



Ihr Turbo-Check für den Vertriebserfolg



KOMPETENT BERATEN

„**Vertriebserfolg** entsteht nicht durch Zufall – sondern durch überlegenes Know-how.

Wer in **Vertriebsprozessoptimierung**, **Neukundengewinnung** oder **Bestandskundenmanagement** wirklich etwas bewegen will, braucht mehr als Standardwissen:
tiefere Einsichten, erprobte Strategien und das Gespür für das, was Wettbewerber übersehen.“

AUTOMOTIVE | HEALTH CARE | IT | KLASSISCHE UNTERNEHMENSBERATUNG (PROZESSOPTIMIERUNG) |

MASCHINEN- UND ANLAGENBAU | ROBOTIK | UVM.



Ihr Turbo-Check für den Vertriebserfolg

In 3 klaren Schritten zum durchschlagenden Erfolg

1

Live – Präsentation mit direktem Feedback

- Sie präsentieren mir Ihr Produkt / Dienstleistung via Zoom / Teams –
- genau wie vor echten Kunden
- Ich analysiere Ihr Vorgehen in Echtzeit anhand meiner Transaxle-Analyse

2

TransAxle – Diagnose: Der Röntgenblick für Ihren Vertrieb

- Modernste Analyse aller relevanten Vertriebskompetenzen
- Klare Punktebewertung in 12 Erfolgsfaktoren
- Exakter “Report of Sales Analysis“ mit:
 - Ihren verborgenen Stärken (was Sie besser können als 90% der Mitbewerber)
 - Den 2-3 kritischen Erfolgsbremsen, die Sie bisher übersehen haben.

3

Quantensprung – Strategie: Wo Sie jetzt ansetzen müssen

- Konkreter 3-Punkte-Plan für sofort umsetzbare Verbesserungen
- Erprobte Tools für:
 - 30% mehr Kundengespräche
 - Kürzere Entscheidungswege
 - Höhere Abschlussquoten



Das Ergebnis!

1 Wo Sie heute schon besser sind als 90% Ihrer Mitbewerber
Analyse der größten Optimierungspotenziale

2 An welchen 3 Stellschrauben Sie sofort drehen müssen
Klare Handlungsempfehlungen für sofort mehr Erfolg

3 Wie Sie sofort messbar mehr Abschlüsse generieren.

Mit dem **Report of Sales Analysis** möchten wir Ihnen eine wertvolle Unterstützung an die Hand geben, um Ihre Vertriebsprozesse besser zu verstehen und gezielt zu optimieren. Unser Ziel ist es, nicht nur Ihr Vertriebsteam auf Erfolgskurs zu bringen, sondern auch Ihnen als Einzelkämpfer neue Perspektiven zu eröffnen.

Die von uns entwickelte **Transaxle-Analyse** bietet eine umfassende und individuelle Beurteilung aller relevanten Vertriebsprozesse. Durch die gewissenhafte Auswertung erfahren Sie, in welchen Bereichen Verbesserungspotenzial besteht und wo bereits Stärken vorhanden sind. So können Sie fundierte Entscheidungen treffen, die Ihren Vertrieb langfristig unterstützen.

Für eine kurze Zeit biete ich Ihnen diesen fundierten **Turbo-Check** für **499 Euro zzgl. MwSt.** an. Wenn Sie Ihr Unternehmen auf Erfolgskurs bringen wollen, vereinbaren Sie am besten gleich hier einen Termin mit mir.

