DEINE ERSTE AUFGABE

Der 2-Minuten-Check

Wie abhängig ist dein Unternehmen von dir?

Beantworte jede Aussage spontan und ehrlich – nicht, wie es sein sollte, sondern wie es heute ist. Kreuze an und zähle deine Punkte zusammen.

	Aussage	Nein (0)	Teilweise (1)	Ja (2)
1	Wenn du zwei Wochen ohne Handy im Urlaub bist, bleiben wichtige Entscheidungen liegen.	☐	☐	☐
2	Angebote oder Preise kannst im Grunde nur du machen.	☐	☐	☐
3	Mitarbeiter kommen mit Fragen zu dir, die sie eigentlich selbst klären könnten.	☐	☐	☐
4	Du kennst deine wichtigsten Kennzahlen nicht ohne Nachfragen oder Suchen.	☐	☐	☐
5	Deine eigentliche Chef-Arbeit (Strategie, Vertrieb, Entwicklung) machst du abends oder am Wochenende.	☐	☐	☐

Meine Punkte gesamt ____ / 10

Deine Auswertung

0–2 Punkte

Dein Unternehmen trägt sich schon gut selbst.

3–5 Punkte

Du bist der Engpass – noch mit Luft.

6–10 Punkte

Dein Unternehmen bist du.

Im Webinar kommen wir gleich auf dein Ergebnis zurück.

Du willst deinen persönlichen Fahrplan? Bewirb dich für deine kostenfreie Potenzialanalyse – den Link findest du unter dem Webinar-Video.

© Holzhey-Consulting GmbH

ÜBUNG ZU EBENE 1 · SICHERE PROZESSE

Meine Geldfresser®

Nenne deine 3 größten Geldfresser® – und schätze, was sie dich pro Monat kosten.

Wo auf diesem Weg versickert dein Geld?

Auftrag →	Planung →	Umsetzung →	Geld auf dem Konto

Hilfsfragen

Wo wird nachgearbeitet? · Wo wird gewartet – zum Beispiel auf deine Freigabe? · Wo wird doppelt gearbeitet? · Was wird geleistet, aber nie abgerechnet? · Welches Produkt macht Arbeit, verdient aber kaum?

Geldfresser®	Wo im Ablauf?	Kosten pro Monat (geschätzt)
1		€
2		€
3		€

Summe pro Monat _____ **€ × 12 =** _____ **€ / Jahr**

Merksatz: Erst das Loch im Eimer stopfen – dann mehr Wasser reinfüllen.

Du willst deinen persönlichen Fahrplan? Bewirb dich für deine kostenfreie Potenzialanalyse – den Link findest du unter dem Webinar-Video.

© Holzhey-Consulting GmbH

ÜBUNG ZU EBENE 2 · FÜHRUNG AM UNTERNEHMEN

Entscheidungen, die ich abgebe

Welche 5 Entscheidungen landen jede Woche bei dir – obwohl sie jemand anderes treffen könnte? Schreib den Namen daneben.

Was braucht die Person dafür? Denke an die Spielfeld-Matrix:

Spielregeln	Rollen	Training	Schiri
Was gilt, wenn ich nicht da bin?	Wer ist wofür verantwortlich?	Wie lernt die Person es?	Wann kommt es doch zu mir?

Entscheidung, die bei mir landet	Wer könnte sie treffen?	Was braucht diese Person dafür?
1	Name	
2	Name	
3	Name	
4	Name	
5	Name	

Diese Entscheidung gebe ich diese Woche ab:

Merksatz: Du bist der Trainer, nicht der Mittelstürmer.

Du willst deinen persönlichen Fahrplan? Bewirb dich für deine kostenfreie Potenzialanalyse – den Link findest du unter dem Webinar-Video.

© Holzhey-Consulting GmbH

ÜBUNG ZU EBENE 3 · KI & AUTOMATISIERUNG

Mein erster KI-Kandidat

Welche Routineaufgabe kommt häufig vor und kostet viel Zeit? Wähle genau eine – nicht gleich den kritischsten Prozess.

1 Die Routineaufgabe

_____

_____

2 Wie oft und wie lange?

_____ mal pro Woche _____ Minuten pro Durchgang

3 Ist sie beschrieben – Rolle, Ablauf, Regeln?

☐ **Ja** ☐ **Nein** *Wenn Nein: erst beschreiben, dann automatisieren. Ein KI-Agent ist eine Stelle, die beschrieben werden muss.*

4 Wer wäre verantwortlich? (Name, mit Zeit im Kalender)

_____

5 Welche Zahl misst du vorher – Stunden oder Euro?

_____ Std. pro Monat _____ € pro Monat

Ohne Zahl vorher gibt es keinen Beweis nachher.

Rechenhilfe: Was kostet dich diese Aufgabe heute?

	×		=	× 12 = Kosten pro Jahr
Stunden pro Monat		Stundensatz in €		Kosten pro Monat in €

Beispiel aus dem Webinar: E-Mails und Newsletter, 20 Std. × 36 € = 720 € im Monat – 8.640 € im Jahr. Mit KI-Agent bleiben 4 Std. für Prüfung und Freigabe.

Merksatz: Ein KI-Agent ist kein Tool. Er ist eine Stelle, die beschrieben werden muss.

Du willst deinen persönlichen Fahrplan? Bewirb dich für deine kostenfreie Potenzialanalyse – den Link findest du unter dem Webinar-Video.

© Holzhey-Consulting GmbH

DEIN ERGEBNIS

Du hast jetzt alles, um anzufangen

Fasse deine drei Ergebnisse hier zusammen. Das ist dein Startpunkt.

✓ **Mein größter Geldfresser® (Seite 2)**

✓ **Diese Entscheidung gebe ich ab (Seite 3)**

✓ **Mein erster KI-Kandidat (Seite 4)**

Warum es trotzdem oft steckenbleibt

Betriebsblindheit
Die größten Geldfresser® sieht man von innen nicht.

Tagesgeschäft
Am Montag kommt der Alltag – und das Worksheet landet in der Schublade.

Reihenfolge
Ohne Plan fängt man doch wieder oben an – beim nächsten Tool.

DEIN NÄCHSTER SCHRITT

In 60 Minuten zu deinem Fahrplan

Die kostenfreie Potenzialanalyse – 1:1 mit Katja Holzhey, online.

- ✓ Wir finden deine 3 größten Geldfresser® – in Euro
- ✓ Du siehst, welche Aufgaben du sofort abgeben kannst
- ✓ Du weißt, wo KI dir wirklich Stunden spart
- ✓ Du gehst mit deinen nächsten Schritten für 90 Tage raus

Tipp: Bringe dieses ausgefüllte Worksheet mit. Dann starten wir direkt mit deinen Zahlen.

Jetzt bewerben – Link unter dem Webinar-Video

Nur 7 Termine pro Woche. Katja führt jede Analyse selbst.

© Holzhey-Consulting GmbH