Eli die Fee Franchise

42
Standorte
deutschlandweit

18
Jahre
Erfahrung

34
Franchisenehmer

Unternehmer werden
im Zukunftsmarkt Seniorendienst!

Herzlich Willkommen
bei Eli die Fee

Schön, dass Du Dich für eine Franchise-Partnerschaft mit Eli die Fee Seniorendienst interessierst!
In dieser Broschüre erfährst Du, was es bedeutet, Teil der „Eli die Fee“-Familie zu werden. Du bist nicht allein auf diesem Weg, wir stehen Dir mit Erfahrung, Know-how und echter Partnerschaft zur Seite. Lass Dich inspirieren, berühren und motivieren.

Vielleicht ist genau jetzt der richtige Zeitpunkt, Deine eigene unternehmerische Reise zu beginnen – mit einem Sinn, der weit über den wirtschaftlichen Erfolg hinausgeht.

Eli die Fee Seniorendienst wurde 2007 aus einem tiefen menschlichen Bedürfnis heraus gegründet - dem Wunsch, älteren Menschen nicht nur zu helfen, sondern ihnen Gesellschaft, Würde und Herzenswärme zu schenken.

Aus der engen Gemeinschaft von Freundschaft und Familie entstand in der Nachbarschaft von Bochum-Hamme eine Idee, die schnell zu einer Bewegung wurde: Senioren ein Leben in Vertrautheit, Geborgenheit und sozialer Nähe zu ermöglichen in ihrem eigenen Zuhause.

Heute, 18 Jahre später, stehen wir an einem bedeutsamen Punkt unserer Reise. Mit mehr als 600 engagierten Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern betreuen wir über 10.000 Seniorinnen und Senioren deutschlandweit.

Unsere Vision ist klar: Bis zum Jahr 2030 möchten wir bundesweit flächendeckend präsent sein, um mit unserem besonderen Konzept der ambulanten Betreuung noch viel mehr Menschen vor der Einsamkeit zu bewahren.

Um diese Vision Wirklichkeit werden zu lassen, brauchen wir Dich!

Inhaltsverzeichnis

Unsere Firmengeschichte	4-5
Meilensteine von Eli die Fee	6
Zukunftsmarkt Seniorenbetreuung Chancen und Entwicklung	7-8
Das Geschäftskonzept Unterstützung mit Herz und System	9-10
Das bieten wir Dir als Franchisenehmer o Marketing o IT	11-16
Dein Weg zum Franchisenehmer	17-18
Franchisepartner von Eli die Fee	19-20
Deine Chance mit Eli die Fee durchzustarten	21-22

Jetzt Partner werden:
Einfach den QR-Code scannen und direkt einen Beratungstermin buchen!

Unsere Firmengeschichte

„Ich fuhr mit dem Schulbus nach Hause. Zuhause angekommen sah ich meine Mutter hektisch umherrennen. In letzter Zeit arbeitete meine Mutter immer mehr. Neben ihrem Job bei der Stadt kümmerte sie sich ehrenamtlich um Senioren. Es hatte alles mit einer Nachbarin angefangen. Meine Mutter ging mit ihr spazieren, begleitete sie zum Arzt und machte für sie kleine Erledigungen. Mittlerweile betreute meine Mutter nach ihrer Arbeit vier Senioren.

In unserer Nachbarschaft in Bochum Hamme war sie schon als „Eli die Fee“ bekannt. Immer mehr Seniorinnen und Senioren wollten von ihr betreut werden. „Okan, da bist du ja“, sagte meine Mutter. „Wie war die Schule?“ „Wie immer…“ „Gut. Okan. Kannst du mir heute Nachmittag helfen?“ Ich nickte energisch.

Ich bewunderte meine Mutter.
In den letzten Wochen las sie viele Bücher über das Unternehmertum und versuchte so ihre ehrenamtliche Nebentätigkeit besser zu strukturieren. „Wie kann ich dir helfen?“ „Kannst du für Frau Müller einkaufen gehen? Dann kann ich mit Frau Schmidt spazieren gehen.“ „Ja klar, mach ich!“ Ich lächelte ihr zu. Doch die Anspannung im Gesicht meiner Mutter hielt an. „Aber dann ist die Frau Karl immer noch nicht betreut…“, sagte meine Mutter. Sie überlegte kurz und sagte: „Ich ruf die Fatma an. Die kann mir bestimmt helfen.“ Fatma ist die beste Freundin meiner Mutter. Sie half ihr an diesem Tag zum ersten Mal und übernahm die Betreuung von Frau Karl.

Fatma hatte genau so viel Spaß an der Betreuung und Unterstützung der Senioren wie meine Mutter. Schnell übernahm sie mehr Senioren. Durch die Mund zu Mund Propaganda in unserer Nachbarschaft musste sie das auch.
Der Ruf meiner Mutter als „Eli die Fee“ ließ das Telefon nicht verstummen. Immer öfter half ich nach der Schule aus. Meine Mutter las mehr Bücher und spielte schließlich mit dem Gedanken ihr Ehrenamt zum Beruf zu machen. Im Sommer 2007 setzte sie alles auf eine Karte, kündigte ihren sicheren Job bei der Stadt und meldete ein Gewerbe an.

Anfangs war alles eher amateurhaft. Meine Mutter regelte alles von unserem Wohnzimmer aus. Bewerberinnen für Betreuungskräfte saßen in unserem Wohnzimmer auf der Couch und wurden darauf geprüft, ob sie das Herz am rechten Fleck haben. Ich half ihr neben der Schule so gut ich konnte und begeisterte mich immer mehr für das Unternehmertum und fing schließlich an, BWL zu studieren.
Der Dominoeffekt setzte ein. „Eli die Fee“ bestand nicht mehr nur aus meiner Mutter, Fatma und mir. Im ersten Jahr betreuten fünf Freundinnen meiner Mutter Senioren in der Nachbarschaft. Jedes Jahr sprach sich der Spirit von „Eli die Fee“ zunehmend herum.
Meine Mutter lernte mehr und mehr über das Unternehmertum und „Eli die Fee“ wurde professioneller.

> *Ihr Spirit, ihre Leidenschaft, ihre Freude an der Arbeit werden von allen Mitarbeitern bei „Eli die Fee“ verkörpert.*

Mittlerweile beschäftigen wir über 600 Mitarbeiter und betreuen über 10.000 Senioren deutschlandweit. Aus einem ehrenamtlichen Hobby nach der Arbeit wurde eine GmbH.

Meine Mutter ist mittlerweile nicht mehr operativ im Unternehmen tätig. Ich übernahm nach und nach ihre Aufgaben und bin seit 2017 offiziell der Geschäftsführer. Jeden Samstag nach unserem Familienfrühstück setze ich mich mit ihr zusammen, lege ihr die aktuellen Zahlen vor, spreche über die aktuellen Herausforderungen des Unternehmens und höre mir ihre Ideen an.

Ihr Spirit, ihre Leidenschaft, ihre Freude an der Arbeit werden von allen Mitarbeitern bei „Eli die Fee“ verkörpert.
Aus Freundschaft und Familie ist in der Nachbarschaft von Bochum Hamme „Eli die Fee Seniorendienst GmbH“ entstanden mit der Vision, bis 2030 deutschlandweit durch ambulante Betreuung Senioren vor der Vereinsamung zu bewahren.“

Okan Elibol – Geschäftsführer

Okan Elibol & Filiz „Eli“ Elibol

Meilensteine
von Eli die Fee

2005
Der Anfang

Die Geschichte von Eli die Fee beginnt mit der ehrenamtlichen Betreuung von Senioren durch Frau Filiz Elibol (genannt „Eli“, deswegen bald „Eli die Fee“).

2007
Der Schritt in die Selbständigkeit

Im Jahr 2007 kündigte Eli ihre Festanstellung im öffentlichen Dienst, meldete ein Gewerbe an und begann die Betreuung und Unterstützung von Senioren als selbständige Unternehmerin durchzuführen.

2016
Die erste Expansion

Im Jahr 2016 wurde die erste Eli die Fee Filiale in Herne von Okan Elibol eröffnet.

2017
Professionalisierung & Wachstum

Im Februar 2017 ist der Eli die Fee Betrieb Bochum in professionelle Büroräume eingezogen. Ebenfalls im Jahr 2017 wurde die Eli die Fee Filiale in Gelsenkirchen eröffnet.

2018
Gründung der GmbH

Im Jahr 2018 wurde die Eli die Fee Seniorendienst GmbH gegründet. Die Geschäftsführer Filiz und Okan Elibol konnten in den kommenden Jahren einen festen Mitarbeiterstamm aufbauen und den Kundenkreis stark erweitern. Seit der Gründung der GmbH hat Eli die Fee Seniorendienst stetig an Professionalität gewonnen.

2019
Digitalisierung aus eigener Hand

Im Jahr 2019 wurde die Eli die Fee - WebApp fertiggestellt und konnte die externe Software ablösen. Durch die gute Zusammenarbeit und dem stetigen Austausch von Verwendern und hauseigener IT Abteilung, wurde die WebApp in den Folgejahren immer weiter optimiert. Ebenfalls im Jahr 2019 sind die Betriebe Herne und Gelsenkirchen in neue Büroräume umgezogen.

2020
Start des Franchisesystems

Mit über 120 Mitarbeitenden an drei Standorten und mehr als 1.200 betreuten Senioren wurde 2020 die Entscheidung getroffen, das erfolgreiche Konzept als Franchise deutschlandweit auszurollen. Dafür wurde die Eli die Fee Franchise GmbH gegründet. Ebenfalls entstand die Eli Paket GmbH zur Versorgung der Kunden mit Pflegehilfsmitteln.

2021
Erste Franchisenehmer starten durch

Ein bedeutender Schritt in der Expansion: 2021 gingen die ersten beiden Franchisenehmer mit ihren eigenen Eli die Fee Standorten an den Start. Damit wurde der Grundstein für das wachsende Netzwerk engagierter Partner gelegt.

2024
Deutschlandweite Expansion

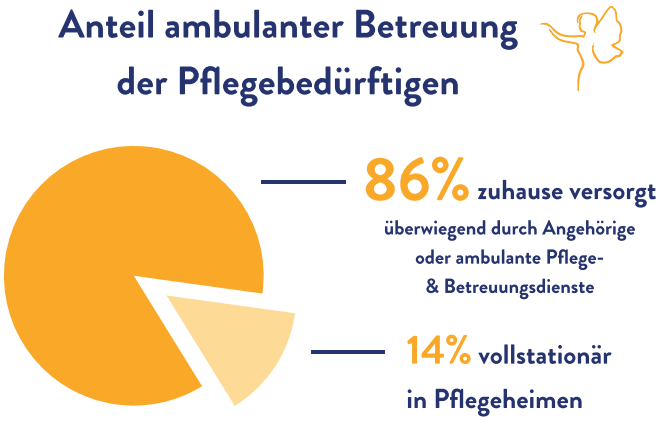
Im Jahr 2024 sind erstmals Franchisenehmer außerhalb von Nordrhein-Westfalen mit ihrem Franchise-Betrieb gestartet, und zwar in Rheinland-Pfalz, Bayern und Hamburg. Des Weiteren hat der 20. Eli die Fee Franchisebetrieb eröffnet.

2025
Ein bedeutender Meilenstein ist erreicht

Im Jahr 2025 wurde ein bedeutender Meilenstein in der Geschichte von Eli die Fee gefeiert: Die 30. Vertragsunterschrift zwischen Franchisenehmer und Franchisegeber wurde unterzeichnet. Jeder neue Standort bringt uns näher an unsere Vision, bis 2030 deutschlandweit mit unserer ambulanten Betreuung Senioren vor der Vereinsamung zu bewahren.

Zukunftsmarkt
Seniorenbetreuung

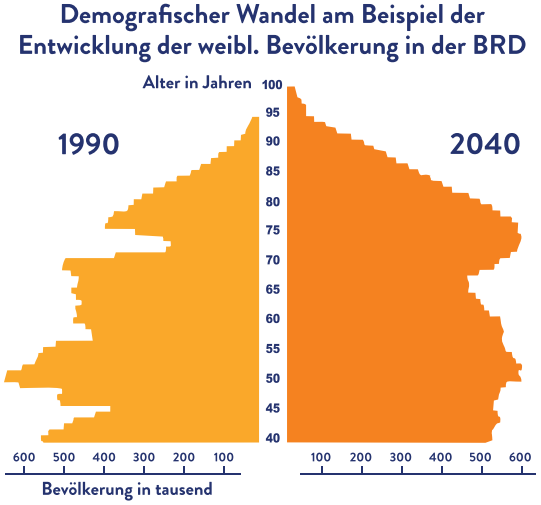
Der demografische Wandel ist in vollem Gange: Immer mehr Menschen erreichen ein hohes Lebensalter, während gleichzeitig die geburtenstarken Jahrgänge der 1950er- und 1960er-Jahre allmählich ins Seniorenalter eintreten. Diese Entwicklung bringt weitreichende Herausforderungen und enorme Chancen mit sich, insbesondere im Bereich der ambulanten Seniorenbetreuung.



Pflege in Zahlen:

Laut dem Statistischen Bundesamt lebten in Deutschland zum Jahresende 2023 bereits rund 5,7 Millionen Pflegebedürftige - ein erneuter Anstieg gegenüber den Vorjahren. Von diesen Menschen wurden 86 % (4,89 Millionen) in häuslicher Umgebung betreut. Entweder ausschließlich durch Angehörige oder mit Unterstützung ambulanter Dienste. Diese Zahlen zeigen deutlich: Die Betreuung in den eigenen vier Wänden ist nicht nur gewünscht, sondern längst die Realität.

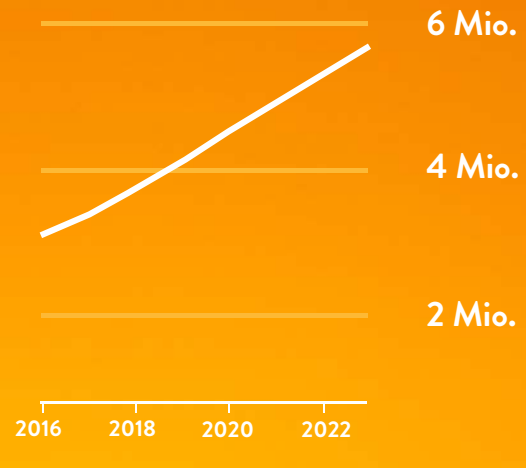
Während der Bedarf kontinuierlich wächst, stößt das bestehende Pflegesystem vielerorts an seine Grenzen. Die professionelle hauswirtschaftliche Versorgung, Alltagsbegleitung und Betreuung werden für immer mehr Familien unverzichtbar, gerade dort, wo Angehörige räumlich entfernt leben oder zeitlich stark eingebunden sind.



Blick in die Zukunft:

Der Trend setzt sich fort. Die Prognosen sind eindeutig: Laut dem Bundesinstitut für Bevölkerungsforschung wird die Zahl der über 67-Jährigen in Deutschland bis 2040 auf über 22 Millionen steigen – das sind rund 6 Millionen mehr als heute. Gleichzeitig nimmt der Anteil der Hochaltrigen (über 80 Jahre) besonders stark zu. Diese Bevölkerungsgruppe ist besonders häufig auf Unterstützung im Alltag angewiesen, nicht nur medizinisch, sondern auch sozial und emotional.

Zahl der Pflegebedürftigen in Deutschland



Vor diesem Hintergrund wird klar:

Die ambulante Betreuung ist nicht nur ein wachsender Markt, sie ist eine gesellschaftliche Notwendigkeit. Und genau hier setzt Eli die Fee Seniorendienst an. Seit 18 Jahren begleiten wir Senioren und Menschen mit Einschränkungen im Alltag, mit einem werteorientierten und erprobten Betreuungskonzept.

Unser Franchise-Modell bietet Dir die Möglichkeit, in einem krisensicheren, sinnstiftenden Markt unternehmerisch tätig zu werden und das mit einem starken Partner an Deiner Seite.

Die Nachfrage nach einfühlsamer, zuverlässiger Betreuung wächst stetig und damit auch die Chance, sich lokal als Anbieter mit Herz und Verstand zu etablieren.
Jetzt ist der richtige Zeitpunkt, Teil dieser Entwicklung zu werden. Gemeinsam können wir dazu beitragen, dass ältere Menschen auch in Zukunft selbstbestimmt, umsorgt und mit Würde leben können – dort, wo sie sich am wohlsten fühlen: zu Hause

Deine Chance mit
Eli die Fee die Zukunft zu gestalten!

Jetzt Partner werden:
Einfach den QR-Code scannen und direkt einen Beratungstermin buchen!

Das Geschäftskonzept
Unterstützung mit Herz und System

Eli die Fee Seniorendienst steht für eine moderne, alltagsnahe und menschlich zugewandte Form der Seniorenbetreuung, abseits der klassischen Pflege. Unser Konzept ermöglicht es älteren Menschen, so lange wie möglich selbstbestimmt in ihrem vertrauten Zuhause zu leben. Begleitet von Menschen, die ihnen mit Zeit, Respekt und Herzlichkeit begegnen.

Unser Ziel ist es, nicht nur praktische Hilfe zu leisten, sondern den Alltag von Seniorinnen und Senioren wieder lebenswerter zu gestalten. Viele ältere Menschen fühlen sich mit zunehmendem Alter allein gelassen oder überfordert mit alltäglichen Aufgaben. Genau hier setzen wir an: Mit einem umfassenden Angebot an Unterstützungs- und Betreuungsleistungen, die individuell abgestimmt werden können.

Unsere Leistungen im Überblick

Unsere Betreuungskräfte helfen nicht nur im Haushalt, sondern sind auch wertvolle soziale Begleiter – für ein Leben in Würde, Teilhabe und Sicherheit. Unsere Leistungen werden bei Personen ab dem Pflegegrad 1 direkt mit den Pflegekassen abgerechnet, eine große Entlastung für Senioren und ihre Angehörigen.

Haushaltshilfe
- ✓ Saugen und Wischen
- ✓ Fensterputzen
- ✓ Hausflurreinigung

Demenzbetreuung
- ✓ Einfühlsame Begleitung
- ✓ Gedächtnistraining
- ✓ Aufmerksame Versorgung

Begleitung außer Haus
- ✓ Arztbesuche
- ✓ Einkäufe
- ✓ Friseurbesuche

Unterhaltung
- ✓ Gesellschaftsspiele spielen
- ✓ Spaziergänge
- ✓ Gemeinsame Unternehmungen

Betreuung Zuhause
- ✓ Individuelle Unterstützung
- ✓ Betreuung der Postversorgung
- ✓ Terminmanagement

Unterstützung im Alltag
- ✓ Hilfe beim An- und Auskleiden
- ✓ Gemeinsames Kochen
- ✓ Sicherstellung eines sicheren Umfelds

Wichtig zu wissen: Wir sind kein Pflegedienst.

Unser Schwerpunkt liegt auf hauswirtschaftlicher Unterstützung, Alltagshilfe und menschlicher Betreuung - also genau dort, wo im Alltag oft die größten Lücken entstehen. Ob Reinigen, Einkaufen, gemeinsames Kochen oder Begleitung zum Arzt. Wir helfen dort, wo Senioren und Angehörige echte Entlastung brauchen. Unsere Leistungen sind eine wertvolle Ergänzung zur medizinischen Pflege: Wir schaffen Freiräume, entlasten Angehörige und ermöglichen ein würdevolles, selbstbestimmtes Leben im eigenen Zuhause.

Das bieten wir Dir
als Franchisenehmer

Als Franchisepartner/in von Eli die Fee Seniorendienst wirst Du Teil eines starken, wertebasierten Netzwerks - getragen von 18 Jahren Erfahrung in der ambulanten Seniorenbetreuung. Unser erprobtes Geschäftskonzept ist vielfach in der Praxis bewährt und bietet Dir den idealen Rahmen, um Dich sicher, nachhaltig und mit echter Sinnstiftung selbstständig zu machen. Wir lassen Dich nicht allein: Vom ersten Tag an begleiten wir Dich persönlich, mit Know-how, klaren Strukturen und einem hohen Maß an individueller Unterstützung. Du profitierst von einem umfassenden Vertriebs- und BWL-Coaching zum Start, regelmäßigen Austauschformaten und kontinuierlicher Weiterentwicklung durch persönliche Betreuung und Schulungen.

Die Franchisenehmer Akademie

Ein besonderer Vorteil innerhalb unseres Franchisesystems ist unsere Franchisenehmer Akademie - Dein persönliches Wissenszentrum für einen erfolgreichen Geschäftsstart und nachhaltiges Wachstum. Mit über 250 praxisnahen Schulungsvideos, Handbüchern und Schritt-für-Schritt-Anleitungen bist Du bestens gerüstet für alle Anforderungen im Alltag eines Franchisebetriebs. Du erhältst Zugang zu Vorlagen für alle gängigen Geschäftsprozesse, darunter auch rechtssichere Arbeitsverträge und Musterdokumente, die Dir viel Zeit und Unsicherheit ersparen. Alle Inhalte werden regelmäßig aktualisiert, sodass du jederzeit auf dem neuesten Stand bleibst.

Individuelles Coaching

Ergänzend bieten wir Dir individuelles Coaching in den Bereichen BWL, Vertrieb und Unternehmertum, damit Du nicht nur fachlich, sondern auch unternehmerisch sicher agieren kannst.

Im Vertriebscoaching begleiten wir Dich persönlich, sowohl vor Ort bei Dir im Betrieb als auch digital im Nachgang. Du erhältst regelmäßig frische Vertriebsimpulse, mit denen Du Dein Wachstum strategisch und zielgerichtet voranbringen kannst. Dabei unterstützen wir Dich mit einer klaren Zielsetzung, effektiven Empfehlungsmanagement-Strategien, sowie praktischen Tipps zur Erhöhung Deiner Sichtbarkeit im regionalen Markt. So baust Du Dir Schritt für Schritt einen festen Kundenstamm und eine starke Präsenz auf.

Im BWL-Coaching vermitteln wir Dir verständlich und praxisorientiert die betriebswirtschaftlichen Grundlagen, die für Deinen langfristigen Erfolg entscheidend sind. Wir analysieren gemeinsam Deinen Businessplan auf Basis Deiner tatsächlichen Unternehmenszahlen und werten mit Dir systematisch die Einnahmen- und Ausgabenstruktur, Deine Personalkosten sowie das Forderungsmanagement aus. So erhältst Du jederzeit einen transparenten Überblick über die finanzielle Lage Deines Betriebs und kannst fundierte Entscheidungen treffen.

Die Betreuungskräfte Akademie

Ergänzt wird dieses starke Fundament durch unsere Betreuungskräfte Akademie, die speziell auf die Qualifizierung Deines zukünftigen Teams ausgelegt ist. Besonders für Quereinsteiger, die ohne Vorerfahrung bei Eli die Fee starten möchten, ist sie ein zentrales Element. Je nach Bundesland bieten wir eine orts- und zeitunabhängige Onlineschulung mit integrierten Erfolgskontrollen oder ein Live-Onlineformat, das bequem am Nachmittag oder Abend absolviert werden kann. So wird Dein Team optimal und praxisnah auf die Arbeit bei Eli die Fee vorbereitet - fachlich fundiert, menschlich sensibilisiert und organisatorisch bestens ausgestattet.

Darüber hinaus bieten wir Dir:

- ✓ Gebiets- und Konkurrenzschutz, damit Du Dein Geschäftsgebiet mit Ruhe und Klarheit aufbauen kannst
- ✓ Ein umfangreiches Paket an kostenfreien Services, das in der Branche seinesgleichen sucht
- ✓ Volle IT-Unterstützung (inkl. Softwarelösungen für Planung, Abrechnung, Kommunikation)
- ✓ Professionelle Marketingbegleitung, inklusive zentraler Kampagnen, lokaler Werbemittel und Markenauftritt

Mit Eli die Fee bekommst Du nicht nur ein Franchise, Du bekommst eine starke Partnerschaft, ein verlässliches System und eine sinnvolle Zukunftsperspektive.

Wir lassen Dich nicht allein: Vom ersten Tag an begleiten wir Dich persönlich, mit Know-how, klaren Strukturen und einem hohen Maß an individueller Unterstützung.

Marketing
& Mitarbeitergewinnung

Ein starker Markenauftritt ist heute mehr denn je entscheidend, sowohl für die Gewinnung von Kunden als auch von Mitarbeitern. Als Franchisenehmer/in von Eli die Fee Seniorendienst profitierst Du von einem umfassenden, professionell geführten Marketingpaket, das in der Branche seinesgleichen sucht - komplett kostenfrei für Dich!

Unser zentrales Marketing-Team ist jederzeit für Dich ansprechbar und steht Dir als persönlicher Ansprechpartner zur Seite. Von der ersten Stunde an helfen wir Dir beim Aufbau deiner Social Media Präsenz, insbesondere auf Instagram und Facebook. Die Inhalte dafür planen wir mehrere Monate im Voraus, damit Du Dich vollkommen auf Dein Tagesgeschäft konzentrieren kannst.

Unsere Marketingleistungen:

- ✓ Unterstützung beim Aufbau Deiner lokalen Online-Präsenz
- ✓ Betreuung und Umsetzung von Online-Werbekampagnen (Meta, Google, u.v.m.)
- ✓ Laufende Betreuung im Bereich Suchmaschinenoptimierung
- ✓ Erstellung von Print- und Non-Print-Materialien auf Anfrage (Flyer, Plakate, u.v.m.)
- ✓ Content Planung und Design für Social Media durch unser internes Team
- ✓ Zugriff auf erprobte Vorlagen zur Neukundengewinnung und Mitarbeiterakquise
- ✓ Deine eigene Präsenz auf unserer Hauptdomain inkl. Unterseiten für jedes Franchisegebiet

Mitarbeitergewinnung: Unsere Stärke - Dein Vorteil

Besonders hervorzuheben ist unsere umfassende Unterstützung bei der Gewinnung neuer Verwaltungskräfte, Betreuungskräfte und Haushaltshilfen, ein entscheidender Erfolgsfaktor in Deinem Franchise-Alltag. Dabei setzt unser System auf ein bewusst niedrigschwelliges Einstiegskonzept, das sich klar vom klassischen Pflegemarkt unterscheidet.

Bei Eli die Fee braucht es keine Pflegekräfte!

Unsere Betreuungskräfte und Haushaltshilfen kommen oft als Quereinsteiger zu uns. Menschen mit Herz, Lebenserfahrung und dem Wunsch, etwas Sinnvolles zu tun. Sie werden über unsere Betreuungskraft-Akademie gezielt geschult und auf ihre Aufgaben vorbereitet, ganz ohne pflegerische Qualifikation. Dieser einzigartige Ansatz macht unsere Mitarbeitersuche flexibler, breiter aufgestellt und deutlich erfolgreicher als in klassischen Pflegesystemen. Wir unterstützen Dich aktiv dabei, passende Menschen für Dein Team zu finden, mit Online-Kampagnen, Printmaterialien, Vorlagen für Stellenanzeigen und einem praxiserprobten Onboarding-Prozess.

Deine Ansprechpartner im Marketing

Florian Simon
Online-Marketing

Julia Heinbuch
Social Media / Marketing

Jennifer Wilhelm
Marketing

Nina Ehlert
Marketing

IT, die begeistert -
bei Eli die Fee einzigartig!

Stell Dir vor, Du kannst Dich voll und ganz auf die liebevolle Betreuung Deiner Kunden und die erfolgreiche Leitung Deines Teams konzentrieren. Genau diesen Freiraum schaffen wir bei Eli die Fee mit einer IT-Unterstützung, die Du bei kaum einem anderen Franchise findest.

Die Verwaltungssoftware

Unsere Verwaltungssoftware ist speziell für die Herausforderungen der ambulanten Seniorenbetreuung entwickelt worden. Sie ist nicht nur benutzerfreundlich, sondern übernimmt auch komplexe Aufgaben wie die effiziente Einsatzplanung Deiner Betreuungskräfte, die exakte und stressfreie Abrechnung sowie die nahtlose Kommunikation mit Deinen Mitarbeitern und Kunden. Damit sparst Du enorm viel Zeit, reduzierst Fehlerquellen und kannst Dich jederzeit auf einwandfreie Abläufe verlassen.

Ein absolutes Highlight: Die intuitive Eli-App. Mit ihr bist Du und Dein Team stets bestens vernetzt. Informationen und Dokumente fließen in Echtzeit, wodurch Du schnell und flexibel reagieren kannst. Ob unterwegs oder im Büro: Alles, was Du brauchst, ist immer griffbereit. Diese permanente und unkomplizierte Vernetzung bietet Dir echte Wettbewerbsvorteile und sorgt für spürbar entspanntere Abläufe.

Sicherheit geht vor

Ein weiteres herausragendes Merkmal unserer IT ist der kompromisslose Schutz Deiner sensiblen Daten. Wir sehen Datenschutz nicht nur als gesetzliche Verpflichtung, sondern als wesentlichen Bestandteil unserer Unternehmensphilosophie. Alle IT-Systeme entsprechen höchsten Sicherheitsstandards und sind selbstverständlich DSGVO-konform. So hast Du immer ein beruhigendes Gefühl, da Deine Daten sicher und geschützt sind.

Ideenaustausch

Was uns besonders macht, ist der gelebte Ideenaustausch mit Dir und anderen Franchisenehmern. Deine Praxiserfahrungen und Anregungen gestalten unsere IT-Entwicklung aktiv mit, das ist einzigartig im Franchise-Bereich. Bei uns bist Du nicht nur Franchisenehmer, sondern echter Mitgestalter, dessen Stimme gehört und geschätzt wird.

Kurzum: Mit Eli die Fee bekommst Du eine maßgeschneiderte IT, die weit über Standardlösungen hinausgeht. Genieße den klaren Wettbewerbsvorteil, den Dir unser einmaliges IT-Konzept bietet, und fühle Dich bestens aufgehoben und hervorragend unterstützt.

Deine Ansprechpartner in der IT

Stephan Frei
IT Leiter

Jan Domke
IT Administrator

Joana Nathem
Softwareentwicklerin

Stefan Kreuer
Softwareentwickler

Fabian Kress
Softwareentwickler

Dein Weg
zum Franchisenehmer

Du möchtest mit Sinn und Herz etwas bewegen und Dir gleichzeitig eine sichere berufliche Zukunft aufbauen? Dann könnte Eli die Fee Seniorendienst genau der richtige Partner für Dich sein! Unser bewährtes Franchisesystem eröffnet Dir die Möglichkeit, selbstständig zu arbeiten – aber nicht allein. Wir begleiten Dich auf jedem Schritt Deines Weges.

Was wir von Dir erwarten

Unser System lebt von Menschen, die mit vollem Engagement, Empathie und echtem Interesse an der Arbeit mit Senioren dabei sind. Du brauchst keine pflegerische Ausbildung, im Gegenteil: Quereinsteiger sind bei uns ausdrücklich willkommen! Was Du mitbringen solltest, ist die Bereitschaft zu lernen, Verantwortung zu übernehmen und gemeinsam mit uns zu wachsen.

Zum Start ist eine Einstiegsgebühr je nach Gebietsgröße zu leisten. Zudem fällt eine monatliche Franchisegebühr von nur 8 % Deines Umsatzes an, ein im Branchenvergleich sehr fairer und transparenter Wert. In den ersten sechs Monaten nach Vertragsstart ist diese Gebühr sogar komplett kostenfrei, sodass Du entspannt und ohne finanziellen Druck durchstarten kannst.

So wirst Du Teil unseres Netzwerks

- ✓ In einem unverbindlichen Erstgespräch lernen wir uns kennen und prüfen erste gemeinsame Schnittmengen.
- ✓ In der Kennenlern-Präsentation erhältst Du vertiefte Einblicke in unser Konzept, unsere Werte und die täglichen Abläufe.
- ✓ Lerne uns persönlich in unserer Zentrale beim Schnuppertag kennen! Du bekommst außerdem die Möglichkeit, bestehende Franchisepartner in der Praxis zu begleiten. So erlebst Du aus erster Hand, wie sich der Alltag in der Eli die Fee Familie anfühlt.
- ✓ Passt es für beide Seiten, reservieren wir gemeinsam Dein künftiges Einsatzgebiet.
- ✓ Mit dem unterschriebenen Franchisevertrag beginnt Deine Reise bei Eli die Fee offiziell.

Vom ersten Gespräch bis zum operativen Start Deines eigenen Standorts vergehen in der Regel rund 6 Monate. In dieser Zeit begleiten wir Dich intensiv und bereiten Dich auf alle wichtigen Schritte in der Selbständigkeit vor.

Gib Deinem Berufsleben eine neue Bedeutung! Werde Teil der Eli die Fee Familie und gestalte mit uns eine bessere Zukunft für Senioren.

Erstgespräch

Kennenlernen Präsentation

Schnuppertag 1-5 Tage, weitere Fragen klären

Reservierung unterzeichnen

Vertrag unterzeichnen

Operativer Start

ca. 6 Monate

Jetzt Partner werden:
Einfach den QR-Code scannen und direkt einen Beratungstermin buchen!

Franchisepartner
von Eli die Fee

Eda Ünver
Aachen

Nadine Heuer
Braunschweig

Davis & Josef Kuyumcu
Dortmund,Castrop-Rauxel

Frank Schwanz
Duisburg

Christina Hekkel
Düren

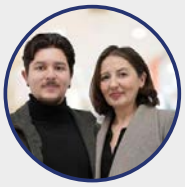
Sophia Barutcu
Essen

Olaf Metzner
Fürstenfeldbruck

Esra Späth
Hagen, Schwelm, Ennepetal, Gevelsberg, Breckerfeld

Stephan Grethe
Hamburg

Merve Aktepe
Hattingen, Sprockhövel



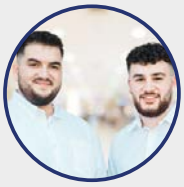
Gülten Elibol
Heinsberg

Salvatore Serio & Maik Meewes
Schwerte & Märkischer Kreis

Hevi Cakim & Diyar Sengül
Köln

Maria Akdil
Kreis Gütersloh

Mahmoud Sarsour
Krefeld



Anil Can Elibol & Eren Yildirim
Leverkusen

Alper & Aziz Yalcin
Ludwigshafen

Lukas Müller
Lünen

Younes Messaoud
Marl, Recklinghausen

Sema Yenigün
Mönchengladbach

Kurt Hofbauer
München

Andreas & Malena Schimp
Minden-Lübbecke

Kathrin Lange
Münster, Osnabrück

Sandra Rostek
Mülheim an der Ruhr

Michael Pahl
Neuss

Michael Fischer
Neuwied, Koblenz

Kumru & Nursel Yildirim
Oberhausen

Thao & Anh Ninh
Ratingen, Düsseldorf

Klaus Ponkratz & Bernd Riedel
Regensburg, Ingolstadt

Julia Schott
Solingen

Andreas Maaß
Traunstein

Alev Yildirim
Witten, Wetter, Herdecke

Elisa Bicer
Wuppertal

Bist du dabei?
Wähle jetzt deinen
Wunschstandort

Deine Chance
mit Eli die Fee durchzustarten

Werde Ein Teil unseres erfolgreichen Netzwerks

Gemeinsam für eine bessere Betreuung älterer Menschen.

Eli die Fee Seniorendienst steht seit 18 Jahren für echte Menschlichkeit, Alltagshilfe mit Herz und ein erprobtes Geschäftskonzept, das bereits hunderten Senioren mehr Lebensfreude schenkt - und ebenso vielen Mitarbeitenden eine sinnstiftende Aufgabe bietet. Mit unserem stetig wachsenden Franchisesystem, unserer eigenen Akademie, persönlichem Coaching, umfangreicher IT- und Marketingunterstützung sowie einem starken Netzwerk an Deiner Seite, hast Du die Chance, in einem zukunftssicheren Markt beruflich neu durchzustarten, ganz ohne Vorerfahrung in der Pflege.

Wenn Du empathisch, engagiert und bereit bist, gemeinsam mit uns Verantwortung zu übernehmen, dann bieten wir Dir nicht nur ein Geschäftsmodell, sondern eine echte Mission: Deutschlandweit ältere Menschen vor Vereinsamung zu bewahren.

Bewirb Dich jetzt und werde Teil einer Bewegung, die den Unterschied macht - für Dich, für andere, für unsere gemeinsame Zukunft.

Wir freuen uns darauf, Dich persönlich kennenzulernen!

Dein Kontakt Bei Eli die Fee

Marielle Pleuger
Leitung Eli die Fee Franchise GmbH

Telefon:	0234 - 54 57 29 90
Fax:	0234 - 54 57 29 91
E-Mail:	info@elidiefee-franchise.de
Web:	www.elidiefee-franchise.de

Jetzt Partner werden:
Einfach den QR-Code scannen und direkt einen Beratungstermin buchen!

Davis Kuyumcu
Franchisenehmer aus Dortmund

Das junge, dynamische und kompetente Team von Eli unterstützte mich während der Eröffnung meines Franchiseunternehmens und steht mir auch während des Tagesgeschäftes tatkräftig zur Seite. Als Quereinsteiger genieße ich die Zusammenarbeit mit den erfahrenen Mitarbeitern aus der Zentrale und fühle mich bereits als Teil einer großen, immer wachsenden Familie.

Klaus Ponkratz & Bernd Riedel
Franchisenehmer aus Regensburg

Durch die vollumfängliche Wissensvermittlung der Eli die Fee Franchise Akademie, den offenherzigen Erfahrungsaustausch mit dem Feen-Netzwerk und der kompetenten Unterstützung der Franchise Zentrale konnten wir fundiert und reibungslos in dieses für uns neue Business starten.

Salvatore Serio & Maik Meewes
Franchisenehmer aus Iserlohn

Der Start verlief reibungslos, das Wachstum kam schnell. Heute sind wir stolz, vielen Menschen im Alltag helfen zu dürfen, und sind dankbar, Teil der Eli die Fee Familie zu sein. Eine Entscheidung, die wir keine Sekunde bereuen.

Esra Uysal
Franchisenehmerin aus Hagen

Bereits in den ersten Wochen konnte ich feststellen, dass der Bedarf an ambulanter Betreuung sehr hoch ist und konnte schnell viele Kunden gewinnen. Das Team von Eli die Fee steht mir jederzeit mit Rat und Tat zur Seite. Ich bin glücklich, dass ich den Weg in die Selbstständigkeit nicht alleine gehen musste, sondern einen starken Partner mit einem erfolgreiches Konzept an meiner Seite habe.

Deine Chance mit Eli die Fee die Zukunft zu gestalten!

Jetzt Partner werden:
Einfach den QR-Code scannen und direkt einen Beratungstermin buchen oder informiere Dich auf unserer Website: www.elidiefee-franchise.de

Werde Teil der Eli die Fee-Familie

Eli die Fee Franchise GmbH
Am Heerbusch 10
44894 Bochum
Tel.: 0234 - 5 87 26 46
Mail: info@elidiefee-franchise.de

Eli die Fee Franchise