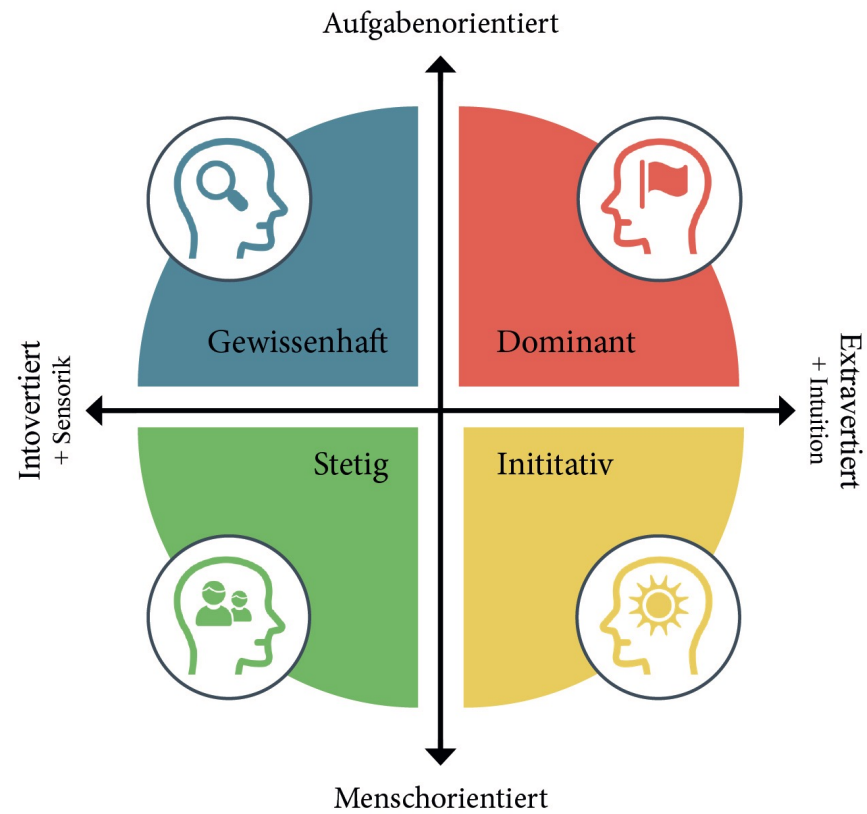


Downloadmaterial Personas



Einführung Verhaltenspräferenzen



Einführung Driving Forces (Motive)

Instinktiv - Menschen, die bevorzugt ihre bisher gesammelten Erfahrung und ihr Bauchgefühl anwenden, die pragmatisch vorgehen und Fachwissen nur bei Bedarf oder erst in der jeweiligen Situation recherchieren.



Theoretisch

Intellektuell - Menschen, die in hohem Maße danach streben, Wissen zu erwerben, theoretische Kenntnisse auszubauen und den Dingen auf den Grund zu gehen.

Idealistisch – Menschen, die für das, was sie tun, nicht unbedingt einen persönlichen Nutzen erwarten und nicht nur auf die Effizienz der eingesetzten Mittel achten.



Ökonomisch

Effizienzgetrieben - Menschen, die danach streben, praktische Resultate und maximale Effizienz zu erzielen, die aber auch den ökonomischen Einsatz von Zeit, Fähigkeiten, Energie und Ressourcen anstreben.

Objektiv - Menschen, die einen hohen Wert auf ein funktionelles Umfeld und eine sachliche Atmosphäre legen.



Ästhetisch

Harmonisch - Menschen, die einen hohen Wert auf ganzheitliche Wahrnehmung, ihre individuelle Sichtweise und auf Balance in ihrer Umgebung legen.

Eigennützig - Menschen, die anderen nicht aus reinem Selbstzweck helfen, sondern die Notwendigkeit abwägen, oder die helfen, wenn sie einen bestimmten Nutzen für dich selbst damit verbinden.



Sozial

Kooperativ - Menschen, die gerne gemeinsam mit anderen Ziele erreichen und dafür nicht unbedingt eine individuelle Anerkennung erwarten.



Individualistisch

Aufgeschlossen - Menschen, die in hohem Maße offen sind für neue Ideen, Methoden und Chancen, wobei diese oft auch außerhalb der üblichen Vorgehensweise liegen können.



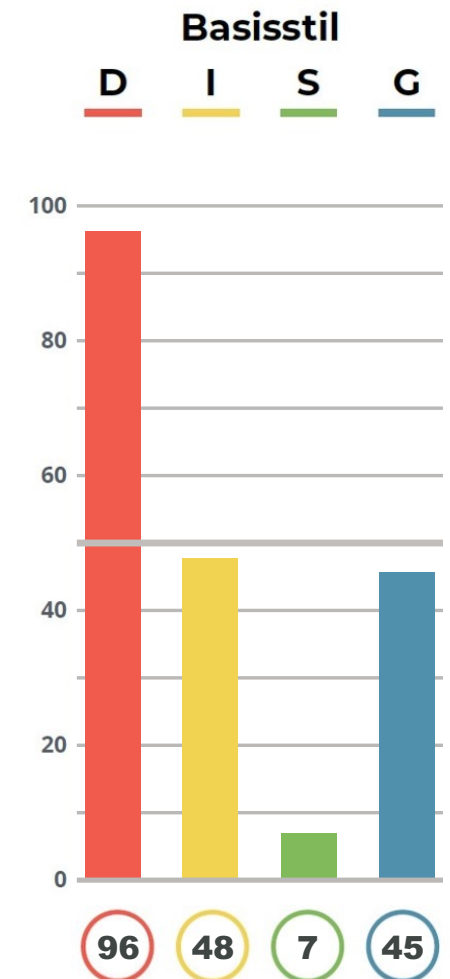
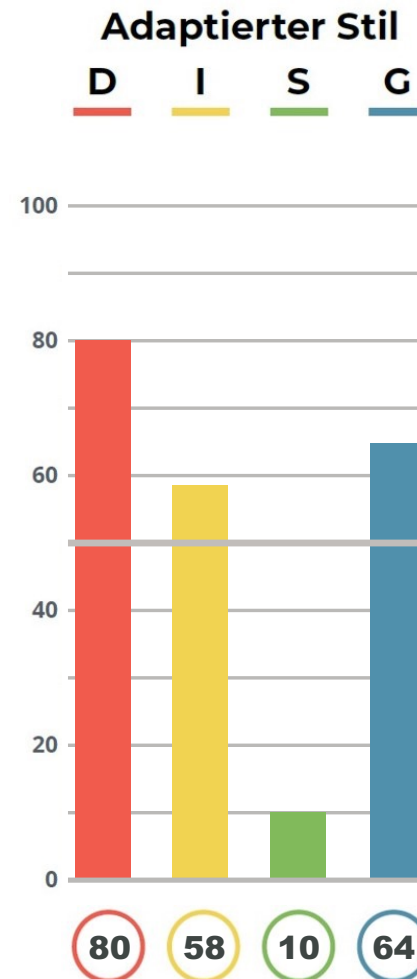
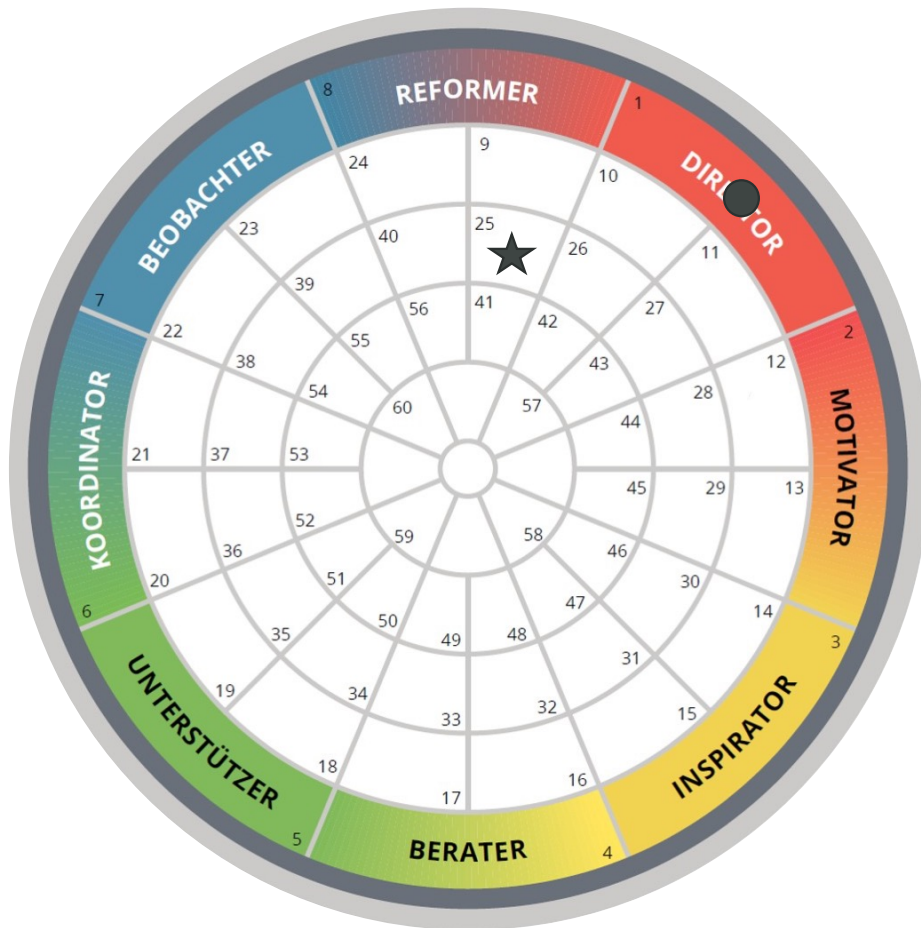
Traditionell

Altruistisch - Menschen, die den starken Wunsch haben, anderen zu helfen, um dadurch die Zufriedenheit zu erfahren, Unterstützung und Hilfe geleistet zu haben.

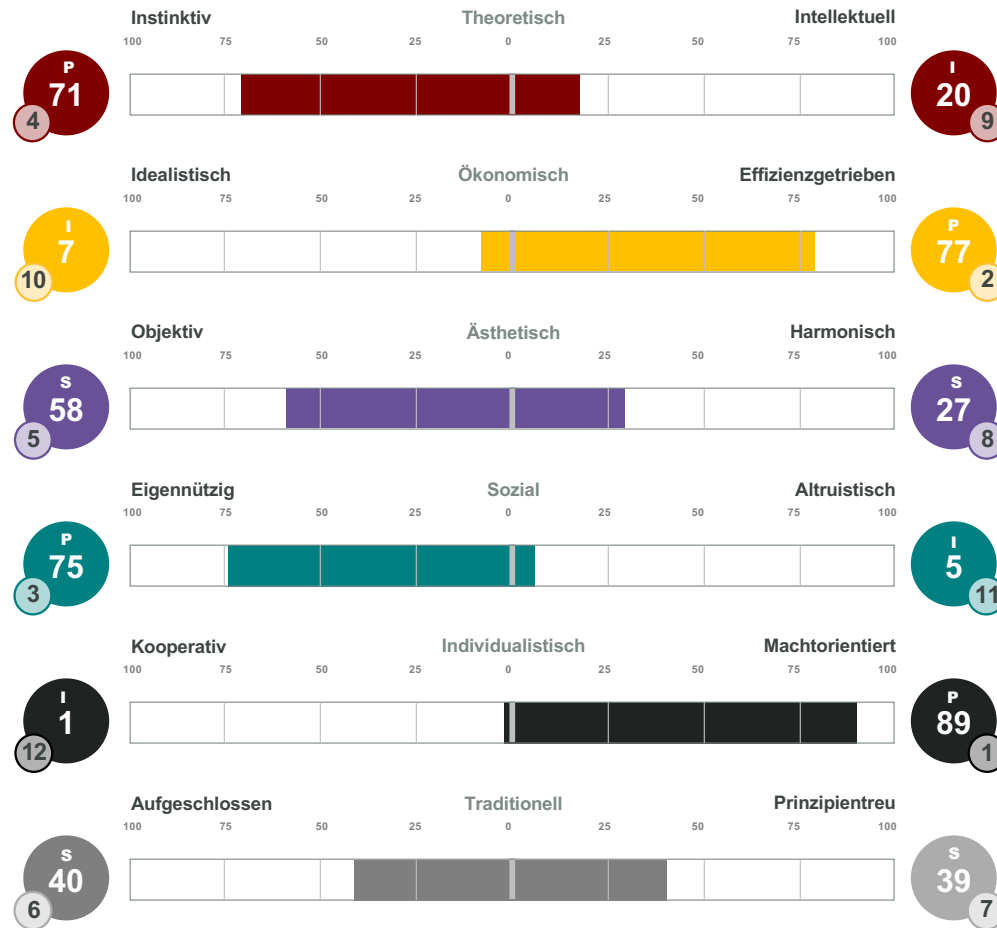
Machtorientiert - Menschen, die verstärkt danach streben, Verantwortung zu tragen, Gestaltungsfreiraum zu haben und durch individuelle Leistungen Ziele zu erreichen und Themen voranzubringen.

Prinzipientreu - Menschen, die im hohen Maße danach streben, auf tradierte Vorgehensweisen und bewährte Methoden zurückzugreifen und klare Lebensregeln zu folgen.

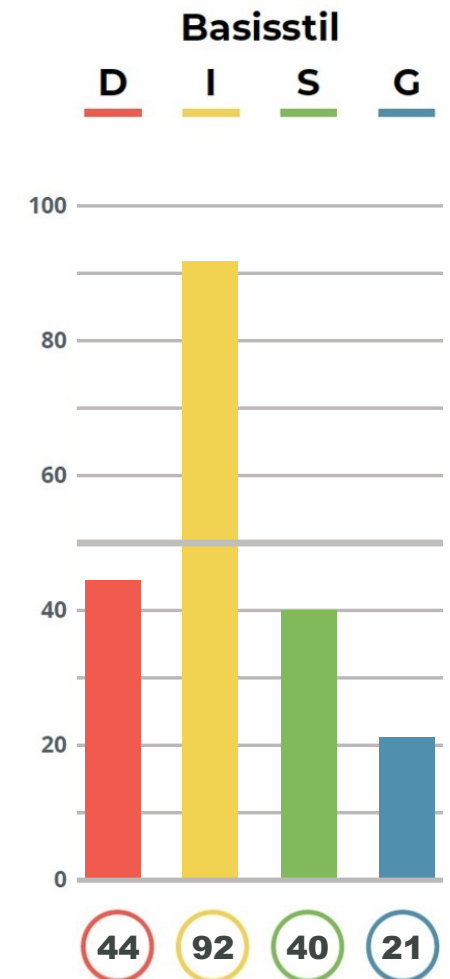
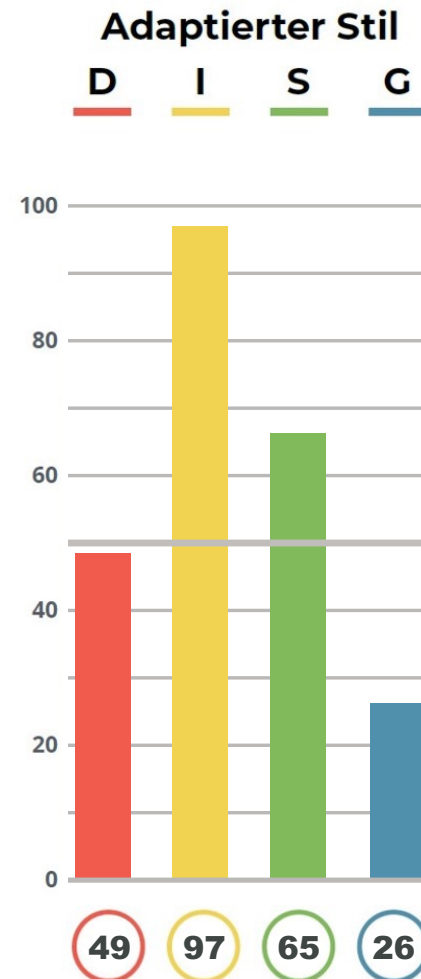
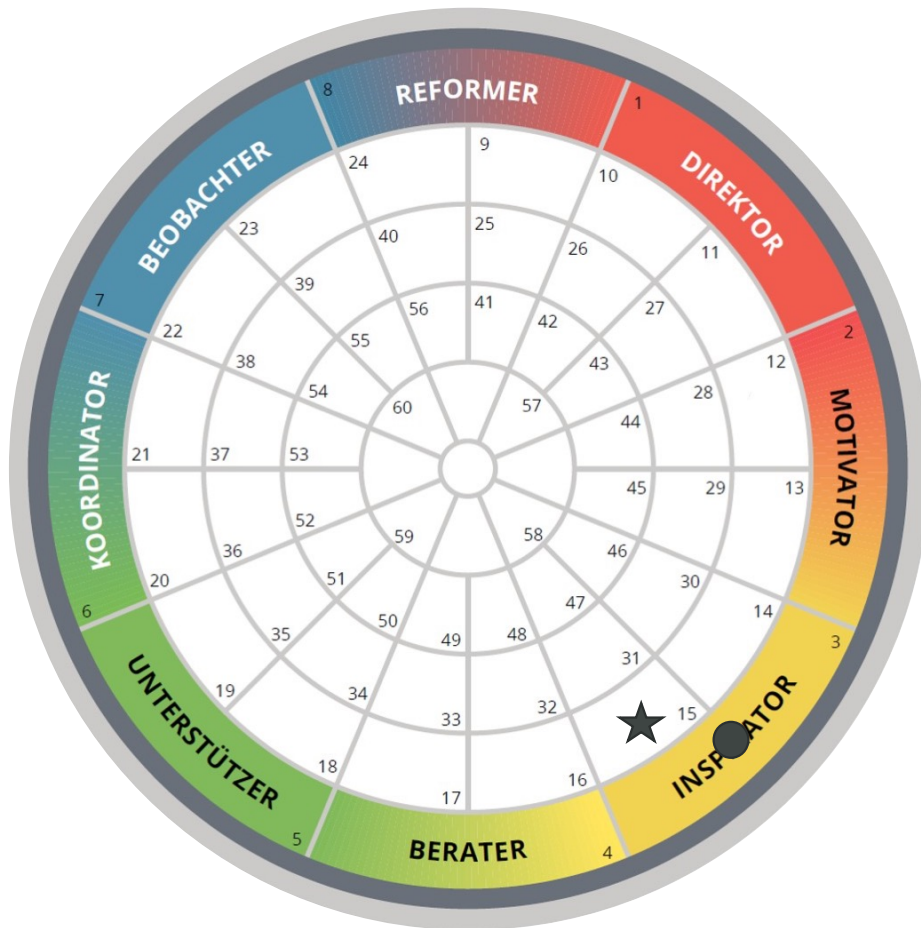
Persona: Klaus (50 Jahre) – Verhaltenspräferenz Dominant - INSIGHTS MDI®



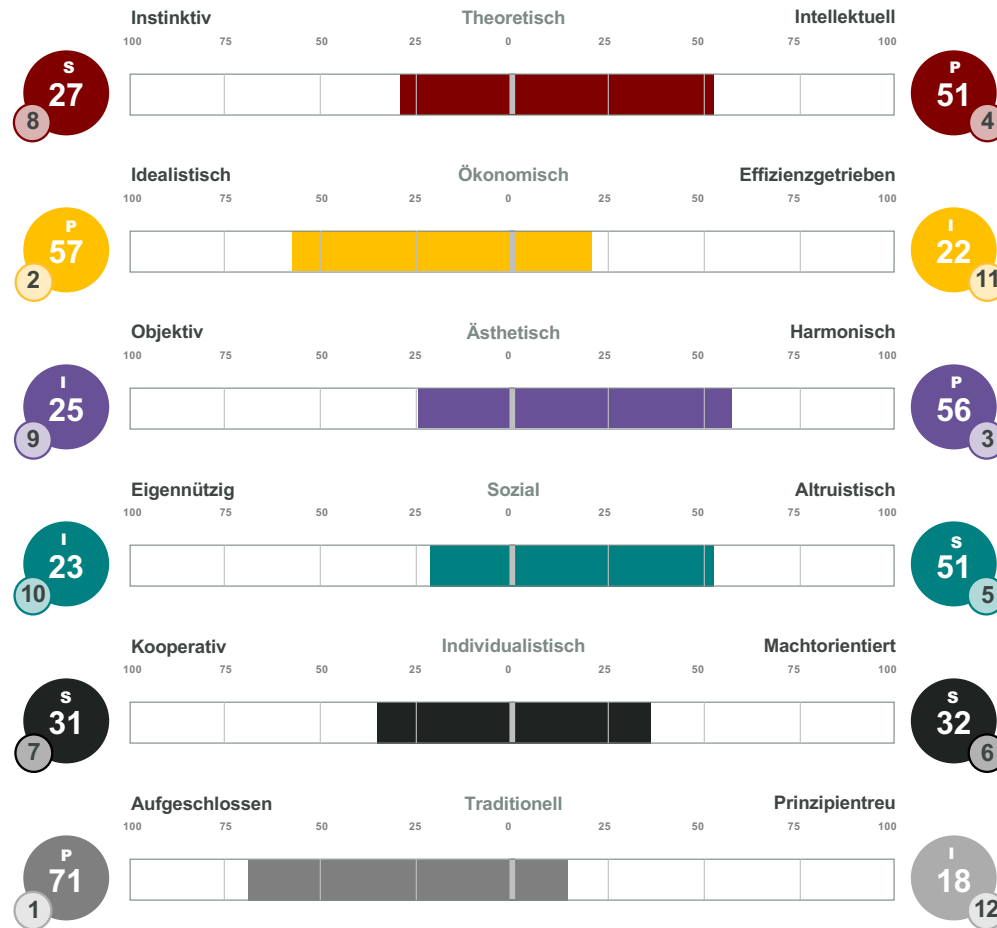
Persona: Klaus (50 Jahre) – Motive (Driving Forces) - INSIGHTS MDI®



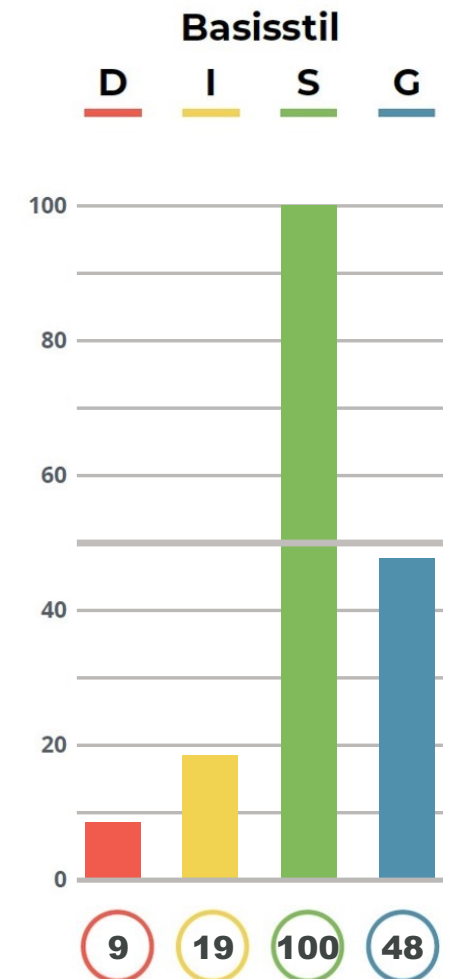
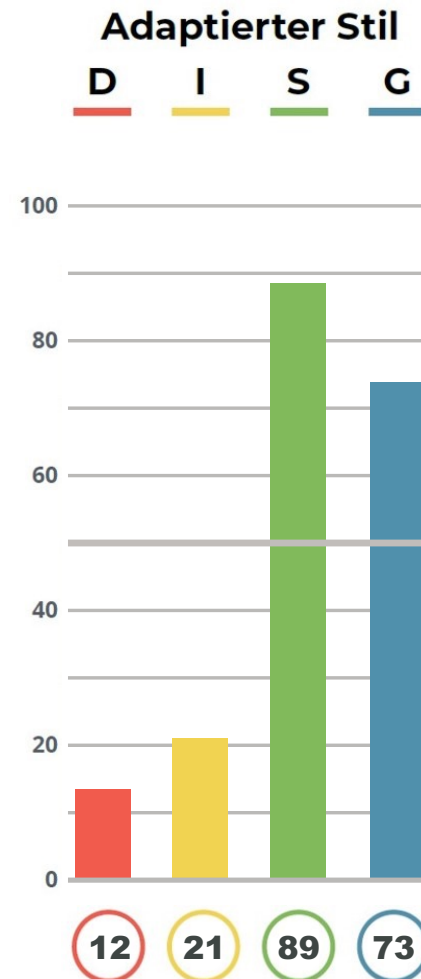
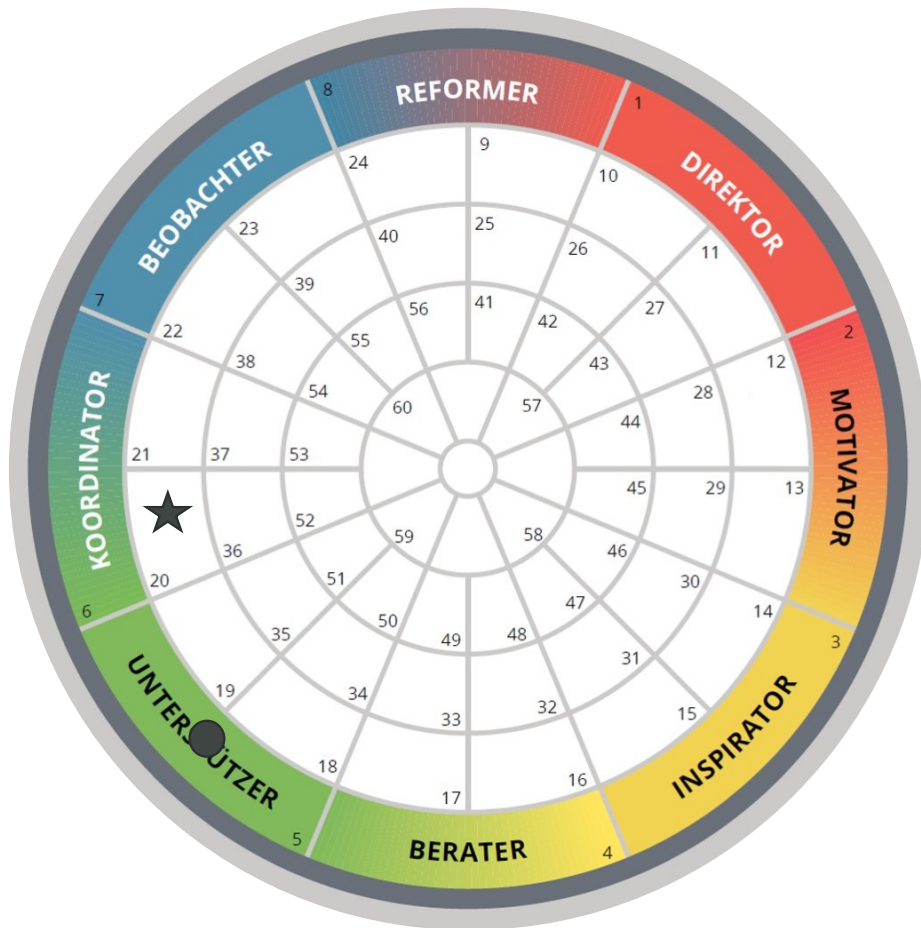
Persona: Vanessa (29 Jahre) - Verhaltenspräferenz initiativ - INSIGHTS MDI®



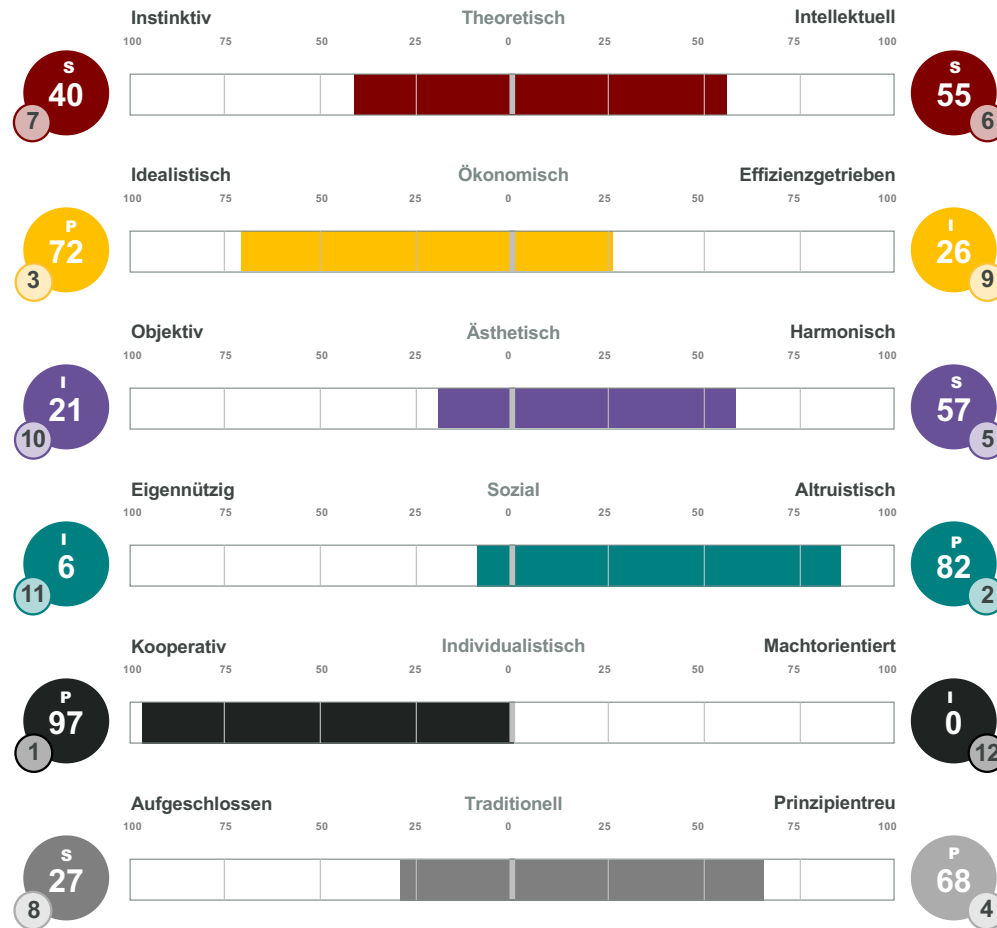
Persona: Vanessa (29 Jahre) – Motive (Driving Forces) - INSIGHTS MDI®



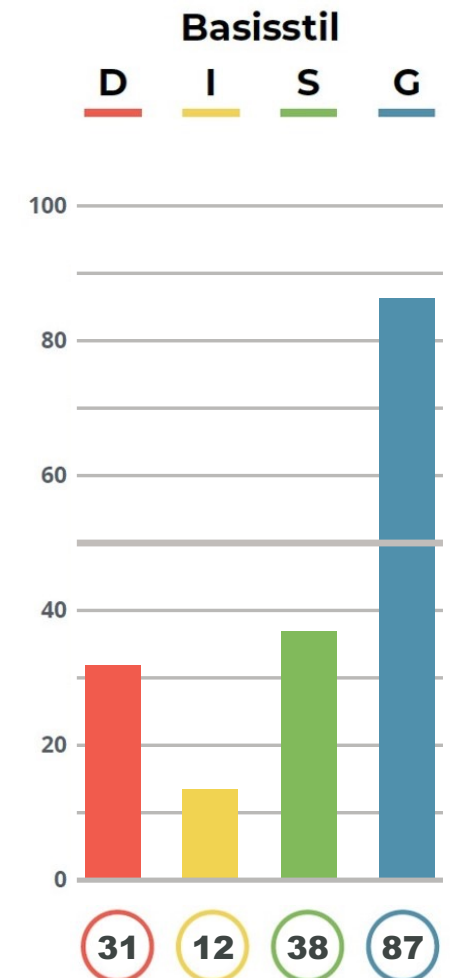
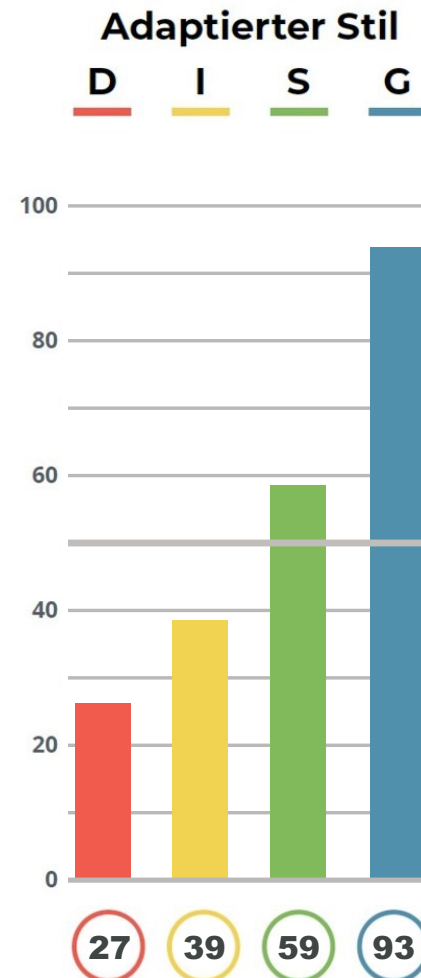
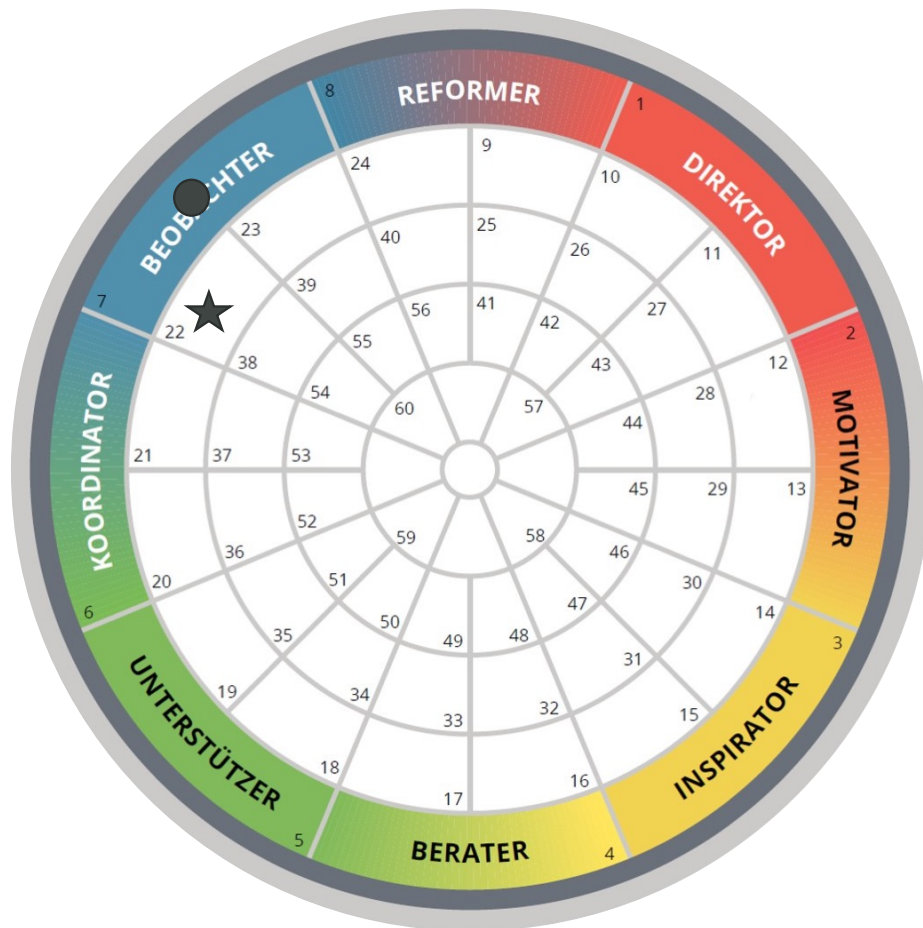
Persona: Marie (34 Jahre) - Verhaltenspräferenz stetig - INSIGHTS MDI®



Persona: Marie (34 Jahre) – Motive (Driving Forces) - INSIGHTS MDI®



Persona: Philipp (32 Jahre) – Verhaltenspräferenz gewissenhaft - INSIGHTS MDI®



Persona: Philipp (32 Jahre) – Motive (Driving Forces) - INSIGHTS MDI®

