).
 - Gründungsprozess vor Ort: ca. 1-2 Wochen für die Registrierung und bürokratische Prozesse (insgesamt ca. 10-14 Tage).
- **Zeitaufwand des Gründers:**
 - Aktive Stunden: ca. 15-20 Stunden für Dokumentenbeschaffung, Behördengänge und Kommunikation mit Partnern.

3. Kosten und Aufwand für Begleitungsagenturen

- **Agenturgebühren:**
 - Gründungspaket: ca. €3.000 (inkl. Behördengebühren und Vorbereitungen) (To_open_a_foreign_compa...).
 - Dauer: Je nach Service-Level bietet eine Begleitungsagentur typischerweise 10-20 Stunden Unterstützung über den gesamten Gründungsprozess.
 - Zusätzliche Services: Finanz- und Buchhaltungsmanagement (z.B. CFO as a Service) für ca. €2.000 pro Monat, inklusive Liquiditätsplanung und strategischer Beratung (CFO AS A SERVICE).

4. Zusammenfassung der Vorbereitung und Kosten

- **Vorbereitungen durch den Gründer:**
 - Einholung der Strafregisterauszüge und Dokumente.
 - Kapitalnachweis und Bankgarantie.
 - Firmenname und Adressnachweis.
- **Zeitaufwand:**
 - 1-2 Wochen Vorbereitungszeit.
 - 10-14 Tage für den Gründungsprozess.
 - Arbeitsaufwand: 15-20 Stunden.
- **Kostenübersicht:**
 - Gründungsgebühr: €3.000.
 - Agenturgebühren: ca. €3.000 für die Gründungsbegleitung.
 - Optional: CFO as a Service: €2.000 pro Monat(CFO AS A SERVICE).
- **Schlusswort**

Kapitel 1:

Vorbereitung zur Gründung

1.1 Juristische Anforderungen

Die Gründung eines Beratungsunternehmens in Nordzypern, das Dienstleistungen in die EU verkauft, erfordert einige spezifische juristische Schritte.

1. Dokumente und rechtliche Schritte:

- **Firmenname:** Der erste Schritt ist die Auswahl und Registrierung eines eindeutigen Firmennamens, der von der zuständigen Behörde genehmigt werden muss ([Ticaret Odasi](#)) ([BeinCyprus.com](#)).
- **Satzung und Gesellschaftsvertrag:** Es müssen die Satzung (Memorandum of Association) und der Gesellschaftsvertrag (Articles of Association) erstellt werden, die die Struktur und Funktionsweise des Unternehmens festlegen ([Ticaret Odasi](#)) ([North Cyprus Company](#)).
- **Kapitalnachweis:** Für ausländische Investoren ist ein Kapitalnachweis erforderlich, der mindestens 30.000 USD beträgt. Dieses Kapital muss auf ein lokales Bankkonto eingezahlt werden ([Essential Cyprus](#)) ([Ticaret Odasi](#)).
- **Strafregisterauszüge:** Alle Direktoren und Gesellschafter müssen einen Strafregisterauszug vorlegen ([Ticaret Odasi](#)) ([BeinCyprus.com](#)).
- **Bankgarantie:** Eine Bankgarantie, die in der Regel etwa 10.000 bis 30.000 USD beträgt, wird oft benötigt, insbesondere wenn die Firma ausländisches Kapital einbezieht ([Rudex Consultancy](#)) ([BeinCyprus.com](#)).

2. Rechtliche Rahmenbedingungen für den EU-Dienstleistungsverkauf:

Unternehmen, die in der EU tätig sind, müssen sicherstellen, dass ihre Dienstleistungen den entsprechenden Vorschriften der EU entsprechen. Dies betrifft insbesondere Verträge und Rechnungsstellung sowie die Einhaltung steuerlicher Vorschriften in beiden Ländern ([Ticaret Odasi](#)) ([Rudex Consultancy](#)).

1.2 Zeitlicher Aufwand

Der zeitliche Aufwand für die Gründung eines Unternehmens in Nordzypern hängt von mehreren Faktoren ab:

- **Vorbereitungszeit:** Die Beschaffung der erforderlichen Dokumente wie Strafregisterauszüge und Kapitalnachweise kann etwa 1-2 Wochen in Anspruch nehmen. Falls eine Bankgarantie erforderlich ist, kann dies ebenfalls einige Tage dauern ([Essential Cyprus](#)).
- **Gründungsprozess:** Nachdem alle Dokumente vorbereitet sind, dauert der eigentliche Gründungsprozess in Nordzypern in der Regel 3-4 Wochen. Dies umfasst die Namensregistrierung, die Einreichung der Satzung und des Gesellschaftsvertrags, sowie die offizielle Registrierung ([Rudex Consultancy](#)) ([North Cyprus Company](#)).
- **Bankverpflichtungen und Genehmigungen:** Das Einrichten eines Bankkontos und die Einzahlung des erforderlichen Kapitals können zusätzliche 1-2 Wochen beanspruchen ([Ticaret Odasi](#)).

Zusammengefasst sollte man für den gesamten Prozess etwa 6-8 Wochen einplanen.

1.3 Finanzielle Kosten

Die Gründungskosten für ein Beratungsunternehmen in Nordzypem umfassen mehrere Posten:

- **Gründungsgebühr:** Die staatliche Gebühr für die Unternehmensgründung liegt bei etwa 3.000 bis 5.000 USD, abhängig von der Art des Unternehmens und ob es in einer Freihandelszone oder als Offshore-Gesellschaft gegründet wird ([Rudex Consultancy](#)) ([North Cyprus Company](#)).
- **Kapitalanforderung:** Für Unternehmen mit ausländischen Gesellschaftern wird ein Mindestkapital von 30.000 USD erwartet, das auf einem lokalen Bankkonto hinterlegt werden muss ([North Cyprus Company](#)).
- **Bankgarantie:** Diese beträgt häufig etwa 10.000 bis 30.000 USD, je nach den spezifischen Anforderungen der Bank und der Art des Unternehmens ([Ticaret Odasi](#)).
- **Zusätzliche Kosten:** Dazu gehören Anwaltsgebühren für die Erstellung der Satzung und des Gesellschaftsvertrags sowie mögliche Beratungsgebühren für lokale Dienstleistungen. Diese können je nach Umfang der Beratung zwischen 2.000 und 10.000 USD variieren ([Rudex Consultancy](#)) ([BeinCyprus.com](#)).

Geschichte:

Die Reise von Emma, einer jungen Beraterin, die beschloss, ihr eigenes Beratungsunternehmen in Nordzypern zu gründen, begann mit einem Traum: Sie wollte der EU erstklassige Beratungsdienste anbieten, aber zu den steuerlichen Vorteilen und der geringeren Bürokratie des türkischen Teils der Insel profitieren. Obwohl sie sich zunächst überwältigt fühlte, half ihr die sorgfältige Planung und Zusammenarbeit mit lokalen Experten.

Emma verbrachte Stunden damit, die Dokumente zusammenzustellen, darunter ihre Strafregistrauszüge und den Kapitalnachweis. Als sie schließlich ihren Firmennamen genehmigt bekam, fühlte sie, dass sie ihrem Ziel näher war. Die Wochen vergingen, und sie meisterte den bürokratischen Dschungel mit Geduld und Entschlossenheit.

Am Tag, an dem sie schließlich ihr Unternehmenszertifikat in den Händen hielt, erinnerte sie sich an all die Hindernisse, die sie überwunden hatte. Doch trotz der Herausforderungen wusste sie, dass es sich gelohnt hatte. Die Vorteile, die niedrigen Steuersätze und die Nähe zur EU machten Nordzypern zur perfekten Basis für ihre globalen Ambitionen. So begann Emma, mit ihrer Firma, die nicht nur ihre Träume, sondern auch die vieler anderer, die ähnliche Visionen hatten, zu verwirklichen.

Kapitel 2:

Betriebliches Setup und Strukturierung

2.1 Juristische Struktur

In Nordzypern gibt es mehrere geeignete juristische Unternehmensformen für Beratungsunternehmen:

1. **Limited Liability Company (LLC):** Dies ist die am häufigsten verwendete Rechtsform für Beratungsunternehmen in Nordzypern. Die LLC bietet den Vorteil einer Haftungsbeschränkung, wobei die Gesellschafter nur bis zur Höhe ihres investierten Kapitals haften. Für ausländische Investoren beträgt das Mindestkapital in der Regel 30.000 USD ([Rafaella Dionysiou](#)) ([Cyprus Moving Guide](#)).
2. **Offshore Company:** Diese Unternehmensform ist ideal für Unternehmen, die Dienstleistungen ausschließlich an ausländische Märkte verkaufen. Offshore-Gesellschaften in Nordzypern sind von der Mehrwertsteuer befreit und zahlen nur 1 % Körperschaftsteuer auf ihr zu versteuerndes Einkommen. Sie eignen sich besonders gut für Beratungsunternehmen, die Kunden in der EU bedienen ([North Cyprus Company](#)).
3. **Freihandelszonen-Gesellschaft:** Diese Struktur ermöglicht es Unternehmen, von Steuervergünstigungen zu profitieren, wie z. B. keine Mehrwertsteuer oder Körperschaftsteuer. Unternehmen in Freihandelszonen haben auch weniger Einschränkungen hinsichtlich der Kapitalbewegungen und können auf den internationalen Märkten operieren ([North Cyprus Company](#)).

Pflichten zur Aufrechterhaltung: Unabhängig von der gewählten Rechtsform müssen alle Unternehmen jährliche Finanzberichte einreichen und die vorgeschriebenen Steuern und Abgaben entrichten. Offshore-Gesellschaften müssen zudem jährlich eine Lizenzgebühr von etwa 5.000 EUR zahlen. Darüber hinaus müssen Limited Liability Companies eine jährliche Abgabe von 350 EUR entrichten, um ihre Registrierung aufrechtzuerhalten ([North Cyprus Company](#)) ([Tornaritis Law](#)).

2.2 Zeitlicher Aufwand für Strukturierung

Der Aufbau der betrieblichen Struktur für ein Beratungsunternehmen in Nordzypern erfordert einen geschätzten Zeitraum von **4-8 Wochen**. Der zeitliche Aufwand setzt sich wie folgt zusammen:

- **Büroeinrichtung:** Die Einrichtung eines Büros, einschließlich der Beschaffung von Möbeln und IT-Infrastruktur, kann zwischen 2 und 4 Wochen dauern, abhängig von der Verfügbarkeit und den Anforderungen des Unternehmens.
- **Rechtliche Rahmenbedingungen:** Die Registrierung des Unternehmens, einschließlich der Einreichung der Satzung und des Gesellschaftsvertrags sowie der Eröffnung eines Bankkontos, dauert in der Regel 3-4 Wochen. Wenn beschleunigte Verfahren genutzt werden, kann dieser Prozess verkürzt werden ([DeJure](#)) ([Tornaritis Law](#)).

2.3 Finanzielle Kosten für Betriebseinrichtung

Die finanziellen Kosten für die Einrichtung der betrieblichen Infrastruktur eines Beratungsunternehmens in Nordzypern hängen von verschiedenen Faktoren ab, einschließlich der gewählten Rechtsform und der Unternehmensgröße.

- **Büroeinrichtung:** Die Kosten für die Einrichtung eines kleinen Büros in Nordzypern können zwischen **5.000 und 10.000 EUR** liegen, abhängig von der Ausstattung und IT-Infrastruktur ([DeJure](#)).

- **IT-Infrastruktur:** Für Beratungsunternehmen, die stark von Technologie abhängig sind, können die Kosten für Software, Server und Kommunikationssysteme zusätzlich etwa **2.000 bis 5.000 EUR** betragen ([North Cyprus Company](#)).
- **Administrative Kosten:** Diese beinhalten die Registrierungskosten (ca. **3.000 bis 5.000 EUR**) sowie laufende rechtliche und buchhalterische Unterstützung, die je nach Serviceumfang weitere **2.000 bis 3.000 EUR jährlich** betragen kann ([North Cyprus Company](#)) ([Tornaritis Law](#)).

Geschichte:

Markus, ein ambitionierter Berater aus Deutschland, hatte sich entschieden, seine Dienstleistungen in ganz Europa anzubieten. Sein Ziel: ein Beratungsunternehmen in Nordzypern, das die steuerlichen Vorteile und die geographische Nähe zur EU nutzte. Mit großem Elan stürzte er sich in den Prozess.

Die ersten Wochen waren eine Herausforderung. Die Auswahl der passenden Rechtsform, die Ausarbeitung der Satzung und die langwierige Bürokratie hatten seine Geduld auf die Probe gestellt. Doch mit Hilfe eines erfahrenen Anwalts und eines treuen Netzwerks an Unterstützern meisterte Markus jedes Hindernis.

Schließlich, nach Wochen der Vorbereitung, eröffnete Markus stolz sein modernes Büro. Die Investitionen in die IT-Infrastruktur zahlten sich aus, und bald konnte er von Nordzypern aus problemlos mit seinen Kunden in Deutschland und der EU kommunizieren. Der Weg war steinig, aber Markus wusste, dass er die Grundlage für ein zukunftssicheres Unternehmen gelegt hatte – ein Unternehmen, das nicht nur seine eigenen Träume, sondern auch die seiner Kunden verwirklichen würde.

Kapitel 3:

Steuerliche Vorteile und Steuerplanung

3.1 Steuervorteile in Nordzypern

Nordzypern bietet für Beratungsunternehmen mehrere steuerliche Vorteile, insbesondere im Hinblick auf Körperschaftssteuer, Mehrwertsteuer und Dividendensteuer:

- **Körperschaftssteuer:** Die allgemeine Körperschaftssteuer in Nordzypern beträgt **10 %**, was sie zu einer der niedrigsten in der Region macht ([Expatra](#)) ([Fidesta Ltd](#)). Für Unternehmen, die in Freihandelszonen oder als Offshore-Unternehmen tätig sind und Dienstleistungen ausschließlich außerhalb von Nordzypern anbieten, entfällt die Körperschaftssteuer sogar vollständig ([North Cyprus Company](#)) ([Expatra](#)).
- **Mehrwertsteuer (MwSt.):** Beratungsunternehmen, die Dienstleistungen an Kunden außerhalb Nordzyperns (z. B. in der EU) erbringen, unterliegen keiner Mehrwertsteuer auf ihre Verkäufe. Dies macht es besonders attraktiv für Unternehmen, die Dienstleistungen exportieren ([Expatra](#)) ([Mondaq](#)).
- **Dividendensteuer:** In Nordzypern gibt es keine Steuer auf Dividenden für internationale Geschäftsunternehmen. Dies ist ein großer Vorteil für Investoren, die sich auf den Export von Dienstleistungen konzentrieren ([Expatra](#)).
- **Internationale Steuerverpflichtungen:** Nordzypern hat keine umfassenden Steuerinformationsaustauschabkommen, was eine gewisse Flexibilität und Vertraulichkeit im Umgang mit Steuerangelegenheiten bietet ([Expatra](#)).

3.2 Steuerliche Berechnungen

Für ein Beratungsunternehmen mit einem jährlichen Einkommen von **€200.000 vor Steuern** ergibt sich folgende Steuerlast:

- **Körperschaftssteuer:** Bei einem Steuersatz von 10 % ergibt sich eine Steuerlast von **€20.000**.
- **Keine Dividendensteuer:** Da Nordzypern keine Steuer auf Dividenden erhebt, können die verbleibenden Gewinne ohne zusätzliche Belastung an die Gesellschafter ausgezahlt werden ([Expatra](#)) ([Accountants in Cyprus](#)).

Das bedeutet, dass das Unternehmen nach Abzug der Körperschaftssteuer einen Nettogewinn von **€180.000** hat, der an die Eigentümer ausgeschüttet werden kann, ohne weitere steuerliche Abzüge auf Dividenden.

3.3 Vergleich mit der Republik Zypern

Vergleicht man die steuerlichen Belastungen zwischen Nordzypern und der Republik Zypern, ergeben sich folgende Unterschiede:

- **Körperschaftssteuer:** Während Nordzypern eine Körperschaftssteuer von **10 %** erhebt, beträgt diese in der Republik Zypern **12,5 %**, was sie zu einer der niedrigsten innerhalb der EU macht ([GOV.UK](#)) ([Fidesta Ltd](#)).
- **Mehrwertsteuer:** In der Republik Zypern liegt der Standard-MwSt.-Satz bei **19 %**, während Beratungsunternehmen in Nordzypern bei Exporten von Dienstleistungen in die EU von der Mehrwertsteuer befreit sind ([Expatra](#)) ([Mondaq](#)).
- **Dividendensteuer:** In der Republik Zypern beträgt die Dividendensteuer **17 %** auf ausgeschüttete Gewinne, während in Nordzypern keine solche Steuer erhoben wird ([Accountants in Cyprus](#)) ([GOV.UK](#)).

Zusammengefasst bietet Nordzypern mit seiner niedrigeren Körperschaftssteuer und dem Verzicht auf Dividenden- und Mehrwertsteuer deutliche Vorteile für Beratungsunternehmen, die international tätig sind.

Geschichte:

Nina, eine erfahrene Beraterin, träumte davon, ihr Unternehmen international auszubauen und ihre Dienstleistungen in die EU zu exportieren. Sie erkannte schnell, dass Nordzypern ihr die perfekte Basis bieten konnte. Mit einem steuergünstigen Umfeld und keinen Dividendensteuern konnte sie ihre Gewinne maximieren.

Als Nina ihre steuerlichen Berechnungen durchführte und erkannte, dass sie in Nordzypern nur 10 % Körperschaftssteuer zahlen würde, während ihre Kollegen in der Republik Zypern 12,5 % und dazu noch Dividendensteuern abführen mussten, war ihre Entscheidung klar. Sie gründete ihr Unternehmen in Nordzypern und war bald in der Lage, ihr Geschäft schneller als erwartet auszubauen.

Dank der steuerlichen Vorteile konnte Nina nicht nur ihre finanziellen Ziele erreichen, sondern auch ihr Team erweitern und Kunden in ganz Europa bedienen. Nordzypern erwies sich als der Schlüssel zu ihrem internationalen Erfolg, und Nina wusste, dass ihre Entscheidung, hier zu gründen, die beste gewesen war.

Kapitel 4:
Dienstleistungsverkauf in die EU und Deutschland

4.1 Juristische Rahmenbedingungen für den Dienstleistungsverkauf

Um Beratungsdienstleistungen von Nordzypern aus in die EU, insbesondere nach Deutschland, zu verkaufen, sind mehrere juristische Rahmenbedingungen zu beachten:

1. **Verträge und rechtliche Anerkennung:** Da Nordzypern international nicht umfassend anerkannt ist, könnte es zu Schwierigkeiten bei der rechtlichen Durchsetzung von Verträgen in bestimmten EU-Ländern kommen. Unternehmen sollten sicherstellen, dass Verträge gemäß internationalen Standards und EU-Rechtsvorschriften abgefasst sind, um die rechtliche Anerkennung und Durchsetzbarkeit in der EU zu gewährleisten. In vielen Fällen ist es sinnvoll, auf neutrale Rechtsordnungen zurückzugreifen, wie beispielsweise das britische Recht ([EUR-Lex](#)) ([SRC Advisory](#)).
2. **Rechnungsstellung:** Bei grenzüberschreitenden Dienstleistungen muss die Rechnungsstellung den Mehrwertsteuerregelungen der EU entsprechen. Für B2B-Dienstleistungen gilt in der Regel, dass der Ort der Besteuerung dort ist, wo der Kunde seinen Sitz hat, was bedeutet, dass keine Mehrwertsteuer in Nordzypern anfällt ([SRC Advisory](#)).
3. **Anerkennung von Dienstleistungen:** Dienstleistungen müssen gemäß den EU-Regelungen für grenzüberschreitende Geschäfte den Standards der jeweiligen Mitgliedstaaten entsprechen. Es ist wichtig, den rechtlichen Rahmen und die Vorschriften des Zielmarktes, insbesondere Deutschland, zu prüfen, um sicherzustellen, dass Dienstleistungen anerkannt werden ([EU Trade](#)).

4.2 Steuerliche Behandlung der Einnahmen aus der EU

Die steuerliche Behandlung von Einnahmen aus der EU, insbesondere aus Deutschland, erfolgt nach den Vorschriften Nordzyperns und der EU:

1. **Körperschaftsteuer:** Einnahmen aus der EU werden in Nordzypern mit einer Körperschaftsteuer von **10 %** besteuert, wenn sie über ein in Nordzypern ansässiges Unternehmen erzielt werden ([Expatria](#)) ([GOV.UK](#)).
2. **Mehrwertsteuer:** Für Beratungsunternehmen, die Dienstleistungen an Unternehmen in der EU (B2B) erbringen, fällt in Nordzypern in der Regel keine Mehrwertsteuer an. Stattdessen wird der Ort der Besteuerung in das Land des Kunden verlagert, was bedeutet, dass keine Mehrwertsteuer in Nordzypern erhoben wird ([SRC Advisory](#)) ([Trade.gov](#)).
3. **Internationale Abkommen:** Nordzypern ist nicht Teil des EU-Mehrwertsteuerraums, weshalb besondere Regelungen für den Austausch von Steuerinformationen und die Anwendung von Doppelbesteuerungsabkommen zu beachten sind ([EUR-Lex](#)).

4.3 Finanzielle Auswirkungen

Die grenzüberschreitenden Verkäufe von Dienstleistungen aus Nordzypern in die EU, insbesondere nach Deutschland, haben mehrere finanzielle Auswirkungen:

1. **Mehrwertsteuerliche Vorteile:** Nordzyprische Unternehmen, die Dienstleistungen an EU-Unternehmen verkaufen, profitieren von der Befreiung von der Mehrwertsteuer in Nordzypern. Dies kann einen finanziellen Vorteil darstellen, da in der EU normalerweise Mehrwertsteuer anfällt, die jedoch von den dortigen Unternehmen als Vorsteuer abgezogen werden kann ([SRC Advisory](#)) ([GOV.UK](#)).
2. **Buchhaltungs- und Verwaltungskosten:** Unternehmen müssen sicherstellen, dass sie die Rechnungen und Berichte korrekt führen, um die steuerlichen Vorteile und Befreiungen

vollständig zu nutzen. Fehler bei der Rechnungsstellung oder Berichterstattung können zu zusätzlichen Kosten und Strafen führen ([Trade.gov](#)).

3. **Finanzielle Planung:** Die Befreiung von der Mehrwertsteuer und die niedrige Körperschaftssteuer machen Nordzypern zu einem attraktiven Standort für Beratungsunternehmen, die in der EU tätig sind. Es ist jedoch entscheidend, rechtliche und steuerliche Beratung in Anspruch zu nehmen, um sicherzustellen, dass die Vorteile vollständig ausgeschöpft werden ([Expatra](#)) ([GOV.UK](#)).

Geschichte:

Max, ein visionärer Unternehmer, hatte sich entschlossen, seine Beratungsfirma von Nordzypern aus zu betreiben und Dienstleistungen in ganz Europa, vor allem in Deutschland, anzubieten. Doch er wusste, dass er sich in einem rechtlich komplexen Umfeld bewegen würde. Mit der Unterstützung eines erfahrenen Steuerberaters navigierte Max geschickt durch die Mehrwertsteuerregelungen und stellte sicher, dass alle seine Verträge den EU-Normen entsprachen.

Jedes Mal, wenn eine neue Anfrage aus Deutschland kam, wusste Max, dass er durch die richtigen juristischen Rahmenbedingungen und Steuerstrukturen in Nordzypern einen Vorteil hatte. Seine Firma wuchs schnell, unterstützt von der steuerlichen Effizienz und den rechtlichen Sicherheiten, die er aufgebaut hatte. In den Augen seiner Kunden war Max nicht nur ein zuverlässiger Berater, sondern auch ein Experte, der die besten Bedingungen für grenzüberschreitende Geschäfte nutzte. So wurde Max zum Vorbild für viele Unternehmer, die nach Wegen suchten, internationale Märkte mit den besten steuerlichen und rechtlichen Vorteilen zu erschließen.

Kapitel 5:
Laufende Compliance und Buchhaltung

5.1 Juristische Anforderungen an Compliance

In Nordzypren müssen Beratungsunternehmen, die Dienstleistungen in die EU exportieren, bestimmte rechtliche Anforderungen erfüllen, um die laufende Compliance sicherzustellen. Diese Anforderungen umfassen:

1. **Buchhaltung und Finanzberichterstattung:** Alle Unternehmen in Nordzypren sind verpflichtet, genaue und aktuelle Buchhaltungsunterlagen zu führen. Diese müssen ausreichend detailliert sein, um alle Geschäftstransaktionen zu erklären und die Erstellung von Finanzberichten gemäß den internationalen Rechnungslegungsstandards (IFRS) zu ermöglichen (To_open_a_foreign_compa...). Unternehmen müssen jährlich geprüfte Finanzberichte beim Unternehmensregister einreichen (To_open_a_foreign_compa...).
2. **Steuerliche Berichterstattung:** Die Einhaltung der Steuervorschriften ist zentral. Unternehmen müssen monatlich oder vierteljährlich Mehrwertsteuererklärungen abgeben und sicherstellen, dass alle Einkünfte korrekt gemeldet und versteuert werden ([Expatria](#)) ([BeinCyprus.com](#)).
3. **Jährliche Abgaben:** Alle Unternehmen sind verpflichtet, eine jährliche Abgabe von **€350** zu zahlen. Bei Nichtzahlung innerhalb der Frist wird eine Strafe verhängt ([Ticaret Odasi](#)) (To_open_a_foreign_compa...).
4. **Audits:** Für die meisten Unternehmen ist eine jährliche Prüfung durch einen zertifizierten Wirtschaftsprüfer obligatorisch. Diese Audits müssen in Übereinstimmung mit den internationalen Prüfungsstandards (ISAs) durchgeführt werden ([Rudex Consultancy](#)).

5.2 Zeitlicher Aufwand für Compliance und Berichterstattung

Der zeitliche Aufwand für die Einhaltung der rechtlichen und steuerlichen Vorgaben kann erheblich sein:

- **Buchhaltung und Steuererklärungen:** Monatliche Buchhaltungs- und Steuerarbeiten, einschließlich der Vorbereitung von MwSt.-Erklärungen und Berichten, können je nach Unternehmensgröße etwa **15-25 Stunden pro Monat** in Anspruch nehmen .
- **Jährliche Berichterstattung:** Die Erstellung und Einreichung der geprüften Jahresabschlüsse sowie die Teilnahme an Jahresabschlussprüfungen können zusätzliche **40-60 Stunden pro Jahr** erfordern, abhängig von der Komplexität des Unternehmens und der Anzahl der Transaktionen ([Ticaret Odasi](#)).
- **Fortlaufende Überwachung und Dokumentation:** Unternehmen müssen sicherstellen, dass alle Compliance-Dokumente stets aktuell sind, was ebenfalls mehrere Stunden pro Monat in Anspruch nehmen kann ([Rudex Consultancy](#)).

5.3 Kosten für Buchhaltung und Finanzmanagement

Die Kosten für Buchhaltungs- und Finanzmanagement-Dienstleistungen können je nach Umfang der Dienstleistungen variieren:

- **Buchhaltungsdienstleistungen:** Die monatlichen Kosten für professionelle Buchhaltungsdienste liegen in der Regel zwischen **€300 und €800** für kleine bis mittelständische Unternehmen ([North Cyprus Company](#)). Diese Kosten umfassen die Verarbeitung der Finanztransaktionen, die Erstellung von Steuerberichten und die Vorbereitung auf Jahresabschlüsse.

- **CFO-as-a-Service:** Für Unternehmen, die spezialisierte Finanzmanagementdienste in Anspruch nehmen, kann CFO-as-a-Service etwa **€2.000 pro Monat** kosten. Diese Dienstleistungen umfassen eine umfassende Finanzplanung, Liquiditätsmanagement und strategische Beratung(CFO AS A SERVICE) .

Geschichte:

Sarah, eine erfahrene Beraterin mit einer Leidenschaft für Finanzmanagement, entschied sich, ihr Beratungsunternehmen von Nordzypern aus zu führen. Mit ihrer Vision, Unternehmen in der EU zu unterstützen, wusste sie, dass der Schlüssel zu ihrem Erfolg nicht nur in der Qualität ihrer Dienstleistungen lag, sondern auch in der präzisen Einhaltung von Compliance-Vorschriften und einer soliden Finanzstrategie.

Jeden Monat verbrachte Sarah Stunden damit, die Buchhaltungsdaten zu überprüfen und sicherzustellen, dass alle Berichte pünktlich eingereicht wurden. Mit der Unterstützung eines engagierten CFO-as-a-Service-Teams konnte sie ihre Finanzen optimal verwalten und ihre Liquidität stets im Griff behalten. Trotz des bürokratischen Aufwands wusste Sarah, dass diese sorgfältige Planung und Compliance-Arbeit es ihr ermöglichte, nicht nur in Nordzypern, sondern auch in der gesamten EU zu wachsen und zu prosperieren.

Kapitel 6:
Optimierung der Steuern und Finanzplanung

6.1 Strategien zur Steueroptimierung

Um die Steuerlast eines Beratungsunternehmens in Nordzypern zu optimieren, gibt es verschiedene legale und effiziente Strategien:

1. **Nutzung von Doppelbesteuerungsabkommen:** Nordzypern hat mit über 60 Ländern Doppelbesteuerungsabkommen geschlossen. Diese ermöglichen es, doppelte Besteuerung zu vermeiden und ausländische Einkünfte zu schützen, wodurch die Steuerlast minimiert werden kann ([FinExpertiza Cyprus](#)).
2. **IP-Box-Regime:** Dieses Programm erlaubt es Unternehmen, die Einnahmen aus geistigem Eigentum generieren (z. B. Software und Patente), ihre effektive Steuerlast auf 2,5 % zu reduzieren. Dies ist besonders vorteilhaft für Unternehmen, die in der Forschung und Entwicklung tätig sind ([InvestCyprus](#)).
3. **Dividendensteuerbefreiung:** Für Unternehmen, die in Nordzypern registriert sind, fällt keine Steuer auf ausgeschüttete Dividenden an. Dies bedeutet, dass Gewinne nach der Körperschaftsteuer ungehindert an die Gesellschafter ausgeschüttet werden können ([InvestCyprus](#)).

6.2 Langfristige Finanzplanung

Eine nachhaltige Finanzplanung erfordert die Sicherstellung der Liquidität und die Optimierung der steuerlichen Effizienz über mehrere Jahre hinweg:

1. **Langfristige Steuerplanung:** Die langfristige Steuerplanung sollte sich auf die Maximierung der Nutzung von Steuerabzügen und -gutschriften konzentrieren, die durch Investitionen in Forschung und Entwicklung oder durch die Nutzung internationaler Steuervereinbarungen möglich sind ([AGeorgiouLaw](#)).
2. **Liquiditätsmanagement:** Ein aktives Liquiditätsmanagement, unterstützt durch regelmäßige Cashflow-Prognosen und Liquiditätsreserven, ist unerlässlich. Die Einbindung von CFO-as-a-Service kann sicherstellen, dass das Unternehmen stets finanziell flexibel bleibt und unvorhergesehene Steuerschulden bewältigen kann ([FinExpertiza Cyprus](#)).

6.3 Kosten für Beratungs- und Optimierungsdienste

Die Kosten für externe Beratungsdienste zur Steueroptimierung und Finanzplanung variieren je nach Serviceumfang:

- **Buchhaltungs- und Steuerberatungsdienste:** Diese können je nach Komplexität des Unternehmens zwischen **€300 und €1.000 monatlich** liegen. Die Services umfassen oft die Erstellung von Steuererklärungen, die Verwaltung von Mehrwertsteuerberichten und die laufende Beratung zu Steueroptimierungsstrategien ([InvestCyprus](#)).
- **CFO-as-a-Service:** Umfassendere Dienstleistungen, wie sie etwa von einem CFO-as-a-Service angeboten werden, können bis zu **€2.000 pro Monat** kosten. Diese Dienste beinhalten tiefgehende Analysen der finanziellen Situation des Unternehmens, langfristige Steuerplanung und Cashflow-Management ([FinExpertiza Cyprus](#)) ([AGeorgiouLaw](#)).

Beispiel für Musterberechnung:

- **Unternehmenseinkommen vor Steuern: €200.000**
- **Körperschaftsteuer in Nordzypern: 10 % → €20.000 Steuern**
- **Keine Kapitalertragsteuer**
- **Gesamteinnahmen nach Steuern: €180.000**

Geschichte:

Anna, eine ambitionierte Beraterin, war entschlossen, ihr Unternehmen in Nordzypern zu gründen. Als sie von den steuerlichen Vorteilen der Insel erfuhr, erkannte sie das Potenzial für Wachstum. Doch sie wusste auch, dass es einer sorgfältigen Finanzplanung bedurfte, um diese Vorteile voll auszuschöpfen. Sie nutzte die Dienstleistungen eines spezialisierten CFOs, der ihr half, die Steuerlast zu optimieren und ihre Liquidität langfristig zu sichern.

Durch kluge Investitionen in Forschung und Entwicklung und die Nutzung des IP-Box-Regimes konnte Anna ihre Steuerlast erheblich senken. Ihre Entscheidung, die Finanzplanung nicht dem Zufall zu überlassen, zahlte sich aus. Innerhalb weniger Jahre hatte Anna nicht nur ihre Steuerlast minimiert, sondern auch ihr Unternehmen zu einem internationalen Erfolg geführt.

**Hier ist eine Gegenüberstellung der steuerlichen Vorteile von
Nordzypern (Türkisch-Zypern) und Südzypern (Republik Zypern):**

Kriterium	Nordzypern (Türkisch-Zypern)	Südzypern (Republik Zypern)
Körperschaftsteuer	10%	12,5%
Mehrwertsteuer (MwSt.)	5% bis 16% je nach Produkt	19% (Standardrate), 9% und 5% reduziert
Kapitalertragsteuer	Keine Kapitalertragsteuer	20% Kapitalertragsteuer auf Gewinne
Dividendensteuer	Keine Steuer auf Dividenden	17% Quellensteuer auf Dividenden
Einkommensteuer	Progressive Steuer von 10% bis 37%	Progressive Steuer von 20% bis 35%
Immobiliensteuer	Geringere Steuersätze, um den Kauf von Immobilien zu fördern	Geringere Steuersätze als in vielen EU-Ländern, aber tendenziell höher als in Nordzypern
Erbschaftssteuer	Keine Erbschaftssteuer	Keine Erbschaftssteuer
Vermögenssteuer	Keine Vermögenssteuer	Keine Vermögenssteuer
Doppelbesteuerungsabkommen	Weniger Abkommen	Viele Abkommen mit EU und Nicht-EU-Ländern
Freihandelszone	Günstige Bedingungen, aber begrenzt auf Türkei und verbündete Länder	Teil der EU, Freihandel innerhalb der EU und mit Drittländern
Internationale Steuerverpflichtungen	Weniger regulatorische Verpflichtungen und Transparenz	EU-konforme Steuergesetzgebung mit mehr Vorschriften und Transparenzanforderungen
Zoll- und Handelsabkommen	Zugang zu den Zollregeln der Türkei, aber nicht zur EU	Voller Zugang zum EU-Binnenmarkt und Zollunion

Zusammenfassung:

- **Nordzypern (Türkisch-Zypern):** Steuerlich attraktiver, besonders für Unternehmen und Investoren, die von niedrigeren Steuersätzen und weniger strengen regulatorischen Anforderungen profitieren möchten. Besonders interessant für Personen, die mit der Türkei oder in weniger regulierten Märkten Geschäfte machen wollen.
- **Südzypern (Republik Zypern):** Attraktiver für internationale Unternehmen, die von der EU-Mitgliedschaft, Freihandelszonen und einem stabilen rechtlichen Rahmen profitieren möchten. Obwohl die Steuersätze etwas höher sind, bietet Südzypern eine bessere Integration in die globale Wirtschaft und umfangreiche Doppelbesteuerungsabkommen.

Schlusswort

Liebe Klienten,

Zusammenfassend lässt sich sagen, dass Nordzypern nicht nur eine attraktive Destination für jene ist, die nach mehr steuerlicher Freiheit und einem unternehmerfreundlichen Umfeld suchen, sondern auch erhebliche finanzielle Vorteile bietet – insbesondere im Vergleich zu Ländern wie Deutschland, die zunehmend strengere fiskalische und regulatorische Maßnahmen ergreifen.

Nehmen wir zur Veranschaulichung eine Musterberechnung für eine Gesellschaft mit einem Jahresgewinn von 200.000 Euro:

- **In Deutschland** würde eine Gesellschaft bei einem Körperschaftsteuersatz von 15%, zuzüglich des Solidaritätszuschlags und der Gewerbesteuer (je nach Gemeinde etwa 14-17%), eine Steuerlast von etwa 30-35% tragen. Dies bedeutet, dass von den 200.000 Euro Gewinn nach Steuern etwa **130.000 bis 140.000 Euro** übrig blieben. Darüber hinaus müssten bei einer Gewinnausschüttung an den Gesellschafter noch Kapitalertragsteuern von 25% zuzüglich Solidaritätszuschlag und gegebenenfalls Kirchensteuer entrichtet werden. Dies könnte die Entnahme des Gewinns auf etwa **97.500 bis 105.000 Euro** reduzieren.
- **In Nordzypern** hingegen beträgt die Körperschaftsteuer nur 10%, was eine Steuerlast von 20.000 Euro auf den Gewinn von 200.000 Euro bedeutet. Somit blieben **180.000 Euro** nach Steuern übrig. Da es in Nordzypern keine Kapitalertragsteuer auf Dividenden gibt, könnten diese 180.000 Euro vollständig an den Gesellschafter ausgeschüttet werden, ohne zusätzliche steuerliche Belastung.

Vergleichen wir also die Ergebnisse:

- In Deutschland blieben nach Steuern und der Ausschüttung ca. **97.500 bis 105.000 Euro** übrig.
- In Nordzypern könnten nach der Ausschüttung **180.000 Euro** ohne weitere Steuerbelastungen entnommen werden.

Einsparungen: In diesem Beispiel könnten Sie durch eine Verlagerung Ihrer Gesellschaft nach Nordzypern etwa **75.000 bis 82.500 Euro** pro Jahr an Steuern einsparen.

Diese Einsparungen zeigen deutlich den Vorteil, den Nordzypern gegenüber Ländern wie Deutschland bietet, insbesondere für Unternehmer und Investoren, die ihre Steuerlast reduzieren und gleichzeitig ihre unternehmerische Flexibilität bewahren möchten.

In einer Zeit zunehmender fiskalischer Regulierungen und staatlicher Eingriffe in Europa stellt Nordzypern eine einzigartige Möglichkeit dar, Ihre finanzielle Zukunft strategisch zu gestalten. Ich stehe Ihnen weiterhin zur Verfügung, um diese Optionen im Detail zu besprechen und Ihnen bei der erfolgreichen Umsetzung einer Relocation-Strategie zu helfen.

Mit besten Grüßen,

Ihr Relocation-Berater