

◆ FÜR BERATER & INTERIM MANAGER ◆

# Planbares Wachstum

Wie Sie unabhängig von Empfehlungen & Providern  
regelmäßig neue Projekte gewinnen

# Warum Wachstum oft nicht planbar ist

## EMPFEHLUNGEN

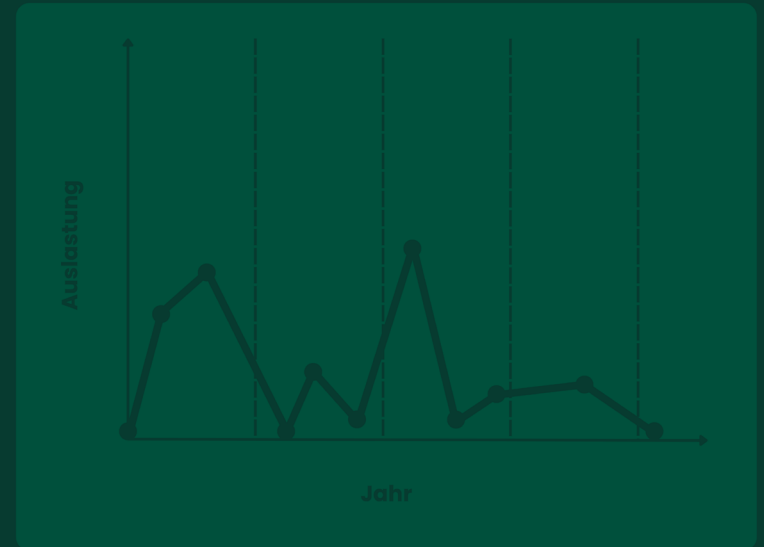
Neue Projekte entstehen überwiegend durch Empfehlungen

## PROVIDER

Anfragen über Provider kommen unregelmäßig oder mit zu niedrigen Tagessätzen

## NETZWERK

Wachstum hängt stark vom Netzwerk ab

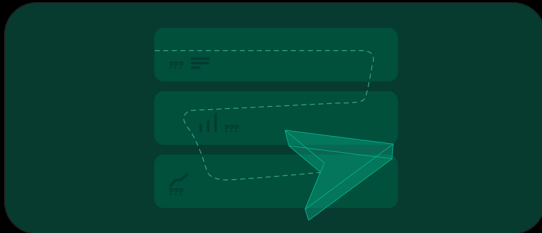


# Warum das so ist

1

## Sichtbarkeit ist zufällig

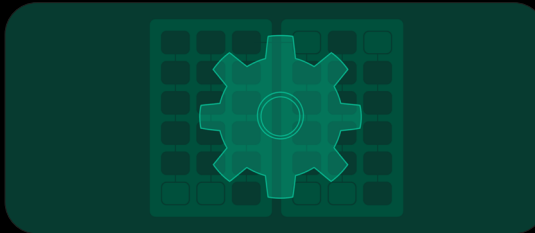
keine gezielte Ansprache



2

## Nachfrage wird nicht aktiv erzeugt

es wird nur reagiert, nicht gesteuert



3

## Kontakte werden nicht konsequent bearbeitet

kein klarer Follow-up Prozess



✘ **Es fehlt eine systematische Vertriebsstruktur**

# Wie planbares Wachstum entsteht

Nicht durch mehr Zufall oder mehr Netzwerk, sondern durch ein klares System:

## SIHTBARKEIT

### Ihre Anzeige im LinkedIn Feed Ihrer Zielgruppe

Gezielt ausgespielt an die richtigen Entscheider

[Mehr erfahren](#)

Gefällt mir Kommentieren Reposten Senden

## INTERESSE

Ihr Unternehmen



Formular text...

E-Mail-Adresse\*

E-Mail-Adresse

Telefonnummer\*

+49

Vorname

Nachname

Multi-Name

LinkedIn Profil URL

<https://www.linkedin.com/in/max-m-0043453/>

[Senden](#)

## TERMINE

	MO 26	DI 27	MI 28	DO 29	FR 30
Qualifiziertes Erstgespräch				Qualifiziertes Erstgespräch	
		Qualifiziertes Erstgespräch			
		Qualifiziertes Erstgespräch		Qualifiziertes Erstgespräch	
			Qualifiziertes Erstgespräch		
Qualifiziertes Erstgespräch					Qualifiziertes Erstgespräch

# Gezielte Ansprache Ihrer Zielgruppe über LinkedIn

Wir schalten bezahlte Werbeanzeigen auf LinkedIn

Diese werden gezielt relevanten Entscheidern und Unternehmen ausgespielt

Fokus auf klare Zielgruppen statt Streuverlust

**Ihre Zielgruppe sieht Sie nicht zufällig, sondern gezielt**



# Interessenten hinterlassen aktiv ihre Kontaktdaten

✓ Die Anzeige führt zu einem Formular innerhalb von LinkedIn

✓ Interessenten tragen dort ihre Kontaktdaten ein

+ Optional: Verbindung mit einem Whitepaper oder Inhalt

⚙️ Es melden sich nur Personen, die bereits Interesse haben

The screenshot shows a LinkedIn contact form titled "Ihr Unternehmen" (Your Company) with a close button (X) in the top right corner. The form is set against a light gray background. At the top left, there is a profile picture icon and a text field labeled "Formulartext...". Below this, there are three input sections: "E-Mail-Adresse\*" (Email Address) with a text box containing "E-Mail-Adresse"; "Telefonnummer\*" (Phone Number) with a text box containing "+49"; and a section for "Vorname" (First Name) with "Max", "Nachname" (Last Name) with "Mustermann", and "LinkedIn Profil URL" (LinkedIn Profile URL) with the URL "https://www.linkedin.com/in/max-m-a0434531". At the bottom of the form is a blue "Senden" (Send) button.

# Wir machen aus Kontakten konkrete Gespräche

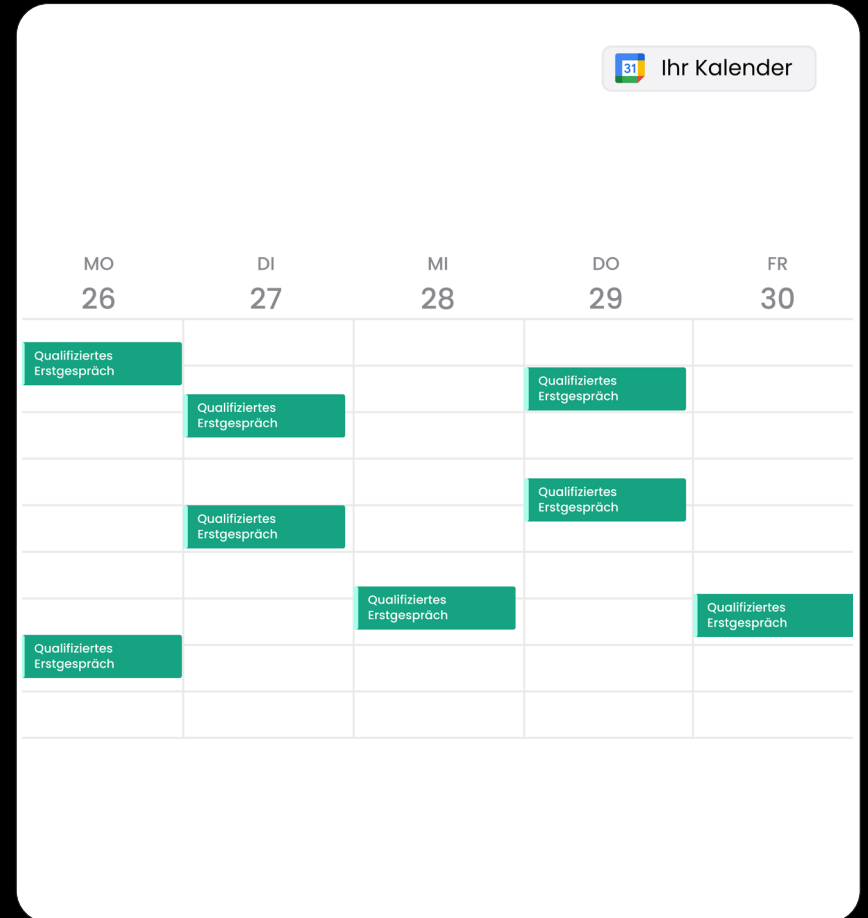
✓ Persönliche Ansprache jedes Kontakts (telefonisch)

✓ Prüfung von Bedarf und Passung

✓ Terminvereinbarung nur bei passenden Kontakten

✓ Eintragung der Termine direkt im Kalender

🎯 **Ergebnis: qualifizierte Erstgespräche**



# Was wir konkret übernehmen

## Setup (einmalig)

✓ Zielgruppendefinition

✓ Aufbau der LinkedIn-Kampagnen

✓ Erstellung der Anzeigen  
(Grafiken & Texte)

✓ Entwicklung eines  
Gesprächsleitfadens

## Optional

✓ Erstellung eines Whitepapers

✓ Optimierung des LinkedIn-Profiles



## Laufend (Retainer)

✓ Kampagnenoptimierung

✓ Bearbeitung eingehender Kontakte

✓ Persönliche Ansprache & Nachfassen

✓ Qualifizierung der Kontakte

✓ Terminvereinbarung  
und Kalendereintragung



**Ziel: konstante Gesprächsanfragen**

# Was Sie konkret erwarten können

- ✓ Planbare Erstgespräche
- ✓ Höhere Gesprächsqualität
- ✓ Klare Struktur im Vertrieb
- ✓ Weniger Abhängigkeit von Empfehlungen
- ✓ **Wachstum wird steuerbar**



# Ergebnisse aus der Praxis



**GRANIT**  
(Beratung & Trainings)

📅 Zeitraum: 12 Monate

**+273 %**

Follower-  
Wachstum  
auf LinkedIn

**Ø 46,68 €**

Kosten pro  
Lead

**Ø 4**

qualifizierte  
Erstgespräche  
pro Woche

**2**

gewonnene Mandate

**> 510.000 €**

Gesamtauftragsvolumen



**XPERTZ**  
(Beratung & Interim Management)

📅 Zeitraum: 9 Monate

**317**

qualifizierte  
Anfragen

**Ø 32,46 €**

Kosten pro  
Lead

**Ø 5**

qualifizierte  
Erstgespräche  
pro Woche



**InterMediConsult**  
(Beratung)

📅 Zeitraum: 8 Monate

**282**

qualifizierte  
Leads

**Ø 16,11 €**

Kosten pro  
Lead

**Ø 7**

qualifizierte  
Erstgespräche  
pro Monat



**In allen Fällen:**



Von zufälligen Anfragen



zu einem planbaren System

# So entsteht planbares Wachstum

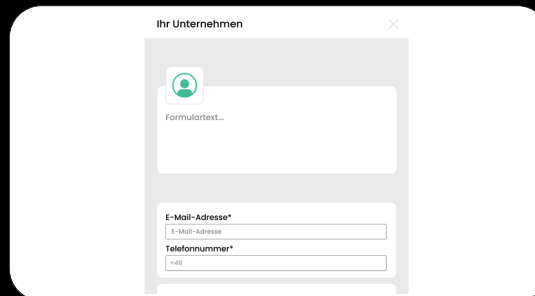
1

**Sichtbarkeit erzeugt  
Aufmerksamkeit**



2

**Interesse wird  
messbar gemacht**



3

**Kontakte werden  
zu Gesprächen**

	MO 26	DI 27	MI 28	DO 29	FR 30
Qualifiziertes Erstgespräch				Qualifiziertes Erstgespräch	
		Qualifiziertes Erstgespräch			
		Qualifiziertes Erstgespräch		Qualifiziertes Erstgespräch	
			Qualifiziertes Erstgespräch		Qualifiziertes Erstgespräch
Qualifiziertes Erstgespräch					



**Ergebnis: regelmäßige, qualifizierte Erstgesprächefragen**

# Ihr Wachstumspartner

Wir unterstützen Berater und Interim Manager dabei, ihr Wachstum planbar zu machen – durch die Verbindung von Marketing, Vertrieb und Systemen.

## Was uns auszeichnet

- ✓ Kombination aus Sichtbarkeit, Leadgenerierung & Vertrieb
- ✓ Fokus auf messbare Ergebnisse
- ✓ Klare Systeme statt Zufall
- ✓ **Ziel: planbare Erstgespräche**

WIR HALTEN IHNEN DEN RÜCKEN FREI.

