

# Leadmanager im Vertrieb (m/w/d)



## Vollzeit (37 Std.)

Du hast Freude am Austausch mit Menschen, erkennst Potenziale schnell und kannst professionell auf den Punkt kommunizieren? Dann werde Teil von **Mehr Management** – als **Leadmanager im Vertrieb** unterstützt du aktiv unseren Verkaufsprozess durch gezielte Kontaktaufnahme und Gesprächsführung mit potenziellen Kunden.

## Das bieten wir dir – deine Benefits:

- **37 Wochenstunden** – mit flexibler 4- oder 5-Tage-Woche (Mo–Fr)
- **Mobiles Arbeiten möglich** – frei gestaltbar und ortsunabhängig
- **Attraktive Vergütung mit leistungsbezogenen Prämien**
- **Betriebliche Altersvorsorge** – wir denken langfristig
- **Betriebliche Krankenversicherung** - deine Gesundheit ist uns wichtig
- **Eigenverantwortliches Arbeiten** in einem abwechslungsreichen Tätigkeitsbereich
- **Wachsendes Unternehmen mit StartUp-Mentalität** – flach, schnell, dynamisch
- **Professionelles, wertschätzendes Teamklima**
- **Neueste Apple-Hardware** – auch zur privaten Nutzung

## Deine Aufgaben – skalierbar je nach Stundenmodell:

- **Erstkontakt zu potenziellen Kunden aufbauen** (telefonisch und digital)
- **Setting-Gespräche führen** zur Qualifizierung und Bedarfsermittlung
- **Pflege bestehender Kundenbeziehungen**
- **Vorbereitung und Nachverfolgung von Angeboten**
- **Terminvereinbarung für Beratungsgespräche** mit unserem Vertriebsteam
- **Dokumentation im CRM-System**
- **Unterstützung des gesamten Vertriebsprozesses** durch enge Zusammenarbeit im Team

## Was du mitbringen solltest – dein Profil:

- **Kaufmännische Ausbildung** oder vergleichbar
- **Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen** oder im telefonischen Kundenkontakt
- **Kommunikationsstärke, Kontaktfreude & aktives Zuhören**
- **Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise mit Eigeninitiative**
- **Teamfähigkeit und professionelles Auftreten**
- **CRM-Erfahrung** (z. B. HubSpot, Pipedrive, Salesforce etc.) ist ein Plus
- **Verhandlungsgeschick & Abschlussorientierung** wünschenswert

### Unternehmensinformationen

**Firmenname:** Mehr Management Smart-ISO GmbH  
**Sitz:** Schulstraße 24, 51491 Overath  
**Handelsregister:** HRB 122358, Amtsgericht Köln  
**Geschäftsführer:** Robin Berg, André Miebach

### Kontaktinformationen

**Telefon:** 02206 94130-0  
**E-Mail:** [info@mehr-management.de](mailto:info@mehr-management.de)  
**Webseite:** [www.mehr-management.de](http://www.mehr-management.de)

### Rechtliche Hinweise

**Haftungsausschluss:** Alle Angaben erfolgen nach bestem Wissen. Änderungen vorbehalten.