



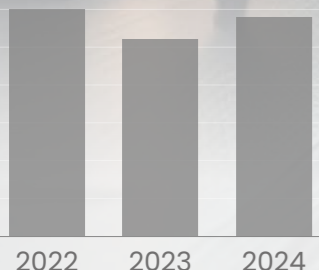
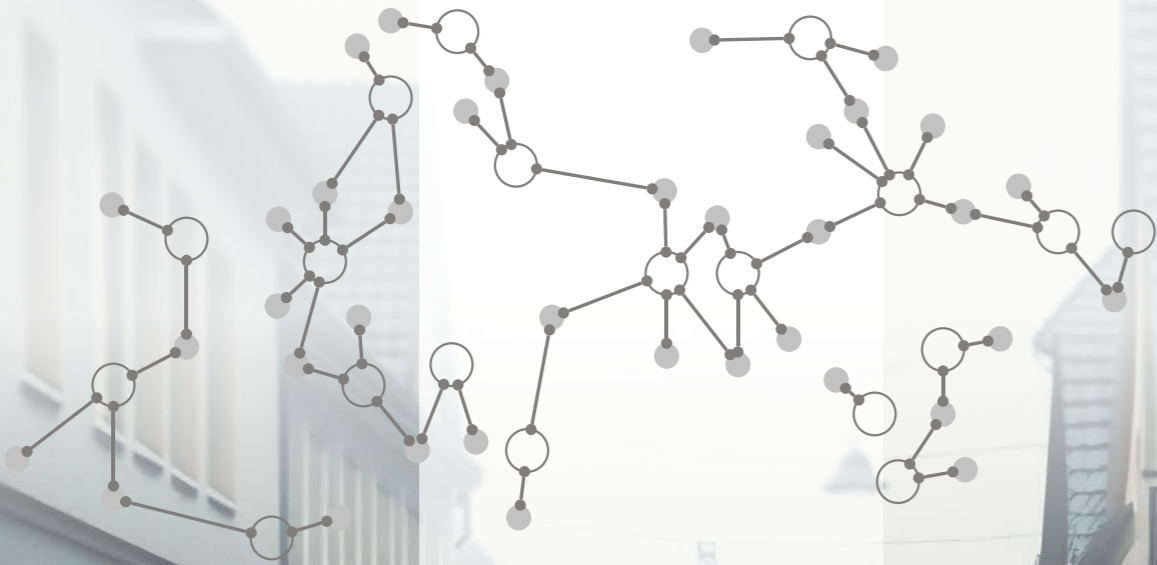
Verbinden Belohnen Beleben



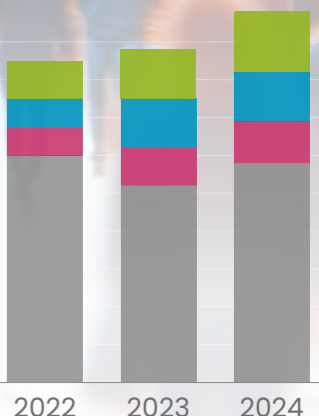
Ein Produkt von
konnektoor

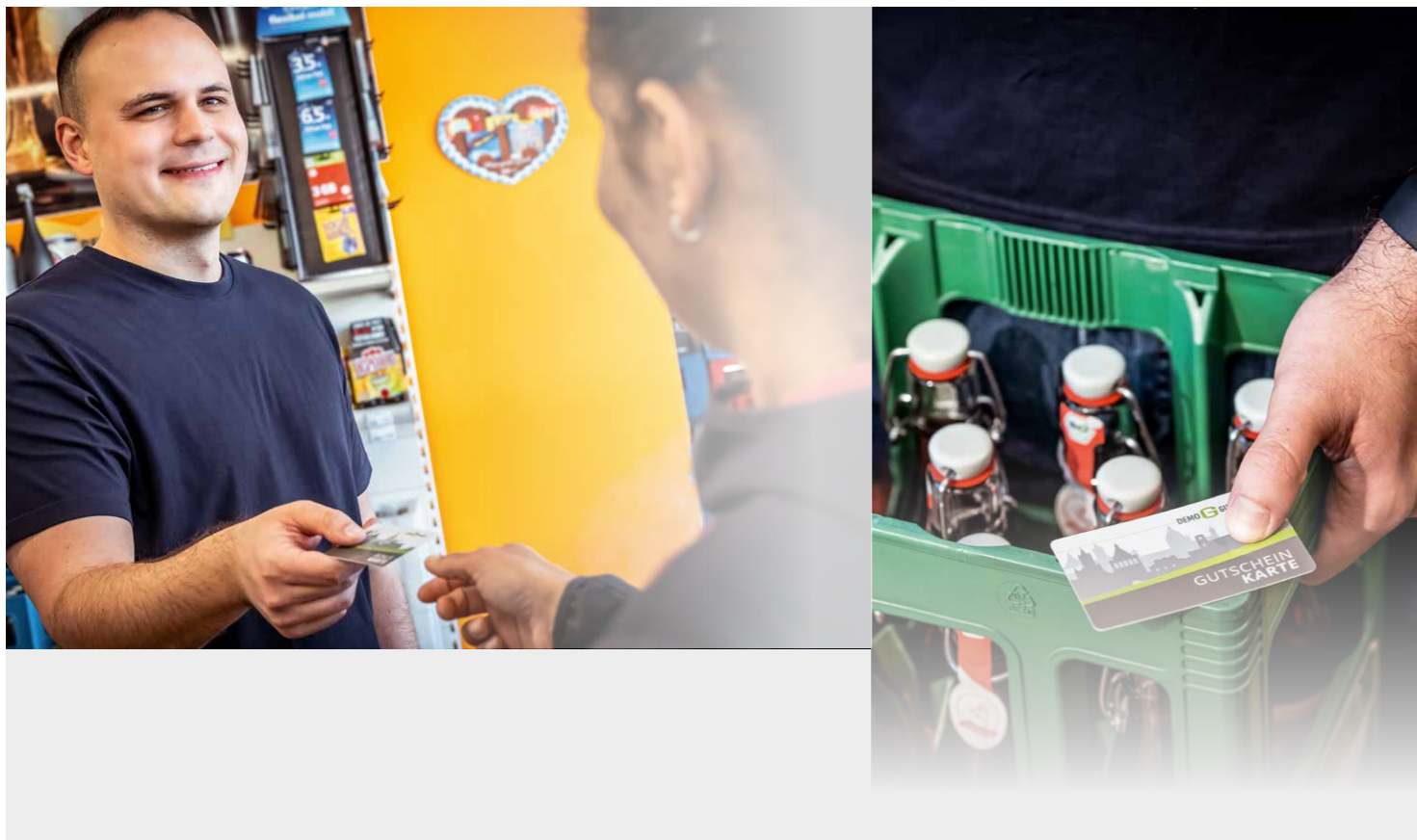
Digitale Innovation für deine Region

Der Status Quo ohne ReBoS



Die Zukunft des lokalen Einkaufens





Was ist ReBoS?

In einer Zeit, in der zahlreiche Herausforderungen die regionale Vielfalt und die lokale Wirtschaft bedrohen, steht ReBoS – das Regionale Bonus-System – als ein dynamisches Netzwerk im Vordergrund. Es bündelt die einzigartigen Stärken und das Engagement der lokalen B2C-Branchen, von Einzelhändlern über Dienstleister bis hin zu Gastronomen und regionalen Selbstvermarktern. ReBoS geht weit über ein herkömmliches Bonusprogramm hinaus. Es ist eine wegweisende Initiative, die die lokale Wirtschaft durch eine starke Gemeinschaft fördert.

Dieses innovative, Cloud-basierte System wird von lokalen Betreibern geleitet. Ein Betreiber von ReBoS ist typischerweise eine lokale Handels- oder Gewerbevereinigung,

eine Stadt- oder Gemeindeverwaltung oder auch ein großes Einzelunternehmen mit dem Interesse, lokale Geschäfte und Dienstleistungen zu unterstützen und zu vernetzen. Als Betreiber sind sie das Rückgrat des Systems, verantwortlich für die Verwaltung und Förderung des Systems.

Diverse Partnerunternehmen schließen sich diesem Netzwerk an, um von den Synergien, gemeinsamen Marketingaktionen und effektiven Kundenbindungstools zu profitieren.

Jede ReBoS-Instanz integriert sich perfekt in die jeweilige regionale Landschaft und stärkt den lokalen Handel. Sie motiviert Kunden dazu, vor Ort einzukaufen, wodurch die lokale Wirtschaft direkt gefördert wird. ReBoS ist somit ein Bekenntnis zu einer lebendigen und diversifizierten lokalen Wirtschaft, die Nachhaltigkeit, persönliche Beziehungen und echte Wertschätzung in den Vordergrund stellt.

konnektoor ist der kompetente Partner für unser Bonussystem. Innovative Lösungen unter Berücksichtigung des Kundeninteresses werden seit 2017 erfolgreich umgesetzt, toller Support inklusive.



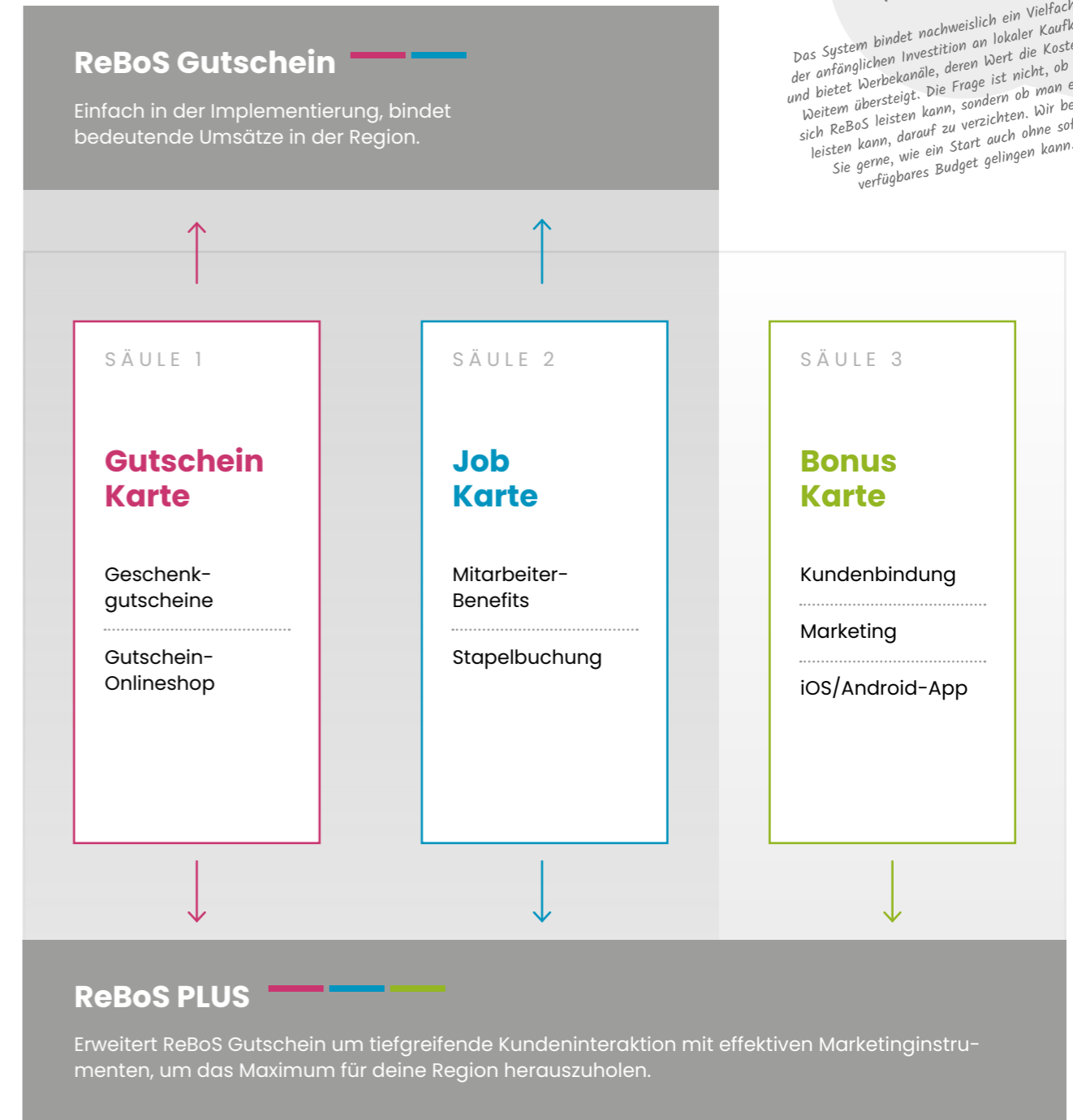
Christoph Cremers
Geschäftsstellenleiter
NettePunkt e.V.

Flexibilität und Skalierbarkeit in zwei Ausbaustufen

ReBoS ist in zwei zielgerichteten Ausbaustufen verfügbar: ReBoS Gutscheine und ReBoS PLUS. Diese Struktur gibt Betreibern die Flexibilität, eine passende Lösung entsprechend ihrer spezifischen Anforderungen und Ressourcen zu wählen.

Können wir uns ReBoS leisten?

Das System bindet nachweislich ein Vielfaches der anfänglichen Investition an lokaler Kaufkraft und bietet Werbekanäle, deren Wert die Kosten bei Weitem übersteigt. Die Frage ist nicht, ob man sich ReBoS leisten kann, sondern ob man es sich leisten kann, darauf zu verzichten. Wir beraten Sie gerne, wie ein Start auch ohne sofort verfügbares Budget gelingen kann.



→ In den folgenden Seiten tauchen wir tiefer in die einzelnen Säulen ein, die ReBoS zu einem unverzichtbaren Partner für lokale Unternehmen und deren Kunden machen.

SÄULE 1

Gutschein Karte

Geschenkgutscheine

Gutschein-Onlineshop

Beliebtes Geschenk:

Der Geschenkgutschein, besonders beliebt zu Weihnachten und laut Handelsverband das meistgekauftete Geschenk, bietet eine ausgezeichnete Möglichkeit, lokale Umsätze zu fördern.

Mehrwert durch Flexibilität:

Ein Multipartner-Gutschein, der in verschiedenen lokalen Geschäften einlösbar ist, bietet gegenüber einzelbetrieblichen Gutscheinen einen deutlichen Mehrwert für die Kunden.

Regionale Wirtschaftsförderung:

Solche Gutscheine werden nicht nur gern verschenkt, sondern sorgen auch dafür, dass beträchtliche Umsätze lokal bleiben, anstatt in den Online-Handel abzuwandern.



Wie lange dauert es, ReBoS einzuführen?

Auf rein technischer Ebene haben wir die individuelle ReBoS-Instanz für deine Stadt in wenigen Tagen startklar. Aber damit sich alle beteiligten Akteure gut vorbereiten können, empfehlen wir einen Zeitraum von 2-4 Monaten.



SÄULE 3

Bonus Karte

Kundenbindung

Marketing

iOS/Android-App

P = Präsenz in PLUS:

ReBoS PLUS stärkt die Präsenz der Partnerunternehmen in der lokalen Gemeinschaft. Dies wird durch eine Reihe effektiver Funktionen erreicht, die nahtlos zusammenarbeiten.

L = Loyalität in PLUS:

ReBoS PLUS fördert auf zweierlei Weise die Kundenbindung. Einerseits werden Kunden kontinuierlich für den lokalen Einkauf sensibilisiert, andererseits erhalten Partnerunternehmen effektive Werkzeuge, um Kunden langfristig an sich zu binden.

U = Universalität in PLUS:

ReBoS PLUS passt sich perfekt an jede Branche und Unternehmensgröße an. Jedes Partnerunternehmen hat die Wahl zwischen drei maßgeschneiderten Leistungspaketen, die auf ihre spezifischen Bedürfnisse zugeschnitten sind.

S = Synergie in PLUS:

ReBoS PLUS schafft bedeutende Synergien durch die Vernetzung der Partnerunternehmen, seien es Einzelhändler, Dienstleister, Handwerker, Gastronomen oder regionale Selbstvermarkter. Dies führt zu einer Stärkung der gemeinschaftlichen Marketinganstrengungen und bietet eine Plattform für effektive Zusammenarbeit.

SÄULE 2

Job Karte

Mitarbeiter-Benefits

Stapelbuchung

Steuerfreie Sachzuwendungen:

Unternehmen können ihren Mitarbeitern bis zu 50 € monatlich netto als steuerfreie Sachzuwendung zukommen lassen – ein sehr geschätztes Mitarbeiterbenefit.

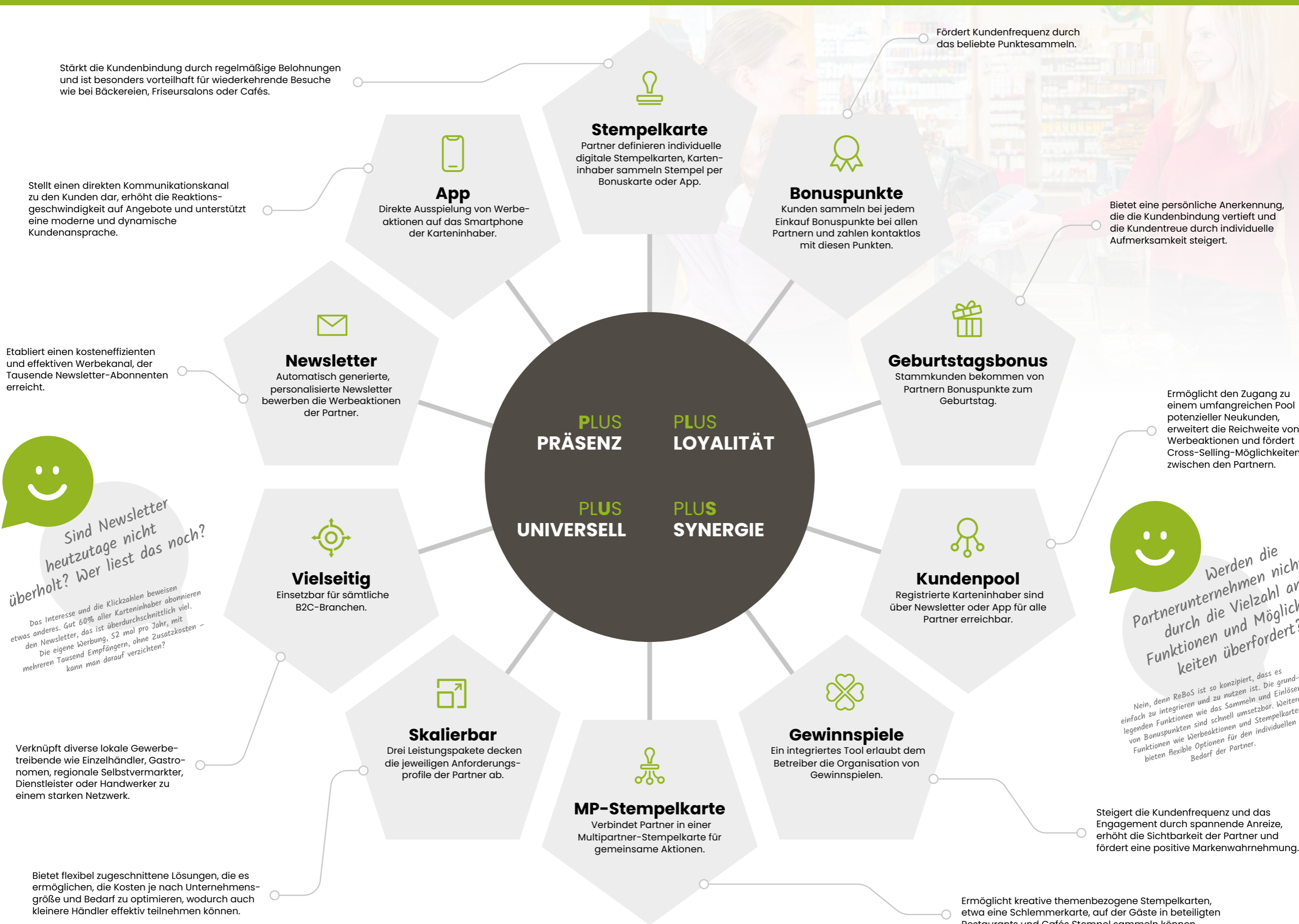
Regionale Bindung:

Statt gängiger Gutscheine für Tankstellen oder Onlinehändler, durch die Umsätze außerhalb der Region abfließen, fördert die ReBoS Jobkarte die lokale Wirtschaft. Arbeitgeber buchen die Sachzuwendung direkt auf die Jobkarte, und Mitarbeiter können das Guthaben bei allen teilnehmenden Partnern einlösen.

Einfache Integration in Geschäftsprozesse:

Die integrierte Stapelbuchung erleichtert die Integration der Sachzuwendungen in die Geschäftsabläufe der Arbeitgeber, unabhängig von ihrer Unternehmensgröße.





Sind Newsletter heutzutage nicht überholt? Wer liest das noch?

Das Interesse und die Klickzahlen beweisen etwas anderes. Gut 60% aller Karteninhaber abonnieren den Newsletter, das ist überdurchschnittlich viel. Die eigene Werbung, 52 mal pro Jahr, mit mehreren Tausend Empfängern, ohne Zusatzkosten – kann man darauf verzichten?

Werden die Partnerunternehmen nicht durch die Vielzahl an Funktionen und Möglichkeiten überfordert?

Nein, denn ReBoS ist so konzipiert, dass es einfach zu integrieren und zu nutzen ist. Die grundlegenden Funktionen wie das Sammeln und Einlösen von Bonuspunkten sind schnell umsetzbar. Weitere Funktionen wie Werbeaktionen und Stempelkarten bieten flexible Optionen für den individuellen Bedarf der Partner.

Das Heimatkärtle

Ein Erfolgsbeispiel für lokale Vernetzung

Start in herausfordernden Zeiten:

Im Oktober 2021, mitten in der Coronakrise und kurz vor Beginn der Energiekrise, startete die ReBoS-Instanz in Wolfach. Trotz der schwierigen Umstände entwickelte sich das Projekt rasch zu einem großen Erfolg. Durch die Einbindung der Nachbarorte Schiltach, Hornberg, Schenkenzell, Oberwolfach, Hausach und Gutach erweiterte sich das Heimatkärtle-Netzwerk auf rund 90 Partnerunternehmen.

Erfolgsfaktoren:

Starke Mobilisierung der Arbeitgeber aus Industrie, Handwerk, Gastronomie oder auch den Gemeindeverwaltungen, wodurch die Jobkarte von Beginn an hohe Umsätze generierte.

Vielfältige Partnerunternehmen aus allen Branchen, insbesondere die gut integrierte Gastronomie.

Aktives Marketing des Betreibers, u.a. durch effektive Nutzung sozialer Medien und Etablierung des Slogans "Unser Geld bleibt im Ort".



Mit der Firma konnektor ist mit unserem „Heimatkärtle“ ein ideales Produkt und Instrument entstanden, um die sieben am Heimatkärtle beteiligten Städte und Gemeinden zu verbinden, die stationären Anbieter der Region zu unterstützen und so die Ausgaben in den Orten zu halten. Auch die stetigen Weiterentwicklungen am System sind sehr kunden- und zukunftsorientiert. Wir freuen uns auf die weitere Zusammenarbeit!



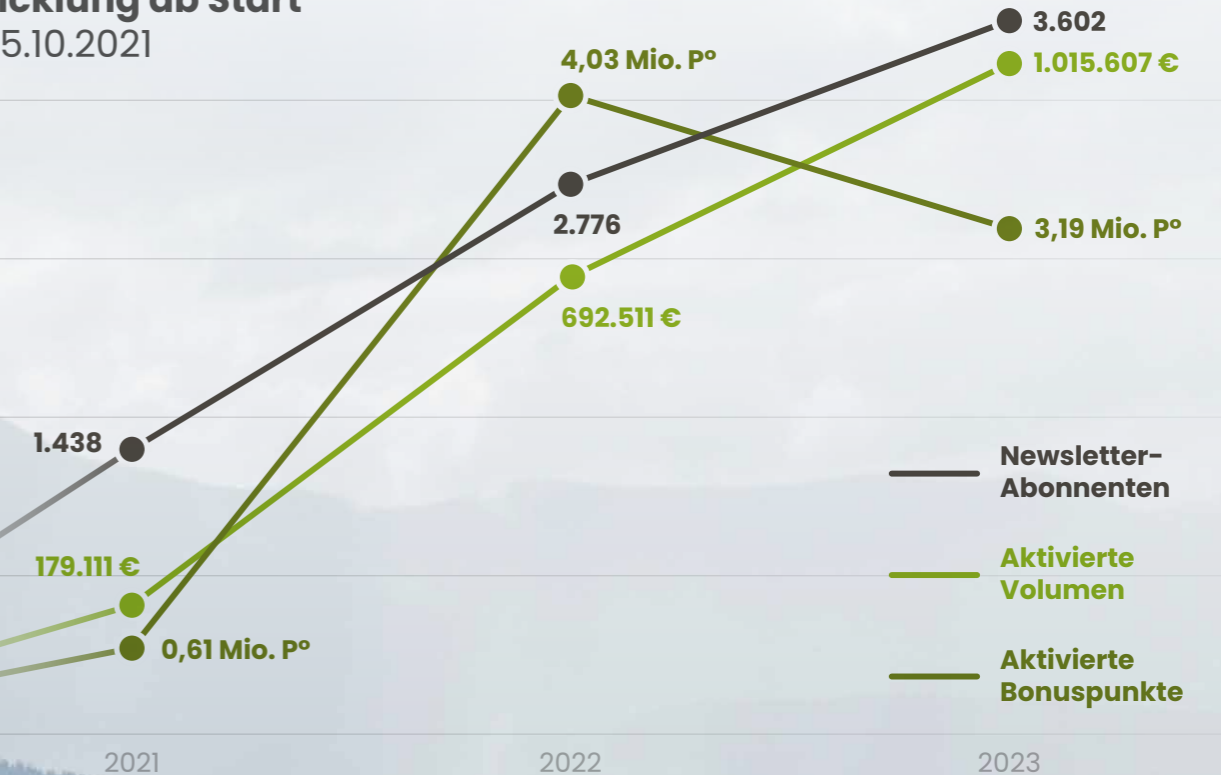
Simon Vollmer
Geschäftsführer
Gewerbeverein Wolfach e. V.



Wirtschaftliche Auswirkungen:

Der Erfolg des Heimatkärtles spiegelt sich deutlich in den Zahlen wider, 2023 wurde bereits über 1 Mio. € an Kaufkraft gebunden. Besonders beeindruckend ist die hohe Akzeptanz der Bonuskarte: Mit durchschnittlich einem Bonuspunkt pro 1 € Umsatz wurden insgesamt mehr als 7 Mio. € Umsatz bepunktet. Diese Zahlen verdeutlichen die effektive Nutzung des ReBoS-Systems durch die Kunden und seine Fähigkeit, signifikante Kaufkraft an die Region zu binden, während gleichzeitig ein erheblicher Mehrwert für die Kunden geschaffen wird.

Entwicklung ab Start am 25.10.2021



Direkt zum Heimatkärtle:
www.heimatkaertle.de



Smart und mobil

Kundendaten-Management

Transparente Abrechnungen

Gemeinsames Portal

Ökologischer Aspekt

Gutschein-Onlineshop

Digitalisierung mit ReBoS

Die Balance zwischen Herausforderungen und Chancen

Entdecke, wie ReBoS lokale Unternehmen dabei unterstützt, digitale Herausforderungen in Wettbewerbsvorteile umzuwandeln. Lerne die vielseitigen Funktionen von ReBoS kennen, die lokale Geschäfte befähigen, digitale Hürden zu überwinden und gleichzeitig ihre Präsenz, Effizienz und Kundenbindung zu stärken.

Gemeinsames Portal:
Das ReBoS-Cloud-Portal bietet Betreibern, Partnerunternehmen und Karteninhabern einen zentralen Zugang zu allen wichtigen Informationen und Einstellungen. Mit seiner einfachen und intuitiven Bedienung ist das System sofort einsatzbereit und erfordert keine Installation.

Smart und mobil:
Mit der regionalen App oder der Bonuskarte im Wallet haben Kunden stets den vollen Überblick über ihren Punktestand und werden über Werbeaktionen der Partner informiert.

Kundendaten-Management:
Partnerunternehmen profitieren von der Möglichkeit, Kundendaten zu sammeln, zu analysieren und für gezielte Marketingaktionen zu nutzen – transparent und DSGVO-konform.

Transparente Abrechnungen:
Digitale Erfassung sorgt für Transparenz und Nachvollziehbarkeit jeder Transaktion. Das System übernimmt automatisch das Clearing und regelt beispielsweise auch die Verjährung von Gutscheinen und Bonuspunkten.

Ökologischer Aspekt:
Die Digitalisierung reduziert den Bedarf an physischen Materialien wie Papier und Plastik, was zu einer umweltfreundlicheren Betriebsweise beiträgt und das ökologische Bewusstsein der Marke stärkt.

Gutschein-Onlineshop:
Der ReBoS Gutschein-Onlineshop ermöglicht den Kunden den bequemen Kauf von Geschenkgutscheinen zu jeder Tages- und Nachtzeit. Diese digitale Option bietet die Flexibilität, Gutscheine sofort und unkompliziert zu erwerben und sie beispielsweise per E-Mail zu verschenken.



In unserer Stadt sind einige Inhaber schon etwas älter und wenig technikaffin. Kommen die mit ReBoS zurecht?

ReBoS ist dank intuitiver Oberfläche und Cloud-Service ohne Installation einfach in der Handhabung. Es ist auch für weniger technikaffine Inhaber leicht verständlich. Zusätzlich unterstützen Schulungsvideos und eine Demoumgebung zum Üben den Einstieg.



Effektive Werbung
 Unschlagbar günstiger Werbekanal, der sowohl Stammkunden als auch Neukunden effektiv erreicht.

Maximale Kundenbindung
 Bonus- und Stempelkarten bieten permanente Anreize zum Wiederkauf.

Mehr Umsatz
 Das System bindet enorme Kaufkraft in der Region durch den Multipartner-Gutschein und die Jobkarte.

Attraktiver Mitarbeiterbenefit
 Steuerfreie Sachzuwendungen kommen den den Mitarbeitern per Jobkarte vollständig netto zu.

Kostenfreie Teilnahme
 Arbeitgebern entstehen keine Kosten für die Nutzung der Jobkarte.

Einfache Integration
 Die Jobkarte lässt sich nahtlos in bestehende Personalprozesse integrieren.

Eine Karte für alles
 Die Bonuskarte vereinfacht das Sammeln von Vorteilen und ersetzt mehrere Stempel- und Kundenkarten.

Exklusive Angebote
 Zugang zu Sonderaktionen und Rabatten, die speziellen Mehrwert bieten.

Gut informiert
 Überblick durch App und Newsletter über Angebote und Aktionen.

Förderung der lokalen Wirtschaft
 Lokale Unternehmen werden vernetzt, Kaufkraft gebunden und Kunden für den Kauf vor Ort sensibilisiert.

Einfache Handhabung
 Benutzerfreundliches und intuitives Backend, das den administrativen Aufwand minimiert.

Nutzung der Werbekanäle
 Lokale Ereignisse, Kampagnen oder kommunale Aktivitäten können effektiv beworben werden.

Warum ReBoS?

Arbeitgeber
 Warum sich Arbeitgeber gerne beteiligen

Kunden
 Warum Kunden das System lieben

Betreiber
 Warum der Betreiber ReBoS einführt

Partner
 Warum Partnerunternehmen gerne teilnehmen



Was macht ReBoS besser als andere Systeme?

ReBoS unterscheidet sich von anderen Systemen durch die einzigartige Kombination aus Gutscheinkarte, Jobkarte und Bonuskarte, ergänzt durch umfangreiche Marketing- und Kundenbindungsinstrumente. Diese Kombination macht ReBoS zu einem unvergleichlichen System, das lokale Wirtschaftskreisläufe signifikant fördert. Darüber hinaus steht bei uns die enge Zusammenarbeit mit dem Betreiber im Fokus. Wir kommunizieren regelmäßig auf Augenhöhe, um das System gemeinsam weiterzuentwickeln und optimal auf die Bedürfnisse der lokalen Gemeinschaft abzustimmen.

Gemeinsam mit konnektor unterstützen wir seit 2021 den Einzelhandel im Oberland. Es freut uns, mit konnektor einen zuverlässigen Partner zu haben, mit dem wir seitdem das System weiterentwickeln können.



Florian Brunner
 Projektleiter
 OBERLANDCard



Möchtest du ReBoS in deiner Stadt etablieren? Hast du noch Fragen?

Zögere nicht, direkt über den QR-Code einen Termin zu buchen oder uns eine E-Mail an hello@konnektor.de zu senden. Wir freuen uns darauf, gemeinsam mit dir die lokale Wirtschaft deiner Region zu stärken!



konnektoor

konnektoor GmbH
Oberstr. 48
44892 Bochum

+49 234 52 00 469-0
hello@konnektoor.de
www.konnektoor.de

Dieses Dokument als
PDF-Datei herunterladen unter
www.regionales-bonussystem.de

