

WORT & WIRKUNG

AUSGABE 01 | WINTER 2024/25

DAS MAGAZIN FÜR BUSINESS-RHETORIK
DER RHETORIK-AKADEMIE TÜBINGEN

IM GESPRÄCH

Speakerin
des Jahres

Sabine Asgodom

Eine Größe der deutschen
Speaker-Szene im Interview

RHETORIK

Superpower für Unternehmer
und Führungskräfte

In unseren Coaching-Programmen, Seminaren
und in der Rhetorik-Ausbildung bringst du deine
Überzeugungskraft, deine Führungs-Skills und dein
Business aufs nächste Level.

AKTUELLE SEMINARE

Klassiker und Specials
live in Tübingen

So meisterst du schwierige Gespräche mit Mitarbeitern

Praktische Ansätze für eine souveräne
und fokussierte Gesprächsführung

SPOTLIGHT

Willkommen

in der Rhetorik-Akademie Tübingen

... und zur Winter-Ausgabe unseres Rhetorik-Magazins «Wort & Wirkung»! In diesem Magazin findest du einen umfassenden Überblick über unsere vielfältigen Programme, Seminare und Coaching-Angebote – alle mit dem Ziel, deine Rhetorik auf das nächste Level zu bringen. Doch damit nicht genug: Mit diesem Magazin wollen wir dir wertvolle Einblicke in die Welt der Business-Rhetorik geben. So findest du neben Tipps und Tricks zur konkreten Umsetzung und täglichen Anwendung auch ein Interview mit der Speakerin des Jahres Sabine Asgodom und einen Artikel zu Gesprächsführung mit Mitarbeitern.

Ob du als Führungskraft deine Überzeugungsstärke verbessern möchtest, als Unternehmer neue Kunden gewinnen willst oder ganz generell an deinem persönlichen Auftreten arbeiten möchtest: Unsere Angebote sind darauf ausgerichtet, um dich genau in diesen Bereichen zu unterstützen. Rhetorik ist die Grundlage für erfolgreiche Kommunikation – im Geschäftsleben und im Alltag.

Dieses Magazin soll dir helfen, genau das richtige Angebot für dich zu finden. Auf den nächsten Seiten lernst du deshalb unser umfangreiches Portfolio kennen. Egal ob du dich für ein Einzelcoaching, ein Seminar oder eine Inhouse-Lösung interessierst – wir stehen dir auch nach dem Lesen der Broschüre jederzeit für ein individuelles Beratungsgespräch zur Verfügung. Und nebenbei findest du in inspirierenden Interviews oder kurzen Artikeln bereits erste konkrete Tipps, um mit Rhetorik aufs nächste Level zu kommen.

Wir wünschen dir viel Freude beim Entdecken unserer Programme und freuen uns darauf, dich auf deinem Weg zu unterstützen.



Lorenz Brockmann und Carolina Bader

Geschäftsführung der Rhetorik-Akademie Tübingen



Liebe Leserinnen und Leser,

die Rhetorik ist seit jeher eine zentrale Fähigkeit, die Menschen verbindet, überzeugt und bewegt. In einer Welt, die zunehmend digitaler wird und in der künstliche Intelligenz immer mehr Prozesse übernehmen wird, bleibt die zwischenmenschliche Kommunikation von Angesicht zu Angesicht eine der wertvollsten Fähigkeiten. Gerade im Kontrast zum Digitalen wird die Kunst des echten menschlichen Überzeugens, des Argumentierens und des situativen Sprechens immer wichtiger.

Als Gründungsgesellschafter der Rhetorik-Akademie Tübingen und als Wissenschaftler sehe ich täglich, wie Rhetorik unmittelbar das Berufsleben beeinflusst. Ob in der Führung von Mitarbeitern, der Präsentation von Ideen oder im Dialog mit Kunden – Rhetorik macht den entscheidenden Unterschied.

Die Ausbildung und das Training, das dich hier erwartet, fußt auf Wissenschaft und wird zugleich von ausgebildeten Trainerinnen und Trainern mit viel Expertise praxisorientiert vermittelt. In einer Zeit, in der klare und überzeugende Kommunikation ein echter Wettbewerbsvorteil ist, wird Rhetorik zu einem unverzichtbaren Werkzeug – für den Erfolg jedes Einzelnen und jeder Firma.

Ich freue mich, dass du dich mit der Rhetorik-Akademie auf diese spannende Reise begibst.

Herzlichst,

Prof. Dr. Dietmar Till

Professor für Allgemeine Rhetorik an der Universität Tübingen,
Gründungsgesellschafter und wissenschaftlicher Beirat der Rhetorik-Akademie Tübingen

Das erwartet dich

04

Die Rhetorik-Akademie

Wir stellen uns vor - Wer wir sind und was uns antreibt.

06

Leitartikel: Gesprächsführung

So meisterst du schwierige Gespräche mit Mitarbeitern - Praktische Ansätze für eine souveräne und fokussierte Gesprächsführung.



18 / Sabine Asgodom im Interview

16 / Sabine Asgodom ist «Speakerin des Jahres»

Die Rhetorik-Akademie Tübingen würdigt die große Rednerin für ihr Lebenswerk.

Das volle Programm

12 / Rhetorik für Unternehmen

Inhouse-Seminare für klare, überzeugende Kommunikation im Berufsalltag - praxisnah und maßgeschneidert.

14 / Die Rhetorik-Ausbildung

Dein Weg zur Exzellenz in Kommunikation und Rhetorik.

20

Das Rhetorik Power-Coaching

Lerne frei und mitreißend vor Publikum zu reden - flexibel neben deinem Berufsalltag, online und individuell.

Praxis Praxis Praxis

22

Der Rhetorik Power-Tag

Dein erster Schritt zu mehr Präsenz und Überzeugungskraft - Teste deine Grenzen und entdecke dein Potenzial.

24 / Bring's auf den Punkt

Das Kompaktseminar für klare Kommunikation.

Buchtipps

26

Rhetorik macht erfolgreich

Lorenz Brockmann

Gestaltet von Isabelle Ganter | plus X

Mit Grafiken von Noun Project

Fotos von Nicolle Buttler |

Isabelle Ganter | Elias Blumenzweig

Coverbild: Stefan Scheible, Teilnehmer der Rhetorik-Ausbildung

Die Rhetorik-Akademie Tübingen

Das Kompetenzzentrum für Business-Rhetorik



**Wissenschaft und Praxis -
unsere Geschichte**

Erfolgreiche Unternehmer und Führungskräfte kennen den Wert von richtigen Worten und von souveränem Auftreten. Sie wissen, dass die Fähigkeit, überzeugend zu kommunizieren, entscheidend ist, um Kunden zu gewinnen, Teams zu führen und nachhaltige Geschäftsbeziehungen aufzubauen. Bei uns in der Rhetorik-Akademie Tübingen dreht sich alles um genau diese Fähigkeit. Wir unterstützen dich dabei, das volle Potenzial deiner Rhetorik auszuschöpfen – in jeder Situation und auf den großen und kleinen Bühnen des Lebens.

*Wer was zu sagen hat,
sollte reden können.*

Unsere Philosophie basiert auf einem einfachen, aber wirkungsvollen Prinzip: Reden lernt man nur durch Reden. Deshalb legen wir in unseren Trainings und Coachings großen Wert auf die praktische Anwendung. Ob in Pitches, Verhandlungen, Präsentationen oder Teamführung – wir geben dir die Werkzeuge an die Hand, die du brauchst, um mit Worten zu begeistern, zu überzeugen und nachhaltig Eindruck zu hinterlassen.

Unsere Programme sind speziell auf die Bedürfnisse von Unternehmerinnen und Unternehmern, Führungskräften und Selbstständigen zugeschnitten. In unseren Trainings lernst du, wie du...

- klare, strukturierte und überzeugende Präsentationen hältst, die dein Publikum mitreißen,
- deine Produkte und Dienstleistungen selbstbewusst und erfolgreich verkaufst,
- in Verhandlungen das optimale Ergebnis erzielst und dabei ruhig und sicher auftrittst,
- Menschen mit natürlicher Autorität und Charisma für dich gewinnst und
- Teams souverän und zielgerichtet führst, ohne dabei an Authentizität zu verlieren.

2017 von Lorenz Brockmann und Prof. Dr. Dietmar Till als Ausgründung der Universität Tübingen ins Leben gerufen, hat sich die Rhetorik-Akademie inzwischen zum führenden Weiterbildungszentrum für praktische Rhetorik im deutschsprachigen Raum entwickelt. Was uns auszeichnet ist unser einzigartiger Ansatz: Die Wissenschaft und Theorie der Rhetorik dient uns als Grundlage, im Fokus steht aber immer die Anwendung im beruflichen Alltag. Mit dieser Philosophie, das Wissen aus 2500 Jahren Rhetorik-Geschichte für die tägliche Praxis anwendbar zu machen, haben wir bereits mehr als 6.500 Unternehmer, Führungskräfte und Geschäftsführer dabei unterstützt, ihre rhetorischen Fähigkeiten zu verbessern und ihr Potenzial voll auszuschöpfen.



Exzellenz, die überzeugt



Unsere Stärke liegt in der Expertise unseres Teams. Alle unsere Trainerinnen und Trainer sind studierte Rhetoriker, promovierte Experten oder TÜV-zertifizierte Kommunikations- und Rhetorik-Trainer. Diese Kombination aus fachlichem Wissen und praktischer Erfahrung macht uns einzigartig und gibt unseren Teilnehmern und Kunden die Sicherheit, dass sie von den Besten lernen. Darüber hinaus ist die Rhetorik-Akademie seit Jahren nach DIN-Norm im Qualitätsmanagement zertifiziert. Unser Teilnehmermanagement und Kundenservice entsprechen den höchsten Qualitätsstandards. Damit garantieren wir unseren Kunden, dass unsere Seminare und Coaching-Programme auf exzellentem Niveau durchgeführt werden.

So bringst du mit Rhetorik dein Business aufs nächste Level

Rhetorik ist weit mehr als Reden halten – sie ist der Schlüssel zu persönlichem und beruflichem Erfolg. Mit den richtigen rhetorischen Fähigkeiten kannst du in jeder Situation überzeugen.

1

Frei und mitreißend vor Publikum reden

Begeistere und überzeuge in Präsentationen und Meetings durch selbstbewusstes, freies Sprechen.

2

Präsentiere dich und dein Unternehmen erstklassig

Deine Präsentation ist dein Aushängeschild – mit Rhetorik setzt du dich und dein Unternehmen ins beste Licht.

3

Optimale (Gesprächs-) Führung

Ob im Kundengespräch oder bei Verhandlungen: Mit klarer Kommunikation erzielst du bessere Ergebnisse.

4

Fachvorträge und Messeauftritte als Erfolgsturbo

Nutze öffentliche Auftritte, um dein Netzwerk zu erweitern und neue Kunden zu gewinnen.

5

Mehr Kunden, bessere Kunden, zufriedener Kunden

Rhetorik schafft Vertrauen und sorgt für langfristige, erfolgreiche Geschäftsbeziehungen.

6

Perfekte Performance vor der Kamera und auf Social Media

Zeige auch online Stärke – ob bei Videos, Webinaren oder Social Media-Auftritten.

So meisterst du schwierige Gespräche mit Mitarbeitern

Praktische Ansätze für eine souveräne und fokussierte Gesprächsführung

Machen wir uns nichts vor: Als Führungskraft stehst du Tag für Tag unter einem enormen Kommunikationsdruck. Team-Meetings, Zoom-Calls, Gespräche mit Mitarbeitern, Reportings an Kollegen, kurze Ansprachen ans Team – und zwischendurch Mails, Nachrichten und Flurgespräche. All diese unterschiedlichen Formen der Mitarbeiterkommunikation bringen besondere Herausforderungen mit sich. In einer Zeit, in der viele Führungskräfte weit mehr als 80 Prozent ihres beruflichen Tagesablaufes kommunizieren und in der Führung zunehmend auch hybrid und virtuell funktionieren muss, sind die Anforderungen an die kommunikativen Kompetenzen von Führungskräften heute höher als je zuvor. Dabei sind es vor allem schwierige Gespräche mit Mitarbeitern, die Führungskräfte vor große Herausforderungen stellen. Solche Gespräche gehören zu den anspruchsvollsten Aufgaben einer Führungskraft. Sie können einem tagelang schwer im Magen liegen und für Stress und Unsicherheit sorgen. Dennoch sind sie ein wesentlicher Bestandteil der Führung, da sie die Grundlage für Veränderung und Verbesserung schaffen. Mit ein paar zentralen Techniken gehst du klarer, fokussierter und souveräner in schwierige Gespräche.

Die optimale Vorbereitung

Die Praxis zeigt: Die meisten Führungskräfte bereiten sich auf schwierige Gespräche inhaltlich hervorragend vor, vernachlässigen jedoch die rhetorische – also die strategische – Komponente. Um jederzeit selbstbewusst, souverän und zielorientiert in herausfordernde Situationen zu gehen, solltest du die rhetorische Vorbereitung priorisieren, Zeit dafür einplanen und kontinuierlich an der Verbesserung Ihrer Kommunikationsfähigkeiten arbeiten.

Oft höre ich von Unternehmern und Führungskräften, dass für eine wirklich gute Gesprächsvorbereitung schlicht die Zeit fehlt. Das ist nachvollziehbar. Und doch kannst du dich auch unter Zeitdruck effizient und wirksam auf ein schwieriges Gespräch vorbereiten – indem du dir die richtigen Fragen stellst.

«Schwierige Mitarbeitergespräche können einem tagelang schwer im Magen liegen.

Doch sind sie ein wesentlicher Bestandteil der Führung, da sie die Grundlage für Veränderung und Verbesserung schaffen.»

Lorenz Brockmann



5

Fragen zur Gesprächsvorbereitung

Mit den folgenden fünf Vorbereitungsfragen kannst du dich in wenigen Minuten auf das Wesentliche konzentrieren, deine Ziele klären, relevante Fakten sammeln und deine Botschaften präzise planen. Oftmals ist es hilfreich, die wesentlichen Punkte kurz zu notieren oder in einer Mindmap zu skizzieren.



Was ist mein strategisches Gesprächsziel?

Definiere das übergeordnete Ziel des Gesprächs. Überlege, was du mit dem Gespräch erreichen möchtest, z. B. Verhaltensänderung, Leistungsverbesserung oder Konfliktlösung. Formuliere dieses Ziel klar und präzise, um deine Kommunikation während des Gesprächs darauf auszurichten.

Was ist meine Kernbotschaft?

Was also soll bei deinem Gesprächspartner wirklich hängen bleiben? Überlege dir, welche zentrale Botschaft du vermitteln möchtest. Bringe deine Kritik, dein Anliegen oder deine Erwartungen auf den Punkt. Achte darauf, deine Botschaften klar und präzise zu formulieren und Missverständnisse zu vermeiden. Sei gleichzeitig respektvoll, um ein offenes Gespräch zu ermöglichen. Vermeide es jedoch, die Botschaft durch Nettigkeiten zu weich oder unklar zu formulieren.

Wie will ich wirken und wie soll sich mein Gesprächspartner fühlen?

Überlege dir, welche Wirkung du bei deinem Gesprächspartner auslösen willst. Willst du etwa kollegial und einfühlsam oder deutlich und verbindlich wirken? Frage dich auch, wie sich dein Gesprächspartner nach dem Gespräch fühlen soll und in welcher Stimmung du das Gespräch beenden willst.

Was überzeugt meinen Gesprächspartner?

Sammele relevante Argumente, Daten oder Beispiele, die deine Botschaft unterstützen. Dies stärkt deine Glaubwürdigkeit und ermöglicht es dir, deine Anliegen fundiert und überzeugend darzulegen. Überlege dir auch, wie du auf mögliche Einwände oder Gegenargumente reagieren kannst, um deine Position zu stärken.

Welche Fragen will ich stellen?

Überlege dir, welche Fragen du stellen kannst, um den Mitarbeiter zum Nachdenken anzuregen, um offene Punkte zu klären oder sein eigenes Problembewusstsein zu verstärken. Offene Fragen ermutigen den Mitarbeiter, seine Perspektive zu teilen und Lösungen anzubieten. Vermeide jedoch suggestive Fragen, die den Mitarbeiter in eine bestimmte Richtung lenken oder konfrontieren.

Was ist das Ziel des Gesprächs?

Was ist meine Kernbotschaft?

Wie will ich wirken?

Was überzeugt den Anderen?

Was gilt es zu klären?

Nutze diese fünf Fragen als Leitfaden zur gezielten Gesprächsvorbereitung. Allein indem du dir diese fünf Fragen vor schwierigen Gesprächen immer wieder stellst, gehst du klarer, strukturierter und fokussierter in Gespräche und steigert damit die Effizienz und die Gesprächsergebnisse. >>

Der Gesprächseinstieg

Misslingt ein wichtiges Gespräch, liegt das neben unzureichender Vorbereitung oft an Fehlern im Gesprächseinstieg. Es gibt vielfältige Modelle der Gesprächsstrukturierung, doch von allen Phasen der Gesprächsführung ist der Einstieg die mit Abstand wichtigste. Denn hier legst du die atmosphärischen wie auch die inhaltlichen Grundlagen für den Gesprächserfolg. Für dich bedeutet das, dass du dich insbesondere auf den Einstieg ins Gespräch gut vorbereiten solltest. Nutze die folgenden fünf Schritte für den optimalen Start in ein schwieriges Mitarbeitergespräch.

1

Begrüßung und Smalltalk

Um eine gesprächsfördernde Atmosphäre zu schaffen und eine Beziehungsebene herzustellen, beginne das Gespräch möglichst mit einer freundlichen Begrüßung und einem lockeren Austausch über ein positives und unverfängliches Thema. Zeige ehrliches Interesse am Mit-

arbeiter und lass ihn spüren, dass du offen für seine Anliegen bist. Mit einem weitgehend entspannten Smalltalk lässt sich die so wichtige Beziehungsebene und eine förderliche Gesprächsatmosphäre am besten herstellen. Eine gute Beziehungsgrundlage hilft gerade in schwierigen Gesprächen, damit es im weiteren Verlauf glatt läuft.

2

Gespräch in den Gesamtzusammenhang einbetten

Formuliere eine kurze Einleitung, um den Kontext des Gesprächs zu erklären. Ähnlich wie bei einer Serie, dort sehen wir in einer neuen Folge auch immer eine kurze Sequenz «Was bisher geschah», um danach voll dabei sein zu können. Das hilft dem Mitarbeiter, sich auf das Thema einzustellen und die Bedeutung des Gesprächs zu verstehen.

3

Ziel des Gesprächs definieren

Teile dem Mitarbeiter die Ziele des Gesprächs mit und erkläre, was du während des Gesprächs erreichen möchtest und wann das Gespräch für dich erfolgreich ist. Kläre gegebenenfalls auch die Erwartungen an deinen Gesprächspartner. Das schafft Klarheit und Transparenz. Je konkreter du das Ziel formulierst, desto besser wird das Gespräch verlaufen. Deshalb vermeide die Floskel «Ich will mit dir über YX sprechen», denn nur über etwas zu sprechen, damit darüber gesprochen ist, ist sicher nicht dein Ziel!

4

Dein Anliegen vermitteln und ausführen

Vermittele deinem Gesprächspartner die zentrale Botschaft, auf die es dir wirklich ankommt. Begründe deinen Standpunkt und erläutere deine Haltung in Form eines kompakten Statements. Dieser Schritt ist super, um das Anliegen deiner Position entsprechend zu framen und deine Perspektive deutlich zu machen.

5

Öffnung des Gesprächs

Leite aus dem Gesprächseinstieg in den Hauptteil des Gesprächs über und stelle offene Fragen, die den

Mitarbeiter ermutigen, seine Perspektiven und Anliegen zu äußern. Offene Fragen ermöglichen eine tiefere Diskussion und fördern einen konstruktiven Dialog.

[»» Leitartikel | So meisterst du schwierige Gespräche mit Mitarbeitern](#)



Ein kurzer Smalltalk, Einbettung des Gesprächs in den Gesamtzusammenhang, Ziel des Gesprächs definieren, dein Anliegen vermitteln und ausführen, mit einer Frage überleiten – mit diesen fünf Schritten startest du gut strukturiert und mit höchstmöglicher Klarheit in ein schwieriges Gespräch. Was am Anfang noch ungewohnt erscheint, kann mit etwas Übung schnell zu einer überaus nützlichen Gewohnheit werden. Natürlich ist die gesamte Gesprächsführung an den Mitarbeiter und die spezifische Situation anzupassen. Ein klarer, kompakter und respektvoller Gesprächseinstieg legt den Grundstein für ein konstruktives und zielführendes Gespräch.

Kontinuierlich besser werden

Tägliches Training und eine kontinuierliche Weiterentwicklung sind der Schlüssel zum Erfolg. Unternehmerinnen und Unternehmer, Geschäftsführungen und Führungskräfte sind heute mehr

denn je kommunikativ gefordert. Wer beruflich vorankommen und die täglichen Führungsherausforderungen gut meistern will, muss täglich an der eigenen Kommunikation arbeiten. Schaff dir also ein Bewusstsein für deine eigenen Kommunikationsmuster, übe Gesprächstechniken wie das aktive Zuhören und hole dir regelmäßige Feedback ein, um kontinuierlich besser werden. Investiere Zeit in Weiterbildung und Training. Lerne und trainiere deine kommunikativen Fähigkeiten konstant und beschränke deine Weiterbildung nicht nur auf wenige Seminartage im Jahr. Und: Betrachte Meetings und Mitarbeitergespräche immer auch als Training zur Verbesserung deiner Fähigkeiten und als Lernfeld für persönliches Wachstum. Durch diese engagierte Herangehensweise kannst du deine Kommunikationsfähigkeiten kontinuierlich verbessern und deine effektive Führungskommunikation immer weiter stärken und ausbauen. ■

Zum Weiterlesen



Lorenz Brockmann
Rhetorik macht erfolgreich.
 Überzeugen. Begeistern.
 Weiterkommen.

176 Seiten
 ISBN 978-3-96739-139-8
 € 32,90 (D) | € 33,90 (A)
 GABAL Verlag 2023

SAAL EINS
WESTSPITZE

**! DER EXPERTE
KUNDENGEWINN**



**Für Menschen,
die vorne stehen.**

FÜHRUNG



SAALEINS
WESTSPITZE



Die
Rhetorik-
Akademie

Rhetorik für Unternehmen

Maßgeschneiderte Trainings für dein Team und dich

Inhouse-Seminare für klare, überzeugende Kommunikation im Berufsalltag - praxisnah und maßgeschneidert.

Gute Kommunikation ist der Schlüssel zu Wachstum und Erfolg - als Team und als Unternehmen. Bei der Führung von Mitarbeitern, im Kundengespräch oder bei öffentlichen Auftritten - die richtige Rhetorik und Gesprächsführung machen oft genug den entscheidenden Unterschied. Mit unseren maßgeschneiderten Inhouse-Seminaren bieten wir dir und deinem Team praxisnahe Trainings, die individuell auf eure Bedürfnisse zugeschnitten sind.

In der Rhetorik-Akademie Tübingen setzen wir auf nachhaltige Entwicklung. Unsere erfahrenen Trainer unterstützen euch dabei, eure echten Praxisbeispiele und Herausforderungen gezielt anzugehen. Grundlagen für Einsteiger oder spezialisierte Seminare für Fortgeschrittene - wir bieten umfassende Rhetorik- und Kommunikationstrainings, die euer Unternehmen erfolgreicher machen.

Entdecke unsere Klassiker und weitere Formate, um gezielt an der Kommunikation deines Teams zu arbeiten. Starte mit den Grundlagen oder wähle eines unserer Fortgeschrittenen-Trainings für spezifische Anforderungen.

Die Basics

Klassiker und Grundlagenseminare

Rhetorik Basics

2 Tage

Das Einsteigerseminar für wirkungsvolle Kommunikation. Lerne die Grundlagen der Rhetorik kennen und erfahre, wie du in jeder Situation souverän und klar kommunizieren kannst. Dieses Seminar legt den Grundstein für deine rhetorischen Fähigkeiten - von der strategischen Vorbereitung bis zum gezielten Einsatz von Mimik, Gestik und Stimme. Ideal für alle, die frei sprechen und ihre Kommunikationsbasis stärken wollen.

Selbst.Wirksam.Präsentieren.

2 Tage

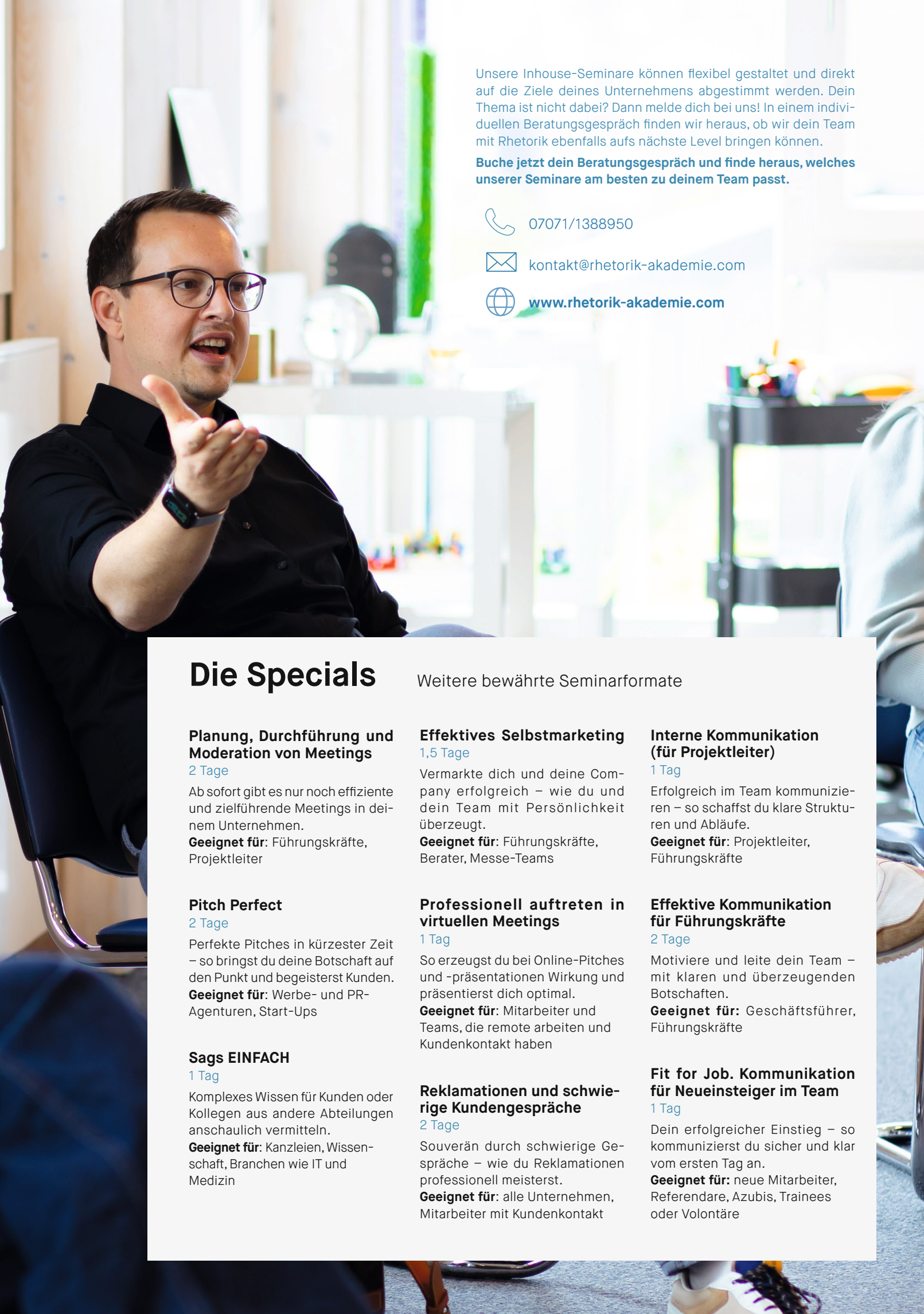
Dein Auftritt zählt - so präsentierst du souverän mit und ohne Medien. In diesem Seminar lernst du, wie du deine Präsentationen strukturiert und überzeugend gestaltest. In Meetings und auf großen Bühnen - du wirst die Techniken kennenlernen, um deine Inhalte wirkungsvoll zu vermitteln, komplexe Inhalte anschaulich zu machen und dein Publikum mitzureißen.

Grundlagen der Gesprächsführung

2 Tage

Souverän im Dialog - wie du Gespräche effizient vorbereitest und erfolgreich führst. Egal ob Mitarbeitergespräch, Kundengespräch oder Verhandlung - in diesem Seminar lernst du die Kunst der erfolgreichen Gesprächsführung. Mit praxisnahen Übungen trainierst du, in jeder Situation sicher aufzutreten und deine Ziele zu erreichen.





Unsere Inhouse-Seminare können flexibel gestaltet und direkt auf die Ziele deines Unternehmens abgestimmt werden. Dein Thema ist nicht dabei? Dann melde dich bei uns! In einem individuellen Beratungsgespräch finden wir heraus, ob wir dein Team mit Rhetorik ebenfalls aufs nächste Level bringen können.

Buche jetzt dein Beratungsgespräch und finde heraus, welches unserer Seminare am besten zu deinem Team passt.

 07071/1388950

 kontakt@rhetorik-akademie.com

 www.rhetorik-akademie.com

Die Specials

Weitere bewährte Seminarformate

Planung, Durchführung und Moderation von Meetings

2 Tage

Ab sofort gibt es nur noch effiziente und zielführende Meetings in deinem Unternehmen.

Geeignet für: Führungskräfte, Projektleiter

Pitch Perfect

2 Tage

Perfekte Pitches in kürzester Zeit – so bringst du deine Botschaft auf den Punkt und begeisterst Kunden.

Geeignet für: Werbe- und PR-Agenturen, Start-Ups

Sags EINFACH

1 Tag

Komplexes Wissen für Kunden oder Kollegen aus andere Abteilungen anschaulich vermitteln.

Geeignet für: Kanzleien, Wissenschaft, Branchen wie IT und Medizin

Effektives Selbstmarketing

1,5 Tage

Vermarkte dich und deine Company erfolgreich – wie du und dein Team mit Persönlichkeit überzeugt.

Geeignet für: Führungskräfte, Berater, Messe-Teams

Professionell auftreten in virtuellen Meetings

1 Tag

So erzeugst du bei Online-Pitches und -präsentationen Wirkung und präsentierst dich optimal.

Geeignet für: Mitarbeiter und Teams, die remote arbeiten und Kundenkontakt haben

Reklamationen und schwierige Kundengespräche

2 Tage

Souverän durch schwierige Gespräche – wie du Reklamationen professionell meisterst.

Geeignet für: alle Unternehmen, Mitarbeiter mit Kundenkontakt

Interne Kommunikation (für Projektleiter)

1 Tag

Erfolgreich im Team kommunizieren – so schaffst du klare Strukturen und Abläufe.

Geeignet für: Projektleiter, Führungskräfte

Effektive Kommunikation für Führungskräfte

2 Tage

Motiviere und leite dein Team – mit klaren und überzeugenden Botschaften.

Geeignet für: Geschäftsführer, Führungskräfte

Fit for Job. Kommunikation für Neueinsteiger im Team

1 Tag

Dein erfolgreicher Einstieg – so kommst du sicher und klar vom ersten Tag an.

Geeignet für: neue Mitarbeiter, Referendare, Azubis, Trainees oder Volontäre

Die Rhetorik-Ausbildung zum Kommunikations- und Rhetorik-Trainer



Dein Weg zur Exzellenz in Kommunikation und Rhetorik

Deutschlands einzige Rhetorik-Ausbildung mit international gültigem TÜV-Zertifikat

In einer Welt, in der Kommunikation der Schlüssel zum beruflichen Erfolg ist, bietet dir die Rhetorik-Ausbildung die einzigartige Möglichkeit, deine Fähigkeiten auf ein ganz neues Level zu bringen und dir gleichzeitig neue Karrieremöglichkeiten aufzubauen. Egal, ob du bereits selbstständig bist, dich beruflich umorientieren möchtest oder in deiner aktuellen Rolle weiterkommen willst – unsere Ausbildung vermittelt dir praxisnahes Wissen, das du unmittelbar umsetzen kannst.

Die Rhetorik-Ausbildung zum Kommunikations- und Rhetorik-Trainer mit TÜV-Zertifikat ist nicht nur für angehende Coaches und Trainer geeignet, sondern auch für Angestellte und Führungskräfte, die in ihrem Arbeitsumfeld klarer und wirkungsvoller kommunizieren möchten. In der Ausbildung lernst du sowohl souverän vor Publikum zu sprechen, als auch, wie du andere in der Kunst der Kommunikation unterrichtest und sie darin stärkst, selbst überzeugend aufzutreten.

Einmalig in Deutschland - Was macht unsere Ausbildung besonders?

Einzigtages TÜV-Zertifikat:

Du erhältst ein international anerkanntes Zertifikat als Kommunikations- und Rhetorik-Trainer – ein kraftvolles Zeichen für deine Kompetenz.

Flexibilität und Praxisnähe:

Du kannst die Ausbildung berufsbegleitend absolvieren, mit flexiblen Online- und Präsenzmodulen, die perfekt in deinen Alltag passen.

Vielfältige Einsatzmöglichkeiten:

Nutze das Gelernte, um in deinem aktuellen Beruf überzeugender aufzutreten, oder mache den Schritt in die Selbstständigkeit als Rhetorik-Trainer.

Für Coaches, Führungskräfte und Menschen im beruflichen Wandel

Die Rhetorik-Ausbildung richtet sich an alle, die beruflich mehr erreichen möchten – ob als Trainer oder im eigenen Arbeitsumfeld. Viele unserer Teilnehmer sind Selbstständige, die ihre Expertise erweitern möchten, oder Führungskräfte, die ihre Kommunikationsfähigkeiten auf das nächste Level bringen wollen. Doch auch Angestellte, die sich in einer beruflichen Umbruchsituation befinden, profitieren enorm von dieser Ausbildung.

Für Menschen, die sich neu orientieren, ist die Rhetorik-Ausbildung ein ideales Werkzeug, um neue berufliche Wege zu gehen. Sie bietet dir nicht nur das Know-how, um selbst Rhetorik-Trainings zu leiten, sondern stärkt auch deine eigene Fähigkeit, in jeder Situation souverän und überzeugend zu kommunizieren – ein Vorteil, der in allen Berufen und Branchen gefragt ist.

Die drei Module der Ausbildung im Überblick

1

Rhetorik meistern

Lerne die Kunst, in jeder Situation sicher und überzeugend aufzutreten.

2

Trainings konzipieren

Erfahre, wie du wirkungsvolle Rhetorik-Trainings entwickelst und leitest.

3

Business aufbauen

Erhalte wertvolles Wissen, wie du eine erfolgreiche Selbstständigkeit als Coach und Trainer startest.

Das sagen unsere Teilnehmerinnen und Teilnehmer



«Ich bin mit ganzem Herzen Personalerin – ich liebe es, mit Menschen zu arbeiten, sie zu fördern, am richtigen Platz einzusetzen und wachsen zu sehen. Die Rhetorik-Ausbildung habe ich mir selbst gegönnt, um mich persönlich und fachlich weiterzuentwickeln. Klar, manchmal waren die vielen praktischen Übungen herausfordernd – das geht schon unter die Haut. Durch die positive Stimmung in meiner Ausbildungsgruppe und die sehr persönliche Förderung durch die Coaches habe ich mich aber immer sehr gut aufgehoben gefühlt. Allen, die im Beruf kommunizieren müssen, empfehle ich die Rhetorik-Akademie Tübingen weiter. Ich schicke nun auch meine jungen Fach- und Führungskräfte zur Rhetorik-Ausbildung.»

Claudia Frank, Human Resources

«Als Projektmanager laufen viele Fäden bei mir zusammen, ständig gilt es, mit Kollegen, Vorgesetzten und Projektpartnern zu kommunizieren. Die Rhetorik-Ausbildung hat mir geholfen, dabei den jeweils passenden Ton zu treffen. Über Erfolg oder Misserfolg eines Projekts entscheidet maßgeblich, ob die Kommunikation gelingt. Und man lernt nie aus, wie man richtig kommuniziert.»

Gerolf Thomaß, Projektleiter | Facilitator und Systemischer Businesscoach



«Die Rhetorik-Ausbildung hat mir in einer beruflichen Umbruchsituation sehr geholfen. Ich war schon erfolgreich, hatte aber das Gefühl, noch nicht am richtigen Platz zu sein. Die vielen Übungen und Denkanstöße, aber auch der Austausch mit den anderen Teilnehmerinnen und Teilnehmern haben mich deutlich vorangebracht. Ich bin mir meiner selbst bewusster und auch selbstbewusster geworden. Eine wichtige Erfahrung!»

Michelle G., Coach

«Eine der besten Entscheidungen die ich je getroffen habe, war diese Rhetorik-Ausbildung bei der Rhetorik-Akademie zu machen. Selbst für jemanden, der beruflich jeden Tag Reden hält, war viel Neues und Nützliches dabei. Die ansteckende Begeisterung, die top-professionelle Orga und die sehr persönliche Betreuung hat mich ein neues Level erreichen lassen und dabei unglaublich viel Spaß gemacht. Absolute Empfehlung!»

Martin Heilig, Klimabürgermeister in Würzburg



«Die Qualität der Rhetorik-Ausbildung und der pädagogische Ansatz gehen weit über ein 0815-Rhetorik-Seminar hinaus. Die eingesetzten Methoden und Modelle erweitern die Wahrnehmung und sind 100% praxiskompatibel. Die Rhetorik-Ausbildung ist ein immenser Gewinn für jeden, der an seiner Kommunikation und damit auch an seiner Persönlichkeit arbeiten will.»

Stefan Scheible, Marketing-Manager

Die Rhetorik-Ausbildung bietet dir nicht nur eine wertvolle Qualifikation, sondern auch das praktische Handwerkszeug, um in jeder beruflichen Situation erfolgreich zu kommunizieren. Noch mehr Infos findest du auf unserer Website.

Melde dich jetzt über unsere Website für eine kostenlose Rhetorik-Analyse an und finde heraus, wie die Rhetorik-Ausbildung dich weiterbringen kann.



Sabine Asgodom ist «Speakerin des Jahres»

Die Rhetorik-Akademie Tübingen würdigt die große Rednerin für ihr Lebenswerk

Sabine Asgodom, renommierte Rednerin, Bestsellerautorin und erfahrene Coach, wurde im Sommer von der Rhetorik-Akademie Tübingen als «Speakerin des Jahres 2023» ausgezeichnet. Die prestigeträchtige Ehrung, die jedes Jahr an herausragende Persönlichkeiten der Rednerszene verliehen wird, würdigt Asgodoms jahrzehntelanges Engagement und ihre wegweisende Arbeit auf den Bühnen des Landes. Die Preisverleihung fand in exklusivem Rahmen in Tübingen statt, bei dem Sabine Asgodom persönliche Höhepunkte aus über 40 Jahren Bühnenerfahrung mit dem Publikum teilte.

«Sabine Asgodom steht für Inspiration, Authentizität und außergewöhnliche Rhetorik», erklärt Lorenz Brockmann, Gründer und Geschäftsführer der Rhetorik-Akademie Tübingen, der den Preis persönlich an die Preisträgerin überreichte. «Ihre Fähigkeit, Menschen mit Worten zu bewegen und zu begeistern, ist einzigartig. Sie ist eine Meisterin der Selbstführung und des Mutmachens – Eigenschaften, die heute mehr denn je gefragt sind.»

Die Entscheidung für Sabine Asgodom fiel einstimmig durch die Jury, die aus den Preisträgerinnen und Preisträgern der

40 Jahre Bühnenerfahrung – Sabine Asgodom wird für ihr Lebenswerk ausgezeichnet

vergangenen Jahre besteht. Zu den Preisträgern gehören unter anderem Dr. Marco von Münchhausen, Roger Rankel, Ariane Willikonsky, Dr. Volker Busch und Monika Matschnik. Die Jury würdigt besonders ihre Fähigkeit, schwierige Themen auf den Punkt zu bringen und ihrem Publikum zugleich Kraft und Zuversicht zu vermitteln. Asgodom hat in den letzten vier Jahrzehnten nicht nur Tausende von Menschen auf ihren Vorträgen und Seminaren inspiriert, sondern auch in ihren Büchern zentrale Themen der Persönlichkeitsentwicklung und Selbstführung einem breiten Publikum zugänglich gemacht.



Sabine Asgodom zeigte sich tief bewegt von der Ehrung: «Dieser Preis bedeutet mir sehr viel, weil er von Kolleginnen und Kollegen kommt, die selbst großartige Arbeit leisten. Es ist eine Anerkennung, die mich zutiefst ehrt und zugleich motiviert, weiterhin auf der Bühne zu stehen und Menschen zu ermutigen, ihre Potenziale zu entdecken und zu entfalten.»

In ihrer Dankesrede führte Sabine Asgodom die Anwesenden durch einige der prägendsten Momente ihrer Karriere. Sie sprach von Herausforderungen und Höhepunkten, von Momenten, die sie nie vergessen wird und von Wendepunkten, an denen sie selbst wachsen konnte. Dabei betonte sie, dass es ihr immer ein Anliegen gewesen sei, Menschen mit Humor, Herzlichkeit und Klarheit zu erreichen. Besonders hervor hob sie, dass es für sie nicht nur um das bloße Sprechen auf der Bühne gehe, sondern um die Begegnung mit dem Publikum und das gemeinsame Wachsen.

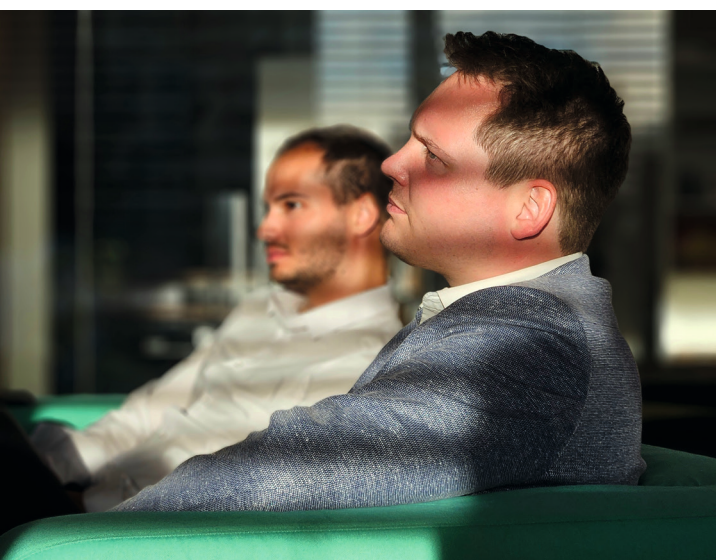
Lorenz Brockmann resümierte: «Sabine Asgodom ist eine Ausnahmeerscheinung in der deutschen Rednerszene. Sie vereint rhetorische Brillanz, Fachwissen und eine tiefe Menschlichkeit, die sie unverwechselbar macht. Ihre Vorträge sind nicht nur informativ, sondern verwandeln sich in echte Erlebnisse, die lange nachwirken.»

Die «Speakerin des Jahres 2023» blickt auf eine beeindruckende

Karriere zurück: Neben ihren unzähligen Vorträgen und Seminaren hat Sabine Asgodom mehrere Bestseller veröffentlicht, darunter «Eigenlob stimmt!» und «Lebe wild und unersättlich!». Ihr Engagement reicht weit über die Bühne hinaus.

Die Rhetorik-Akademie Tübingen ist stolz, mit Sabine Asgodom eine Persönlichkeit auszuzeichnen, die seit Jahrzehnten Menschen inspiriert und auf ihrem Weg begleitet. Die Preisverleihung war ein festlicher und zugleich intimer Moment, der die Bedeutung und das Wirken von Asgodoms Arbeit auf eindrucksvolle Weise würdigte. ■

Die Rhetorik-Akademie Tübingen zeichnet seit 2015 herausragende Rednerinnen und Redner mit dem Titel «Speaker des Jahres» aus. Ebenso verleiht die Jury der Akademie jährlich den Preis «Trainer des Jahres». Mit diesen Auszeichnungen würdigt die Rhetorik-Akademie große Redner- und Trainer-Persönlichkeiten der Gegenwart und setzt so ein Zeichen für Qualität und Wirkungskraft in der Weiterbildungsbranche. Kriterien zur Verleihung des Preises sind neben exzellenter Qualität auch die Wertorientierung, die Alleinstellung sowie der Beitrag zur Entwicklung anderer.





Über vier Jahrzehnte auf der Bühne

Sabine Asgodom spricht über ihre Karriere, unvergessliche Momente
und die Kraft der Rhetorik

Sabine Asgodom, eine der renommiertesten Rednerinnen und Coaches Deutschlands, wurde kürzlich zur «Speakerin des Jahres 2023» gekürt. Die Preisverleihung durch die Rhetorik-Akademie, die im Sommer in Tübingen stattfand, markierte einen weiteren Höhepunkt in ihrer über 40-jährigen Karriere auf den Bühnen des Landes. Im Gespräch mit Lorenz Brockmann, Geschäftsführer der Rhetorik-Akademie, spricht Sabine Asgodom über die Bedeutung des Preises, ihren Weg als Speakerin und ihre Philosophie der Persönlichkeitsentwicklung. Dabei wird schnell klar, warum sie für so viele Menschen Vorbild und Inspiration ist.

Lorenz Brockmann:

Sabine, erstmal herzlichen Glückwunsch zur Auszeichnung als »Speakerin des Jahres 2023«. Was bedeutet dieser Preis für dich persönlich?

Sabine Asgodom:

Vielen Dank, Lorenz! Dieser Preis ist für mich eine ganz besondere Ehre. Vor allem, weil er von Kolleginnen und Kollegen verliehen wird, die selbst Großartiges leisten. Es ist eine Anerkennung von Menschen, die genau wissen, wie viel Arbeit, Herzblut und Leidenschaft in dieser Berufung stecken. Das macht den Preis so wertvoll für mich.

Lorenz Brockmann:

Bei der Preisverleihung hast du einige der prägendsten Momente deiner Karriere mit uns geteilt. Gibt es einen besonderen Auftritt, der dir immer im Gedächtnis bleiben wird?

Sabine Asgodom:

Es gab viele solcher Momente. Aber was mir besonders in Erinnerung bleibt, sind nicht nur die großen Auftritte vor hunderten oder tausenden Menschen, sondern auch die Begegnungen im kleinen Kreis, wo echte, tiefe Gespräche entstehen. Genau das durfte ich ja auch bei der Preisverleihung hier in Tübingen erleben – diese intime Atmosphäre, die den Austausch so wertvoll macht. Solche Momente berühren mich immer sehr.

Lorenz Brockmann:

Du bist jetzt seit über vier Jahrzehnten auf der Bühne aktiv und hast unzählige Menschen inspiriert. Was treibt dich nach all den Jahren immer noch an?

Sabine Asgodom:

Ich liebe es einfach, Menschen dabei zu helfen, sich selbst besser zu verstehen und ihre Potenziale zu entdecken. Und auch nach all den Jahren gibt es immer wieder

neue Themen, die mich faszinieren. Ich habe nie das Gefühl, dass ich fertig bin. Es gibt so viele Themen, die Menschen bewegen – sei es Mut, Selbstführung oder auch die Auseinandersetzung mit schwierigen Themen, die manchmal schmerzhaft sind, aber zum Nachdenken anregen. Ich glaube, genau diese Mischung macht meine Arbeit so spannend.

Lorenz Brockmann:

Das merkt man auch in deinen Vorträgen. Du sprichst nicht nur über Wohlfühlthemen, sondern wagst dich auch an die Themen, die weh tun. Wie wichtig ist das in deiner Arbeit?

Sabine Asgodom:

Absolut. Es geht nicht nur darum, dass sich die Menschen gut fühlen. Es ist mindestens genauso wichtig, dass sie über bestimmte Dinge nachdenken und bereit sind, sich weiterzuentwickeln. Persönlichkeitsentwicklung ist nicht immer leicht. Aber genau das ist es, was Menschen wachsen lässt. Und ich bin der festen Überzeugung, dass dies eine der wichtigsten Aufgaben für jeden Einzelnen ist, egal ob im privaten oder beruflichen Kontext.

Lorenz Brockmann:

Apropos beruflicher Kontext – bei uns in der Rhetorik-Akademie bilden wir ja nicht nur Rhetorik-Trainer und Speaker aus, sondern haben auch ein breites Angebot für Unternehmer und Führungskräfte, die ihre Kommunikation verbessern wollen – Was denkst du, warum ist gutes Rhetorik-Training heute so wichtig?

Sabine Asgodom:

Gutes Rhetorik-Training ist heute wichtiger denn je. Führungskräfte, Unternehmer und auch Selbstständige müssen in der Lage sein, ihre Ideen klar und überzeugend zu vermitteln. Es reicht nicht mehr aus, Fachwissen zu haben – die Art und Weise, wie man kommuniziert, entscheidet oft über Erfolg oder Misserfolg. Und die Arbeit, die ihr in der Akademie leistet, ist unglaublich wertvoll. Ich finde es großartig, dass ihr Menschen ausbildet, die wiederum andere inspirieren können.

Lorenz Brockmann:

Wir überlegen ja auch, mit dir ein Special für unsere Teilnehmerinnen und Teilnehmer in Tübingen zu veranstalten. Ein ganzer Tag, an dem du deine Erfahrungen direkt weitergibst. Was hältst du von dieser Idee?

Sabine Asgodom:

Ich finde die Idee fantastisch! Gerade für Menschen, die den Weg in die Redner- oder Trainerszene einschlagen wollen, ist es sehr wertvoll, von erfahrenen Kollegen zu lernen.



«Es gibt so viele Themen, die Menschen bewegen – sei es Mut, Selbstführung oder auch die Auseinandersetzung mit schwierigen Themen, die manchmal schmerzhaft sind, aber zum Nachdenken anregen.»

Ich glaube, genau diese Mischung macht meine Arbeit so spannend.»

Sabine Asgodom
Speakerin des Jahres 2023

Das hat mir persönlich auch immer sehr geholfen. Und es ist mir wichtig, auch etwas weiterzugeben und etwas zurückzugeben. Gerade aber auch für Unternehmer oder Selbstständige, die an sich arbeiten und sich entwickeln wollen, wird an diesem Tag sicher etwas dabei sein.

Lorenz Brockmann:

Dann lass uns das machen, liebe Sabine. Ich selbst und sicherlich viele andere freuen sich sehr, wenn das klappt. Danke für das tolle Gespräch. Es war eine Freude, mit dir über deine Auszeichnung und deine beeindruckende Karriere zu sprechen.

Sabine Asgodom:

Danke dir, Lorenz. Es war mir ein Vergnügen!



The screenshot shows a user interface for 'Die Rhetorik-Akademie'. On the left is a navigation menu with sections: ALLGEMEIN (Dashboard), INHALTE (Lesezeichen), and HUBS (Die Rhetorik-Akademie, Die Rhetorik-Akademie 2024). The main area displays a video player for 'Modul 5: Deine Stimme - deine Power' with the title 'Tipps für Schnellredner'. The video shows a woman speaking, and the player controls indicate 0:44 / 2:06.

Das Rhetorik Power-Coaching

Frei und mitreißend vor Publikum reden – in nur 12 Wochen.

Stell dir vor, du wärst jederzeit in der Lage, frei und mitreißend vor Menschen zu sprechen. Du begeisterst deine Zuhörer mit deiner klaren und überzeugenden Rede und deinem souveränen Auftreten. Ob vor fünf oder 500 Menschen und ob mit Vorbereitung oder spontan – du bist überall bereit zu führen, zu begeistern und zu überzeugen. Mit unserem Rhetorik Power-Coaching erlernst du in nur 12 Wochen die entscheidenden Fähigkeiten, um deine Rhetorik auf das nächste Level zu bringen – flexibel, online und perfekt in deinen Berufsalltag integrierbar.

Was erwartet dich im Rhetorik Power-Coaching?

- **Freie Rede & Performance vor Publikum:** Lerne, wie du selbstsicher und mitreißend auftrittst – egal vor welchem Publikum.
- **Argumentation & Storytelling:** Überzeuge mit starken Argumenten und fessele deine Zuhörerinnen und Zuhörer mit packenden Geschichten.
- **Gesprächsführung & Verhandlung:** Verbessere deine Fähigkeiten in der Gesprächsführung, Moderation und Verhandlung, um präzise und zielorientiert in Gespräche zu gehen.

Werde zur souveränen Führungspersönlichkeit und meistere die Kunst der Rhetorik – flexibel neben deinem Berufsalltag, online und individuell.



Unser Coaching-Programm ist darauf ausgerichtet, dir die Werkzeuge an die Hand zu geben, die du brauchst, um selbstbewusst und überzeugend aufzutreten. Es spielt keine Rolle, ob du mit einer Person, vor einer kleinen Gruppe oder einem großen Publikum sprichst – du wirst lernen, Menschen zu begeistern und deine Botschaft erfolgreich zu vermitteln.

Flexibel, individuell und perfekt in deinen Alltag integrierbar

Das Rhetorik Power-Coaching richtet sich an alle, die ihre Redekompetenz nachhaltig auf das nächste Level bringen wollen und in ihrem beruflichen Umfeld noch mehr Wirkung entfalten möchten. Wenn du deine Führungsqualitäten stärken und mit souveräner Kommunikation überzeugen willst, vereinbare am besten direkt über unsere Website einen Termin für deine Rhetorik-Analyse.

Mit unserem flexiblen, praxisnahen Coaching-Programm kannst du deine Rhetorik-Fähigkeiten gezielt ausbauen und gleichzeitig deinen Berufsalltag meistern.

Das Rhetorik Power-Coaching

Willkommen im internen Mitgliederbereich der Rhetorik-Akademie. Hier findest du alles, was du brauchst, um voll durchzustarten. Los geht's!

Wichtige Links für dich

Link zu den Live-Calls
Hier kannst du dich direkt zum Live-Call einloggen.

Die Website der Akademie
Zum Stöbern und Weiterempfehlen.

LinkedIn-Kanal von Lorenz
Immer auf dem Laufenden bleiben.

Keinen Termin verpassen!
Synchronisiere deine Termine direkt mit deinem Google/Apple/Outlook Kalender.

Deine Video-Trainings

Hier lernst du die Techniken und Methoden der Rhetorik.

Starte jetzt dein Training!

DEINE 12-WOCHEN CHALLENGE Rhetorik Power-Coaching
Das Training für Menschen, die vorne stehen.

Kurs ansehen

SKILL-TRAINING FÜR EINSTEIGER Der Rhetorik-Crashkurs
Der direkte Start ins Rhetorik-Training

Kurs ansehen

Unsere Trainings- und Live-Calls

Hier kommst du in die Umsetzung!

Live-Call-Übersicht

Hier geht's zu den Live-Calls

Zoom

Deine wöchentlichen Trainings

Jeden Dienstag um 16.00 Uhr: Performance-Call
Hier dreht sich alles um Auftritt, Rede und Performance auf der Bühne.

Jeden Mittwoch um 16.00 Uhr: Argumentations/Storytelling-Call
Hier lernst du die Kunst und die Techniken der Überzeugung und die Kunst, mitreißende Geschichten zu erzählen.

Jeden Donnerstag um 16.00 Uhr: Gesprächsführungs-Call
Hier verbesserst du deine Gesprächs- und Verhandlungstechniken, Feedbacken und Moderieren.

Das Rhetorik Power-Coaching auf einen Blick

- Nur akkreditierte Coaches
- Bis zu drei Live-Calls pro Woche
- Über 20 Stunden Videokurse für gezieltes Lernen
- Aktive Community und Austausch auf der Lernplattform
- Nachhaltiger Erfolg durch intensives Langzeitprogramm
- 24 Stunden Support

Unsere Coaches – Experten auf höchstem Niveau

Alle unsere Coaches sind studierte Rhetorik-Experten oder TÜV-zertifizierte Kommunikations- und Rhetorik-Trainer. Sie garantieren ein erstklassiges Coaching-Erlebnis, das wissenschaftlich fundiert und praxisnah ist. Du erhältst die Unterstützung, die du brauchst, um deine Kommunikationsfähigkeiten auf ein neues Niveau zu bringen.

Wer profitiert vom Rhetorik Power-Coaching?

- **Unternehmer**, die überzeugender auftreten wollen
- **Führungskräfte**, die ihre Teams mit klarer Kommunikation führen möchten
- **Selbstständige**, die ihre Verhandlungs- und Verkaufsfähigkeiten stärken möchten
- **Ambitionierte Profis**, die ihre Karriere durch bessere Rhetorik vorantreiben wollen

Was du erreichst:

- Mehr **Überzeugungskraft** in deinen Reden
- Souveränes und **sicheres Auftreten** vor Publikum
- **Effektive und präzise Kommunikation** in Verhandlungen und Gesprächen
- Einen Karriere-Boost durch **mehr Charisma und Persönlichkeit**
- **Effiziente Vorbereitung** von Meetings und Präsentationen, die dir viel Zeit spart
- Eine langfristige und wirklich **nachhaltige Verbesserung deiner Rhetorik**



Buche jetzt über unsere Website deine kostenlose Rhetorik-Analyse und finde heraus, wo du beim Thema Rhetorik gerade stehst und ob das Rhetorik Power-Coaching für dich das Richtige ist.



Seminar

Jeden Tag verbringen wir unzählige Stunden mit Kommunikation: Meetings, Präsentationen, Gespräche mit Kollegen, Kunden oder Geschäftspartnern. Doch obwohl wir so viel kommunizieren, merken wir oft, dass wir nicht unser volles Potenzial ausschöpfen. Die Nervosität steigt vor wichtigen Präsentationen, in Gesprächen bleiben wir hinter unseren Möglichkeiten zurück, und am Ende fehlt uns das entscheidende Maß an Überzeugungskraft. Die Lösung? An deiner Rhetorik und deinem Auftritt zu arbeiten – jetzt! Der Rhetorik Power-Tag bietet dir genau das: Einen Tag, um gezielt deine Kommunikationsfähigkeiten zu verbessern, praxisnah und unmittelbar umsetzbar.

Das erwartet dich am Rhetorik Power-Tag:

- Verlasse deine Komfortzone: Teste deine Grenzen und entdecke dein Potenzial.
- Erhalte wertvolles Feedback: Du erhältst hochwertige Rückmeldungen von Trainern und anderen Teilnehmern.
- Sichere dir sofortige Ergebnisse: Alles, was du lernst, lässt sich direkt in deinen Berufsalltag übertragen.

Der Rhetorik Power-Tag findet regelmäßig in Tübingen statt. Um herauszufinden, ob der Power-Tag das Richtige für dich ist, vereinbare gerne ein Beratungsgespräch.

Der Rhetorik Power-Tag

Dein erster Schritt zu mehr Präsenz und Überzeugungskraft



Warum solltest du teilnehmen?

Du kommunizierst täglich, aber fühlst dich oft nicht überzeugend genug?

Lerne, wie du sofort klarer, überzeugender und selbstbewusster auftrittst – in jeder Situation.

Nervosität hält dich zurück?

Wir zeigen dir einfache und effektive Techniken, um dein Lampenfieber zu kontrollieren, Blackouts zu meistern und vor jedem Publikum souverän zu wirken.

Du möchtest als Führungskraft authentischer und präsenter wirken?

Verfeinere deine Ausstrahlung und finde deinen eigenen, authentischen Stil, der bei deinem Publikum ankommt.

Du bekommst selten ehrliches Feedback?

Bei uns erhältst du praxisnahes Feedback von Profis und Teilnehmerinnen und Teilnehmern, das dich wirklich weiterbringt – keine Floskeln, sondern echte Hilfestellungen.



Das Rhetorik-Training mit 100% Praxis

Entfessele dein Potenzial und erlebe die Kraft deiner Rhetorik - an nur einem Tag.

Der Rhetorik Power-Tag

- **Ort:** In unseren hellen, modernen und freundlichen Räumen in der Westspitze in Tübingen
- **Dauer:** 10.00 bis 17.30 Uhr
Ein ganzer Tag voller praxisnaher Übungen und direkter Umsetzung
- **Preis:** 980,- € zzgl. MwSt.
Eine Investition in deine Kommunikationsstärke und deinen beruflichen Erfolg
- **Inklusive:** Leichtes vegetarisches Mittagessen, Snacks und Getränke für den ganzen Tag – alles, was du brauchst, um dich voll auf dein Training konzentrieren zu können.

Jetzt Teilnahme sichern und telefonisch, per Mail oder über die Website anmelden!

Die nächsten Termine:
Freitag, 21. Februar 2025
Freitag, 27. Juni 2025

Bring's auf den Punkt

Das Kompakt-Seminar für klare Kommunikation

Deine Botschaften auf den Punkt bringen, präzise und überzeugend formulieren – lerne die wichtigsten Techniken für klare Kommunikation – an nur einem Tag.

Als Unternehmer, Führungskraft oder Selbstständiger ist es unverzichtbar, schnell auf den Punkt zu kommen und in jeder Situation klar zu kommunizieren. Doch oft fällt es uns schwer, im richtigen Moment die richtigen Worte, das richtige Argument zu finden. Wie kann es gelingen, nicht zu viel, nicht zu wenig, sondern genau das Richtige zu sagen? Was braucht es also, um Botschaften kurz, prägnant und gleichzeitig überzeugend auf den Punkt zu bringen?

Genau hier setzt unser Tagesseminar Bring's auf den Punkt an: An nur einem Tag lernst du, wie du deine Kommunikation schärfst, deine Aussagen fokussierst und dadurch souveräner und klarer wirkst.



Warum solltest du teilnehmen?

Du möchtest klare, prägnante Reden halten?

Lerne, wie du mit wenigen Worten viel sagen kannst und dein Publikum mit präzisen Botschaften überzeugst.

Deine Argumente sollen schlagkräftiger werden?

Wir zeigen dir Techniken, mit denen du deine Argumentation schärfst und deine Überzeugungskraft steigert.

Du möchtest in Gesprächen klarer und direkter kommunizieren?

Erfahre, wie du in Meetings, Verhandlungen oder Mitarbeitergesprächen präzise formulierst und so schneller ans Ziel kommst.

Du willst, dass die Anderen dich sofort verstehen?

Nutze gezielt Techniken, um komplexe und abstrakte Inhalte für Fachfremde einfach und anschaulich zu vermitteln. Mit diesem praxisnahen Tagesseminar wirst du lernen, deine Kommunikation auf das Wesentliche zu reduzieren und dadurch als charismatischer und überzeugender wahrgenommen zu werden.



Bring's auf den Punkt richtet sich an alle, die ihre Kommunikation verbessern und schneller auf den Punkt kommen wollen. In diesem Seminar lernst du nicht nur theoretische Grundlagen, sondern setzt diese direkt in praxisnahen Übungen um. Egal, ob du eine Rede hältst, in Meetings sprichst oder in Verhandlungen bist – du lernst die entscheidenden Techniken, um in jeder Situation klar und überzeugend zu kommunizieren.

Das erwartet dich im Seminar:

Statement-Techniken:

Formuliere deine Aussagen klar und prägnant, um deine Botschaft ohne Umwege auf den Punkt zu bringen.

Kernbotschaft finden:

Klare Kommunikation beginnt bei klaren Botschaften. Lerne, wie du deine Kernbotschaft findest und deine Argumente kurz und bündig präsentierst.

Übungen zur Präzision:

Arbeite daran, deine Reden und Beiträge zu schärfen und auf das Wesentliche zu fokussieren.

Wer profitiert vom Seminar Bring's auf den Punkt?

- **Unternehmer**, die bei Kunden und Partnern überzeugender auftreten möchten
- **Führungskräfte**, die in Meetings und Mitarbeitergesprächen schneller ans Ziel kommen wollen
- **Selbstständige**, die ihre Botschaften klarer und direkter kommunizieren möchten



Effektive Kommunikation – in jeder Situation

Melde dich jetzt zum Seminar Bring's auf den Punkt an und lerne, wie du klar und prägnant kommunizierst – für mehr Überzeugungskraft in deinem Berufsalltag.

Bring's auf den Punkt - Tagesseminar

- **Ort:** In unseren hellen, modernen und freundlichen Räumen in der Westspitze in Tübingen
- **Dauer:** 10.00 bis 17.30 Uhr
Ein ganzer Tag voller praxisnaher Übungen und direkter Umsetzung
- **Preis:** 980,- € zzgl. MwSt.
Eine Investition in deine Kommunikationsstärke und deinen beruflichen Erfolg
- **Inklusive:** Leichtes vegetarisches Mittagessen, Snacks und Getränke für den ganzen Tag – alles, was du brauchst, um dich voll auf dein Training konzentrieren zu können.

Jetzt Teilnahme sichern und telefonisch, per Mail oder über die Website anmelden!

Die nächsten Termine:

Freitag, 11. April 2025

Freitag, 14. November 2025



LORENZ BROCKMANN

Rhetorik macht erfolgreich

Überzeugen. Begeistern.
Weiterkommen.



GABAL

Buchtipps

Rhetorik macht erfolgreich –

Dein Leitfaden für überzeugende Kommunikation

von Lorenz Brockmann

Rhetorik ist der Schlüssel zum beruflichen und persönlichen Erfolg – und niemand weiß das besser als der Gründer der Rhetorik-Akademie Lorenz Brockmann. In seinem Buch «Rhetorik macht erfolgreich» zeigt der Autor, wie die Kunst der Überzeugung das eigene Potenzial entfaltet. Mit praxisnahen Techniken und leicht umsetzbaren Tipps bietet dieses Buch einen umfassenden Leitfaden für alle, die ihre Kommunikationsfähigkeiten verbessern und dadurch mehr erreichen wollen.



Worum geht es im Buch?

Die Kunst der freien Rede:

Wie du deine Nervosität überwindest und souverän vor Publikum sprichst.

Überzeugungskraft entwickeln:

Lerne, wie du in jeder Situation deine Argumente auf den Punkt bringst und Andere für dich gewinnst.

Erfolg im Beruf steigern:

Entdecke, wie effektive Rhetorik dir hilft, als Führungskraft, Unternehmer oder Verkäufer erfolgreicher zu sein.

Dieses Buch richtet sich an alle, die beruflich und privat überzeugender auftreten möchten – von Führungskräften bis zu Selbstständigen und Unternehmern, die ihre Kommunikation, ihre Führung und ihre Wirkung auf andere verbessern wollen.

«Rhetorik macht erfolgreich» – das neue Standardwerk für mehr Erfolg in Alltag und Beruf – ist der ideale Begleiter für alle, die ihre Kommunikationsfähigkeiten gezielt verbessern wollen – unabhängig von Branche und Vorkenntnissen.

Was macht «Rhetorik macht erfolgreich» besonders?

Lorenz Brockmann kombiniert in seinem Buch wissenschaftliche Grundlagen mit praktischen Anwendungsbeispielen, die direkt im Alltag umgesetzt werden können. Als Leserin oder Leser profitierst du von seiner jahrelangen Erfahrung als Rhetorik-Trainer und bekommst Werkzeuge an die Hand, die nicht nur theoretisch funktionieren, sondern die du sofort in deinem Berufsalltag einsetzen kannst.

Einige Highlights des Buchs:

- **Tipps für mehr Überzeugungskraft:** Konkrete Übungen und Ansätze, um sicherer und selbstbewusster zu kommunizieren.
- **Praxisnahe Techniken:** Wie du in Präsentationen, Gesprächen und Verhandlungen stets klar und souverän auftrittst.
- **Fallbeispiele aus der Praxis:** Lorenz Brockmann zeigt anhand von realen Situationen, wie erfolgreiche Kommunikation funktioniert.
- **Zusatzmaterial:** Durch QR-Codes im Buch kommst du zu Podcasts, weiteren Tipps und Tricks und Quizfragen.

«Das Buch von Lorenz Brockmann hat mir die Augen geöffnet, was die Macht der Rhetorik betrifft. Dank seiner klaren Tipps konnte ich sofort meine Präsentationen und Verhandlungen verbessern.»

Kundenstimme auf Amazon

Details zum Buch:

Rhetorik macht erfolgreich – Überzeugen. Begeistern. Weiterkommen.

Autor: Lorenz Brockmann

Verlag: Gabal Verlag

Format: Taschenbuch, 256 Seiten

Preis: 32,90 €

Erhältlich bei: Buchhandlungen, Amazon und auf unserer Website



Rhetorik-Akademie Tübingen GmbH
Eisenbahnstraße 1
72072 Tübingen

www.rhetorik-akademie.com
07071/1388950
kontakt@rhetorik-akademie.com



**Die
Rhetorik-
Akademie**