

POWER 1-2-1

Das Power 1-2-1 dauert in der Regel nicht länger als 20 Minuten (pro Person 10 Minuten). Bitte zeige hier eine hohe Zeitverantwortlichkeit. Dein Gesprächspartner wird es Dir danken. Bitte schreibe mit und sammle Deine Gesprächsaufzeichnungen.

1. Datum | 2. Beginn | 3. Ende

4. Name | 5. Firma

6. Berufskategorie

7. Was sind Ihre Kernkompetenzen (Hauptprodukte/Dienstleistungen)?

8. Was ist Ihr Alleinstellungsmerkmal (USP) / Ihr wichtigstes Verkaufsargument?
Warum sollen andere ausgerechnet Ihre Produkte kaufen bzw. Ihre Dienstleistung in Anspruch nehmen?

9. Welche Firma aus welcher Branche wäre ein guter Kunde für Sie?

10. Wie könnte ich Sie bei meinen Kontakten ins Gespräch bringen?
Was wäre ein guter Aufhänger oder Einstieg?

11. Mit welcher Aktion unterstützen wir uns gegenseitig in den nächsten 24h?

12. Wer ist Ihr nächster Power 1-2-1 Gesprächspartner? Und wann führen Sie das Gespräch?

