



**Easy-Scale**

**Wir machen Skalierung einfach**

# Easy Scale Case Studies





Easy-Scale

# Case Study

GESCHÄFTSFÜHRER, ENOCH W.

WOELFER REAL ESTATE

## BUSINESS DESIGN:

Digitale Systeme & Strukturen für mehr  
Resultate im Vertrieb &  
Projektanwicklung



## Herausforderung:

- Überbelastung durch fehlende Strukturen im Tagesgeschäft
- Fehlende zeitliche Kapazität & Klarheit, um strategische Prozesse zu entwickeln, die zum Wachstum des Unternehmens führen
- Schwankende Umsatzzahlen
- Ständiger mentaler, emotionaler und physischer Druck mit negativen Effekten auf Schlaf, Lebensqualität, Energie
- Keine Klarheit, über den Aufbau einer effizienten Teamkultur & Mitarbeiterführung
- Keine Zeit für Regeneration, Hobbies & eigener Weiterentwicklung



## Ziel:

- Etablierung von vereinfachten Prozessen im Tagesgeschäft für mehr Kapazität & Umsetzung neuer Projekte
- Einführung eines funktionierendem Vertriebsprozess, für planbare Umsätze
- Mehr Effizienz & Produktivität in der Selbstorganisation und Umsetzung der Mitarbeiter



## Resultat:

Die Zusammenarbeit war für mich das beste Investment, das ich jemals getätigt habe. Stanley und sein Team sind zu 100% auf meine unternehmerische & persönliche Situation eingegangen und haben eine Strategie entwickelt, die ich ganzheitlich nutze. Planbar Kunden und Projekte zu generieren, ist für mich durch den Vertriebsprozess den wir etabliert haben eines der wertvollsten Resultate, da mein Unternehmen konstant wächst und Umsatzpotential von bestehenden Kunden, neuen Interessenten und Upsell Möglichkeiten voll ausgeschöpft werden.

Mich begeistern vor allem die digitalen Tools, die komplexe Prozesse und die Kommunikation erheblich vereinfachen. Meine Mitarbeiter profitieren dadurch, dass sie effizienter Projekte abwickeln und gleichzeitig ihre Skills und Kompetenzen einbringen und erweitern. Dadurch haben wir 30% mehr Kapazität für neue qualitative Projekte und Weiterbildungsmaßnahmen, die uns bei der Skalierung unterstützen. Ein persönlicher Meilenstein für mich ist, dass ich im operativen Geschäft nicht eingespannt bin und nun mehr Zeit habe das Unternehmen voran zu bringen um gleichzeitig meine freie Zeit meiner Familie und Interessen mehr zu widmen.



Easy-Scale

# Case Study

AGENTURINHABER, ABDA A.

MILLENNIUM  
HEALTH AGENTUR

## BUSINESS DESIGN:

Skalierbare Vertriebsprozess &  
Effiziente Strukturen für  
Projektentwicklungen



## Herausforderung:

- Umsatzpotential wird nicht ausgeschöpft trotz 50–60+ Stunden Wochen
- Kein systematischer Vertrieb, zugeschnitten an der Dienstleistung
- Frustrierende Arbeitsabläufe durch erfolglose Zusammenarbeit mit externen Dienstleistern
- Übernahme von Projekten und Vertrieb, trotz zeitlichen Engpässen und fehlender Expertise um eine erfolgreiche Umsetzung zu gewährleisten
- Abhängigkeit von Kundenaufträgen durch mangelnde Ressourcen und Skills im Team
- Hohe Belastung durch Energielosigkeit und negativen Gedankenkarussell, keine Kompensation durch sozialen Beziehungen & der eigenen Bedürfnisse



## Ziel:

- Skalierung & zeitliche Entlastung durch ein Team von A-Playern im Vertrieb für profitable Aufträge
- Systematische Arbeitsabläufe in der Projektentwicklung für mehr Kapazität, Effizienz & Umsetzung
- Erfolgreiche Mitarbeiterführung, durch eine Arbeitskultur die Skills, Stärken und das Sinnempfinden fördert



## Resultat:

Als Unternehmer war es mir immer wichtig, eine Arbeitskultur zu schaffen die es uns ermöglicht unternehmerisch aber auch zwischenmenschlich zu wachsen. Das Business by Design Mentoring war der entscheidende Faktor, um genau diese Ziele umzusetzen. Die Zusammenarbeit mit Stanley und seinem Team war sehr professionell und individuell auf unsere Engpässe ausgerichtet. Was mich besonders begeistert hat, waren die Vertriebsstrainings und Arbeitsprozesse die es uns aktuell ermöglichen um 35% zu skalieren. Die Rollenverteilung im Team ist klar, effizient und ich bin dazu in der Lage Projekte zu delegieren und mich von dem operativen Tagesgeschäft zu entfernen. Es fühlt sich befreiend an, wenn die Vision durch ein starkes Team und einfache Strukturen umgesetzt werden und mich gleichzeitig in meiner Berufung bekräftigen. Ich kann endlich mir die Zeit für Aktivitäten nehmen wie Sport oder Reisen und genieße den Erfolg mit meiner Familie und Freunden. Durch die Zusammenarbeit mit Stanley habe ich verstanden, dass monetärer Erfolg alleine nicht glücklich macht. Es ist wichtig wie ich mit meiner Energie umgehe und wie ich meine Stärken so einsetze, dass genau Zeit bleibt für meine persönlichen Bedürfnisse.



Easy-Scale

# Case Study

UNTERNEHMER, BRUNO B.



## BUSINESS DESIGN:

Werte-orientiertes Geschäftsmodell  
mit planbaren Umsätzen &  
einheitlichen Markenauftritt



## Herausforderung:

- Keine planbare Umsatzstrategie
- Gefangen im eigenen Hamsterrad, durch überfülltem Alltag und unproduktive Arbeitsabläufe
- Keine Klarheit in der Außenwahrnehmung & Markenauftritt
- Keine kohärente Onlinepräsenz und Positionierung als Experte
- Spürbare Unsicherheit und Leistungsdruck, durch Vernachlässigung der eigenen Werte und Lebensqualität
- Fehlende vereinfachte Systeme, angepasst an die zeitliche Kapazität und Ressourcen



## Ziel:

- Eine skalierbare Strategie für planbare Umsätze
- Klarheit über das Alleinstellungsmerkmal und Expertenpositionierung im Markt durch einheitliches Marketing
- Effiziente Strukturen für vereinfachte & ergebnisorientierte Arbeitsprozesse



## Resultat:

Mein Unternehmen ist meine Passion. Trotz dieser Leidenschaft und Engagement, fand ich mich immer wieder in meinem eigenen Hamsterrad gefangen. Durch das Business by Design Mentoring, habe ich nun ein Geschäftsmodell, das an meine Werte und Expertise aufgebaut ist, in dem ich mich komplett entfalten kann.

Durch die Klarheit und neue Richtung, die ich für mich und mein Business gewonnen habe, kann ich endlich meiner Leidenschaft mit meinem Business nachgehen und gleichzeitig planbar meinen Umsatz steigern.

Ich arbeite viel effizienter und zielführender an meinen Zielen durch die digitalen und automatisierten Tools & Systeme die wir in meinem Alltag und in die Umsetzung des Tagesgeschäftes integriert haben. So bleibt mehr Zeit für meine Partnerin, Interessen und Hobbies, die ich für eine lange Zeit vernachlässigt habe. Durch mein Herzensbusiness lebe ich im Einklang mit meinen Werten und meiner Vision und werde authentisch und professionell wahrgenommen.

# UNTERNEHMER, CREATORS & HIGH PERFORMER SIND

## DIE ARCHITEKTEN DER ZUKUNFT

- Persönliche & finanzielle Freiheit durch Erfolgssysteme, Prozessen & Routinen
- Ganzheitlicher Erfolg, durch Systeme, Prinzipien und Standards in Verbindung mit einem Werteorientiertem Leben
- Ein authentisches Business Model, im Einklang mit den eigenen Kompetenzen, Stärken und Leidenschaft



„I value self-discipline, but creating systems that make it next to impossible to misbehave is more reliable than self-control.“ - [Tim Ferriss](#)

„Systeme machen dich innovativer. Du gewinnst Zeit und zusätzliche mentale Kapazität, die du brauchst, um kreative Lösungen zu finden.“ - [inc.com](#)

# Inc.

# Entrepreneur

EUROPE

„Systeme zu kreieren ist wichtiger als das Festlegen von Zielen. Systeme sind skalierbar und wiederholbar. Wer Ziele setzt ohne einen Prozesse zu kreieren um diese kontinuierlich zu erreichen scheitert 70% häufiger.“ - [Entrepreneur.com](#)



„Die Grundbausteine eines ausgeglichenen Erfolgs sind Ehrlichkeit, Charakter, Integrität, Glaube, Liebe und Loyalität.“ - Zig Ziglar

„Erfolg ist nicht der Schlüssel zum Glück. Glück ist der Schlüssel zum Erfolg. Wenn Du liebst, was Du tust, wirst Du erfolgreich sein.“ - Albert Schweitzer

„Handlung ist der grundlegende Schlüssel zu allen Erfolgen.“ - Pablo Picasso



# ERFOLGSSYSTEM: BUSINESS BY DESIGN



## Wachstums - Fahrplan

Komplette Klarheit in der Umsetzung deiner Vision durch einen individuellen Wachstums - Fahrplan, der deine persönliche Entfaltung vereinfacht & schnelle Ergebnisse gewährleistet

## High Energy Training

Wirkungsvolle Techniken, wie du im Alltag trotz Arbeit & Verpflichtungen und allen äußeren Einflüsse einen kühlen Kopf, ein hohes Energielevel & eine unbeschwerte Laune behältst

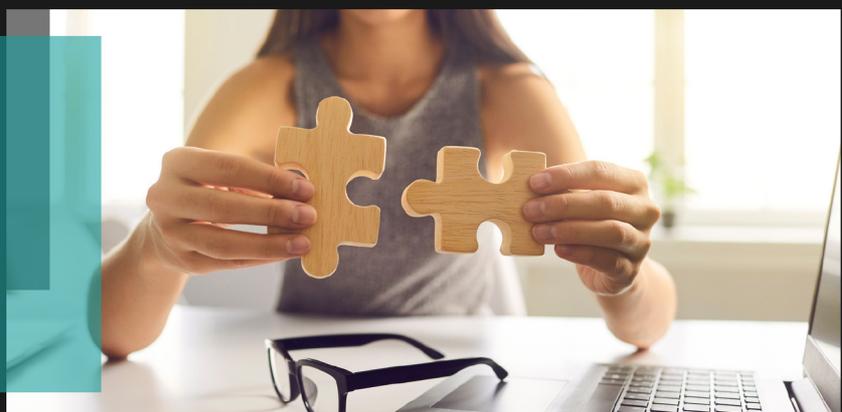


## Holistisches 1:1 Mentoring

Erfahre dauerhafte Verhaltensänderung durch eine maßgeschneiderte 1:1 Betreuung in der du neue Perspektiven & Lösungen erlebst, die deine Lebensqualität nachhaltig steigern

## Umsetzungs - Support

Schnelle Resultate durch den regelmäßigen Austausch mit deinem Umsetzung-Partner & der konkreten Unterstützung bei deinen Herausforderungen, für einen klaren messbaren Fortschritt



# ERFOLGSSYSTEM: AUTHENTISCHES BUSINESS MODELL

Um ein authentisches Business Modell zu etablieren, ist es notwendig Dich als Unternehmer, Geschäftsführer oder Selbstständigen in den Mittelpunkt zu stellen.

Der Ansatz ist, Systeme, Prozesse und Strukturen um Deine Person zu gestalten, wodurch Dein Privat- & Businessleben im Einklang steht und miteinander harmonisiert. Erst dann bist Du dazu in der Lage, Erfolg, Erfüllung und Entfaltung auf in allen Lebensbereichen zu erleben.



# ERFOLGSSYSTEM: ACCOUNTABILITY PROGRAMM

## DIE WICHTIGKEIT VON ACCOUNTABILITY

Verantwortlichkeit ist eine entscheidende Eigenschaft für Erfolg in jedem in folgende Aspekte deines Lebens:

- Karriere
- Finanzen
- Lebensfreude
- Gesundheit
- Lebensqualität
- Beziehungen

## DEINE VORTEILE IM PROGRAMM

- Verantwortung & Umsetzung über deine gesetzten Standards und Ziele
- Eine neue Sichtweise auf Möglichkeiten und Herausforderungen
- Positives Handeln, Motivation & Produktivität
- Steigerung der eigenen Selbstachtung durch das Einhalten deiner Standards
- Evaluierung und Tracking von Zielen & Fortschritte

# Forbes

"Accountability And Success: You Can't Have One Without The Other."  
- Forbes Magazine

## Unsere Erfolgs-Garantie durch das Accountability Programm

- Wöchentlicher Austausch mit einem Profi, der dich auf deinem Weg begleitet und unterstützt
- Beschleunigte Ergebnisse durch unseren einzigartigen Umsetzungs-Accelerator
- Vermeide Rückfälle in deine alten Muster durch jemanden der dich regelmäßig zur Rechenschaft zieht hält
- Dein persönlicher Sparringspartner zur Gewährleistung deines Erfolges



# ERFOLGSSYSTEM: BUSINESS BY DESIGN

## ERFOLG

- Erfolstools: Systeme, Prozesse & Strukturen
- Limitierungen & Blockaden brechen
- Umsetzungsenergie

## ENTFALTUNG

- Persönliche Weiterentwicklung
- Re-Definition der Vision
- Selbsterkenntnis

## ERFÜLLUNG

- Sinnempfinden stärken
- Klarheit & Erkenntnisse
- Emotionale Intelligenz

## KERNELEMENTE

### PERFORMANCE

- Steigerung der Produktivität, Effizienz und Arbeitsmoral
- Schaffung einer strukturellen Basis für hohe Leistungsfähigkeit & Sinnempfinden
- Gemeinsames Erreichen & Zelebrieren der KPI's durch gutes Arbeitsklima

### PEOPLE

- Nutzung von individuellen Merkmalen und Stärken für eine zielgerichtete Förderung
- Schaffung einer herzlichen Performance-Kultur mit Fokus auf Erfolg, Erfüllung & Entfaltung
- Ressourcen und Talent Management durch optimale Delegation & agile Arbeitsabläufe

### PROCESS

- Prozessoptimierungen der vorhandenen Rollen & Arbeitsabläufe
- Strukturierung von Workflows durch Automatisierung & Digitalisierung
- Aufsetzen von digitalen und offline Systemen für Steigerung des Outputs

# UNTERNEHMENSPROFIL

Die Limitless Growth GmbH ist eine Consulting Firma, die sich auf die Skalierung von Personen-Marken im digitalen Bereich spezialisiert hat. Wir verhelfen Unternehmern, Solo-Preneuren, Agenturen und digital Creators zu einem erfolgreichen Business und mehr Lebensqualität. Im 1:1 Mentoring etablieren wir hoch-skalierbare Vertriebssysteme, digitale Prozesse und effiziente Strukturen um die maximale Leistungsfähigkeit, Energie und Ressourcen abzurufen – sowohl für das Business als auch für ihre persönliche Entwicklung.

## WER IST STANLEY AMUZU?

Als Mentor & Coach begleitet Stanley seit über 7 Jahre High Performer verschiedenster unternehmerischer Branchen bei ihrer Transformation und Skalierung ihrer Unternehmung.

Die Philosophie und Strategie des Unternehmers, beruht auf drei zentrale Kernelemente: Erfolg, Erfüllung & Entfaltung, die als ganzheitliches Konzept für die Skalierung im Business und im Privatleben steht. Hierbei stellt er den Unternehmer als zentralen Anker im Mittelpunkt, mit seiner Expertise, Kompetenzen, Stärken & Interessen.

Durch ein Leben im Einklang mit den eigenen Bedürfnissen, Werten & Zielen verstärkt wird die Lebensqualität, beruflicher Erfolg und persönliche Entfaltung verstärkt.



## STANLEY'S ERFOLGSBILANZ



Growth und Skalierung- Experte mit über 7 Millionen Euro verzeichnetem Umsatz der Firmen die er betreut



Gründer der Erfolgs Community Ambitious Achievers Club mit über 2.000 zufriedenen Seminar & Workshop Teilnehmern



Renommierter Keynote Speaker & Trainer mit internationaler Reichweite & Community



Nehme hier Kontakt auf:

