



Leadmanager im Vertrieb (m/w/d)

Vollzeit (37 Std.)

Du hast Freude am Austausch mit Menschen, erkennst Potenziale schnell und kannst professionell auf den Punkt kommunizieren? Dann werde Teil von **Mehr Management** – als **Leadmanager im Vertrieb** unterstützt du aktiv unseren Verkaufsprozess durch gezielte Kontaktaufnahme und Gesprächsführung mit potenziellen Kunden.

Das bieten wir dir – deine Benefits:

- **37 Wochenstunden** – mit flexibler 4- oder 5-Tage-Woche (Mo–Fr)
 - **Mobiles Arbeiten möglich** – frei gestaltbar und ortsunabhängig
 - **Attraktive Vergütung mit leistungsbezogenen Prämien**
 - **Betriebliche Altersvorsorge** – wir denken langfristig
 - **Betriebliche Krankenversicherung** - deine Gesundheit ist uns wichtig
 - **Eigenverantwortliches Arbeiten** in einem abwechslungsreichen Tätigkeitsbereich
 - **Wachsendes Unternehmen mit StartUp-Mentalität** – flach, schnell, dynamisch
 - **Professionelles, wertschätzendes Teamklima**
 - **Neueste Apple-Hardware** – auch zur privaten Nutzung
-

Deine Aufgaben – skalierbar je nach Stundenmodell:

- **Erstkontakt zu potenziellen Kunden aufbauen** (telefonisch und digital)
 - **Setting-Gespräche führen** zur Qualifizierung und Bedarfsermittlung
 - **Pflege bestehender Kundenbeziehungen**
 - **Vorbereitung und Nachverfolgung von Angeboten**
 - **Terminvereinbarung für Beratungsgespräche** mit unserem Vertriebsteam
 - **Dokumentation im CRM-System**
 - **Unterstützung des gesamten Vertriebsprozesses** durch enge Zusammenarbeit im Team
-

Was du mitbringen solltest – dein Profil:

- **Kaufmännische Ausbildung** oder vergleichbar
 - **Erfahrung im Vertrieb von Dienstleistungen** oder im telefonischen Kundenkontakt
 - **Kommunikationsstärke, Kontaktfreude & aktives Zuhören**
 - **Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise mit Eigeninitiative**
 - **Teamfähigkeit und professionelles Auftreten**
 - **CRM-Erfahrung (z. B. HubSpot, Pipedrive, Salesforce etc.)** ist ein Plus
 - **Verhandlungsgeschick & Abschlussorientierung** wünschenswert
-

Unternehmensinformationen

Firmenname: Mehr Management Smart-ISO GmbH
Sitz: Schulstraße 24, 51491 Overath
Handelsregister: HRB 122358, Amtsgericht Köln
Geschäftsführer: Robin Berg, André Miebach

Kontaktinformationen

Telefon: 02206 94130-0
E-Mail: info@mehr-management.de
Webseite: www.mehr-management.de

Rechtliche Hinweise

Haftungsausschluss: Alle Angaben erfolgen nach bestem Wissen. Änderungen vorbehalten.