

discipline.
society

WIE DU DEIN EIGENES IMPERIUM AUFBAUST

DAS MANIFEST DES UNTERNEHMERTUMS



AUTHOR:

JANIK NEESE

Einleitung: Unternehmertum als ultimative Freiheit

DIE MEISTEN MENSCHEN TAUSCHEN ZEIT GEGEN GELD UND ARBEITEN FÜR DIE TRÄUME ANDERER. DOCH WAHRE UNABHÄNGIGKEIT ENTSTEHT, WENN DU DEIN EIGENES IMPERIUM AUFBAUST. UNTERNEHMERTUM BEDEUTET NICHT NUR GELD VERDIENEN – ES BEDEUTET, EINE VISION ZU ERSCHAFFEN, PROBLEME ZU LÖSEN UND DEIN EIGENES SCHICKSAL ZU BESTIMMEN.

DIESES MANIFEST IST DEIN LEITFADEN, UM DICH VOM ANGESTELLTEN-MINDSET ZU LÖSEN UND EIN ERFOLGREICHES UNTERNEHMEN ZU ERSCHAFFEN, DAS DIR FREIHEIT, EINFLUSS UND VERMÖGEN ERMÖGLICHT. ES GIBT KEINE GRENZEN – AUSSER DIE, DIE DU DIR SELBST SETZT.

1. Die Unternehmer-DNA: Denke wie ein Schöpfer, nicht wie ein Konsument

**DER GRÖSSTE UNTERSCHIED ZWISCHEN
UNTERNEHMERN UND ANGESTELLTEN LIEGT
NICHT IN IHREN FÄHIGKEITEN, SONDERN IN
IHRER DENKWEISE.**

WIE ERFOLGREICHE UNTERNEHMER DENKEN:

- ✓ SIE SEHEN PROBLEME ALS CHANCEN.**

- ✓ SIE HANDELN PROAKTIV, STATT AUF
ANWEISUNGEN ZU WARTEN.**

- ✓ SIE ERSCHAFFEN WERTE, ANSTATT NUR ZU
KONSUMIEREN.**

- ✓ SIE HABEN KEINE ANGST VOR RISIKO – SIE
MANAGEN ES.**

**LEKTION: ERFOLGREICHE UNTERNEHMER
FRAGEN NICHT: „WARUM SOLLTE ICH?“ SIE
FRAGEN: „WARUM EIGENTLICH NICHT?“**

2. Die Macht einer starken Vision

OHNE KLARE VISION GIBT ES KEINEN NACHHALTIGEN ERFOLG. DEIN UNTERNEHMEN IST NUR SO STARK WIE DIE IDEE, DIE ES ANTREIBT.

SO ENTWICKELST DU EINE KRAFTVOLLE VISION:

✓ FINDE HERAUS, WELCHES PROBLEM DU FÜR ANDERE LÖSEN KANNST.

✓ FRAGE DICH: WARUM EXISTIERT MEIN UNTERNEHMEN?

✓ DENKE GROSS – ABER SETZE MESSBARE ZIELE.

LEKTION: EINE STARKE VISION INSPIRIERT NICHT NUR DICH – SIE ZIEHT KUNDEN, INVESTOREN UND MITSTREITER AN.

3. Geschwindigkeit schlägt Perfektion: Starte jetzt

DIE MEISTEN SCHEITERN NICHT, WEIL SIE SCHLECHTE IDEEN HABEN – SONDERN WEIL SIE NIE ANFANGEN.

REGELN FÜR SCHNELLES HANDELN:

- ✓ STARTE MIT DEM, WAS DU HAST – PERFEKTION IST EINE ILLUSION.**
- ✓ TESTE DEIN KONZEPT MIT ECHTEN KUNDEN, NICHT NUR MIT THEORIEN.**
- ✓ PASSE DICH SCHNELL AN – ERFOLG ENTSTEHT DURCH STÄNDIGES OPTIMIEREN.**

LEKTION: DER MARKT BELOHNT DIEJENIGEN, DIE MACHEN – NICHT DIEJENIGEN, DIE NUR PLANEN.

4. Verkaufen ist die wichtigste Fähigkeit

OHNE SALES GIBT ES KEIN BUSINESS. PUNKT. WENN DU NICHT VERKAUFEN KANNST, HAST DU KEINE KUNDEN – UND OHNE KUNDEN GIBT ES KEIN UNTERNEHMEN.

WIE DU EIN VERKAUFS-MINDSET ENTWICKELST:

✓ VERSTEHE: VERKAUFEN BEDEUTET, MENSCHEN VON EINER LÖSUNG ZU ÜBERZEUGEN.

✓ LERNE, MEHRWERT ZU KOMMUNIZIEREN – NICHT NUR PRODUKTE ODER DIENSTLEISTUNGEN.

✓ BAUE VERTRAUEN AUF – MENSCHEN KAUFEN VON MENSCHEN, DIE SIE MÖGEN.

LEKTION: JEDER ERFOLGREICHE UNTERNEHMER IST EIN VERKÄUFER – AUCH WENN ER ES NICHT SO NENNT.

5. Baue Systeme, nicht nur Einkommen

**REICHES UNTERNEHMERTUM BEDEUTET NICHT,
HÄRTER ZU ARBEITEN – SONDERN KLÜGER.**

**DIE 3 SCHLÜSSEL ZU SKALIERBAREM
WACHSTUM:**

**✓ ERSTELLE PROZESSE, DIE DEIN
UNTERNEHMEN UNABHÄNGIG VON DIR
MACHEN.**

**✓ NUTZE AUTOMATISIERUNG UND
DELEGATION, UM ZEIT ZU SPAREN.**

**✓ ENTWICKLE EIN PRODUKT ODER EINE
DIENSTLEISTUNG, DIE SICH VERVIELFACHEN
LÄSST.**

**LEKTION: WENN DEIN BUSINESS NUR
FUNKTIONIERT, SOLANGE DU AKTIV BIST, HAST
DU EINEN JOB – KEIN UNTERNEHMEN.**

6. Die richtigen Menschen um dich herum

NIEMAND BAUT EIN IMPERIUM ALLEIN. DEIN UMFELD ENTSCHIEDET, WIE WEIT DU KOMMST.

SO FINDEST DU DIE RICHTIGEN MITSTREITER:

✓ **UMGIB DICH MIT MENSCHEN, DIE GRÖßER DENKEN ALS DU.**

✓ **STELLE NUR LEUTE EIN, DIE BESSER SIND ALS DU IN IHREM BEREICH.**

✓ **SEI BEREIT, DICH VON ENERGIERÄUBERN UND NEGATIVDENKERN ZU TRENNEN.**

LEKTION: DEIN ERFOLG WÄCHST MIT DER QUALITÄT DEINES NETZWERKS.

7. Finanzielles Denken: Geld als Werkzeug nutzen

**UNTERNEHMER VERSTEHEN GELD NICHT ALS
ENDZIEL, SONDERN ALS TREIBSTOFF FÜR
WACHSTUM.**

FINANZIELLE PRINZIPIEN FÜR UNTERNEHMER:

✓ **INVESTIERE ZUERST IN DICH SELBST –
WISSEN UND SKILLS BRINGEN DIE HÖCHSTE
RENDITE.**

✓ **HALTE DEINE FIXKOSTEN NIEDRIG,
WÄHREND DU WÄCHST.**

✓ **BAUE MULTIPLE EINKOMMENSQUELLEN AUF,
UM RISIKEN ZU MINIMIEREN.**

✓ **SETZE GELD EIN, UM SYSTEME UND
MITARBEITER ZU SKALIEREN.**

**LEKTION: EIN UNTERNEHMER SPART NICHT –
ER INVESTIERT GEZIELT FÜR MEHR
WACHSTUM.**

8. Krisen sind Tests - und Chancen

JEDER ERFOLGREICHE UNTERNEHMER IST DURCH KRISEN GEGANGEN. DER UNTERSCHIED? SIE NUTZEN SIE ALS SPRUNGBRETT.

WIE DU KRISEN MEISTERST:

- ✓ **BLEIB RUHIG – PANIK LÄHMT, RATIONALITÄT FÜHRT.**
- ✓ **FINDE SCHNELL NEUE WEGE, ANSTATT DICH AUF PROBLEME ZU FOKUSSIEREN.**
- ✓ **SIEH HERAUSFORDERUNGEN ALS NOTWENDIGE WACHSTUMSPHASEN.**

LEKTION: JEDER RÜCKSCHLAG ENTHÄLT EINE LEKTION, DIE DICH STÄRKER MACHT.

9. Sei besessen - oder lass es sein

HALBE LEIDENSCHAFT FÜHRT ZU HALBEM ERFOLG. WER EIN ECHTES IMPERIUM AUFBAUEN WILL, GEHT ALL IN.

WIE DU ABSOLUTE KLARHEIT UND FOKUS BEKOMMST:

- ✓ **ENTSCHEIDE DICH BEWUSST FÜR DEIN UNTERNEHMERTUM – KEIN PLAN B.**
- ✓ **LERNE, ABLENKUNGEN UND ZWEIFEL AUSZUBLENDEN.**
- ✓ **ARBEITE HÄRTER ALS JEDER ANDERE – ABER INTELLIGENTER.**

LEKTION: ERFOLG GEHT AN DIE, DIE MEHR WOLLEN – UND MEHR TUN.

Fazit: Unternehmertum ist eine Lebenseinstellung

EIN EIGENES UNTERNEHMEN AUFZUBAUEN IST KEIN ZIEL – ES IST EINE REISE. EINE REISE VOLLER RISIKEN, HERAUSFORDERUNGEN UND BELOHNUNGEN, DIE DU NIRGENDWO ANDERS BEKOMMST.

DIE LETZTEN SCHRITTE:

- 1. ÜBERNIMM DIE VOLLE VERANTWORTUNG FÜR DEINEN ERFOLG.**
- 2. FINDE EIN PROBLEM, DAS DU BESSER LÖSEN KANNST ALS ANDERE.**
- 3. LERNE, ZU VERKAUFEN – OHNE SALES GIBT ES KEIN BUSINESS.**
- 4. BAUE SYSTEME, DIE DEIN UNTERNEHMEN UNABHÄNGIG VON DIR MACHEN.**
- 5. DENKE GROSS – ABER HANDLE SCHNELL.**
- 6. BLEIB DRAN, EGAL WELCHE HINDERNISSE KOMMEN.**

AM ENDE GIBT ES ZWEI GRUPPEN VON MENSCHEN:

- 1. DIEJENIGEN, DIE FÜR DIE TRÄUME ANDERER ARBEITEN.**
- 2. DIEJENIGEN, DIE IHR EIGENES IMPERIUM AUFBAUEN.**
- 3.**

IN WELCHER GRUPPE WILLST DU SEIN? 