



*Gwendolyn Stoye*  
MISS SELFMADE

*BUSINESS-GUIDE*

Die stille Wahrheit  
hinter einem  
10k+-Business



Wie du wirklich Umsatz machst –  
mit Leichtigkeit, Klarheit und  
Verbindung



# Welcome

✦ Du weißt doch eigentlich, was zu tun ist

Du hast schon so viel gelernt.

Du weißt, was Positionierung ist.

Du weißt, dass du eine Zielkundin brauchst.

Du kennst die Schritte, die „man“ machen sollte.

Und trotzdem klappt es nicht so, wie du willst.

Trotzdem ist da Druck.

Zweifel.

Ein Gefühl von: „Ich streng mich an – aber irgendwie fließt es nicht.“

Das ist kein Zeichen dafür, dass du versagt hast.

Es ist ein Zeichen dafür, dass du etwas

Entscheidendes vergessen hast.

Etwas, das kein Fahrplan dir sagen kann.

Aber dein Herz schon lange weiß.



„Du brauchst kein lauter,  
härter, schneller –  
du brauchst Klarheit,  
Verbindung und den Mut,  
dein Business so zu führen,  
wie du es wirklich willst.  
Und genau dann – wird  
aus einem Traum  
ein 10, 20 oder 30K+  
Business, das dich trägt.“



1. Du brauchst eine  
Positionierung –  
aber kein Korsett

**„Positionierung ist nicht, was du tust.  
Es ist, wer du bist, wenn du aufhörst,  
gefallen zu wollen.“**

Positionierung ist nicht, was du auf  
Instagram schreibst.

Es ist, wofür du stehst – auch wenn  
keiner klatscht.

Es ist, was du wirklich sagen willst –  
auch wenn's unbequem ist.

Viele Frauen schnüren sich selbst die  
Luft ab, weil sie denken,  
Positionierung bedeutet nicht ich  
muss mich festlegen.

Dabei heißt es: Ich darf mich zeigen.

#### **Impulse zur Reflexion:**

- Wofür stehst du, egal ob es  
trendy ist?
- Was würdest du sagen, wenn du  
niemandem gefallen müsstest?



## 2. Du brauchst eine klare Zielkundin – aber aus dem Herzen, nicht aus dem Kopf

Es geht nicht darum, Avatare zu basteln.

Sondern darum, einen Menschen zu fühlen.

Einen Menschen, für den du wirklich etwas verändern willst.

Der dir nicht egal ist.

Der dich erinnert an dich selbst – an einen früheren Schmerz, eine frühere Sehnsucht.

Echte Zielkunden entstehen nicht am Schreibtisch.

Sondern in deinem Herzen.

### Impulse zur Reflexion:

- Wer ist die Frau/der Mann, für die du alles geben würdest?
- Was würdest du ihr/ihm sagen, wenn sie/er vor dir sitzt?



„Du findest deine Zielkundin nicht, indem du sie beschreibst – sondern indem du fühlst, für wen dein Herz schlägt.“

### 3. Du brauchst ein gutes Angebot – aber vor allem eins, das du halten kannst

Du kannst das schönste Angebot schreiben.

Aber wenn du innerlich nicht daran glaubst – spürt man das.

Wenn du beim Preis zuckst – merkt man das.

Wenn du nicht 100 % „Ja“ sagst – verkauft es sich nicht.

Das Angebot ist nicht nur das, was du tust.

Es ist die Energie, mit der du es gibst.

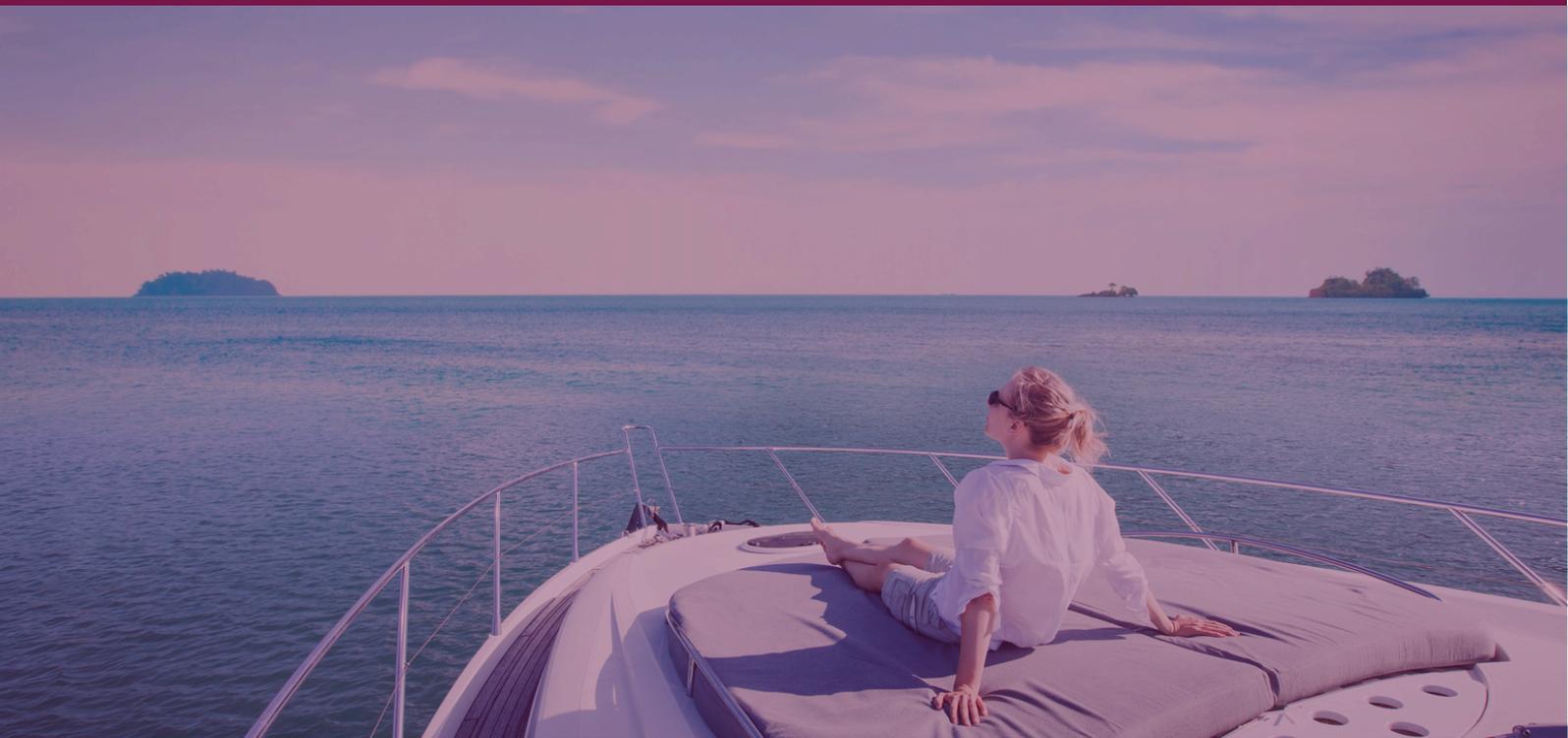


#### Impulse zur Reflexion:

- Welches Angebot kannst du mit Stolz präsentieren?
- Was macht dein Angebot zu etwas, das Menschen wirklich berührt?



“Dein Angebot verkauft sich nicht, weil es logisch klingt –  
sondern weil deine Energie sagt: Das ist ein Geschenk.“



## 4. Du brauchst Energie – nicht nur Struktur

Hinter jedem Business steht ein Mensch.

Und wenn deine Energie leer ist, hilft dir kein noch so guter Plan.

Die Frage ist nicht: „Wie viel kann ich heute schaffen?“

Sondern: „Wie will ich mich fühlen?“

Wenn du aus der Fülle heraus arbeitest, wirst du magnetisch.

Dein Business wird leicht – nicht weil es weniger wird, sondern weil du zurück in deine Kraft kommst.

### Impulse zur Reflexion:

- Was nährt dich – was raubt dir Energie?
- Was darfst du dir erlauben, um wieder in deine Kraft zu kommen?

„Du bist nicht hier, um dich aufzubrauchen.  
Du bist hier, um zu leuchten.“

## 5. Du brauchst eine Sprache, die berührt – nicht nur verkauft

„Es ist nicht der Algorithmus, der verkauft – es ist deine Wahrheit in den Worten.“

Es geht nicht darum, laut zu sein.  
Sondern wahr.

Die richtigen Worte kommen nicht aus deinem Kopf – sondern aus der Verbindung zu dir.  
Wenn du sagst, was du wirklich meinst, ziehst du die Menschen an, für die es gedacht ist.  
Sprache ist Energie. Und die darf man spüren.

Impulse zur Reflexion:

- Welche Botschaft willst du wirklich in die Welt bringen?
- Was würdest du sagen, wenn du nichts beweisen müsstest?



# Es ist in dir

Du hast jetzt gesehen, was es wirklich braucht:

Nicht die hundertste Strategie.

Nicht noch mehr Push.

Nicht noch härtere Arbeit.

Sondern:

- Eine klare Positionierung, die aus dir kommt – nicht aus dem Kopf.
- Eine Verbindung zu deinen Kund:innen, die nicht aufgesetzt ist, sondern echt.
- Eine Sprache, die verkauft, weil sie berührt.
- Und ein inneres Fundament, das trägt – selbst wenn's im Außen ruckelt.



# Was passiert, wenn du diesen Weg wirklich gehst?

**Wiebke hat plötzlich angefangen, fünfstellige Angebote zu verkaufen** – ohne Druck, einfach durch Präsenz.  
Weil sie aufhörte, sich zu verstecken, und anfang, sich zu zeigen.

**Sandra hat nicht nur ihre Preise angehoben** – sie hat endlich die richtigen Kundinnen angezogen, die sie feiern und wertschätzen.

**Kerstin hat sich komplett neu positioniert** – mit einem Stil, der 100 % zu ihr passt.  
Und plötzlich flossen nicht nur die Buchungen – sondern auch die Freude zurück.

**Babette hat ihr Coaching-Angebot überarbeitet und ist mit klarer Sprache rausgegangen.**  
Sie hat zum ersten Mal gespürt: „Ich darf das sagen – genau so.“  
Und die Buchungen kamen fast wie von selbst.

**Katrin hat sich erlaubt, ihr Business nach ihren Regeln zu führen** – und wurde dafür belohnt: mit Klarheit, Tiefe und regelmäßig 10k-Monaten.

**Annkatrin hat aufgehört, sich klein zu machen** – und sich endlich erlaubt, ihr volles Potenzial zu leben.

# About Me

Und ich?

Ich bin die,  
die sich ein sechsstelliges Business  
aufgebaut hat –  
von unterwegs.  
Ohne großes Team.  
Mit Arbeit, die ich liebe.  
Mit Kund:innen, die ich feiere.  
Mit Leichtigkeit, Freude, Freiheit –  
und dem tiefen Wissen:  
Es darf leicht sein. Es darf echt sein.  
Es darf fließen.

Willst du das auch?

Dann erinnere dich, wofür du  
losgegangen bist.  
Und lass uns gemeinsam den Weg  
gehen –  
nicht lauter, sondern klarer.  
Nicht schneller, sondern  
verbundener.  
Nicht härter – sondern wahrhaftiger.



Gwendolyn



*Genau das ist  
mein Weg.*

Ich helfe dir nicht nur, dein Angebot zu klären  
oder mehr Sichtbarkeit zu bekommen –  
ich helfe dir, dich wieder mit deinem inneren  
„Warum“ zu verbinden.

Mit der Energie, aus der heraus Verkaufen  
plötzlich leicht wird.

Natürlich. Ohne Druck.

Aber wirkungsvoll.

Und genau das ist mein Job.

Ich bring dich zurück in deine Kraft –  
damit du sichtbar wirst.

Verkaufst.

Und das Leben führst, das du dir aus tiefstem  
Herzen wünschst.

Willkommen in deinem 10, 20 oder 30k+-  
Business.

Mit Leichtigkeit. Mit Wahrheit. Mit Wirkung.

„Ich bringe dich zurück zu dir,  
damit du wieder leuchten kannst.“

# Contact

“Ich helfe Frauen mehr zu verdienen. Mit Freude & Leichtigkeit - mit Wunschkund:innen, die ihren Wert wirklich sehen, indem sie höhere Preise durchzusetzen – und ein Business führen, das sie erfüllt, statt erschöpft.”

Wenn du spürst, dass du mehr willst – mehr Klarheit, mehr Freude, mehr Kunden, die dich wirklich sehen – dann lass uns sprechen. Ich zeig dir, wie dein Business wieder leicht wird – und gleichzeitig trägt. Hier kannst du dir ein Kennenlerngespräch buchen.



→ Termin vereinbaren

[info@gwendolyn-stoye.de](mailto:info@gwendolyn-stoye.de)