



LOVELIFEPASSPORT

VORBEREITUNG AUF DEINE LIVE-BUSINESS-ANALYSE



Inhalt

- **Das Analysegespräch**
- **Was dich erwartet**
- **Erfolgstorys unserer Kunden**

Dies ist dein persönliches Hilfsdokument, um dich optimal auf deine Business Analyse vorzubereiten.

Im Gespräch werden wir deine aktuelle Situation analysieren und gemeinsam herausfinden, wie du deine Wachstumsziele erfolgreich erreichen kannst.

Die Business Analyse ist speziell für Unternehmer gedacht, die bereits ein Business haben und nun die nächste Wachstumsstufe erreichen möchten – sei es durch Skalierung, Automatisierung oder strategische Optimierung.

Also, lass uns direkt einsteigen!

DEINE BUSINESS ANALYSE MIT UNSEREN EXPERTEN

Unsere Mission:

Die größtmögliche Anzahl an Menschen zu inspirieren, ein freies, unabhängiges & selbstständiges Leben zu leben – ganz nach ihren Vorstellungen. Und wie? Indem sie sich ein nachhaltiges, lukratives Online-Business aufbauen, das ihnen die finanzielle und örtliche Freiheit schenkt, die sie sich wünschen.

Notiere dir dazu vorbereitend auf unser Gespräch stichpunktartig deine Antworten auf folgende Fragen:

1. Wo stehst du aktuell mit deinem Business? / Wie würdest du deine aktuelle Situation im Business beschreiben?

2. Welches Ziel möchtest du mit deinem Business erreichen?

3. Was glaubst du, hält dich momentan davon ab, dein Ziel zu erreichen? / Was sind deine aktuellen Herausforderungen?

4. Welche konkreten strategischen Schritte hast du bisher unternommen, um deine Ziel zu erreichen / dein Wachstum zu beschleunigen?

WAS DU VON UNSERER ANALYSE ERWARTEN KANNST

Ziel 1: Analyse deiner aktuellen Situation:

Wir betrachten, wo dein Unternehmen aktuell steht, verschaffen uns ein ganzheitliches Bild und identifizieren gezielt deine Wachstumspotenziale.

Ziel 2: Identifizierung von Lösungsansätzen:

Wir identifizieren die Maßnahmen, die dich am schnellsten weiterbringen, besprechen Automatisierungs- und Optimierungsmöglichkeiten für mehr Effizienz.

Ziel 3: Den Fahrplan für dein Wachstum klären:

Wir prüfen, wie eine Zusammenarbeit dein Business transformieren kann und welche Maßnahmen oder Strategien sich für deine spezifischen Herausforderungen am besten eignen.

Wir identifizieren gemeinsam konkrete Wachstumshebel, um dein Business in den nächsten Monaten profitabel zu skalieren.

WICHTIG:

- Dieses Gespräch bietet dir die einmalige Gelegenheit, direkt mit einem der Experten von Lovelifepassport über dein eigenes Business zu sprechen.

- Bitte beachte, dass dein Kontakt aus unserem **Strategieportal** entfernt wird, wenn der Anruf nicht entgegengenommen wird. Stelle daher sicher, dass du dir rechtzeitig eine Erinnerung für deinen Termin setzt oder ihn frühzeitig verschiebst.

- Wir rufen dich zu deinem ausgewählten Zeitpunkt auf deinem Handy an. Versuche also, dich in einem ruhigen Raum aufzuhalten, in dem du ungestört sprechen kannst. Halte zudem am besten Stift & Papier bereit, um dir währenddessen entsprechende Notizen zu machen.

WAS PASSIERT JETZT?

- Sobald dein ausgewählter Termin eintritt, melden wir uns telefonisch bei dir. Die Business Analyse dauert in der Regel ca. 15 Minuten.
- Wir sprechen mit dir über deine individuelle Situation und die Möglichkeiten, die dir offenstehen, um dich und dein Business weiter voranzubringen – unabhängig davon, wo du dich gerade auf deiner Reise befindest.
- Sollten wir im Gespräch gemeinsam feststellen, dass eine Zusammenarbeit sinnvoll ist, gestalten wir dein individuelles Mentoring. Mit unserem Expertenteam entwickelst du eine maßgeschneiderte Strategie – inklusive klarer Action Steps, messbarer Ziele und eines konkreten Plans.

**Also: Freu dich auf deine Business Analyse mit unserem Experten und hol das Beste dabei raus!
See you soon!**

Dein Lovelifepassport Team

ERFOLGSSTORYS UNSERER KUNDEN

100.000€ Aufträge: Mehr Umsatz durch Sichtbarkeit – Danutas Erfolgsstory

Ausgangslage

- ✗ Danuta wollte ihr bereits funktionierendes, netzwerkbasiertes Coaching-Business auf ein skalierbares, automatisiertes Modell umstellen.
- ✗ Ihr Erfolg war stark an ihre persönliche Zeit gebunden, was ihre Unabhängigkeit und Vision einschränkte.

Ergebnis mit Lovelifepassport:

- ✓ Innerhalb von nur zwei Wochen nach Implementierung der Strategien erzielte sie 6.000 € Umsatz, mit zusätzlichem Umsatz von 100.000 € durch wiederkehrende Kunden.
- ✓ Ihr Funnel läuft erfolgreich, und sie zieht durch ihre Erfolge auch Anfragen von großen Unternehmen an, während sie an ihrem ersten Online-Kurs arbeitet.



INNER CIRCLE



INNER CIRCLE

“Meilenweit Voraus”: Wie Natalie & Lukas mit monatlichen Gewinnen von 19.000€ ortsunabhängig wurden

Ausgangslage

- ✗ Natalie und Lukas gründeten „Meilenweit Voraus“, um Menschen dabei zu helfen, ihr Geld cleverer auszugeben und günstiger und dennoch komfortabler zu reisen.
- ✗ Schwierigkeiten beim Aufbau einer aktiven Community und der Entwicklung effektiver Marketingstrategien.
- ✗ Mangel an konkretem Expertenfeedback und Anleitung zur Produktoptimierung.

Ergebnis mit Lovelifepassport:

- ✓ Monatlicher Umsatz auf 19.000€ gesteigert und insgesamt über 80.000€ in 6 Monaten generiert.
- ✓ Aufbau einer engagierten Community und Etablierung als Experten im Bereich Reiseoptimierung.

Weitere Erfolgsstories findest du [hier](#).