

29. APRIL 2026

+ VORABEND-VERANSTALTUNG
AM 28. APRIL 2026

AGENDA^{OST}

ANKUNFT & CHECK-IN

09:00

BEGRÜSSUNG & OPENING

09:30

RECHT & RAHMENBEDINGUNGEN

09:45

WAS KOMMUNEN UND PRIVATE AKTEURE 2026 WISSEN MÜSSEN

Planungsrecht & Rechtsprechung 2026. Aktuelle BauNVO-Novelle, EuGH- und OVG-Rechtsprechung: Was gilt, was ist offen, wo bestehen reale Spielräume?

Dr. Roland Schmidt-Bleker, Co-Managing Partner von Taylor Wessing Germany

Michael Reink, Bereichsleiter Standort und Verkehrspolitik
Handelsverband Deutschland

Anpassung von Landesplanungsgesetzen. Aktueller Stand und Bedeutung für die Planungspraxis

Vertreter Landesplanung (angefragt)

Was Recht mit Investitionsentscheidungen macht. Wie regulatorische Rahmenbedingungen Standortwahl, Formate und Investitionsbereitschaft beeinflussen

Ulli Seyfarth, Expansionsmanager und Teamleiter Akquise REWE GROUP Zweigniederlassung Ost

Regionale Steuerung zwischen Anspruch und Realität. Umgang mit Zielkonflikten zwischen Versorgung, Flächenknappheit und politischen Erwartungen

Speaker tba.

KAFFEPAUSE

11:15

PARTNER UND SPONSOREN



TaylorWessing

STADT+HANDEL

HANDELS
IMMOBILIEN
HEUTE

SCHAUFENSTER
HANDEL
Das Branchenmagazin für
erfolgreiches Unternehmertum

tanteenso



29. APRIL 2026

+ VORABEND-VERANSTALTUNG AM 28. APRIL 2026

PRAXIS & REALITÄTESTEST

WIE NAHVERSORGUNG VOR ORT TATSÄCHLICH FUNKTIONIERT – ODER SCHEITERT

11:35

Kommunale Praxis unter Druck. Zwischen Versorgungsauftrag, Beteiligung, Gestaltung und Wirtschaftlichkeit
Speaker tba.

Betreiber-Perspektive: Wirtschaftlichkeit vs. Anforderungen. Welche Vorgaben tragfähig sind – und wo Investitionen ausbleiben
Vertreter*in LEH (angefragt)

Projektentwicklung als Schnittstelle und Gestalter. Wann Projekte realistisch umsetzbar sind – und woran sie scheitern und Mehrwerte für Stadtentwicklung und Baukultur durch nachhaltige und ökologische Bauweise
Tobias Hümmer, Geschäftsleitung Ratisbona Handelsimmobilien

Nahversorgung zwischen Standortattraktivität und Versorgungssicherheit
Prof. Dr. Erik Maier, Inhaber der Professur Marketing TU Chemnitz

Einordnung aus Sicht von Handel. Wiederkehrende Konflikte, typische Fehlannahmen, Erfolgsfaktoren
David Tobias, Geschäftsführer Handelsverband Sachsen e.V.

IHK Leipzig, Speaker tba.

MITTAGSPAUSE

13:00

Spezialitäten von Design Offices Leipzig Post, Networking und Austausch mit der Sponsoren

PARTNER UND SPONSOREN



TaylorWessing

STADT+HANDEL

HANDELS
IMMOBILIEN
HEUTE

SCHAUFENSTER
HANDEL

tanteenso



AGENDA LEIPZIG

Änderungen vorbehalten

29. APRIL 2026

+ VORABEND-VERANSTALTUNG
AM 28. APRIL 2026

AGENDA^{OST}

INNOVATIONEN & ZUKUNFTSMODELLE

WAS IN GRUNDZENTREN UND LÄNDLICHEN RÄUMEN FUNKTIONIERT

14:20

Digitale Dorfläden & hybride Modelle. Voraussetzungen, Grenzen
und Erfolgsfaktoren

Carsten Pletz, Geschäftsführer Tante M

Alternative Betreiberlogiken im ländlichen Raum. Skalierung,
Systematik und Übertragbarkeit

Norbert Hegmann, CEO und Gründer Tante Enso

David Tobias, Geschäftsführung Handelsberatung,
Handelsverband Sachsen e.V.

Nahversorgung als Gemeinschaftsprojekt. Rolle von Ehrenamt,
lokaler Identität und professionellen Strukturen

Wolfgang Gröll, Unternehmensberater, Bund deutscher Dorfläden

PERFECT MATCH. AUDITORIUM TRIFFT PODIUM

15:40

Interaktives Dialogformat mit allen zentralen Akteuren des Tages

ABSCHLUSS & GEMEINSAMER AUSBLICK

16:20

Gemeinsamer Rückblick

GESAMTMODERATION: STEFAN POSTERT

PARTNER UND SPONSOREN



TaylorWessing

STADT+HANDEL

HANDELS
IMMOBILIEN
HEUTE

SCHAUFENSTER
HANDEL
Das Branchenmagazin für
erfolgreiche Einzelhändler

tanteenso



Änderungen vorbehalten