

# Von null Anfragen zu 49 Leads in 48 Tagen

KKS Kälte-Klima-Service GmbH · Bad Soden-Salmünster · Rhein-Main-Gebiet

Klimatechnik

Rhein-Main-Gebiet

Lokales SEO

ANFRAGEN

49

Kontaktformular

E-MAIL LEADS

+30%

zusätzlich per Anruf

IMPRESSIONEN

29.576

Google Search

CLICKS

758

organisch

RANKING

1–3

Seite 1 Google

## DER KUNDE

KKS Kälte-Klima-Service GmbH ist ein F-Gas-zertifizierter Fachbetrieb für Klimatechnik, Kältetechnik und Lüftung.

Standort Bad Soden-Salmünster

Branche Klima- & Kältetechnik

Region Rhein-Main-Gebiet

Zielgruppe Privat, Gewerbe, Industrie

Website klima-kks.de

Launch 10. Mai 2026

## AUSGANGSSITUATION

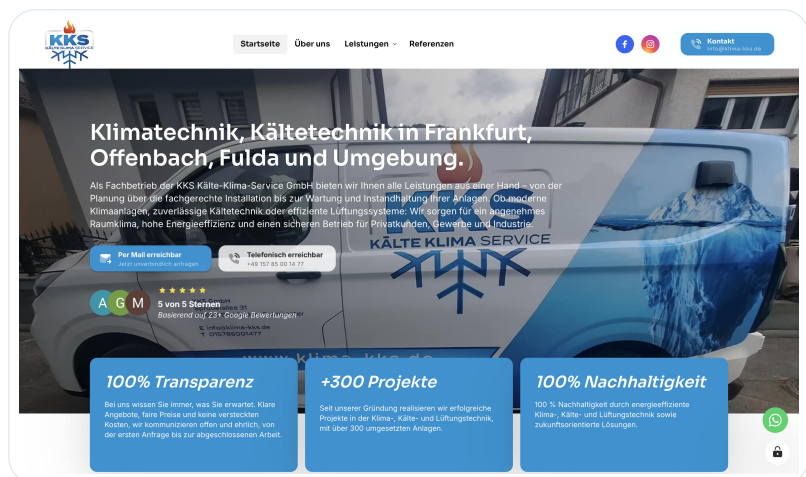
Vor dem Projektstart kamen über digitale Kanäle keinerlei Leads herein.

— 0 Kontaktanfragen online

— 0 E-Mail Leads

— Keine Google-Präsenz

— Keine lokalen Rankings



klima-kks.de — Live seit 10. Mai 2026

## DIE STRATEGIE

1

### Technisch saubere Basis

Mobiloptimierte Website mit LocalBusiness Schema, FAQ Schema für jede Unterseite, korrekten Meta-Titles und Google Search Console inkl. manueller Indexierungsanfragen.

2

### 17 lokale Unterseiten

Stadtspezifische Seiten für Offenbach, Maintal, Dreieich, Neu-Isenburg, Rodgau, Bruchköbel, Bad Vilbel, Gelnhausen, Mühlheim am Main, Seligenstadt, Langenselbold, Nidderau, Langen, Frankfurt, Hanau und Fulda.

3

### Keyword-Optimierung

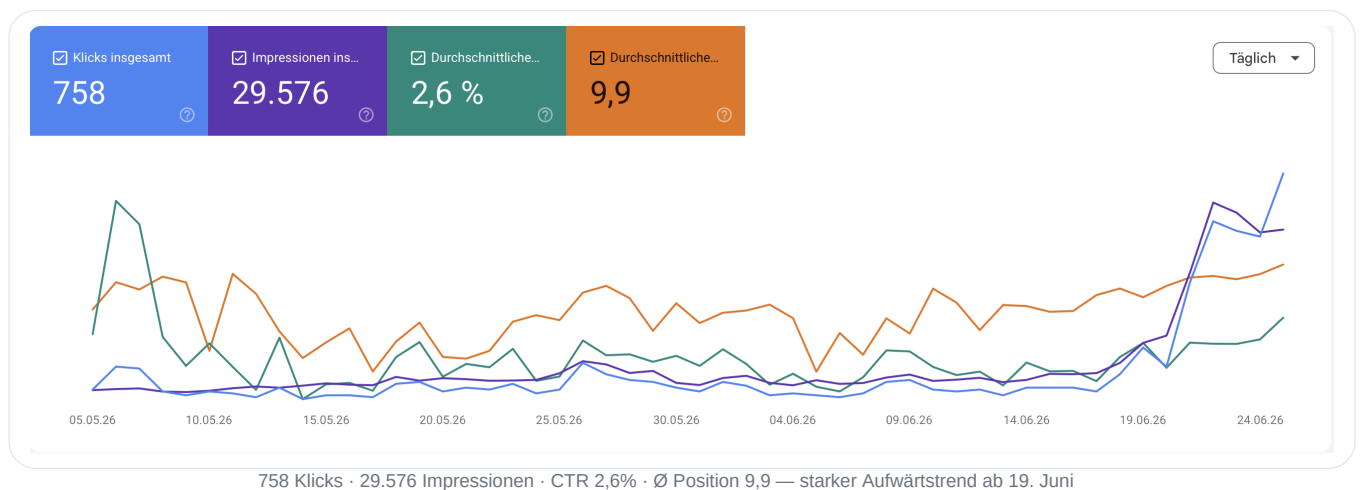
Fokus auf kaufbereite Suchanfragen wie „Klimaanlage Offenbach“ oder „Kältetechnik Hanau“. Ziel: qualifizierte Anfragen, nicht nur Traffic.

4

### Lokaler Content

Einzigtiger Text pro Seite mit Stadtteilen, lokalen Gewerbegebieten und branchenspezifischen FAQs. Kein Duplicate Content zwischen den Seiten.

## GOOGLE SEARCH CONSOLE — PERFORMANCE SEIT LAUNCH



## DIE ERGEBNISSE IM DETAIL

| #  | STATUS     | DATUM           | FORMULAR           |
|----|------------|-----------------|--------------------|
| 49 | Neuer Lead | 27 Jun 10:31 PM | Formular: Standard |
| 48 | Neuer Lead | 27 Jun 8:12 PM  | Formular: Standard |
| 47 | Neuer Lead | 27 Jun 3:55 PM  | Formular: Standard |
| 46 | Neuer Lead | 27 Jun 1:28 PM  | Formular: Standard |
| 45 | Neuer Lead | 27 Jun 11:45 AM | Formular: Standard |
| 44 | Neuer Lead | 27 Jun 9:56 AM  | Formular: Standard |
| 43 | Neuer Lead | 27 Jun 9:44 AM  | Formular: Standard |
| 42 | Neuer Lead | 27 Jun 9:13 AM  | Formular: Standard |
| 41 | Neuer Lead | 27 Jun 9:01 AM  | Formular: Standard |
| 40 | Neuer Lead | 26 Jun 3:07 PM  | Formular: Standard |
| 39 | Neuer Lead | 26 Jun 1:03 PM  | Formular: Standard |
| 38 | Neuer Lead | 26 Jun 9:12 AM  | Formular: Standard |

49 neue Leads im Onepage.io Dashboard

49

#### Kontaktanfragen

In 48 Tagen über das Webformular. Mehr als eine qualifizierte Anfrage pro Tag.

+30%

#### E-Mail Leads

Zusätzliche Anfragen per E-Mail. Vor dem Projekt kamen null E-Mail-Leads rein.

29.576

#### Impressionen

Organische Sichtbarkeit mit starkem Aufwärtstrend ab Mitte Juni.

758

#### Klicks

Organische Klicks ohne bezahlte Anzeigen in weniger als zwei Monaten.

1-3

#### Google Rankings

"Klimaanlage Offenbach", "Kältetechnik Hanau" und weitere auf Seite 1.

| Kennzahl         | Vorher | Nachher    |
|------------------|--------|------------|
| Anfragen/Monat   | 0      | 30+        |
| E-Mail Leads     | 0      | regelmäßig |
| Impressionen     | kaum   | 29.576     |
| Keywords Seite 1 | 0      | mehrere    |

## Das Fazit

In weniger als sieben Wochen hat KKS Kälte-Klima-Service GmbH aus Bad Soden-Salmünster durch konsequentes lokales SEO einen vollständig neuen digitalen Akquisekanal aufgebaut. Statt auf teure Google Ads zu setzen, generiert die Website heute organisch und dauerhaft qualifizierte Anfragen aus dem gesamten Rhein-Main-Gebiet. Die Grundlage war keine komplizierte Strategie, sondern konsequente Umsetzung: die richtigen Keywords, lokaler Content mit echtem Mehrwert und strukturierte Daten die Google versteht.