

SALES BY
Women



3 Geheimnisse für mehr Planbarkeit in deinem Business

... ohne deine weibliche Intuition und Gefühle zu unterdrücken.

In diesem Magazin zeigen wir dir...

... die 5 typischen Probleme, vor denen Beraterinnen, Coaches und Trainerinnen stehen und die wahrscheinlich auch dir bekannt vorkommen.

... warum du dringend aufhören musst, dein Angebot nach Stunden zu verkaufen und was du stattdessen tun solltest.

... wie du mehr Klarheit und Sicherheit in dein Tagesgeschäft bekommst und dadurch wieder mehr Zeit für deine Familie oder Freizeit gewinnst.

BONUS:

Wir enthüllen dir 3 Fallstudien von selbstständigen Frauen, die in einer ähnlichen Situation waren wie du und die es geschafft haben, ein sicheres 5 bis 6-stelliges Einkommen aufzubauen.

DAS EXKLUSIV-MAGAZIN FÜR GESUNDHEITSBERATERINNEN, LIFE-COACHES ODER FITNESSTRAINERINNEN





Sales by Women GmbH
Scharnhorststraße 8c
10115 Berlin

Persönliches Vorwort

Liebe Leserin,

dieses Magazin ist eine absolute Pflichtlektüre für dich, wenn du Gesundheitsberaterin, Life-Coach oder Fitnesstrainerin bist und nach einem Weg suchst, wie du mehr Struktur in deinen Alltag bringst, dich aber gleichzeitig nicht in deiner weiblichen Intuition einengen lassen willst.

Und mit hoher Wahrscheinlichkeit glaubst auch du, dass du mit neuen Kunden individuell arbeiten musst und mehr Klienten gleichzeitig auch mehr Arbeit bedeuten würden, richtig?

Außerdem läuft bei dir zurzeit jeder Tag anders ab und wenn du ehrlich bist, dann fühlst du dich manchmal schon ein wenig überfordert...

Wenn du dich in dieser Beschreibung wiedererkannt hast, dann liegt das daran, dass dir aktuell die nötigen Strukturen in deinem Alltag fehlen.

Und wenn du dich nach mehr Sicherheit und Planbarkeit sehnst, dann wirst du auf den kommenden Seiten genau die Antworten finden, nach denen du schon so lange gesucht hast.

Denn dieses Magazin ist keine dieser zahllosen Werbebroschüren, wie du sie wahrscheinlich öfters in deinem Briefkasten findest.

Das Ziel dieses Dossiers ist es, dich zu inspirieren, dir wertvolles Expertenwissen an die Hand zu geben und möglicherweise auch den ein oder anderen „Aha-Effekt“ bei dir auszulösen.

Und falls uns das mit dieser Ausgabe gelingt, dann hat unser persönliches Schreiben an dich seinen Zweck voll und ganz erfüllt.

Wir wünschen dir viel Spaß damit! :-)



AUTOR: SÉBASTIEN BRICLOT
Geschäftsführer | Sales by Women

- Fitnesstrainer mit A-/B-Lizenz
- Ernährungsberater mit B-Lizenz
- 7 Jahre Erfahrung in der Selbstständigkeit
- hat in dieser Zeit über 450 Beraterinnen, Coaches & Trainerinnen betreut
- bekannt aus renommierten Magazinen wie HR-Today, Unternehmer Journal & OnlineMarketingMagazin

5 typische Probleme, die jede Fitnesstrainerin, Life Coaches & Ernährungsberaterinnen kennt

⊗ Problem 01

Bisher haben nur Empfehlungen für dich funktioniert

Deine Neukunden gewinnst du zum aktuellen Zeitpunkt fast ausschließlich über Weiterempfehlungen. Dies spricht auch für dich und dein Angebot, jedoch fehlt es dir an Sicherheit, weil du diesen Kanal nicht aktiv steuern kannst. Dadurch lebst du in einer ständigen Ungewissheit und kannst deinen Umsatz nie planen.

⊗ Problem 02

Dein Business wäre ohne dich nicht überlebensfähig

Deine Kunden legen großen Wert auf deine Anwesenheit und genau das ist dir auch bewusst. Urlaub, Krankheit oder sogar eine Schwangerschaft würden dein Geschäft extrem ausbremsen oder wahrscheinlich sogar ganz zum Stillstand bringen. Und wenn du ehrlich bist, dann belastet dich das tief im Unterbewusstsein.

⊗ Problem 03

Du hast seit Längerem eine Warteliste an Kunden

Du hast dich selbstständig gemacht, weil du Menschen helfen willst. Leider kommt es aber immer öfter vor, dass du Kunden, die deine Hilfe benötigen, trösten oder sogar an die schlechtere Konkurrenz verweisen musst. Gleichzeitig kannst du aber auch keine weiteren Kunden annehmen, weil du sonst komplett überlastet wärst.

⊗ Problem 04

Dein Mann ist essenziell für die finanzielle Absicherung deiner Familie

Das Familienbudget läuft trotz aller deiner Anstrengungen nach wie vor fast nur über das Einkommen deines Partners. Deine Selbstständigkeit gleicht in vielen Bereichen eher einem Hobby, da zu viel auf Zufall basiert. Möglicherweise belastet das Ganze die Familie sogar eher, da der Aufwand in keinem gewinnbringenden Verhältnis steht.

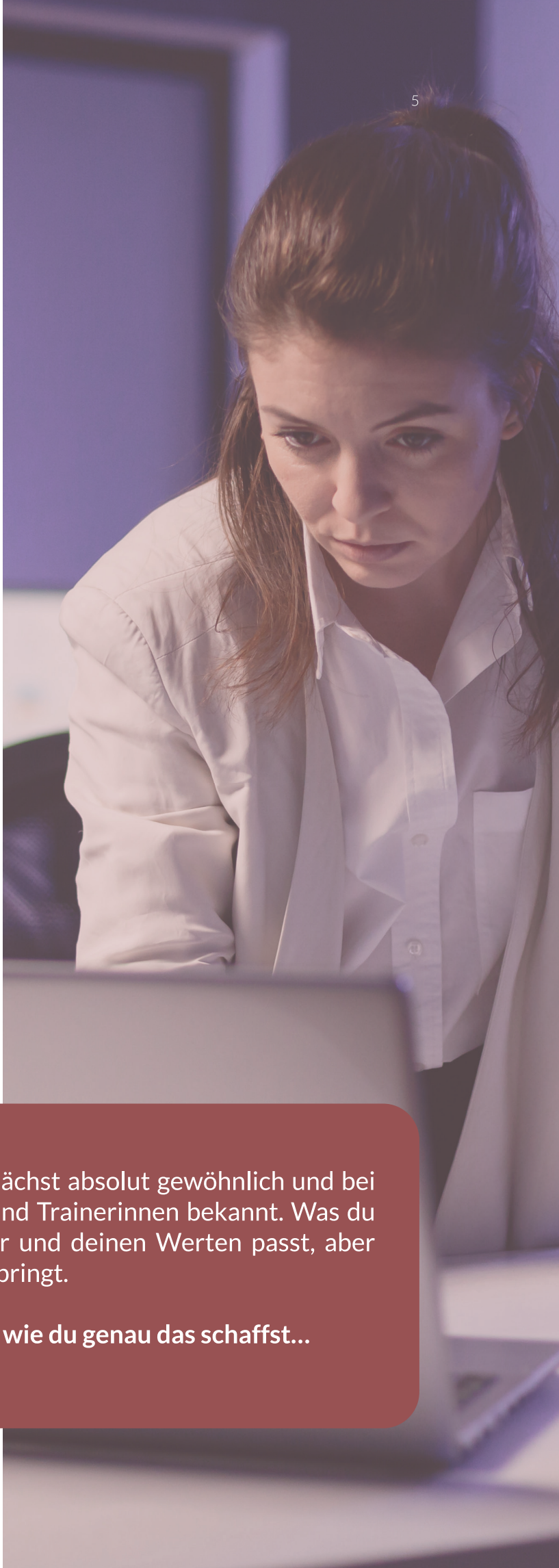
⊗ Problem 05

Irgendwie fehlt es dir an Leichtigkeit und Spaß und dein Alltag fühlt sich so „schwer“ an

Es fällt dir schwer, Kundengespräche zu führen, da du einerseits dein Gegenüber nicht mit Druck überreden willst, andererseits aber Umsatz machen musst. Wegen der fehlenden Sichtbarkeit und geringen Reichweite findest du nicht die Kunden, die du eigentlich brauchst. Kein Wunder, dass du zunehmend die Lust an der Selbstständigkeit verlierst, wenn du regelmäßig auf Ablehnung stößt.

Keine Sorge, diese Probleme sind zunächst absolut gewöhnlich und bei den meisten Beraterinnen, Coaches und Trainerinnen bekannt. Was du brauchst, ist eine Strategie, die zu dir und deinen Werten passt, aber gleichzeitig auch den nötigen Umsatz bringt.

Auf der nächsten Seite zeigen wir dir, wie du genau das schaffst...



3 Geheimnisse für mehr Planbarkeit in deinem Business

... ohne deine weibliche Intuition & Gefühle zu unterdrücken

📁 Geheimnis 01

Verkaufe das Ergebnis und nicht deine Stunden

Die Basis für eine erfolgreiche Selbstständigkeit ist immer dein Angebot. Je klarer du es formuliert hast, desto einfacher wird es später für dich, deine Zielgruppe zu targetieren und authentische Verkaufsgespräche zu führen.

Aus diesem Grund ist es essenziell, dass du einmal genau festlegst, wo sich dein Wunschkunde befindet, bevor er mit dir zusammenarbeitet und zu welchem Punkt du ihn bringen kannst. Allein aus Marketinggründen ist es wichtig, ein genaues Bild in den Kopf deines Kunden zu zaubern, das ihm zeigt, welches Ergebnis er bei dir bekommt.

In diesem Zusammenhang musst du unbedingt damit aufhören, deinen Zeitaufwand abzurechnen und „deine Lebenszeit zu verkaufen“. Außerdem trittst du bei einem Stundenlohn ganz automatisch in die Falle, dass dein Interessent damit beginnt, seinen eigenen Stundenlohn mit dir zu vergleichen und dich so unterbewusst als überteuert wahrnimmt.

Sobald du damit beginnst Ergebnisse zu verkaufen, löst du nicht nur ein viel positiveres Gefühl bei deinen Kunden aus, sondern hast gleichzeitig auch einen viel geringeren Aufwand!



📁 Geheimnis 02

Durch die richtigen Kunden wird dein Alltag so viel leichter

Im nächsten Schritt brauchst du Klarheit über deine Traumkunden.

Durch eine homogene Zielgruppe schaffst du einheitliche Prozesse, wodurch du viel Zeit im Alltag gewinnst. Zudem solltest du deinen Fokus auf Menschen mit einem wichtigen und dringlichen Problem legen, die schon ein gewisses Grundbewusstsein haben.

In diesem Kontext ein kleines Beispiel: Wenn du anderen Menschen dabei hilfst, ihre Neurodermitis zu heilen, sodass sie wieder eine reine Haut haben, dann löst du im Winter ein unfassbar wichtiges Problem. Doch spätestens wenn es Richtung Sommer geht, wird dein Angebot UNERLÄSSLICH.

Du solltest dein Angebotspaket also so schnüren, dass du nicht nur ein enorm wichtiges Problem für deine Klienten löst, sondern auch, dass diese dringend den Bedarf haben, zu handeln!

Geheimnis 03

Du brauchst eine zuverlässige Quelle für Neukunden

Spätestens wenn du Geheimnis #1 und Geheimnis #2 umgesetzt hast, wird alles einfacher. Du hast nun nicht nur die Klarheit und Struktur in deinem Tagesgeschäft, welche dir viel mehr Zeit schenken, sondern auch doppelt bis dreifach so viel Umsatz.

Ab diesem Zeitpunkt wird es wichtig, dass du Aufgaben, auf die du keine Lust mehr hast, an eine Assistenz abgibst. Nur so kannst du deine Mission endlich in die Welt hinaustragen und noch mehr Menschen helfen.

Du befindest dich nun in der Position, dein Business zu skalieren. Was du nun tun solltest ist, dich aus der Abhängigkeit deiner Bestandskunden zu befreien und eine zuverlässige Anfragenquelle zu finden, die für dich funktioniert.

So bekommst du viel mehr Sicherheit für die Zukunft und der Erfolgsdruck nimmt deutlich ab.

Soweit zur Theorie - auf den nächsten Seiten zeigen wir dir 3 Fallstudien von Frauen, die gemeinsam mit uns die 3 Geheimnisse angewendet haben.

Außerdem enthüllen wir dir die konkreten Ergebnisse, welche daraus resultiert sind.

Fallstudie 01



Ausgangssituation

Moana hatte eine große Anzahl an Followern, wusste aber einfach nicht, wie sie daraus konstant neue Kunden gewinnen konnte. Ihr fehlte ein klares Konzept und ein strukturiertes Angebot, mit dem sie Kunden begeistern und 4 bis 5-stellige Monatsumsätze generieren konnte.

MOANA WERSCHLER

Missbroccoli

Branche: Ernährungsberatung für Mutter und Kind

Lösung

Schritt 1: Ausarbeitung des Coachings

Wir erstellten ein attraktives Angebotspaket, bereiteten die Inhalte ansprechend und einladend auf und zeigten ihr einen Weg zur Digitalisierung ihres Beratungsprozesses.



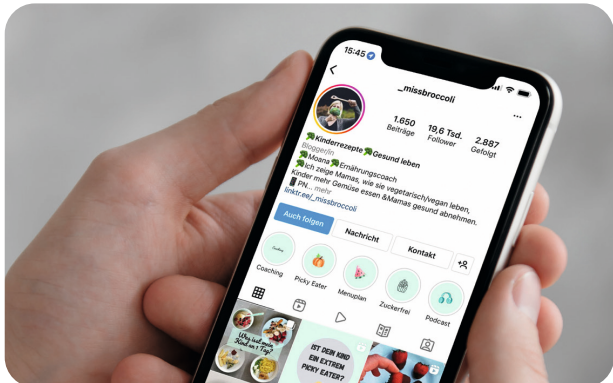
Schritt 2: Umwandlung von bekannter Reichweite in Kunden

Mithilfe eines neu entwickelten Beratungsprozesses haben wir ihren vorhandenen Follower-Pool in zahlende Kunden umgewandelt.



Schritt 3: Kundengewinnung automatisiert

Durch eine Werbekampagne erreichte sie in ihrer Zielgruppe eine hohe Präsenz und Aufmerksamkeit. Durch ihr neues Kurskonzept konnte sie außerdem neue Kunden finden und für höhere Programme gewinnen.



Ergebnis

Statt stark schwankender Umsätze hat Moana nun konstant 4-5-stellige Monatsumsätze. Ihre Sichtbarkeit wurde deutlich gesteigert, wodurch sich die Follower- und Kundenzahl weiter erhöht hat. Durch die neu gewonnene Sicherheit liegt ihr Weg nun klar vor ihr und sie konnte inzwischen sogar erste Assistentinnen einstellen, wodurch sie deutlich mehr Zeit für ihre Kinder, Familie und Freizeit hat.

Fallstudie 02



Ausgangssituation

Trotz hoher Investitionen in Fortbildung und die Gestaltung ihrer Website war im Angebot von Natalia und Daniel einfach kein Konzept zu erkennen. Es fehlte jegliche Klarheit in Bezug auf die Dienstleistung und Betreuung der Klienten. Dadurch gewannen sie kaum Kunden und hatten zunehmend das Gefühl, die Kontrolle zu verlieren.

NATALIA & DANIEL

Granada Haut & Gesundheitsinstitut

Branche: Hautcoaching / Gesundheitscoaching

Lösung

Schritt 1:

Attraktives Angebot geschnürt

Durch ein strukturiertes und attraktives Angebot haben wir für Klarheit gesorgt. Es ist nun sofort zu erkennen, wo die Ziele liegen und welches Ergebnis man bei Natalia und Daniel erhält.



Schritt 2:

Konzeption einer Akquisestrategie

Durch organische Leadgewinnung gelang es den beiden, neue Kunden zu generieren - und das ganz ohne Werbebudget zu investieren.

Schritt 3:

Erstellung von Gruppencoaching und Skalierung

Zum Abschluss erstellten wir ein Gruppencoaching, wodurch die beiden mehr Klienten betreuen und mit weniger Zeitaufwand mehr Profit erzielen konnten.



Ergebnis

Bereits im ersten Monat stieg der Umsatz von Natalia und Daniel in den 5-stelligen Bereich. Ihr Geschäftskonzept ist nun nicht mehr auf Zufall ausgelegt und abhängig von Empfehlungen oder dem Google-Ranking. Durch einen vollen Terminkalender bekamen sie endlich Sicherheit, um sich voll und ganz auf das Online-Geschäft zu fokussieren. Dadurch konnten sie sich die bisherige Miete für das Kosmetikstudio sparen und den Fokus voll auf die Skalierung ihres Geschäfts setzen.

Fallstudie 03



Ausgangssituation

Julia hatte bereits erste Umsätze im 5-stelligen Bereich und erste Gewinne erzielt. Auch wenn sie über ein klares Angebot verfügte, so fehlte ihr doch die Struktur und ein solides Konzept, um zu skalieren. Trotz mehrerer Coachings war ihr Business eher ein reines Bauchgefühl.

JULIA GOESSLER
Julia Goessler GmbH

Branche: Mentaltrainerin, Heilerin, Aurachirurgie

Lösung

Schritt 1: Aufstellung eines Beratungs- und Verkaufsprozesses

Mit einem neuen Sales-Konzept und verbesserter Kundenansprache zeigten wir Julia den Weg zur Steigerung ihrer Verkäufe, ohne dabei die eigene Authentizität aufgeben zu müssen.



Schritt 2: Klare Strukturen und Prozesse

Durch die Schaffung klarer Prozesse und Strukturen wurde das Tagesgeschäft richtig gemanagt und gleichzeitig die Neukundengewinnung automatisiert.

Schritt 3: Erste Mitarbeiter eingestellt

Der lange gehegte Traum von Julia, den ersten Mitarbeiter einzustellen, ging in Erfüllung. Hierbei zeigten wir ihr, worauf sie achten muss und welche Kriterien im Auswahlprozess entscheidend sind.



Ergebnis

Statt der früheren Launches hat Julia nun ein konstantes Tagesgeschäft mit einem inzwischen 6-stelligen Monatsumsatz. Sie hat viel Spaß bei der erfolgreichen Betreuung ihrer Kunden und kann Tätigkeiten an ihre Mitarbeiter delegieren, was ihr wieder mehr Zeit für andere Dinge einbringt.

Zusammenfassung

Wie du anhand unserer Fallstudien klar erkennen kannst, gibt es genau jetzt eine einmalige Gelegenheit, um deine Selbstständigkeit so aufzustellen, dass du mehr Sicherheit und Planbarkeit bekommst.

Unsere Kundinnen aus den unterschiedlichsten Branchen können bestätigen, dass es sich unvergleichbar befreiend anfühlt, mehr Klarheit und Struktur in seinem Tagesgeschäft zu haben.

Weitere Ausschnitte von Kundenmeinungen findest du hier: www.trustpilot.com/review/sales-by-women.de



Wenn du unsere Kundengeschichten liest, klingt es zu schön, um wahr zu sein.

Und genau das wäre es auch, wenn wir es nicht schon über 450-mal in der Praxis bewiesen hätten, dass es genauso möglich ist.

Aus diesem Grund ist eine Zusammenarbeit mit uns kein Experiment: Unsere Strategien sind erfolgserprobt und funktionieren in folgenden Bereichen nachweislich in der Praxis:

- Coaches für Mütter
- energetische Coaches
- Ernährungsberater/-therapeutinnen
- Erziehungs- und Elterncoaches
- Fitnesstrainerinnen
- Hautberaterinnen
- Hypnosecoaches
- Kommunikationstrainerinnen



- Life-Coaches
- Meditationstrainerinnen
- Prokrastinationscoaches
- psychologische Beraterinnen
- Reittrainerinnen
- Schlafcoaches
- systemische Coaches
- Tierkommunikatorinnen



Willst du erfahren, wie deine Reise aussehen könnte?

Auf den nächsten Seiten gewinnst du einen wertvollen Einblick in die Zusammenarbeit mit uns.

Alternativ kannst du auch eine kostenlose telefonische Beratung auf www.sales-by-women.de/termin anfordern.

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!



In 5 Schritten zu mehr Planbarkeit im Business

1 Du erhältst eine kostenlose Beratung mit einem Experten

In einer kostenlosen Erstberatung erstellen wir einen Schritt-für-Schritt-Plan, der für dich und deine Situation funktioniert. Entscheidest du dich nach der Beratung für eine Zusammenarbeit, dann bekommst du einen Live-Time-Zugang zu all unseren Inhalten, einen persönlichen Support über Whatsapp oder bei Bedarf auch einen direkten telefonischen Ansprechpartner.



2 Wir schnüren ein hochattraktives Angebotspaket mit dir

Gemeinsam entwickeln wir ein unwiderstehliches Angebot und passen dies optimal auf deine Zielgruppe an. Wir klären sämtliche Themen rund um die ideale Kundenbetreuung, deine Preisstruktur und das Ergebnis, welches du für deine Kunden erzielst. Danach hast du absolute Klarheit und mehr Sicherheit in deinem Alltag.

3 Wir passen deine Außenwahrnehmung verkaufpsychologisch an

Nun analysieren wir deinen Außenauftritt und schauen, wo sich deine Zielgruppe aufhält. Wir setzen dich perfekt in Szene und verknüpfen deine persönliche Note mit der Komponente, wie deine Zielgruppe dich sehen will. Dadurch kannst du effektiv in die Sichtbarkeit treten und fühlst dich gleichzeitig selbstbewusst dabei.



4 Wir bauen eine zuverlässige Quelle für Anfragen auf

In einer Zusammenarbeit bekommst du genau die Sicherheit, nach der du dich schon so lange gesehnt hast. Wir haben mit Beraterinnen, Coaches und Trainerinnen aus den verschiedensten Branchen gearbeitet und wissen, welche Wege für dein Angebot funktionieren, um konstant neue Kunden zu finden.

5 Wir bauen mit dir Prozesse auf

Gemeinsam erstellen wir Prozesse, die dein Tagesgeschäft in geregelte Bahnen lenken und dir die Möglichkeit geben, deine Intuition auszuleben. Außerdem kannst du deutlich mehr Kunden annehmen, ohne einen höheren Zeitaufwand dafür aufbringen zu müssen. Durch das Einstellen von Mitarbeitern oder dem Aufbau eines Gruppencoachings kannst du auch mal in Urlaub gehen oder krank werden, ohne dass dein Unternehmen dadurch zusammenbricht.





Über den Gründer Sébastien Briclot

Während seinem Masterstudium in Berlin hat Sébastien eine Ausbildung zum Fitness- und Ernährungsberater gemacht, um mit einer Tätigkeit, die im Spaß bereitet nebenberuflich Geld zu verdienen. Unter seinen Kunden im Gesundheitsbereich waren Frauen sehr stark vertreten. Immer wieder wurde er um Rat gefragt, wenn es um unternehmerische Entscheidungen ging. Sébastien stellte fest, dass Frauen ganz andere Herausforderungen als Männer haben, wenn es um die eigene Selbstständigkeit geht.

Aus diesem Grund entschied er sich ein Erfolgskonzept zu erstellen, das sich vollkommen auf selbstständige Frauen spezialisierte.

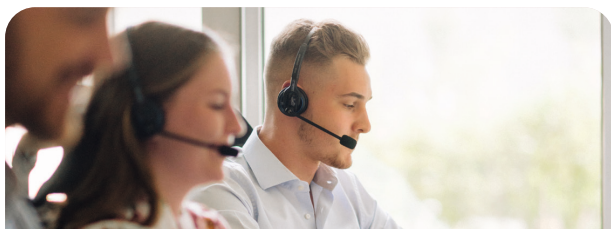
Was macht uns so besonders?

Nach insgesamt 7 Jahren Erfahrung in der Selbstständigkeit als Berater haben wir bereits alle gängigen Hürden gesehen. Unsere 450 Kundinnen schätzen besonders an uns, dass wir Strukturen und Angebote erstellen, die speziell auf sie abgestimmt sind und die es nirgends sonst gibt.



Einblick in die Zusammenarbeit

So stellen wir deinen Erfolg sicher:



Wöchentliche Live-Calls

Unsere Experten geben dir genau den individuellen Rat, den du für deine Bedürfnisse brauchst. Bei uns erhältst du kein allgemeingültiges Info-produkt, sondern eine echte persönliche Betreuung, die dich an dein Ziel begleitet.



Akademie

Mit unserer Akademie bieten wir dir ständig neue Inhalte auf die du zeitlich und örtlich flexibel online zugreifen kannst. So bleibst du in einem sich ständig wechselnden Markt immer up to date und kannst dir trotzdem genug Zeit für deine Familie freihalten.



WhatsApp-Support

Im Stress des Alltags werden dir hier deine individuellen Fragen kompetent und persönlich beantwortet. Durch konstante Feedbackschleifen stellen wir deinen dauerhaften Erfolg sicher und du behältst jederzeit den Überblick.



1:1 Betreuung

Bei komplexen und sehr individuellen Fragestellungen, gerade im technischen Bereich, kannst du jederzeit ein Direktgespräch mit einem unserer Experten führen. Dein persönlicher Ansprechpartner schaut sich deine Situation genau an und zeigt dir den richtigen Lösungsweg.



Vorort-Workshops

Wir veranstalten regelmäßig Workshops bei uns vor Ort und vertiefen dadurch die Zusammenarbeit. Hier gewinnst du neue Erkenntnisse und spürst die persönliche Betreuung, welche dir die richtige Energie gibt und dich auf ein neues Level hebt.

Unser Standort

Unser Büro befindet sich in der Scharnhorststraße 8c, in der schönen und pulsierenden Bundeshauptstadt Berlin.

Von hier aus betreuen wir aktuell mehr als 450 Klientinnen aus ganz Deutschland.

Auch wenn aufgrund unserer digitalen Arbeitsweise die Zusammenarbeit kein Vorort-Treffen voraussetzt, freuen wir uns immer über den persönlichen Kontakt mit unseren Kundinnen. Daher bist du jederzeit herzlich bei uns willkommen!

A smiling man with a beard and blue eyes, wearing a green blazer over a white t-shirt, is sitting at a desk. He is looking directly at the camera. The background is a wall covered with many small, rectangular sticky notes. The lighting is soft and warm.

5 Fragen, die wir häufig
gestellt bekommen

Was passiert im Erstgespräch?

In deiner kostenlosen Erstberatung analysieren wir deinen Ist-Zustand und stellen fest, wo du mit deinem Business hin möchtest und welchen Weg du dafür gehen musst. Wir beantworten alle deine Fragen und wenn es auch im zwischenmenschlichen Bereich passt, machen wir dir ein Angebot für eine Zusammenarbeit.

Wie lange dauert die Zusammenarbeit?

Abhängig von deiner Ausgangssituation und den angestrebten Zielen begleiten wir dich aktiv zwischen 3 und 12 Monaten. Erste Ergebnisse stellen sich bei unseren Kundinnen in der Regel schon nach 4-6 Wochen ein. Unsere Trainingsangebote reichen dabei von der Beratung bei Neugründungen bis zu Geschäftsführerinnen mit bereits mehr als 15 Beschäftigten.

Ich bin bereits ausgelastet, lohnt sich eine Zusammenarbeit trotzdem?

Ja, gerade dann ist unser Angebot wie geeignet für dich. Durch bessere Strukturen kannst du Wartelisten vermeiden und mehr Kunden in der gleichen Zeit helfen, ohne dass die Qualität deiner Leistung dadurch gemindert wird.

Warum bietet ihr das Erstgespräch kostenlos an?

Wir sind so überzeugt von unserer Dienstleistung, dass wir sogar in Vorleistung treten. In einem Erstgespräch beraten wir dich kostenlos und geben dir die Möglichkeit, dir ein Bild von einer Zusammenarbeit zu machen. Natürlich freuen wir uns, dich danach als Kundin begrüßen zu dürfen, aber nur, wenn du wirklich davon überzeugt bist und auch die zwischenmenschliche Chemie stimmt.

Was unterscheidet euch von anderen Unternehmensberatungen?

Im Unterschied zu anderen Unternehmensberatungen sind wir auf Frauen spezialisiert. Für Frauen stellen sich ganz andere Herausforderungen, da sie oftmals neben ihrem Business noch Kinder und Familie unter einen Hut bringen müssen. Zudem benötigen Frauen nicht nur klare Prozesse, sondern gleichzeitig auch die Möglichkeit, sich selbst treu zu bleiben und Spaß bei der Arbeit zu haben.

Schlusswort

Liebe Leserin,

bevor dieser Report endet, möchte ich mich an dieser Stelle noch mit einem persönlichen Wort an dich wenden.

Ich hoffe, die Informationen in diesem Magazin können dich inspirieren und dir möglicherweise wieder einen kleinen „Lichtblick“ geben.

Durch die Zusammenarbeit mit über 450 Beraterinnen, Coaches und Trainerinnen weiß ich genau, wie es sich anfühlt, wenn man manchmal „vor lauter Bäumen den Wald nicht mehr sieht.“

Aber wenn du eines aus dieser Lektüre mitnehmen sollst, dann, dass es eine Lösung für deine aktuelle Situation gibt.

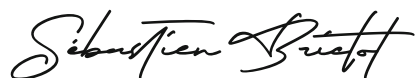
Daher möchte ich dich an dieser Stelle auch herzlich zu einem kostenlosen Beratungsgespräch einladen.

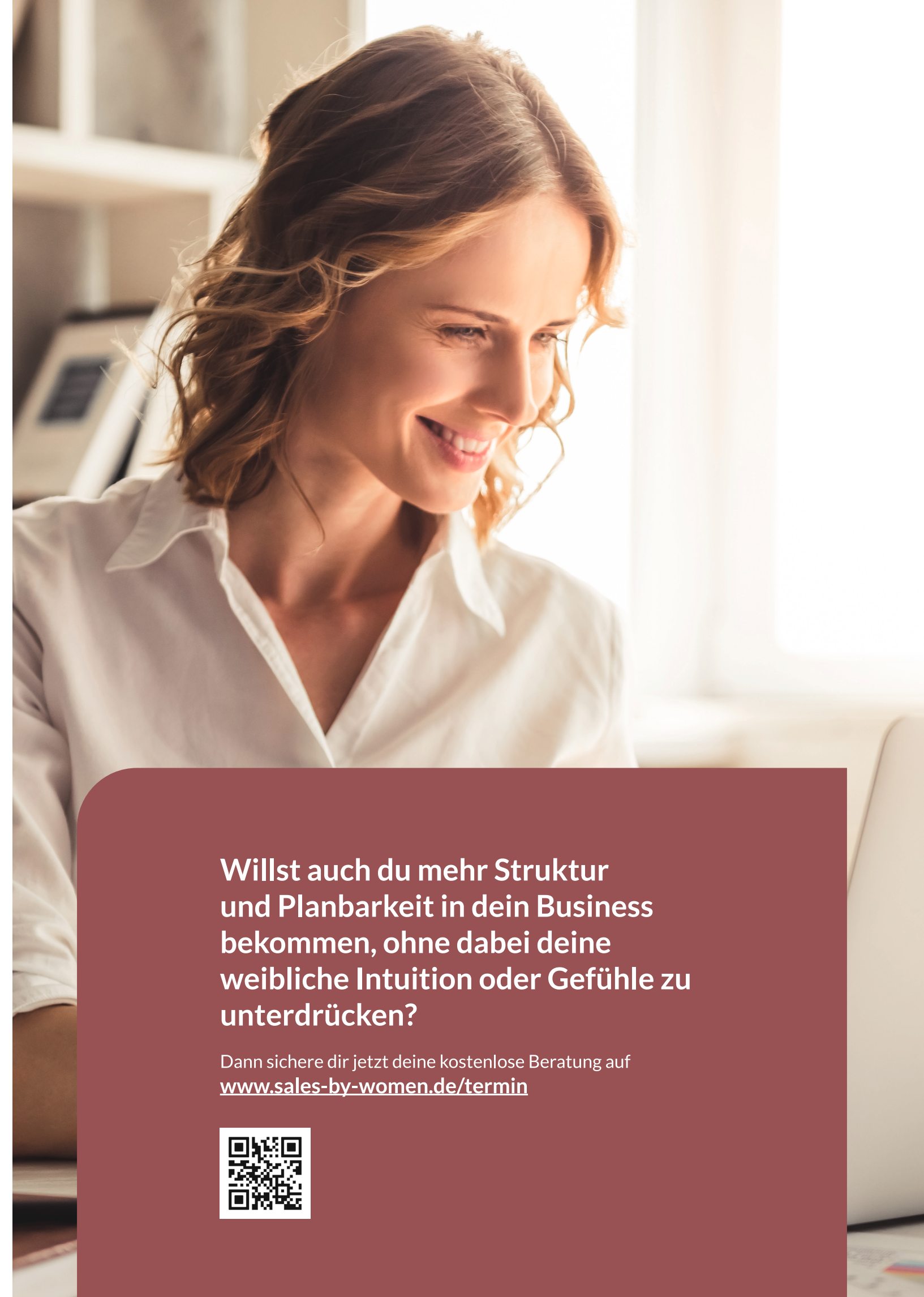
Dort zeige ich dir genau, was deine nächsten Schritte sind und welche Ergebnisse in deiner Branche möglich sind.

Ich freue mich darauf, dich kennenzulernen.

Herzliche Grüße und bis bald!

Dein Sébastien Briclot

A handwritten signature in black ink, reading 'Sébastien Briclot'. The script is fluid and cursive, with the first name 'Sébastien' written in a larger, more prominent style than the last name 'Briclot'.



**Willst auch du mehr Struktur
und Planbarkeit in dein Business
bekommen, ohne dabei deine
weibliche Intuition oder Gefühle zu
unterdrücken?**

Dann sichere dir jetzt deine kostenlose Beratung auf
www.sales-by-women.de/termin





Willst auch du die 3 Geheimnisse aus diesem Magazin für deine Selbstständigkeit nutzen?

Dann sichere dir jetzt deine kostenlose Beratung auf
www.sales-by-women.de/termin



SALES BY
Women