

2024/Report

# Die Herausforderungen



HOCHFORAMT  
.MARKETING

Kundenanfragen messbar, nachhaltig und zielführend.

## Einführung

Innerhalb der nächsten 5 bis 10 Minuten möchten wir Ihnen einen umfassenden Einblick in unser Unternehmen, unsere Philosophie und die Mehrwerte geben, die wir unseren Kunden bieten. Unser Ansatz ist ganzheitlich, langfristig und auf nachhaltigen Erfolg ausgerichtet. Im Gegensatz zu herkömmlichen Webdesign-Agenturen, bei denen Sie lediglich eine Webseite kaufen, bieten wir Ihnen umfassende Lösungen, die weit über das hinausgehen.

## Warum handeln? Weil der erste Eindruck zählt!

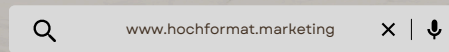
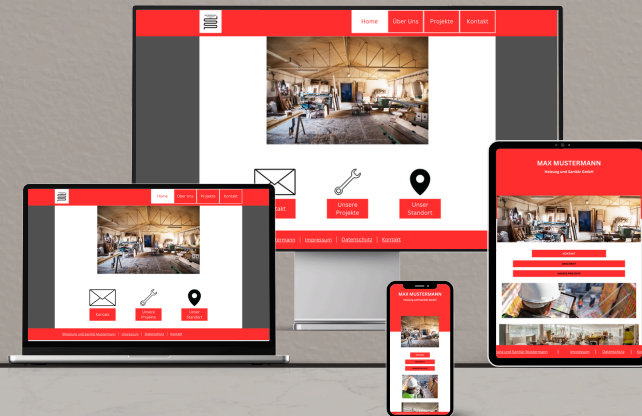
Gemeinsam bewältigen wir Ihre Herausforderungen. Zu den häufigsten Anliegen unserer Kunden zählen die Neukundengewinnung, Mitarbeitergewinnung, Steigerung der Markenbekanntheit, digitale Transformation und Umsatzsteigerung. Welche Hindernisse stehen auf Ihrem Weg zu kontinuierlichem Wachstum? Lassen Sie uns diese gemeinsam aus dem Weg räumen.

**Vor** einer Zusammenarbeit mit

# HOCHFORMAT

Sieht Ihre Webseite ähnlich aus?

Dann kontaktieren Sie uns!



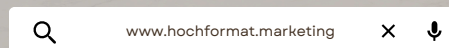
**Ein Muster wie es für uns alltäglich ist.**

**Nach** einer Zusammenarbeit dank

# HOCHFORMAT

Nicht nur ein gutes Aussehen ist entscheidend

Sie sollte auch so funktionieren!





*Ihr persönlicher Ansprechpartner  
Herr Moriz Dziwinski*

"Im Jahr 2024 sehen sich mittelständische Unternehmen mit komplexen Herausforderungen konfrontiert, die ihre Wettbewerbsfähigkeit und ihr Wachstumspotenzial stark beeinflussen."

## Unsere Leistungen für Sie



Ihr Unternehmen



Corporate Identity



Webdesign & SEO



Print Design



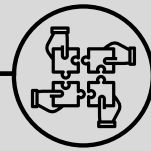
Performance  
Marketing



Social  
Management



Branding &  
Positionierung



Alles aus einer  
Hand -  
Hochformat.  
Marketing

# Herausforderungen im Jahre 2024

## ***Neukundengewinnung,***

Die Konkurrenz auf dem Markt wird immer intensiver. Kunden sind anspruchsvoller und informierter als je zuvor. Traditionelle Marketingmethoden verlieren an Effektivität, während digitale Strategien zunehmend an Bedeutung gewinnen. Viele Unternehmen, insbesondere im Handwerks- und Immobiliensektor, erleben Schwierigkeiten, ihre Kundenbasis zu erweitern und neue Aufträge zu gewinnen.

## ***Mitarbeitergewinnung,***

Der Fachkräftemangel hat viele Branchen fest im Griff. Unternehmen kämpfen darum, qualifizierte Mitarbeiter zu finden und zu halten. Besonders Handwerksbetriebe, die auf spezialisierte Fähigkeiten angewiesen sind, haben Schwierigkeiten, geeignetes Personal zu gewinnen. Ohne ausreichendes Personal können Projekte nicht zeitgerecht umgesetzt und neue Aufträge nicht angenommen werden.

## ***Markenbekanntheit,***

In einer Welt, in der Informationen jederzeit und überall zugänglich sind, ist es entscheidend, dass Unternehmen eine starke und erkennbare Marke aufbauen. Eine schwache Markenpräsenz führt dazu, dass potenzielle Kunden und Mitarbeiter das Unternehmen übersehen. Unternehmen müssen in der Lage sein, ihre Alleinstellungsmerkmale klar zu kommunizieren und sich von der Konkurrenz abzuheben.

## ***Digitale Transformation,***

Viele mittelständische Unternehmen stehen vor der Herausforderung, ihre Prozesse zu digitalisieren und neue Technologien zu integrieren. Dies betrifft nicht nur die internen Abläufe, sondern auch die Art und Weise, wie sie mit Kunden und Partnern interagieren. Die digitale Transformation ist notwendig, um effizienter zu arbeiten und wettbewerbsfähig zu bleiben, erfordert jedoch erhebliche Investitionen und Know-how.

## ***Umsatzsteigerung,***

Die wirtschaftlichen Bedingungen sind volatil und unsicher. Unternehmen müssen ständig nach neuen Wegen suchen, um ihren Umsatz zu steigern und ihre Margen zu verbessern. Dies erfordert nicht nur innovative Produkte und Dienstleistungen, sondern auch effiziente Marketing- und Vertriebsstrategien.

# *Stellen Sie Ihr Unternehmen in den Mittelpunkt.*



## **5 wichtige Schritte erfolgreich Krisen zu bewältigen.**



Branding



Positionierung



Ihr Unternehmen



Webdesign



Automatisierung



CRM Implementierung

# Unsere Lösungen

Um diese Herausforderungen erfolgreich zu meistern, bieten wir umfassende Lösungen, die auf die spezifischen Bedürfnisse unserer Kunden zugeschnitten sind. Unser Ansatz ist es, als strategischer Partner aufzutreten, der langfristige, erfolgsorientierte Ergebnisse liefert. Wir sind somit keine klassische Webdesign-Agentur, sondern arbeiten kontinuierlich als Katalysator für Ihr Unternehmen und stehen Ihnen als Partner bei den Herausforderungen der Skalierung zur Seite.

## ***Neukundengewinnung,***

durch gezielte Social Media Kampagnen und Performance Marketing Strategien helfen wir Ihnen, neue Kunden zu gewinnen und Ihre Reichweite zu erhöhen. Unsere Maßnahmen sind darauf ausgelegt, maximale Sichtbarkeit und Interaktion zu erzielen.

## ***Mitarbeitergewinnung,***

mit effektiven Employer Branding Kampagnen und optimierten Recruiting-Prozessen unterstützen wir Sie dabei, die besten Talente zu gewinnen und zu binden. Unsere Dienstleistungen umfassen die Erstellung attraktiver Arbeitgebermarken und die Nutzung digitaler Kanäle für die Ansprache potenzieller Mitarbeiter.

## ***Markenbekanntheit,***

wir bauen Ihre Markenpräsenz durch professionelles Webdesign, ansprechende Content-Erstellung und strategisches SEO auf. Unser Ziel ist es, Ihre Marke stark und erkennbar zu machen, damit Sie sich von der Konkurrenz abheben und in den Köpfen Ihrer Zielgruppe verankert bleiben.

## ***Digitale Transformation,***

wir begleiten Sie bei der Digitalisierung Ihrer Geschäftsprozesse. Dies umfasst die Implementierung von CRM-Systemen, die Optimierung Ihrer Online-Präsenz und die Integration neuer Technologien. Unsere Experten sorgen dafür, dass Sie auf dem neuesten Stand der Technik bleiben und effizienter arbeiten können.

## ***Umsatzsteigerung,***

durch maßgeschneiderte Marketing- und Vertriebsstrategien helfen wir Ihnen, Ihren Umsatz zu steigern.

Wir analysieren Ihre bestehenden Prozesse, identifizieren Potenziale für Verbesserungen und setzen gezielte Maßnahmen um, die Ihre Verkaufszahlen erhöhen und Ihre Margen verbessern.

# Was macht Hochformat.Marketing?

Wir begleiten Sie auf Ihrem Weg, sind Berater, Betreuer aber auch Umsetzer.

Was erwartet Sie?

Wir haben für Sie eine visuelle Route erstellt,  
wie eine langfristige Zusammenarbeit mit uns abläuft.





Zieldefinition  
Bedarfsanalyse      Wettbewerbsanalyse

Corporate Identity (CI)  
Markenidentität      Messaging & Copywriting



**Strategische Analyse & Beratung**



**Markenstrategie & Positionierung**



**Marketing & Kommunikation**



**Digitaler Auftritt**

Social Media Management      E-Mail Marketing  
Performance Marketing

Webdesign & Entwicklung      Content Creation  
SEO-Optimierung



**Digitale Transformation**



**Mitarbeitergewinnung & Branding**

Digitalisierung interner Prozesse      Automatisierung  
CRM-Implementierung

Recruiting-Kampagnen      Employer Branding  
Karriereseite & Bewerbungsprozess



**Langfristige Betreuung & Weiterentwicklung**



**Erfolgskontrolle & Optimierung**

Wartung & Updates      Monatliche Beratung  
Ausbau von Kampagnen

Analyse & Reporting      Kontinuierliche Verbesserung  
A/B Testing

Aus beinahe einem *halben Jahrzehnt* Erfahrung empfehlen wir folgende Zusammenstellungen für unsere Kunden.

### **Start für digitale Präsenz**

- Moderne, SEO-optimierte One-Page-Webseite
- Grundlegende Corporate Identity
- Google My Business Setup
- On-Page SEO für lokale Sichtbarkeit
- Monatliche Wartung & Updates:

### **Digitaler Wachstumstreiber**

- SEO-optimierte Webseite mit bis zu 5 Unterseiten
- Erweiterte Corporate Identity inkl. Markenstrategie
- Content Creation (Texte, Bilder)
- Erstellung und Betreuung von Social Media Accounts
- Basis Performance Marketing (Google Ads Setup)

### **Alles aus einer Hand**

- Umfangreiche Webseite mit bis zu 10 Unterseiten inkl. Funnel
- Full-Service Corporate Identity inkl. Rebranding
- Erweiterte Content Creation
- Full-Service Social Media Management
- Performance Marketing (Google Ads, Facebook Ads)

### **Für Unternehmensgruppen**

- Webseiten für mehrere Standorte oder Unternehmen
- Komplette Corporate Identity für Unternehmensgruppen
- Individuelle Marketingstrategien für jedes Unternehmen
- Interne Kommunikation und Intranet-Lösungen
- Vollständige Integration aller Online-Marketing-Kanäle

# **Können wir Ihnen helfen die Herausforderungen der heutigen Zeit zu meistern? Dann setzen Sie sich mit uns in Verbindung.**

In der aktuellen Marktlage, geprägt von wirtschaftlichen Unsicherheiten und dem digitalen Wandel, ist es für Unternehmen wichtiger denn je, sich professionell und innovativ aufzustellen. Branchen, die bisher kaum Werbung benötigten, sehen sich nun gezwungen, in digitale Marketingstrategien zu investieren. Profitieren Sie jetzt von den Unsicherheiten im Markt und werden Sie zum Anbieter, der handelt und nicht zögert. Kontaktieren Sie uns gerne:

**-E-Mail:** [Anfrage@hochformat.marketing](mailto:Anfrage@hochformat.marketing)

**-Telefon:** 0176 700 54957

**-Web:** [www.Hochformat.Marketing](http://www.Hochformat.Marketing)